

Résultats du premier semestre 2022

28 juillet 2022

Alessandro Dazza – Directeur général

Sébastien Rouge – Directeur financier

Avertissement

Des informations plus complètes sur Imerys peuvent être obtenues sur son site Internet (www.imerys.com), rubrique Information Réglementée, notamment dans son Document de Référence déposé auprès de l'Autorité des Marchés Financiers le 22 mars 2022 sous le numéro No D.22-0131. Imerys attire l'attention des investisseurs sur le chapitre 4 "Facteurs de risques et Contrôle Interne" de son Document de Référence.

Le présent document contient des prévisions et des informations prospectives. Les investisseurs sont alertés sur le fait que ces prévisions et informations prospectives sont soumises à de nombreux risques et incertitudes (difficilement prévisibles et généralement en dehors du contrôle d'Imerys), qui peuvent impliquer que les résultats et développements effectivement réalisés diffèrent significativement de ceux qui sont exprimés ou induits.

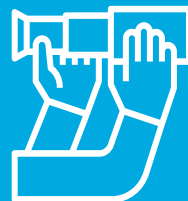
Crédits photographiques: Photothèque Imerys, Droits Réservés, xxx.



Faits marquants



Résultats financiers



Perspectives



Faits marquants



Résultats
financiers



Perspectives

Ventes record et excellente performance au premier semestre 2022

- Chiffre d'affaires record de 2 563 millions d'euros, +18,7 % par rapport à l'année dernière, malgré un environnement économique et géopolitique difficile
- Fort effet prix de +16,1 % pour compenser les pressions inflationnistes, notamment en Europe
- Progression soutenue de l'EBITDA courant à 445 millions d'euros, en hausse de 11,2 %
- Résultat courant net à 189 millions d'euros, en hausse de 19,7 %
- Cash-flow libre opérationnel courant net reflétant une forte activité, l'inflation et l'augmentation des investissements stratégiques



Gestion active du portefeuille au service de la stratégie de croissance à long terme

Cession de l'activité Solutions Haute Température



- Fournisseur mondial de solutions réfractaires pour la sidérurgie, le thermique et la fonderie avec un chiffre d'affaires de 801 millions d'euros en 2021
- Négociations exclusives en cours pour la cession de l'activité pour une valeur d'entreprise d'environ 930 millions d'euros
- Clôture de la transaction prévue d'ici la fin de l'année 2022 ¹

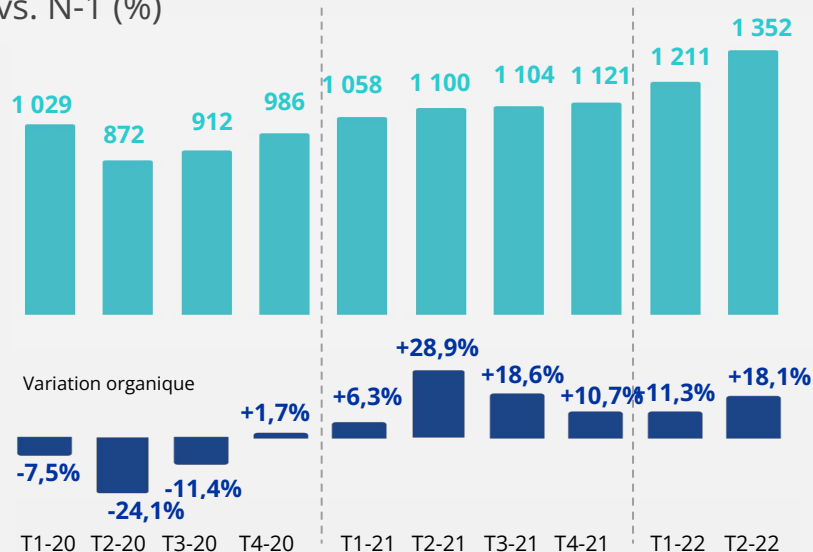
Étape clé dans la stratégie de croissance à long terme d'Imerys

- Concentration des activités sur les solutions minérales de spécialité
- Moyens financiers accrus pour investir dans des marchés en forte croissance (mobilité verte, construction durable, solutions naturelles pour les biens de consommation)

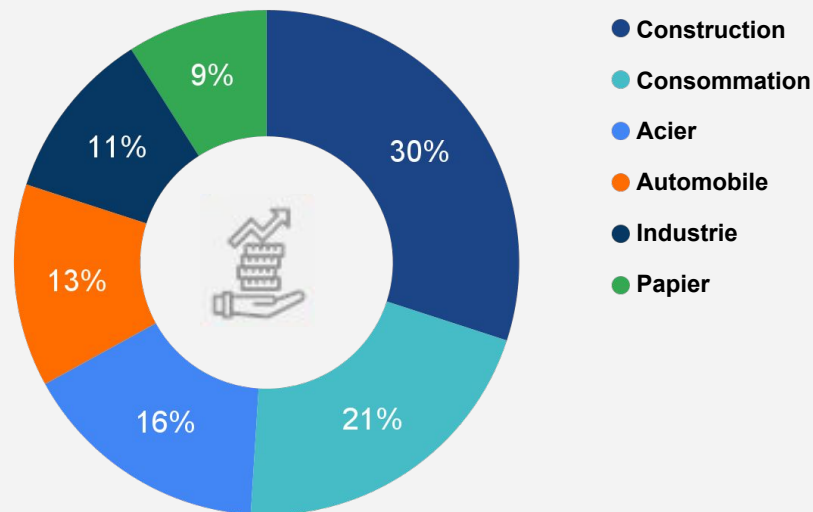
(1) Transaction soumise au respect des conditions de clôture habituelles, y compris les procédures d'information et de consultation des instances de représentation du personnel

Huit trimestres consécutifs de croissance des ventes soutenue par un fort effet prix

Chiffre d'affaires (M€) et croissance organique⁽¹⁾
vs. N-1 (%)



CA d'Imerys par marché final



Données 2021

(1) Voir le glossaire en annexe pour la définition des indicateurs alternatifs de performance

Tendances des marchés finaux au deuxième trimestre 2022 (1/3)

Construction



Construction⁽¹⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	+ 4 %	+ 3 %
Am. du Nord	- 5 %	- 5 %
Asie ⁽³⁾	+ 1 %	+ 2 %
Monde	+ 4 %	+ 1 %

- **Croissance entravée par une forte inflation des matières premières et des pénuries de main-d'œuvre**
- Baisse de l'activité résidentielle en raison de la hausse des prix de l'immobilier aux États-Unis

Acier



Production d'acier⁽²⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	- 4 %	- 5 %
Am. du Nord	- 1 %	- 3 %
Asie ⁽³⁾	- 5 %	- 6 %
Monde	- 6 %	- 4 %

- **Europe et États-Unis : diminution de la production d'acier** en raison de la hausse des coûts de l'énergie et de la faiblesse de la demande automobile
- Baisse des exportations d'acier de la Russie et de l'Ukraine qui devrait profiter aux autres producteurs mondiaux
- Recul de la production sidérurgique chinoise qui pèse sur les performances en Asie

Sources: (1) Oxford Economics; (2) Worldsteel Association (3) Chine incluse

Tendances des marchés finaux au deuxième trimestre 2022 (2/3)

Automobile



Production automobile⁽¹⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	- 18 %	+ 4 %
Am. du Nord	- 1 %	+12 %
Asie ⁽³⁾	+ 2 %	- 9 %
Monde	- 3 %	- 4 %

- **Moindres difficultés d'approvisionnement à l'échelle mondiale**
- **Production chinoise affectée par les confinements**
- **Faible croissance de la production en Europe**, reprise plus importante en cours en Amérique du Nord
- **Production automobile mondiale nettement inférieure aux niveaux d'avant la pandémie (- 17 %)**

Papier



Production de papier⁽²⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	- 5 %	- 11 %
USA	+ 0 %	- 3 %
Inde	+ 2 %	+ 2 %

- Baisse des volumes de production en Europe sous l'effet de **l'inflation des coûts (énergie)**
- Nouvelle diminution de la production provoquée par le conflit en Ukraine et les grèves dans certaines papeteries en Finlande
- **Confirmation de la reprise post-pandémie en Asie**

Source: (1) IHS (2) Eurograph, P&P Council, Risi (3) Chine incluse

Tendances des marchés finaux au deuxième trimestre 2022 (3/3)

Biens de consommation



PIB⁽¹⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	+ 6 %	+ 3 %
Am. du Nord	+ 4 %	+ 2 %
Asie ⁽³⁾	+ 4 %	+ 4 %
Monde	+ 4 %	+ 3 %

- **Poursuite de la reprise post-pandémie**, mais à un rythme peu élevé
- Premiers signes d'érosion de la confiance des ménages dans un environnement macroéconomique difficile (guerre en Ukraine, résurgence de la pandémie, accélération de l'inflation)

Energie & Electronique



Energie, électronique grand public et véhicules électriques ⁽²⁾

	T1-22 vs. T1-21	T2-22 vs. T2-21
Europe	+ 2 %	+ 9 %
Am. du Nord	+ 7 %	+ 8 %
Asie ⁽³⁾	+ 17 %	+ 8 %
Monde	+12 %	+ 8 %

- **Ventes de véhicules électriques toujours dynamiques dans toutes les zones géographiques**
- **Electronique grand public impactée par les confinements en Chine** et l'inflation des coûts

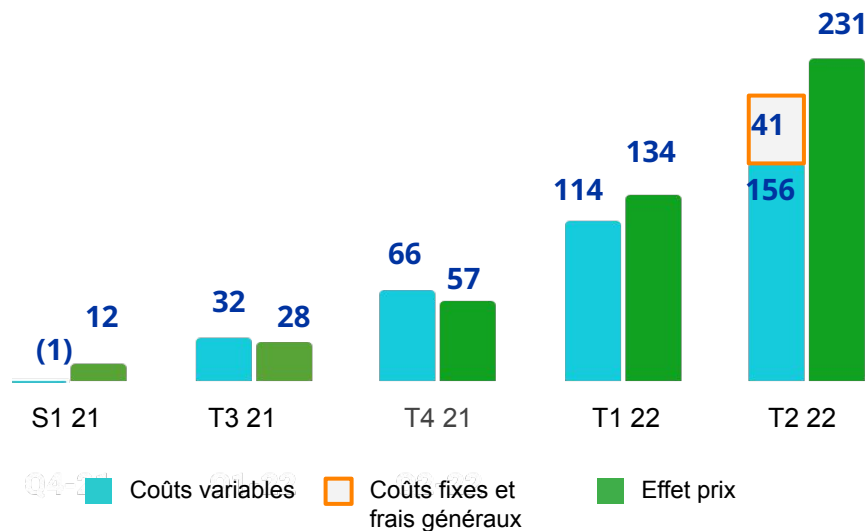
Sources (1) ; Oxford economics

(2) IHS, Oxford Economics, Group estimates

(3) Chine incluse

Accélération des augmentations de prix pour couvrir la hausse de l'inflation

Contribution de l'effet prix à l'EBITDA courant et évolution des coûts variables (M€, par rapport à l'exercice précédent)



- Discipline en matière de prix, économies sur les achats et couverture de certains coûts de production pour soutenir la rentabilité d'Imerys
- Accélération des hausses de prix et application de surtaxes spécifiques pour compenser la hausse de l'inflation des coûts variables
- Inflation qui a également un impact sur les coûts fixes
- Marché du travail tendu



Faits marquants



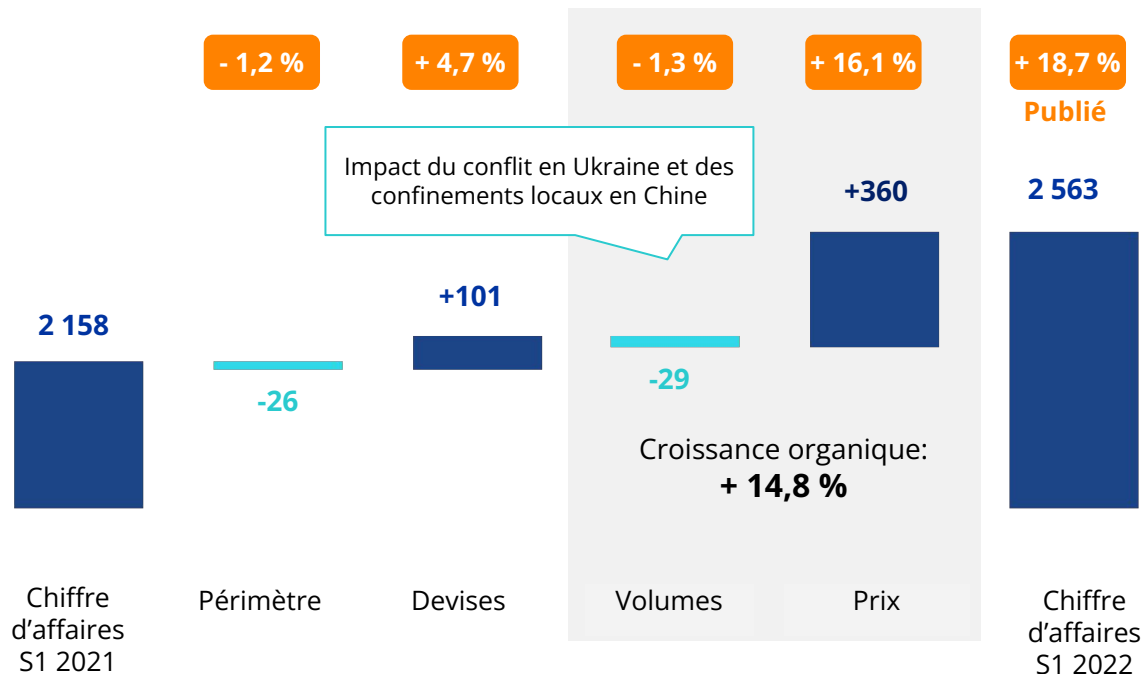
Résultats
financiers



Perspectives

Un nouveau semestre de croissance organique à deux chiffres

(M€)



Minéraux de performance : bon niveau d'activité sur la plupart des marchés

T2 2021	T2 2022	Variation organique / T2 2021	(M€)	S1 2021	S1 2022	Variation organique / S1 2021
242	297	+ 14,1 %	Chiffre d'affaires Amériques	473	558	+10,3 %
300	348	+ 16,0 %	Chiffre d'affaires Europe, Moyen Orient et Afrique (EMEA)	583	659	+12,3 %
125	150	+ 15,6 %	Chiffre d'affaires Asie-Pacifique (APAC)	255	291	+9,4 %
(50)	(53)	-	Eliminations	(98)	(108)	-
616	742	+16,2%	Chiffre d'affaires du segment	1 212	1 400	+11,4 %
-	-	-	EBITDA courant	263	276	+4,8 % *

* Croissance publiée

- Marchés globalement bien orientés en Amérique du Nord malgré des contraintes d'approvisionnement
- Croissance des ventes en Europe tirée par les marchés de la céramique, compensant la faible demande automobile
- Poursuite de la croissance de la demande de véhicules électriques et de l'électronique grand public (graphite synthétique et noir de carbone pour batteries Li-Ion)
- Forte demande pour les minéraux de spécialité et le papier en Asie

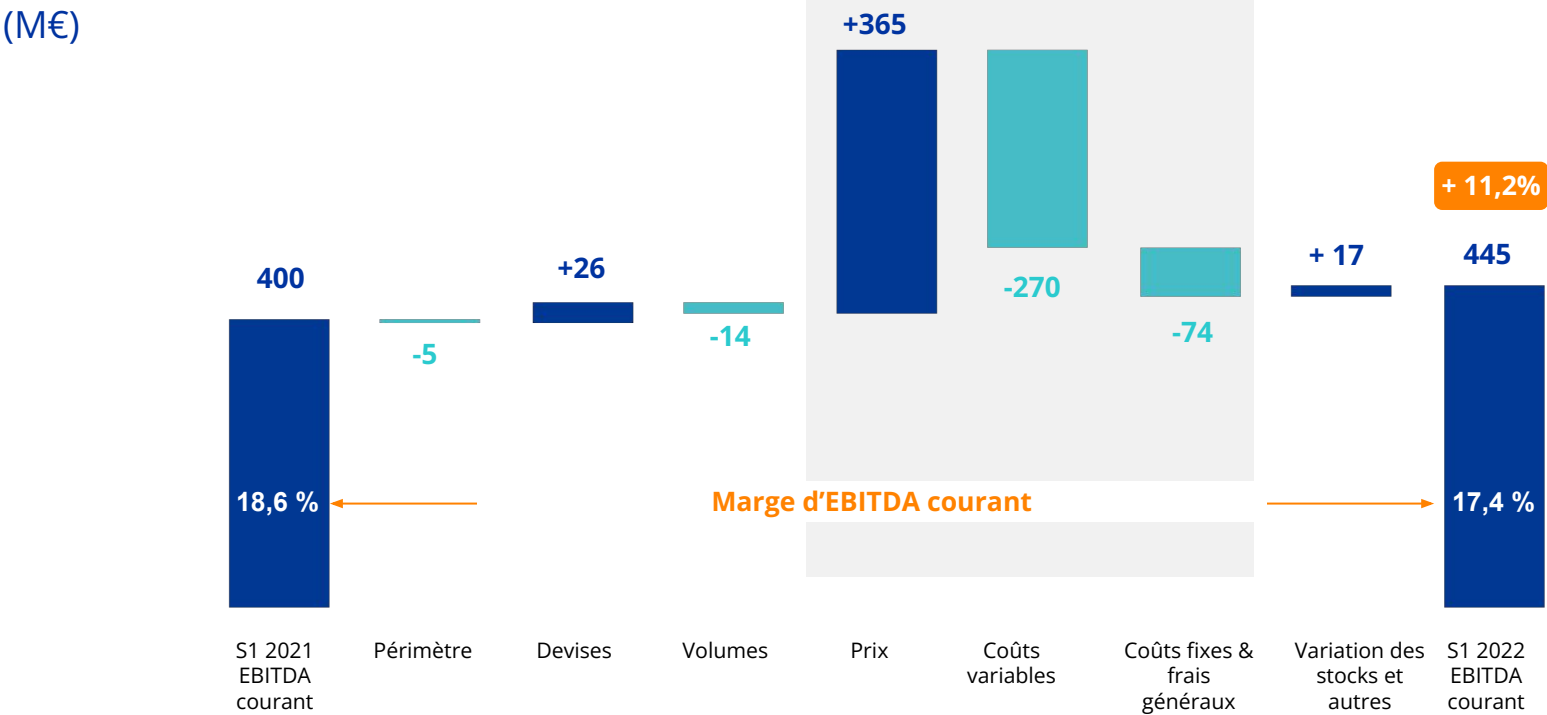
Matériaux et Solutions Haute Température : croissance organique soutenue par la hausse des prix

T2 2021	T2 2022	Variation organique / T2 2021	(M€)	S1 2021	S1 2022	Variation organique / S1 2021
198	252	+ 21,5 %	Chiffre d'affaires : Solutions Haute Température	385	474	+ 19,2 %
311	388	+ 17,8 %	Chiffre d'affaires Réfractaires, Abrasifs, Construction	606	743	+ 17,6 %
(16)	(17)	-	Eliminations	(28)	(32)	-
493	622	+ 19,6 %	Chiffre d'affaires du segment	962	1 185	+ 18,4 %
-	-	-	EBITDA courant	140	187	+ 33,4 % *

* Croissance publiée

- Croissance organique soutenue par les hausses de prix
- Bonne résistance de la construction et des infrastructures et ralentissement des marchés des réfractaires et des abrasifs, principalement en raison du conflit entre la Russie et l'Ukraine
- Niveau de ventes élevé chez Haznedar en Turquie (HTS) et montée en puissance de la nouvelle usine de liants réfractaires et de spécialités en Inde (RAC)

Amélioration de l'EBITDA courant dans un environnement fortement inflationniste



Résultat courant net

(M€)	S1 2021	S1 2022	Variation
EBITDA courant	400	445	+ 11,2 %
Résultat opérationnel courant	245	293	+ 19,5 %
Résultat financier courant	(18)	(17)	- 6,5 %
Impôts courants	(61)	(74)	+ 21,6 %
<i>Taux d'imposition courant</i>	27,0 %	27,0 %	-
Intérêts minoritaires	(7)	(12)	-
Résultat courant net, part du Groupe	158	189	+ 19,7 %
Autres produits et charges nets	(16)	(15)	-
Gain sur la situation monétaire nette (hyperinflation en Turquie, IAS 29)	-	18	-
Résultat net, part du Groupe	142	192	+ 35,7 %
Résultat courant net, par action, part du Groupe (en euros)⁽¹⁾	1,87€	2,24€	+ 19,7%

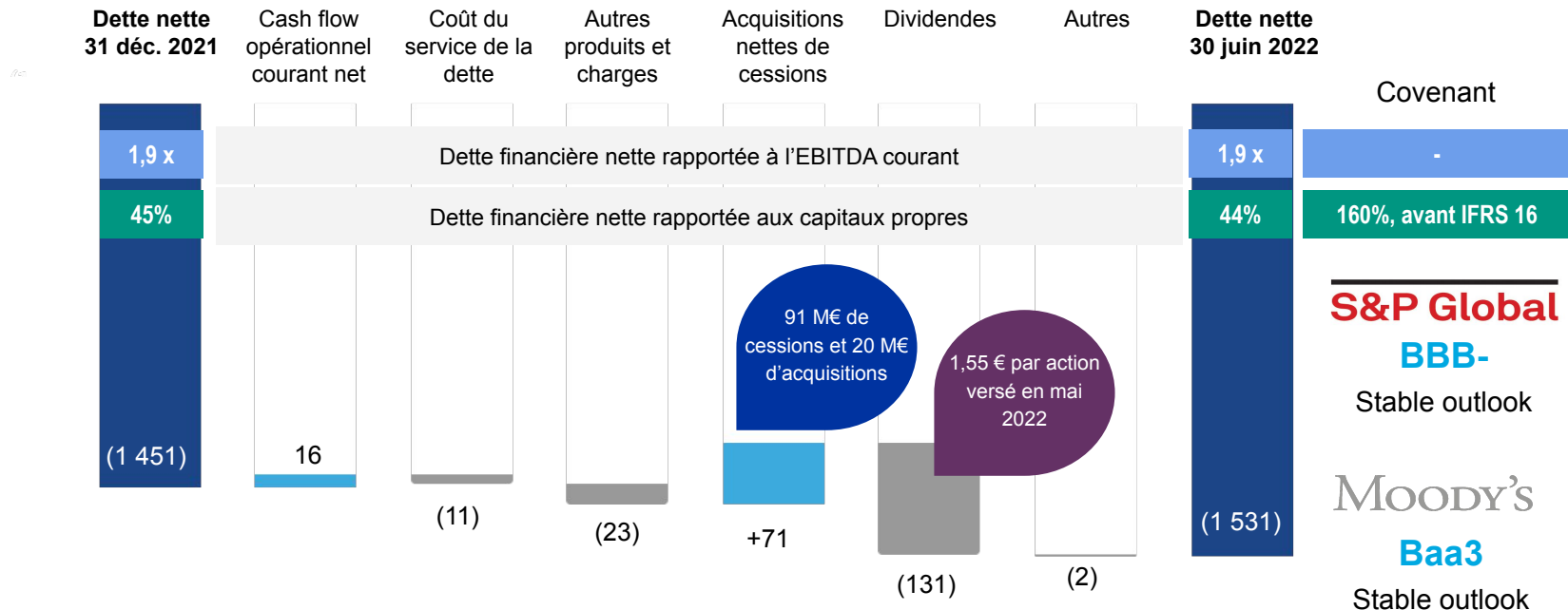
(1) Nombre moyen pondéré d'actions en circulation : 84,688,000 au S1 2022 contre 84,709,730 au S1 2021.

Impact des dépenses d'investissements stratégiques et de l'augmentation des stocks sur la génération de cash flow

(M€)	S1 2021	S1 2022	
EBITDA courant	400	445	
Marge d'EBITDA courant	18,6 %	17,4 %	
Augmentation (-) / Diminution (+) du BFR opérationnel	(63)	(160)	En ligne avec l'évolution des ventes
Impôt notionnel sur le résultat opérationnel courant	(66)	(79)	
Autres	3	6	
Cash flow opérationnel courant net (avant investissements industriels)	274	213	
Investissements payés	(143)	(181)	Dont 32 M€ d'investissements stratégiques comptabilisés
Droit d'utilisation des actifs (IFRS 16)	(9)	(15)	
Cash-flow libre opérationnel courant net	122	16	

Structure financière solide

Variation de la dette financière nette (M€)





Faits marquants



**Résultats
financiers**



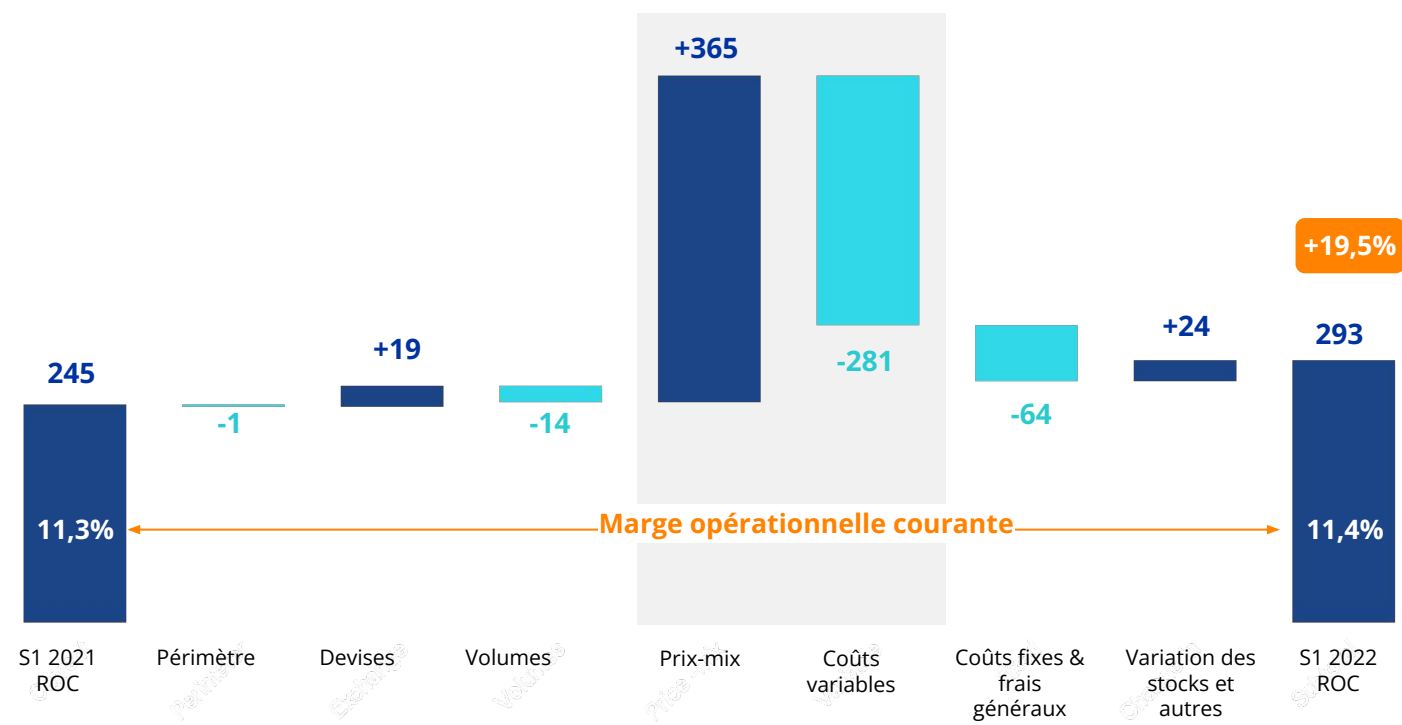
Perspectives

- Tensions géopolitiques, resserrement de la politique monétaire, confinements en Chine et rationnement potentiel du gaz en Europe qui devraient entamer la confiance des ménages et peser sur le niveau d'activité des entreprises au second semestre 2022
- Poursuite d'une croissance rentable et de l'amélioration de l'EBITDA courant d'Imerys, quoiqu'à un rythme moins soutenu au second semestre, grâce à :
 - Empreinte géographique mondiale et diversité des marchés
 - Croissance ininterrompue du marché des véhicules électriques
 - Investissements stratégiques en cours de déploiement
 - Résilience du modèle d'affaires et capacité à répercuter dans les prix l'inflation des coûts
- EBITDA courant qui devrait être compris entre 810 et 840 millions d'euros pour l'exercice 2022, en l'absence de perturbations significatives sur les marchés au second semestre et hors impact de la cession envisagée de l'activité HTS
- Cession des Solutions Haute Température: une étape importante dans la concentration des activités du Groupe sur son cœur de métier, les minéraux de spécialités à forte croissance.

ANNEXES

Résultat opérationnel courant (ROC)

(M€)

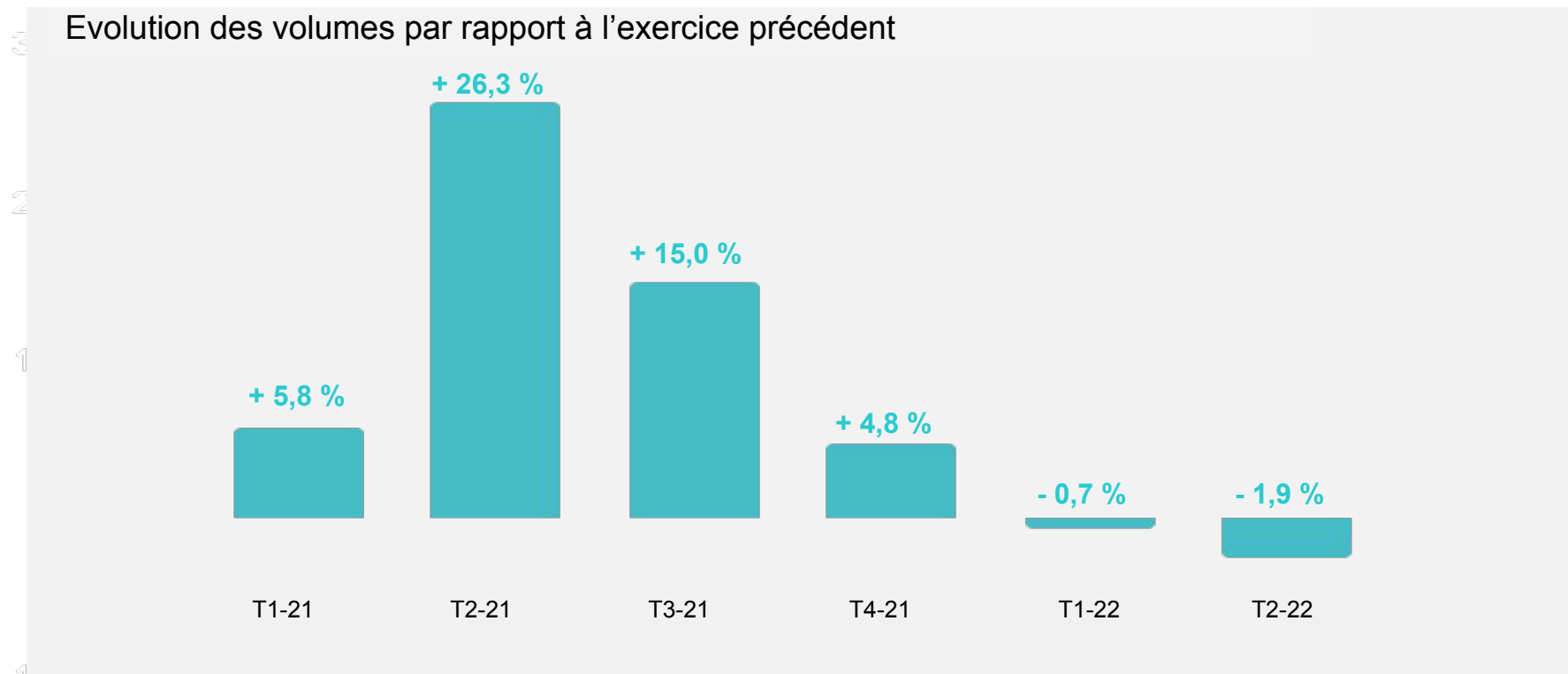


Résultat net au deuxième trimestre

(M€)	T2 2021	T2 2022	Variation
EBITDA courant	218	256	+17,8 %
Résultat opérationnel courant	129	172	+33,7 %
Résultat financier courant	(6)	(8)	-
Impôts courants	(33)	(44)	-
<i>Taux d'imposition courant</i>	27,0 %	27,0 %	-
Intérêts minoritaires	(4)	(6)	-
Résultat courant net, part du Groupe	85	113	N/A
Autres produits et charges nets	(15)	(12)	-
Gain sur la situation monétaire nette (hyperinflation en Turquie, IAS 29)	0	18	-
Résultat net, part du Groupe	70	119	N/A
Résultat courant net, par action, part du Groupe (en euros) ⁽¹⁾	1,00€	1,34€	N/A

(1) Nombre moyen pondéré d'actions en circulation : 84,736,794 au T2 2022 contre 84,734,659 au T2 2021

Croissance des volumes de vente

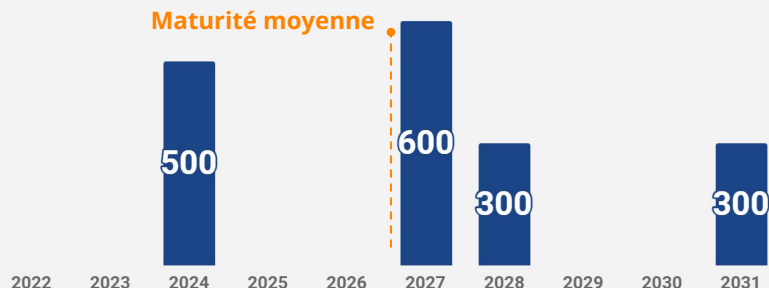


Important volant de liquidité

Profil d'échéance des obligations (M€)

Emprunts obligataires
1 700 M€

Maturité moyenne
4,9 années



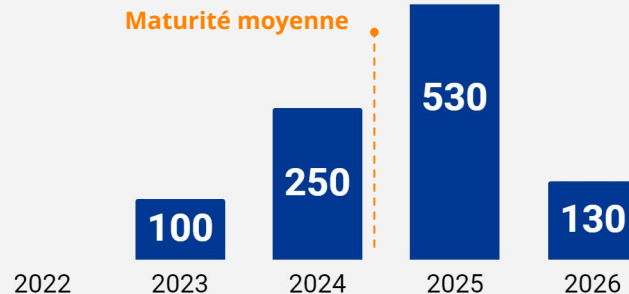
Niveau élevé de ressources disponibles

1,01 milliard d'euros de lignes de crédit
et 700 millions d'euros de trésorerie
au 30 juin 2022

Profil d'échéance des lignes de crédit bilatérales (M€)

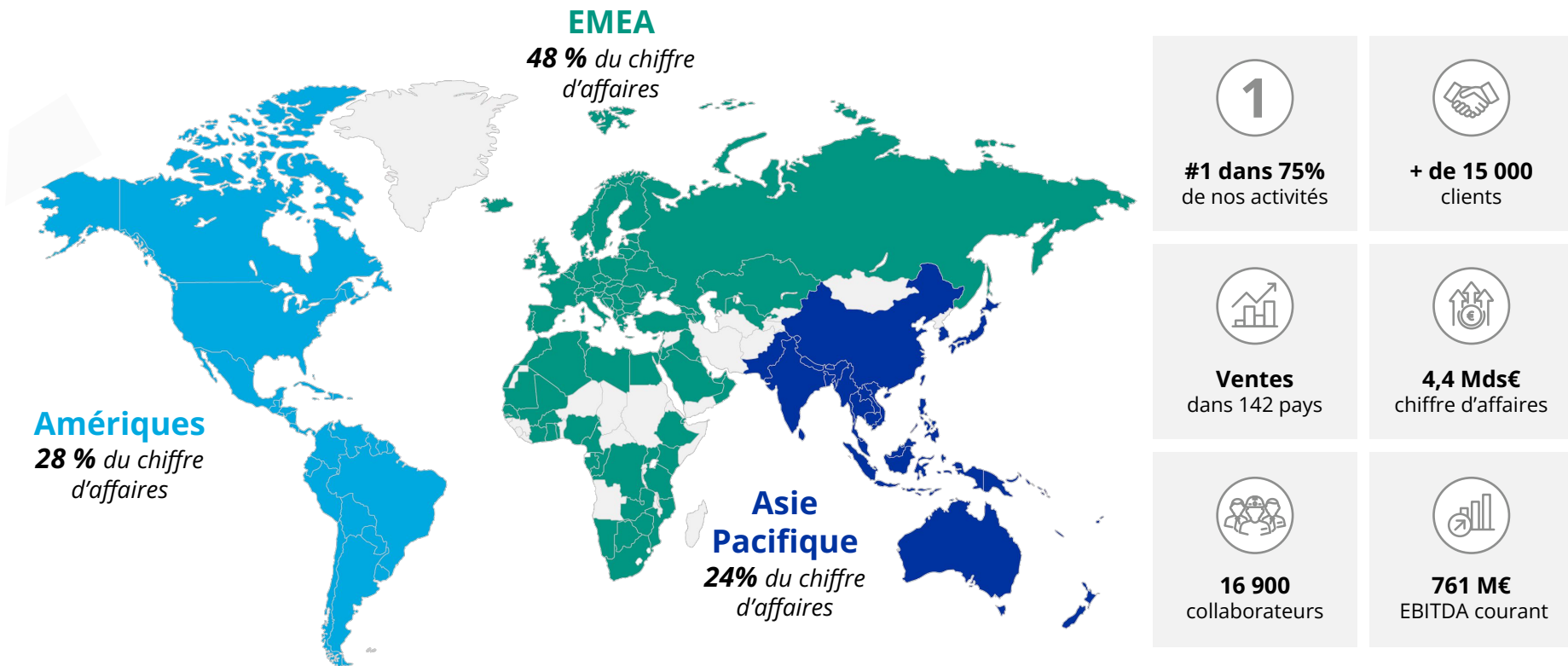
Lignes de crédit bilatérales
1 010 M€

Maturité moyenne
2,8 années



(M€)	31/12/2021	30/06/2022
Obligations	1 700	1 700
Autres dettes	306	531
Dettes brute	2 006	2 231
Liquidités	555	700
Dettes nette	1 451	1 531
<i>Taux d'intérêt moyen (brut)</i>	1,7%	1,5%

Imerys, un acteur mondial...



Sur la base des chiffres consolidés de 2021.

...qui offre des solutions à valeur ajoutée pour divers marchés

Imerys propose des solutions à valeur ajoutée formulées pour répondre aux spécifications techniques de chaque client

- Valorisation de ressources minérales (argile, bentonite, diatomite, feldspath, kaolin, mica...)
- Formulations (pâtes céramiques, fondants pour coulée continue de l'acier, réfractaires monolithiques, etc.)
- Minéraux de synthèse (graphite synthétique, zircons etc.)

A partir d'actifs de grande qualité

- Portefeuille unique de ressources minérales
- Large palette de procédés et technologies exclusifs
- Expertise de la science des matériaux
- Savoir-faire et connaissance des applications des clients



...qui apportent des propriétés et performances essentielles aux produits de nos clients



Blancheur et résistance des sanitaires et carrelages de sol et de mur

N°1 mondial des pâtes céramiques pour sanitaires



Longévité et rapidité de charge des batteries Li-ion pour véhicules électriques

N°1 mondial des additifs conducteurs (graphite, noir de carbone) pour l'énergie mobile



Brillance et opacité des peintures

N°1 mondial de la wollastonite et du talc pour peintures



Résistance thermique et mécanique des abrasifs industriels

N°1 mondial des minéraux fondus pour abrasifs



Résistance et légèreté des pièces plastiques automobiles

N°1 mondial des additifs de performance pour les plastiques à base de talc



Pureté et qualité de l'acier

N°1 mondial des fondants pour coulée continue de l'acier



Auto nivellement et séchage rapide des sols

N°1 mondial des liants de performance pour la construction à base d'aluminat de calcium



Filtration de liquides (alimentaires ou plasma sanguin)

N°1 mondial de la perlite et de la diatomite pour la filtration

Une ambition: libérer tout le potentiel des minéraux en matière de développement durable

En tant que **premier fournisseur mondial de solutions spécialisées à base de minéraux**, l'expertise technique et l'esprit novateur des collaborateurs d'Imerys lui permettent d'extraire et de transformer les minéraux de manière responsable et durable sur le long terme

Conformément aux principes du **Pacte mondial des Nations Unies** et en contribuant concrètement à 9 des **Objectifs de Développement Durable des Nations Unies**



Imerys reconnaît
le besoin d'agir
rapidement pour
trouver des solutions
face aux enjeux
environnementaux
et sociaux mondiaux



Nous nous efforçons de développer de nouvelles solutions et opportunités pour allonger la durée du cycle de vie de nos minéraux, en reconnaissant le besoin de produire mieux et de manière durable



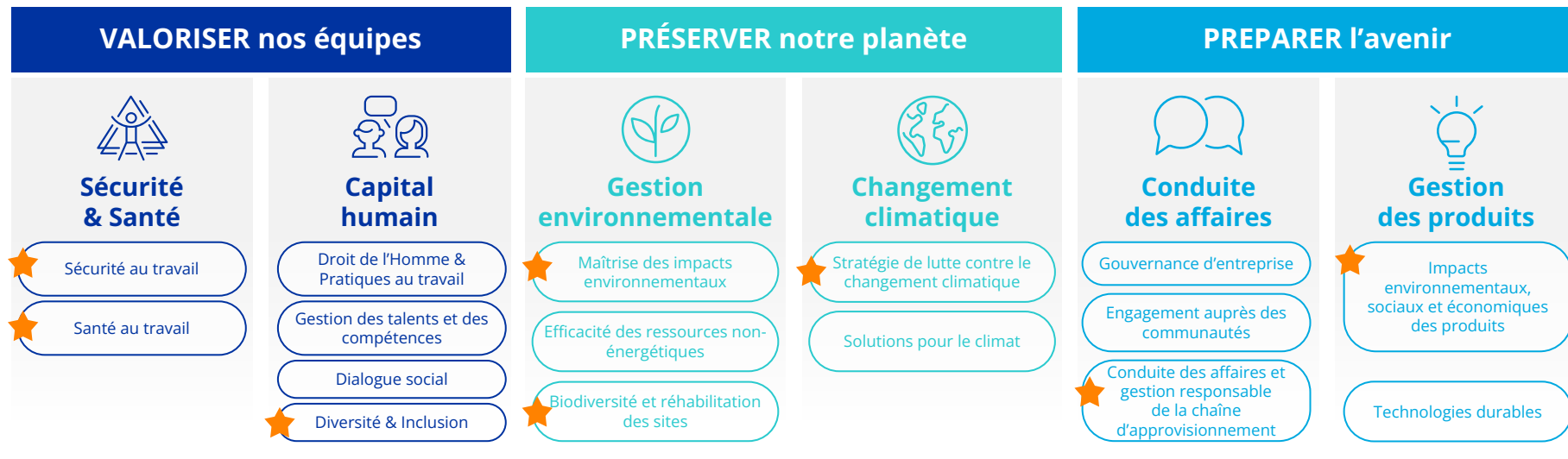
Nous sommes déterminés à protéger l'environnement, réduire la consommation de ressources non énergétiques, préserver la biodiversité et agir sur le changement climatique



Nous sommes engagés à réduire les émissions de carbone dans nos opérations et accélérons le rythme de la transition vers des énergies bas carbone et des combustibles fossiles plus propres dans l'ensemble de nos activités

Chacun de ces piliers rassemble un certain nombre de thèmes distincts qui sont à la base d'**initiatives concrètes** avec des résultats mesurables.

Les **thèmes prioritaires** ont été identifiés dans le cadre de l'évaluation de la matérialité du Groupe et font l'objet d'objectifs à moyen terme.



Une performance reconnue par les principales agences de notation RSE

Indices/ Evaluation	 (-D to A)	 (0 to 100)	 (CCC to AAA)	 (D- to A+)	 (0 to 100)	 (0 to 100)	 (100 - 0) 0 = low risk
Notation la plus récente 2020/2021							
Par rapport à l'industrie	Au-dessus de la moyenne C <i>Mines & Métaux</i>	96 ^{ème} centile <i>Toutes industries</i>	-	50 ^{ème} centile <i>Matériaux de construction</i>	6 ^{ème} sur 41 <i>Mines & métaux</i>	99 ^{ème} centile <i>Matériaux</i>	53 ^{ème} sur 128 <i>Chimie de spécialités</i>

Perspectives : objectifs ESG moyen terme (1/3)



Sécurité au travail : % des sites au niveau 3* de maturité

- Améliorer la maturité de la culture de sécurité du groupe dans tous les domaines d'activité au niveau 3 d'ici fin 2022
 - fin 2021 : 2,89

Santé au travail : % d'amélioration de la performance par rapport à 2019

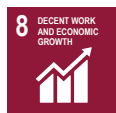
- Améliorer la performance du Groupe en matière de santé au travail de 30 % par rapport à 2019 d'ici la fin 2022
 - fin 2021 : amélioration de 19 %

*Le niveau 3 correspond au niveau « proactif » de la matrice de maturité où le système de sécurité d'Imerys est entièrement mis en oeuvre et les employés sont engagés et contribuent activement.



Diversité et inclusion : % de femmes au sein du Senior Management

- Porter à 30 % la proportion de femmes au sein du senior management d'ici fin 2022
 - fin 2021 : 26 %
- Mettre en place le programme à 3 ans du Groupe en matière de Diversité et d'Inclusion d'ici la fin 2022
 - fin 2021 : 65 %



Perspectives : objectifs ESG moyen terme (2/3)



Gestion environnementale : % des audits menés sur base d'une matrice de maturité environnementale

- Réduire les impacts environnementaux à travers le déploiement d'un programme d'amélioration continue et réaliser 100 % des audits sur base d'une matrice de maturité environnementale d'ici fin 2022
 - fin 2021 : 90 % d'audits réalisés

Biodiversité et réhabilitation : niveau d'achèvement du programme d'amélioration de la biodiversité

- Atteindre 100 % d'achèvement du programme act4nature d'ici fin 2021
 - fin 2021 : 100 % des objectifs réalisés



Lutte contre le changement climatique : % de réduction des émissions de CO2 rapportées au chiffre d'affaires

- Réduire les émissions de CO2 du Groupe de 36 % par rapport au chiffre d'affaires (tCO2/Eur) d'ici 2030
 - fin 2021 : 23 % de réduction des émissions
- Encourager 71 % des fournisseurs du Groupe à adopter des objectifs scientifiques d'ici 2023
 - fin 2021 : 26 % des dépenses couvertes



Perspectives : objectifs ESG moyen terme (3/3)



CONDUITE DES AFFAIRES

Conduite des affaires et gestion responsable de la chaîne d'approvisionnement : % de fournisseurs évalués avec des facteurs ESG

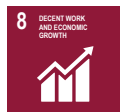
- Améliorer la notation ESG du Groupe d'ici 2022
 - fin 2021 : **score de 70**
- Déployer un dispositif permettant d'évaluer au moins 50 % des fournisseurs du Groupe par dépenses d'ici fin 2022
 - fin 2021 : **35 % des dépenses évaluées**



GESTION DES PRODUITS

Gestion responsable des produits : % du portefeuille produits évalué avec des facteurs ESG*

- Évaluer au moins 40 % du portefeuille produits d'ici fin 2022
 - fin 2021 : **21 % du chiffre d'affaires évalué**
- S'assurer qu'au moins 50 % des nouveaux produits du Groupe sont notés comme "solutions durables"*** d'ici la fin 2022
 - fin 2021 : **70 % de l'objectif réalisé**



*La méthodologie d'évaluation des solutions SustainAgility est un référentiel d'évaluation qui répond au cadre défini par le World Business Council for Sustainable Development (WBCSD)

** Une « Solution SustainAgility » est un produit dans une application classée dans les deux catégories les plus exigeantes du référentiel d'évaluation des Solutions SustainAgility.

Indicateurs alternatifs de performance	Définition et rapprochement avec les indicateurs IFRS
Croissance à périmètre et changes comparables (aussi nommée croissance à PCC, croissance organique ou croissance interne)	La croissance à périmètre et changes comparables est calculée en excluant les impacts des variations des taux de change ainsi que les acquisitions et les cessions (effet de périmètre). Le retraitement de l'effet change consiste à calculer aux taux de change de l'année en cours les agrégats de l'année précédente. L'impact des instruments de change qualifiés d'instruments de couverture est pris en compte dans les données courantes. Le retraitement de périmètre des entités entrantes consiste : • pour les entrées de périmètre de l'année en cours à retrancher la contribution de l'acquisition des agrégats de l'année en cours ; • pour les entrées de périmètre de l'année précédente, à retrancher la contribution de l'acquisition du 1^{er} janvier de l'année en cours jusqu'au dernier jour du mois de l'année en cours où a été réalisée l'acquisition l'année précédente. • Le retraitement des entités sortantes consiste : • pour les sorties de périmètre de l'année en cours, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente à compter du 1^{er} jour du mois de cession ; • pour les sorties de périmètre de l'année précédente, à retrancher les contributions de l'entité sortie aux agrégats de l'année précédente.
Effet Volume	L'effet Volume correspond à la somme de la variation des volumes de ventes de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, valorisée au prix moyen de vente de l'année précédente.
Effet Prix-mix (ou effet prix)	L'effet Prix correspond à la somme de la variation des prix moyens par famille de produits de chaque division entre l'année en cours et l'année précédente, appliquée aux volumes de l'année en cours.
Résultat opérationnel courant	Le résultat opérationnel courant correspond au résultat opérationnel avant autres produits et charges opérationnels (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents).
Résultat courant net	Le Résultat courant net correspond au résultat net part du Groupe, avant autres produits et charges opérationnels nets (résultat des prises ou pertes de contrôle et autres éléments non récurrents, nets d'impôt) et le résultat net des activités abandonnées.
EBITDA courant	L'EBITDA courant est calculé à partir du résultat opérationnel courant en retraitant les amortissements et pertes de valeur d'exploitation, la variation nette des provisions d'exploitation, la quote-part des résultats nets et des dividendes reçus des coentreprises et entreprises associées.
Cash-flow opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel et des produits des actifs incorporels et corporels cédés.
Cash-flow libre opérationnel courant net	EBITDA courant après impôt notional sur le résultat opérationnel courant, ajusté des variations du besoin en fonds de roulement opérationnel, des produits des actifs incorporels et corporels cédés, des dépenses en immobilisations incorporelles et corporelles et de la variation des droits d'utilisation.
Dettes financières nettes	La dette financière nette correspond à la différence entre passifs financiers (emprunts, dettes financières, et passifs IFRS 16) et la trésorerie et équivalents de trésorerie.

Merci de votre attention

Pour plus d'information : www.imerys.com
Ou sur les réseaux sociaux :

 @imerys

 www.linkedin.com/company/imerys/

 www.facebook.com/imerysgroup/

Calendrier financier

2 novembre 2021

Résultats du 3ème trimestre 2021