

# DIVULGAÇÃO DE **RESULTADOS 4T23**

 **brisanet | 5G**

## MENSAGEM DO DIRETOR-PRESIDENTE

Nosso compromisso em promover conectividade de alta performance atravessa décadas, tecnologias e gerações. Os resultados substanciais e crescentes que conquistamos ao longo do tempo validam o esforço, orientação estratégica e trabalho síncrono de todas as pessoas que formam e sustentam o êxito da Companhia.

A força da Brisanet no mercado de telecomunicações não apenas tem se consolidado, mas crescido de forma efetiva e assegurada. Até então com foco em banda larga fixa, ao adentrar em 2023, introduzimos um novo serviço em nosso catálogo: a telefonia móvel (4G/5G), ao mesmo tempo que mantemos o crescimento de clientes fibra óptica de maneira sólida e lucrativa. Durante esse período, adicionamos à base mais de 192 mil clientes de forma orgânica, superando todas as operadoras registradas na Anatel na região Nordeste do Brasil. Isso nos garantiu permanecer entre as cinco maiores empresas em acessos de banda larga fixa do país e na liderança do Nordeste, com um total de 1.292.091 assinantes.

Finalizamos o ano oferecendo FTTH (fibra até a casa do cliente) em 158 cidades dos nove estados nordestinos, além de ofertar o serviço móvel em mais de 40 cidades com o serviço móvel, incluindo desde as capitais até municípios com menos de 10 mil habitantes, cobrindo uma população de 4 milhões de pessoas. Dessa forma, materializamos nosso propósito de interiorização do 5G. Em 2024, estaremos concentrados em ampliar ainda mais o alcance do serviço móvel, com previsão de atingir uma cobertura de 14 milhões de habitantes em 300 cidades do Nordeste.

O ano de 2023 também representou um considerável avanço no desempenho financeiro da Companhia. O EBITDA Ajustado foi de R\$591,6 milhões, tendo crescido 36% quando comparado ao ano anterior, e o lucro líquido foi 160% maior, atingindo R\$163,3 milhões no ano. Esse desempenho é fruto do crescimento da base de clientes fibra e dos esforços em aumentar a produtividade e reduzir custos, mesmo em um ano em que começamos a comercialização de novos serviços, com o lançamento do móvel.

Apresentamos importantes progressos na Governança Corporativa. Realizamos a 1ª Semana de *Compliance* Brisanet e lançamos o Canal da Mulher, entre outras iniciativas que contribuem para um ambiente corporativo mais seguro e transparente. Além disso, continuamos colaborando de forma valiosa em prol do desenvolvimento regional através da geração de empregos. Atualmente, nosso quadro contempla mais de 8 mil colaboradores, talentos locais que desempenham competências essenciais para o sucesso da companhia.

No âmbito do desenvolvimento humano e organizacional, a Companhia também tem desempenhado importantes iniciativas para capacitar e qualificar os colaboradores. Projetos como a Trilha de Gestão, o Programa de Desenvolvimento de Líderes (PDL), os Treinamentos 5G e as Trilhas de Aperfeiçoamento Técnico totalizaram mais de 160 mil horas de formação realizadas. Essas ações contribuem, contribuindo de forma significativa para a assertividade de execução das operações, desde a implantação da infraestrutura até o atendimento pós-venda.

## MENSAGEM DO DIRETOR-PRESIDENTE

Conforme lideramos o processo de inclusão digital e universalização da conectividade na região Nordeste, também inserimos iniciativas sustentáveis ao negócio. Nesse sentido, iniciamos uma mudança em nossa matriz energética, adicionando energia solar de terceiros em algumas unidades consumidoras. Essa medida resultou na redução das emissões de gases de efeito estufa, contribuindo assim para a transição energética global em direção a um planeta mais sustentável.

Estamos confiantes de que o atual modelo de negócio da Companhia está perfeitamente alinhado ao nosso compromisso com a inovação. Portanto, seguimos firmes na missão de não apenas conectar pessoas, mas promover um futuro cada vez mais inclusivo e acessível. Para alcançar esse objetivo, continuaremos a implementar melhorias constantes no âmbito interno, garantindo a segurança de dados e viabilizando produtos e soluções cada vez mais avançadas. Vamos honrar cada oportunidade de consolidar a marca Brisanet, enquanto promovemos o desenvolvimento tecnológico, econômico e social das localidades em que estamos presentes.

**José Roberto Nogueira**  
**Diretor-Presidente**

## Brisanet registra Ebitda Ajustado de R\$591,6 milhões em 2023, com lucro líquido de R\$163,3 milhões

A **Brisanet Participações S.A.** (“Companhia” ou “Brisanet”, B3: BRIT3), maior provedor de banda larga fixa da região Nordeste, segundo o ranking da Anatel, anuncia hoje os seus resultados referentes ao quarto trimestre de 2023 (4T23) e ao ano de 2023.

Com 25 anos de história, a Brisanet tem 29% de market share em fibra em 7<sup>2</sup> dos 9 estados do Nordeste (NE). O NE é a região do país com maior percentual de clientes em fibra óptica do país, com 84% do total de banda larga fixa nessa tecnologia.

Com um portfólio de produtos 100% em fibra óptica, a Companhia é desde dezembro de 2021 **uma das operadoras regionais móveis de 5G**, tendo arrematado 3 frequências no leilão de 5G promovido pela Anatel. A Companhia poderá operar no Nordeste e no Centro-Oeste do país. A comercialização do 5G se iniciou no 3T23 e ao final de fevereiro de 2024, possuíamos 34,6 mil clientes ativos no segmento móvel.

Brisanet	4T23	3T23	4T22	2023	2022
<b>Destaques Operacionais</b>					
<b>Cidades atendidas</b>	<b>158</b>	<b>158</b>	<b>154</b>	<b>158</b>	<b>154</b>
<b>Portas - milhares</b>	<b>4.670</b>	<b>4.651</b>	<b>4.231</b>	<b>4.670</b>	<b>4.231</b>
HP Adicionados - milhares	39	211	252	878	1.655
<b>HP Totais - milhares</b>	<b>6.995</b>	<b>6.956</b>	<b>6.117</b>	<b>6.995</b>	<b>6.117</b>
HC Adicionados - milhares	35	47	60	192	257
<b>HC Totais - milhares</b>	<b>1.292</b>	<b>1.257</b>	<b>1.100</b>	<b>1.292</b>	<b>1.100</b>
<b>Destaques Financeiros (R\$ milhões)</b>					
<b>Receita líquida</b>	<b>325,1</b>	<b>310,5</b>	<b>277,5</b>	<b>1.227,9</b>	<b>985,2</b>
<i>Margem Bruta (%)</i>	45%	46%	46%	46%	42%
<b>Lucro operacional</b>	<b>67,6</b>	<b>53,0</b>	<b>68,0</b>	<b>250,7</b>	<b>166,6</b>
<b>Ebitda</b>	<b>156,0</b>	<b>136,2</b>	<b>143,0</b>	<b>580,0</b>	<b>435,8</b>
<i>Margem Ebitda (%)</i>	48%	44%	52%	47%	44%
<b>Ebitda Ajustado</b>	<b>151,6</b>	<b>149,6</b>	<b>143,0</b>	<b>591,6</b>	<b>435,8</b>
<i>Margem Ebitda Ajustado (%)</i>	47%	48%	52%	48%	44%
<b>Lucro (prejuízo) líquido</b>	<b>62,5</b>	<b>31,7</b>	<b>30,5</b>	<b>163,3</b>	<b>60,7</b>
<b>Dívida líquida</b>	<b>745,7</b>	<b>757,3</b>	<b>743,8</b>	<b>745,7</b>	<b>743,8</b>
<b>Dívida líquida/Ebitda UDM (x)</b>	<b>1,29x</b>	<b>1,38x</b>	<b>1,70x</b>	<b>1,29x</b>	<b>1,70x</b>

<sup>1 e 2</sup>Dados de Fev/2024

## PRINCIPAIS DESTAQUES DO PERÍODO

- ✓ **A Receita operacional líquida cresceu 17% no 4T23** quando comparado ao 4T22 e 5% quando comparado ao 3T23. O crescimento é fruto principalmente do aumento da taxa de ocupação (*take-up*) da Companhia que no 4T23 **adicionou à sua base 35,4 mil clientes de forma orgânica, alcançando 192 mil novos clientes no ano de 2023.**
- ✓ **O Ebitda ajustado do 4T23 foi de R\$151,6 milhões com margem de 46,6%**, um **crescimento de 6,0%** em relação ao EBITDA do 4T22. A margem foi impactada pelo início da operação móvel (4G/5G). Neste trimestre, o ajuste teve impacto negativo, ao retirarmos R\$4,4 milhões de reclassificações entre linhas, de despesas operacionais para financeiras, relativas aos 3 trimestres anteriores. **Em 2023, o Ebitda ajustado alcançou R\$591,6 milhões, com margem de 48,2%, um crescimento de 4 p.p. comparado ao ano de 2022.**
- ✓ O nível de endividamento da Companhia, medido pelo indicador de **dívida líquida sobre Ebitda (UDM) permaneceu em 1,29x ao final do 4T23**, praticamente em linha com o trimestre anterior, evidenciando sua higidez financeira.
- ✓ Sobre o fluxo de caixa, no 4T23, **a Companhia gerou de caixa operacional R\$168,7 milhões**, volume bem superior ao EBITDA do período. Ao fim do exercício de 2023, a Companhia teve geração de caixa operacional de R\$655,2 milhões.
- ✓ **O lucro líquido alcançou R\$62,5 milhões no 4T23**, um crescimento de 105% em relação ao resultado do 4T22, devido ao reconhecimento de créditos fiscais de IR/CSSL e menor despesa de IR/CSSL sobre os benefícios fiscais de ICMS. Ao final de 2023, o lucro líquido chegou ao montante de R\$163,3 milhões, um crescimento de 169% quando comparado com 2022.
- ✓ A Brisanet recebeu prêmios importantes como os da Minha Operadora – **10 prêmios estaduais e 179 municipais, envolvendo as categorias Melhor Satisfação, Melhor Provedor e Melhor Internet Gamer** – e da 7ª Edição do Prêmio Canaltech - melhor banda larga fixa pelo júri popular.
- ✓ Em **fevereiro**, a Companhia teve adições líquidas de **10,5 mil clientes**, atendendo assim a 1.315 mil clientes com banda larga fixa. No segmento móvel, as adições foram de 10,5 mil clientes, alcançando 34,6 mil clientes na base em 29 de fevereiro de 2024.

## TELECONFERÊNCIA

**Data:** 21/03/2024 – Quinta-feira

**Horário:** 09h – Em português e com tradução simultânea para o inglês

**Brisanet - Divulgação Resultados 4T23**

Para acessar, [clique aqui](#).

## RESULTADOS E CUSTOS OPERACIONAIS

A Brisanet tem como missão conectar pessoas promovendo inclusão digital e social, no momento atua apenas na região Nordeste. Um dos principais diferenciais de qualidade e eficiência da Companhia vem de sua operação verticalizada – seja no serviço de banda larga fixa por meio de fibra ótica (FTTH) seja no serviço móvel (4G/5G).

Um dos pilares de qualidade da Companhia é o seu relacionamento com o cliente, que é administrado principalmente através da sua própria plataforma de gestão que permite conhecer e atuar em tempo real, do centro de operações, na sede da Companhia, no que acontece com a sua infraestrutura e seus clientes. A Companhia conta com uma estrutura de última geração de *data centers* totalmente integrada e com conteúdo local, o que garante a qualidade e estabilidade no acesso à internet, além de economia e infraestrutura para a implementação de sua rede móvel.

A Brisanet conta com mais de 38 mil km de infraestrutura de *backbone* (vias utilizadas para distribuir internet às demais redes), mais de 280 data centers e mais de 61,6 mil km de cabos FTTH (*fiber-to-the-home*). No móvel, a infraestrutura implementada já chega a 70 cidades<sup>3</sup>, cobrindo uma população de cerca de 5 milhões de pessoas.

**No 4T23, foram adicionados 39,0 mil HPs e 35,4 mil clientes.** Em fevereiro de 2024, adicionamos 10,5 mil clientes à base, que já totaliza 1.315 mil clientes. **A Companhia reforça o compromisso e objetivo de seguir aumentando sua base de clientes de fibra de forma orgânica.**

A Companhia segue avançando nas capitais e regiões metropolitanas, com *market share* em fibra estável entre **50 e 66% em Natal, Maceió e João Pessoa**, crescente e **acima de 20% em Fortaleza e Aracaju** (números de Dez-23).

Dados Operacionais	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23	2023	2022
Portas de Fibras	4.670.030	4.650.514	4.231.005	10%	0%	4.670.030	4.231.005
Homes Passed (HP) Adic.	39.032	211.216	252.460	-85%	-82%	878.050	1.654.864
<b>Homes Passed (HP) Totais</b>	<b>6.995.272</b>	<b>6.956.240</b>	<b>6.117.222</b>	<b>14%</b>	<b>1%</b>	<b>6.995.272</b>	<b>6.117.222</b>
Homes Connec. (HC) Adic.	35.416	47.140	60.135	-41%	-25%	192.017	256.792
<b>Homes Connec. (HC) Totais</b>	<b>1.292.092</b>	<b>1.256.676</b>	<b>1.100.075</b>	<b>17%</b>	<b>3%</b>	<b>1.292.092</b>	<b>1.100.075</b>
Cidades cobertas	158	158	154	3%	0%	158	154
Churn	2,32%	2,24%	2,27%	0,08 p.p.	0,11 p.p.	2,30%	2,47%

A Companhia também atua através de sua franqueadora, a Agility Telecom. A marca é representada por 70 franqueados que atuam em cidades menores ou distritos rurais da região atendendo a 183.139 clientes<sup>4</sup>.

A base de clientes móvel em 28/02/24 era de 34.574, sendo que 10.452 foram adicionados em fevereiro. A Companhia estava, até fevereiro, atuando comercialmente em área com população de pouco mais de 1 milhão de habitantes.

<sup>3</sup> Dados de Fevereiro/24

<sup>4</sup> Dados de Fevereiro/24

## RECEITA LÍQUIDA

## RESULTADO FINANCEIRO

## RECEITA BRUTA POR PRODUTO

R\$ milhões	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23	2023	2022
<b>Receita bruta</b>	<b>365,6</b>	353,1	<b>308,0</b>	18,7%	3,6%	<b>1.383,3</b>	<b>1.127,2</b>
<b>Banda larga</b>	<b>331,3</b>	325,1	<b>289,0</b>	14,6%	1,9%	<b>1.271,1</b>	<b>1.035,8</b>
B2C	301,4	295,7	267,2	12,8%	1,9%	1.154,3	966,0
B2B	29,9	29,4	21,8	37,2%	1,7%	116,8	69,9
Telefonia fixa	9,3	9,7	7,4	25,7%	-3,9%	38,9	37,1
Outros	25,0	18,3	11,6	115,3%	36,7%	73,3	54,3
<b>ARPU B2C</b>	<b>R\$ 91,32</b>	R\$ 90,93	<b>R\$ 90,20</b>	1,2%	0,4%	<b>R\$ 90,50</b>	<b>R\$91,42</b>

A receita da Companhia é composta por serviços de internet de banda larga fixa, serviços de telefonia fixa e outros como: TV por assinatura e telefonia móvel e serviços complementares, como os *streamings* de música e vídeo, que aumentam o ticket médio adquirido por cliente e a percepção de valor da própria Companhia.

O ticket médio do B2C no 4T23 foi de R\$91,32. A Companhia vem mantendo o ARPU nos últimos trimestres.

A receita com B2B tem crescido ao longo dos trimestres, tendo registrado mais de 60% de aumento em 2023, em comparação ao ano anterior, esse percentual tem como reflexo a ampliação e a presença em cidades maiores.

A receita da Agility Telecom, no montante de R\$8,2 milhões no 4T23, está em Outros. Em 2023, a receita foi de R\$33,7 milhões, um aumento de R\$2,9 milhões em relação à receita de 2022 mesmo com menor número de clientes nas franquias, evidenciando uma melhor gestão dos franqueados.

Na comparação entre o 4T23 e o 4T22, a receita líquida da Brisanet apresentou um crescimento de 17%, passando de R\$277,5 milhões, no 4T22, para R\$325,1 milhões no 4T23. Isso se deu principalmente em função do aumento do número de assinantes e do aumento das receitas B2B.

R\$ milhões	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23	2023	2022
<b>Receita Líquida</b>	<b>325,1</b>	310,5	<b>277,5</b>	17,2%	4,7%	<b>1.227,9</b>	<b>985,2</b>

## CUSTOS E DESPESAS OPERACIONAIS

## CUSTOS DOS SERVIÇOS PRESTADOS

Custos dos Serviços Vendidos (R\$ milhões)	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23
Pessoal	(37,1)	(35,4)	(32,9)	12,8%	4,8%
Interconexão e meios de conexão	(9,8)	(9,2)	(6,6)	48,9%	6,7%
Conectividade (Link)	(4,9)	(5,0)	(5,4)	-8,9%	-2,2%
Direito de passagem (postes)	(20,1)	(19,7)	(20,0)	0,3%	1,8%
Energia elétrica e água	(3,4)	(3,0)	(2,4)	41,9%	13,2%
Materiais e manutenção	(6,5)	(5,5)	(4,1)	58,7%	19,9%
Serviços de terceiros	(4,1)	(3,3)	(2,3)	75,4%	22,0%
Outros	(8,1)	(6,5)	(3,8)	112,2%	23,5%
Depreciação e amortização	(84,6)	(79,5)	(71,5)	18,4%	6,5%
<b>Total</b>	<b>(178,5)</b>	<b>(167,1)</b>	<b>(149,0)</b>	<b>19,9%</b>	<b>6,9%</b>

Os custos com serviços prestados da Companhia no 4T23 somaram R\$178,5 milhões comparado aos R\$149,0 milhões no 4T22, representando um aumento de 20%. Quando comparado ao 3T23, o custo-caixa (sem a depreciação) subiu 7%, já refletindo impactos do início da operação do segmento móvel (4G/5G).

Na comparação com o 4T22, a variação deve-se principalmente a:

- depreciação e amortização, que cresceu R\$13,2 milhões, dado o crescimento do ativo e do intangível decorrente das expansões realizadas;
- aumento de custos com pessoal que cresceu R\$4,2 milhões devido ao crescimento da Companhia em novas cidades e regiões, tanto para venda, como instalação e manutenção; e
- crescimento da conta meios de conexão, em R\$3,2 milhões, devido ao aumento de oferta de conteúdo por meio de *streaming* de terceiros.

## DESPESAS OPERACIONAIS

Despesas Operacionais (R\$ milhões)	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23
Pessoal	(34,9)	(33,9)	(27,2)	28,4%	3,1%
Serviços de terceiros	(5,3)	(4,7)	(5,3)	-0,3%	14,1%
Publicidade e Propaganda	(8,9)	(7,5)	(6,1)	45,5%	19,5%
Impostos, Taxas e Contribuições	1,1	(4,3)	(2,5)	-	-
Provisão para perdas de crédito esperadas	(19,9)	(17,7)	(9,3)	114,0%	12,5%
Outras despesas	(7,2)	(18,8)	(6,5)	11,5%	-61,4%
Depreciação e amortização	(3,8)	(3,7)	(3,5)	10,5%	3,3%
<b>Total</b>	<b>(79,0)</b>	<b>(90,4)</b>	<b>(60,4)</b>	<b>30,7%</b>	<b>-12,7%</b>

As despesas operacionais da Companhia no 4T23 subiram cerca de 31% na comparação com o 4T22 e tiveram uma redução de mais de 12% em relação ao trimestre anterior.

As Despesas Gerais e Administrativas (DGA), excluindo-se depreciação e amortização, cresceram cerca de R\$2 milhões em relação ao 4T22, devido a sazonalidade de algumas despesas com terceiros.

As Despesas Comerciais, excluindo-se depreciação e amortização, foram 11% maiores no 4T23, quando comparamos ao trimestre anterior, devido a maiores despesas com pessoal e com publicidade e propaganda, relacionadas principalmente ao lançamento do negócio móvel (4G/5G), e também pelo maior provisionamento para perdas com crédito de liquidação duvidosa (PCLD).



## EBITDA

A PCLD totalizou R\$19,9 milhões no 4T23. A Companhia tem por objetivo, junto à melhoria natural do contas a receber vencido há mais de 181 dias ao longo dos últimos trimestres (como evidenciado na tabela abaixo), levar à cobertura total dos vencidos acima de 181 dias. Ao final de dezembro, considerando as baixas realizadas e o saldo de R\$28,3 milhões, essa cobertura ficou em 68%.

Contas a Receber (em milhões de R\$)	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23
A vencer	80,2	74,2	49,6	61,9%	8,1%
Vencidos até 180 dias	74,0	73,2	63,7	16,2%	1,2%
Vencidos há mais de 181 dias	28,3	29,8	30,7	-7,9%	-5,2%
<b>PCLD</b>	<b>(19,2)</b>	<b>(14,2)</b>	<b>(3,2)</b>	<b>508,1%</b>	<b>35,5%</b>

No 4T23 houve a reclassificação de algumas despesas com PIS/Cofins de Outras Despesas Operacionais para dentro de Despesas Financeiras. O valor de janeiro a setembro que impactou positivamente a rubrica de Outras Despesas Operacionais no 4T23 foi de R\$4,4 milhões. Para fins de comparação, expurgamos esse impacto no EBITDA Ajustado, conforme explicado a seguir.

## EBITDA

R\$ milhões	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23	2023	2022	2023 x 2022
<b>Lucro líquido</b>	<b>62,5</b>	<b>31,7</b>	<b>30,5</b>	<b>105,2%</b>	<b>97,0%</b>	<b>163,3</b>	<b>60,7</b>	<b>169,1%</b>
(+) IR e CSSL	(15,1)	5,8	21,1	-171,6%	-359,2%	5,4	44,9	-88,0%
(+) Resultado financeiro	20,2	15,5	16,4	22,7%	30,4%	81,9	61,0	34,3%
(+) Depreciação e amortização	88,5	83,2	75,0	18,0%	6,4%	329,3	269,2	22,4%
<b>Ebitda</b>	<b>156,0</b>	<b>136,2</b>	<b>143,0</b>	<b>9,1%</b>	<b>14,5%</b>	<b>580,0</b>	<b>435,8</b>	<b>33,1%</b>
<i>Margem Ebitda (%)</i>	<i>48,0%</i>	<i>43,9%</i>	<i>51,5%</i>	<i>-3,5 p.p.</i>	<i>4,1 p.p.</i>	<i>47,2%</i>	<i>44,2%</i>	<i>3,0 p.p.</i>
(-) Ajuste PIS/Cofins 9M23	(4,4)	-	-	-	-	-	-	-
(+) FECOP (não recorrente)	0,0	13,3	0,0	-	-	11,5	0,0	0,0%
<b>Ebitda Ajustado</b>	<b>151,6</b>	<b>149,6</b>	<b>143,0</b>	<b>6,0%</b>	<b>1,4%</b>	<b>591,6</b>	<b>435,8</b>	<b>35,8%</b>
<i>Margem Ebitda ajustado (%)</i>	<i>46,6%</i>	<i>47,9%</i>	<i>51,5%</i>	<i>-4,9 p.p.</i>	<i>-1,3 p.p.</i>	<i>48,2%</i>	<i>44,2%</i>	<i>4 p.p.</i>

**A Companhia apresentou no 4T23 um Ebitda de R\$156,0 milhões, com margem de 48%.** O Ebitda no período foi impactado positivamente pela reclassificação de despesas com PIS/Cofins relativas aos nove primeiros meses do ano para a rubrica de despesas financeiras. **O Ebitda Ajustado do 4T23 ficou em R\$151,6 milhões, com margem de 46,6%.**

No acumulado do ano, o Ebitda Ajustado foi de R\$591,6 milhões, com margem Ebitda de 48,2%, 4 p.p. acima da margem do mesmo período de 2022, evidenciando a melhoria de resultados da Companhia.

## RESULTADO FINANCEIRO E ENDIVIDAMENTO

## RESULTADO FINANCEIRO

No 4T23, o resultado financeiro foi uma despesa de R\$20,2 milhões, 30% maior que o do 3T23 e 23% maior que a do 4T22.

O resultado do 4T23 foi impactado negativamente em R\$4,4 milhões pela reclassificação para despesas financeiras de despesas com PIS/Cofins de janeiro a setembro de 2023, que estavam em Outras Despesas Operacionais. Não fosse isso, o resultado teria sido em linha com os trimestres de comparação.

Ao final de dezembro de 2023, a Companhia tinha R\$33,8 milhões em fornecedores internacionais e R\$27,3 milhões em financiamentos em moeda estrangeira. A Companhia adota a política de contratar instrumentos de *hedge* para proteção de seus financiamentos e fornecedores em moeda estrangeira.

R\$ milhões	4T23	3T23	4T22	4T23 x 4T22	4T23 x 3T23	2023	2022
Receita financeira	27,5	27,0	35,1	-21,8%	1,8%	107,3	148,6
Despesa financeira	(47,6)	(42,4)	(51,6)	-7,6%	-12,2%	(189,2)	(209,6)
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>(20,2)</b>	<b>(15,5)</b>	<b>(16,4)</b>	<b>-22,7%</b>	<b>-30,4%</b>	<b>(81,9)</b>	<b>(61,0)</b>

A **Receita financeira** do 4T23 reflete principalmente os juros dos recursos aplicados no período, no montante de R\$14,9 milhões, juros ativos recebidos no montante e R\$6,7 milhões e R\$5,4 milhões de variação cambial/operações com derivativos.

A **Despesa financeira** constituiu-se basicamente de: (i) despesas de juros no 4T23 no montante de R\$30,8 milhões, (ii) operações com derivativos no valor de R\$4,5 milhões – os derivativos são basicamente swap para proteção cambial de dívidas em moeda estrangeira, (iii) variações cambiais passivas de R\$1,3 milhão, e (iv) despesas com impostos no montante de R\$6,4 milhões (inclui R\$4,4 milhões de trimestres anteriores).

## ENDIVIDAMENTO

R\$ milhões	Dez/23	Dez/22	Var. (%)
<b>Dívida Bruta</b>	<b>1.249,7</b>	<b>1.338,9</b>	-6,7%
(-) Caixa e equivalentes de caixa	323,2	203,5	58,8%
(-) Aplicações financeiras	180,9	391,5	-53,8%
<b>Dívida líquida</b>	<b>745,7</b>	<b>743,8</b>	0,2%

A Brisanet apresentou dívida bruta de R\$ 1,2 bilhão em dezembro de 2023, direcionado ao investimento na expansão geográfica de sua rede de fibra óptica e às operações de 4G/5G. A dívida bruta é composta por empréstimos e financiamentos, debêntures, obrigações de arrendamento e operações com derivativos.

Considerando Caixa e aplicações financeiras ao final do período de R\$504,1 milhões, a Companhia apresentou dívida líquida de R\$745,7 milhões, comparado à dívida líquida de R\$743,8 milhões ao final de 2022. A maior parte deste recurso está aplicada em instrumentos com liquidez menor que 90 dias e com rentabilidade média no período de 101,9% do CDI.

## ENDIVIDAMENTO

A redução da dívida bruta em relação a Dez/22 se deu principalmente pela amortização de empréstimos e notas promissórias vencidas ao longo do período.

A Companhia monitora seu endividamento pelo indicador de **dívida líquida/EBITDA**. Em 31 de dezembro de 2023, o nível de endividamento estava em **1,30x**, mesmo patamar que ao final do trimestre anterior.

A Companhia adota a política de contratar instrumentos de *hedge* para proteção de financiamentos realizados em moeda estrangeira. Em 31 de dezembro de 2023, o total de financiamentos em moeda estrangeira (inclui Loan 4131) representavam cerca de 2% do endividamento bruto total.

Segue a abertura de empréstimos e financiamentos:

Modalidade	Taxas md ponderadas	Dez/2023	Dez/2022
Capital de giro	0,82% a.m.	<b>11.425</b>	17.485
Capital de giro	0,21% a.m. + CDI	<b>85.395</b>	134.998
Capital de giro	0,00% a.m. + TJLP	-	1.279
Capital de giro	0,47% a.m. + TLP	<b>316</b>	4.114
Capital de giro (Loan 4131)	0,19% a.m. + CDI	<b>27.322</b>	65.095
Financiamento ativo imobilizado (CDC)	1,18% a.m.	<b>9.155</b>	12.583
Financiamento ativo imobilizado (FINEM)	0,00% a.m. + TJLP	-	2.601
Financiamento ativo imobilizado (FINEM)	0,50% a.m. + TLP	<b>17.024</b>	36.074
Financiamentos - TR	0,29% a.m. + TR	<b>153.367</b>	50.791
Financiamento para importação (moeda estrangeira)	-	-	34.768
		<b>304.004</b>	<b>359.788</b>
<b>Circulante</b>		<b>95.605</b>	154.618
<b>Não circulante</b>		<b>208.399</b>	205.170

Em 15 de março de 2021, a Companhia emitiu debêntures, não conversíveis em ações, no montante de R\$ 500 milhões, que serão liquidadas em parcelas semestrais, com vencimento inicial em março de 2025 e final em março de 2028. Sobre essas debêntures incidem juros/remuneração equivalentes ao IPCA + 5,7694%. Em 31 de dezembro de 2023, o saldo era de R\$583,5 milhões.

Em 25 de agosto de 2022, a Companhia emitiu debêntures, não conversíveis em ações, no montante total de R\$300 milhões, com prazo de vencimento de 5 (cinco) anos, vencendo-se, portanto, em 25 de agosto de 2027. Sobre essas debêntures incidem juros de CDI +2,0% ao ano. Em 31 de dezembro de 2023, o saldo era de R\$311,8 milhões.

Considerando os financiamentos, as debêntures e o arrendamento, cerca de 60% do endividamento da Companhia tem vencimento após 2026.

Incluindo também as debêntures, a dívida da Companhia se encontra bem equilibrada entre IPCA (49%) e CDI (35%), pré-fixada (15%) e TJLP/TLP (1%). O endividamento em moeda estrangeira encontra-se totalmente protegido e contabilizado em CDI.

## CAPEX

## CAPEX

R\$ milhões	2023	2022	Var. (%)
<b>Capex</b>			
Adições Imobilizado <sup>1</sup>	398,2	828,7	-52,0%
(-) Var Imobiliz. em Andamento / em Almoxarifado	(35,7)	(128,9)	-72,3%
(-) Adiantamento a fornecedores	140,3	(113,7)	-
(-) Variação Importação em Andamento	(15,6)	38,0	-
Adições Intangível	65,9	28,3	132,6%
<b>Capex Ajustado para 'Em Operação'</b>	<b>553,1</b>	<b>652,5</b>	<b>-15,2%</b>

<sup>1</sup> Ver nota explicativa # 9 e 10 das Demonstrações Contábeis de 31/12/2023

Em 2023, a Brisanet investiu, quando medido pelas adições ao imobilizado e intangível, o montante de R\$464,1 milhões, comparado a R\$857,0 milhões em 2022.

A Companhia tem um 'estoque' de equipamentos e construções para ativar nos próximos meses no valor de R\$459,0 milhões, contabilizados em 'imobilizado e importações em andamento' (saldo de R\$199,7 milhões) e 'imobilizado em almoxarifado' (saldo de R\$259,3 milhões).

Dos R\$553,1 milhões de adições imobilizado/intangível já em operação, R\$39 milhões foram capex de manutenção, o restante foi aplicado na expansão orgânica da Companhia, sendo R\$300 milhões em FTTH, R\$132 milhões no 5G e R\$36 milhões em *backbone*.

**AVISO LEGAL****AVISOS**

As Demonstrações Contábeis de 31/12/2023, revisadas pela Ernst & Young Auditores Independentes S.S. Ltda., encontram-se disponíveis em nosso **site**.

**RELAÇÕES COM INVESTIDORES**

**Tel.** +55 88 2105-0288

**E-mail:** falecomri@grupobrisanet.com.br

**Website:** [ri.brisanet.com.br](http://ri.brisanet.com.br)

**AVISO LEGAL**

*As informações financeiras e operacionais consolidadas, divulgadas neste documento, exceto onde indicado de outra forma, são apresentadas segundo as normas internacionais de contabilidade IFRS (International Financial Reporting Standards) e em Reais (R\$), em conformidade com a Lei das Sociedades por Ações, Lei 6.404/76 e os pronunciamentos, orientações e interpretações emitidas pelo Comitê de Pronunciamentos Contábeis ("CPC") e aprovadas pela Comissão de Valores Mobiliários ("CVM").*

*O presente documento pode conter previsões acerca de eventos futuros. Tais previsões não constituem atos ocorridos no passado e refletem apenas expectativas dos administradores da Companhia. Os termos "antecipa", "acredita", "estima", "espera", "prevê", "pretende", "planeja", "projeta", "objetiva", bem como outros termos similares visam identificar tais previsões as quais evidentemente envolvem riscos ou incertezas previstas ou não pela Companhia. Portanto, os resultados futuros das operações da Companhia podem diferir das atuais expectativas e o leitor não deve se basear exclusivamente nas previsões aqui realizadas. Essas previsões emitem a opinião unicamente na data em que são feitas e a Companhia não se obriga a atualizá-las luz de novas informações ou de seus desdobramentos futuros.*

**MEDIDAS NÃO CONTÁBEIS**

Consistentemente com práticas de mercado, divulgamos medidas não contábeis (não-GAAP) que não são reconhecidas sob IFRS ou outros padrões contábeis, inclusive "Dívida Líquida", "EBITDA", "EBITDA Ajustado". A administração da Companhia acredita que a divulgação destas medidas não contábeis fornece informações úteis para seus investidores, analistas de mercado e o público em geral para comparar seu desempenho operacional com o de outras companhias no mesmo e em outros setores. Entretanto, estas medidas não contábeis não têm significados e metodologias padronizados e podem não ser diretamente comparáveis com métricas de nome igual ou similar publicadas por outras companhias. Destaca-se que potenciais investidores não devem basear sua decisão de investimento em informações não contábeis como um substituto para as medidas contábeis como rentabilidade ou liquidez.



## ANEXO I – DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS

Consolidado - Em R\$ mil	4T23	3T23	4T22	2023	2022
<b>Receita operacional líquida</b>	<b>325.071</b>	<b>310.512</b>	<b>277.461</b>	<b>1.227.870</b>	<b>985.244</b>
Custo dos serviços prestados	(178.535)	(167.058)	(149.013)	(657.557)	(572.834)
<b>Lucro bruto</b>	<b>146.536</b>	<b>143.454</b>	<b>128.448</b>	<b>570.313</b>	<b>412.410</b>
<b>Despesas operacionais</b>					
Despesas administrativas	(30.677)	(28.437)	(26.015)	(115.524)	(110.263)
Despesas comerciais	(51.626)	(46.516)	(22.781)	(176.872)	(89.920)
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	3.322	(15.473)	(11.626)	(27.261)	(45.619)
<b>Resultado antes do resultado financeiro e impostos</b>	<b>67.555</b>	<b>53.028</b>	<b>68.026</b>	<b>250.656</b>	<b>166.608</b>
Receitas financeiras	27.455	26.959	35.121	107.261	148.609
Despesas financeiras	(47.617)	(42.422)	(51.559)	(189.177)	(209.625)
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>(20.162)</b>	<b>(15.463)</b>	<b>(16.438)</b>	<b>(81.916)</b>	<b>(61.016)</b>
<b>Lucros (prejuízo) antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>47.393</b>	<b>37.565</b>	<b>51.588</b>	<b>168.740</b>	<b>105.592</b>
Imposto de renda e contribuição social	15.123	(5.834)	(21.127)	(5.391)	(44.888)
<b>Lucro líquido (prejuízo) do exercício</b>	<b>62.516</b>	<b>31.731</b>	<b>30.461</b>	<b>163.349</b>	<b>60.704</b>

\* Ajustado para refletir a mudança de linhas da PCLD – de Outras receitas (despesas) operacionais líquidas para Despesas Comerciais – e na linha de Outras Despesas – Despesas tributárias classificadas como Administrativas.

## ANEXO II – BALANÇO PATRIMONIAL

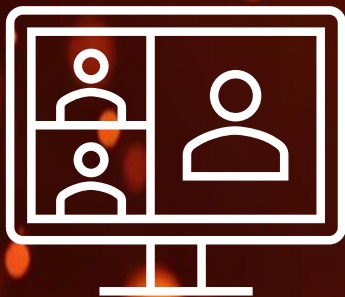
<b>Consolidado - Em R\$ mil</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
<b>ATIVO</b>		
<b>CIRCULANTE</b>		
Caixa e equivalentes a caixa	323.220	203.542
Aplicações financeiras	180.867	391.540
Contas a receber de clientes	163.105	140.822
Estoques	8.794	5.449
Tributos a recuperar	35.893	38.642
Operações com derivativos	133	95
Despesas antecipadas	2.059	1.400
Outros ativos	7.797	2.911
<b>TOTAL DO ATIVO CIRCULANTE</b>	<b>721.868</b>	<b>784.401</b>
<b>NÃO CIRCULANTE</b>		
Contas a receber de clientes	204	-
Tributos a recuperar	44.287	59.761
Partes relacionadas	-	-
Depósitos Judiciais	7.623	5.467
Operações com derivativos	1.476	2.364
Despesas Antecipadas	4.373	2.607
IR e CS diferidos	8.369	-
Outros ativos	38	38
Direito de uso	43.839	36.493
Imobilizado	2.090.472	1.956.020
Intangível	273.729	231.133
<b>TOTAL DO ATIVO NÃO CIRCULANTE</b>	<b>2.474.410</b>	<b>2.293.883</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>3.196.278</b>	<b>3.078.284</b>
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>31/12/2023</b>	<b>31/12/2022</b>
<b>CIRCULANTE</b>		
Fornecedores	95.844	66.003
Empréstimos e financiamentos	95.605	154.618
Debêntures	19.194	23.593
Nota promissória	-	72.350
Obrigações de arrendamentos	14.611	14.234
Obrigações trabalhistas e sociais	53.439	46.377
Tributos a recolher	23.233	30.264
Parcelamento de tributos	4.457	749
Operações com Derivativos	5.542	3.382
Dividendos Propostos	38.867	14.418
Outras contas a pagar	21.115	24.122
<b>TOTAL DO PASSIVO CIRCULANTE</b>	<b>372.919</b>	<b>450.110</b>
<b>NÃO CIRCULANTE</b>		
Empréstimo e financiamentos	208.399	205.170
Debêntures	876.075	840.258
Obrigações de arrendamento	31.932	24.636
Parcelamento de tributos	16.512	4.401
Imposto de renda e contribuição social diferidos	-	5.711
Operações com Derivativos	-	3.121
Provisão para contingência	11.543	1.883
Outras contas a pagar	170.840	164.367
<b>TOTAL DO PASSIVO NÃO CIRCULANTE</b>	<b>1.315.301</b>	<b>1.249.547</b>
<b>PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>		
Capital social	1.281.606	1.281.606
Reservas de lucro	232.659	106.775
Ações em tesouraria	(9.758)	(9.758)
	1.504.507	1.378.623
Participação de não controladores	3.551	4
<b>TOTAL DO PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.508.058</b>	<b>1.378.627</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>3.196.278</b>	<b>3.078.284</b>

## ANEXO III – DEMONSTRAÇÃO DE FLUXO DE CAIXA

	2023	2022
<b>Fluxo de caixa das atividades operacionais</b>		
<b>Lucro líquido (prejuízo) do período</b>	<b>163.349</b>	<b>60.704</b>
<b>Ajustes para conciliar o resultado do período:</b>		
Depreciação e amortização	329.346	269.151
Valor residual na baixa de ativo imobilizado e intangível	4.899	2.194
Provisão para perda de ativo imobilizado	-	7.833
Provisão para perda estimada com créditos	66.455	30.667
Provisão (reversão) para contingências	11.155	1.604
Variações monetárias e cambiais	65.625	78.787
Operações com derivativos	111	4.151
Juros sobre arrendamentos	5.703	4.012
Juros sobre debêntures	21.933	29.807
Juros sobre nota promissória	1.271	1.627
Juros sobre empréstimos e financiamentos	24.766	52.851
Apropriação de custos de captação	5.425	5.408
Rendimentos de aplicações financeiras	(10.124)	(69.122)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(14.079)	14.270
Outros	-	-
<b>(Acréscimo) decréscimo dos ativos</b>		
Contas a receber de clientes	(88.941)	(62.773)
Estoques	(3.345)	(1.736)
Tributos a recuperar	18.223	(926)
Despesas antecipadas	(2.425)	306
Depósitos judiciais	(2.156)	(3.325)
Outros ativos	(176)	10.020
<b>Acréscimo (decréscimo) de passivos</b>		
Fornecedores	30.853	(120.029)
Obrigações trabalhistas e sociais	7.062	4.595
Tributos a recolher	7.701	18.375
Parcelamentos de tributos	15.819	(1.722)
Provisão para contingências	(1.495)	(650)
Derivativos	(5.195)	-
Outras contas a pagar	3.407	22.676
<b>Caixa gerado pelas (aplicado nas) das atividades operacionais</b>	<b>665.167</b>	<b>358.755</b>
Juros pagos	(124.015)	(90.046)
Imposto de renda e contribuição social pagos	(14.732)	(13.023)
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicados nas) atividades operacionais</b>	<b>516.420</b>	<b>255.686</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de investimento</b>		
Aplicações financeiras	196.048	(272.125)
Adições do imobilizado	(398.209)	(828.723)
Adições ao intangível	(65.898)	(28.337)
Recebimento de rendimentos resgate de aplicações financeiras	24.749	-
Recebimento na venda de imobilizado e intangível	24.716	-
Aporte em Consórcios	-	1.181
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) atividades de investimento</b>	<b>(218.594)</b>	<b>(1.128.004)</b>
<b>Fluxos de caixa das atividades de financiamento</b>		
Captação de empréstimos e financiamentos	98.157	18.212
Pagamento do principal de empréstimos e financiamentos	(153.509)	(250.783)
Captação de debêntures, líquido dos custos de captação	-	296.679
Captação de nota promissória	-	69.380
(Pagamento) de nota promissória	(64.000)	(6.000)
Pagamentos de arrendamentos	(49.327)	(42.129)
Aumento de capital não controladores	4.949	-
Dividendos/Lucros distribuídos	(14.418)	(533)
Ações em tesouraria	-	(9.758)
<b>Caixa líquido gerado pelas (aplicado nas) proveniente das atividades de financiamento</b>	<b>(178.148)</b>	<b>75.068</b>
<b>Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>119.678</b>	<b>(797.250)</b>
No início do exercício	203.542	1.000.792
No final do exercício	323.220	203.542
<b>Acréscimo (decréscimo) em caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>119.678</b>	<b>(797.250)</b>



# brisanet | 5G



## TELECONFERÊNCIA DE RESULTADOS

**21 de março de 2024**

**9h (BRT) | 8h (EDT - NY Time)**

Em português, com tradução simultânea para o inglês

Para participar, **clique aqui.**

**<https://ri.brisanet.com.br/>**

# EARNINGS RELEASE 4Q23

 **brisanet | 5G**

## MESSAGE FROM CEO

Our commitment to promoting high-performance connectivity spans decades, technologies, and generations. The substantive and growing results we have achieved over time validate the effort, strategic guidance, and synchronous work of all the people who form and sustain the Company's success.

Brisanet's strength in the telecommunications market has not only been consolidated but has grown in an effective and assured manner. Until then, focusing on fixed broadband, as we enter 2023, we introduced a new service to our catalog: mobile telephony (4G/5G), while maintaining the growth of broadband in a solid and profitable manner. During the period, we added more than 192 thousand customers to the base organically, surpassing all operators registered with Anatel in the northeast region of the country. This ensured that we remain among the five largest companies in fixed broadband access in the country and in the leadership of the Northeast, with 1,292,091 subscribers.

We ended the year with a presence in 158 cities in the nine northeastern states with FTTH (fiber to the customer's home) and in more than 40 cities with mobile service, including from the capital to cities with less than 10 thousand inhabitants, with coverage of around 4 million inhabitants, thus materializing our purpose of internalizing 5G. In 2024, we will be focused on further expanding the reach of the mobile service, reaching coverage of 14 million inhabitants in 300 cities in the northeast.

The year 2023 also represented a considerable advance in the Company's financial performance. Adjusted EBITDA was R\$591.6 million, growing 36% compared to the previous year, and net profit was 160% higher, reaching R\$163.3 million in the year. This performance is the result of the growth of the fiber customer base and efforts to increase productivity and reduce costs, even in a year in which we began to sell new services, with the launch of mobile.

We present important progress in Corporate Governance. We held the 1st Brisanet Compliance Week and launched the Women's Channel, among other initiatives that contribute to a safer and more transparent corporate environment. Furthermore, we make a valuable contribution to regional development through job creation. Currently, our workforce includes more than 8 thousand employees, local talents who perform essential skills for Brisanet's success.

In the context of human and organizational development, the Company has also taken important actions to train and qualify employees. Projects such as the Management Track, the Leader Development Program (PDL), 5G Training and the Technical Improvement Tracks totaled more than 160 thousand hours of training carried out, contributing substantially to the assertiveness of executing our operations, from the implementation of infrastructure for after-sales service.

As we lead the process of digital inclusion and universalization of connectivity in the Northeast region, we also introduce sustainable initiatives into the business. In this sense, we initiated a change in our energy matrix, adding third-party solar energy in some consumer units, resulting in the reduction of greenhouse gas emissions and contributing to the global energy transition towards a more sustainable planet.

We are confident that the Company's current business model perfectly aligns with its commitment to innovation. Therefore, we remain firm in our mission to not only connect people, but to provide an increasingly inclusive and accessible future.

To this end, we will continue to implement constant improvements internally, ensuring data security and enabling increasingly advanced products and solutions. We will honor every opportunity to consolidate the Brisanet brand, while promoting the technological, economic and social development of the locations in which we are present.

**José Roberto Nogueira**  
CEO

## 4Q23 RESULTS

### Brisanet records Adjusted EBITDA of R\$591.6 million in 2023, with net profit of R\$163.3 million.

**Brisanet Participações S.A.** (“Company” or “Brisanet”, B3: BRIT3), the largest fixed broadband provider in the Northeast region, according to the Anatel<sup>1</sup> ranking, today announces its results for the fourth quarter of 2023 (4Q23) and the year 2023.

With 25 years of history, Brisanet has a 29% market share in fiber in 7<sup>2</sup> of the 9 states in the Northeast (N.E.). The Northeast is the region of the country with the highest percentage of fiber optic customers in the country, with 84% of the total fixed broadband using this technology.

With a 100% fiber optic product portfolio, the Company has been **one of the regional 5G mobile operators** since December 2021, having won 3 frequencies in the 5G auction promoted by Anatel. The Company will be able to operate in the Northeast and Central-West of the country. The commercialization of 5G began in 3Q23 and at the end of February 2024, we had 34,600 active customers in the mobile segment.

Brisanet	4Q23	3Q23	4Q22	2023	2022
<b>Operating Highlights</b>					
<b>Cities served</b>	<b>158</b>	158	<b>154</b>	<b>158</b>	154
<b>Access Ports - '000</b>	<b>4,670</b>	4,651	<b>4,231</b>	<b>4,670</b>	4,231
HP added- '000	39	211	252	878	1,655
<b>Total HP - '000</b>	<b>6,995</b>	6,956	<b>6,117</b>	<b>6,995</b>	6,117
HC added- '000	35	47	60	192	257
<b>Total HC - '000</b>	<b>1,292</b>	1,257	<b>1,100</b>	<b>1,292</b>	1,100
<b>Financial Highlights (BRL million)</b>					
<b>Net revenue</b>	<b>325.1</b>	310.5	<b>277.5</b>	<b>1,227.9</b>	985.2
<i>Gross Margin (%)</i>	45%	46%	46%	46%	42%
<b>Operating income</b>	<b>67.6</b>	53.0	<b>68.0</b>	<b>250.7</b>	166.6
<b>EBITDA</b>	<b>156.0</b>	136.2	<b>143.0</b>	<b>580.0</b>	435.8
<i>EBITDA Margin (%)</i>	48%	44%	52%	47%	44%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>151.6</b>	149.6	<b>143.0</b>	<b>591.6</b>	435.8
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	47%	48%	52%	48%	44%
<b>Net income (loss)</b>	<b>62.5</b>	31.7	<b>30.5</b>	<b>163.3</b>	60.7
<b>Net debt</b>	<b>745.7</b>	757.3	<b>743.8</b>	<b>745.7</b>	743.8
<b>Net debt/LTM EBITDA (x)</b>	<b>1.29x</b>	1.38x	<b>1.70x</b>	<b>1.29x</b>	1.70x

<sup>1</sup> Feb/24 Data

## HIGHLIGHTS OF THE FOURTH QUARTER

## MAIN HIGHLIGHTS OF THE PERIOD

- ✓ **Net operating revenue grew 17% in 4Q23** when compared to 4Q22 and 5% when compared to 3Q23. The growth is mainly the result of the increase in the Company's take-up rate, which in 4Q23 **added 35,362 customers to its base organically, reaching 192,016 new customers in 2023.**
- ✓ **Adjusted EBITDA in 4Q23 was R\$151.6 million with a margin of 46.6%**, an increase of 6.0% compared to EBITDA in 4Q22. The margin was impacted by the start of mobile operations (4G/5G). This quarter, the adjustment was a negative impact, as we removed R\$4.4 million from taxes expenses reclassification between lines, from operating to financial expenses, relative to the previous three quarters. **In 2023, adjusted EBITDA reached R\$591.6 million, with a margin of 48.2%, an increase of 4 p.p. compared to 2022.**
- ✓ The Company's debt level, measured by the **net debt to EBITDA (LTM) indicator, remained at 1.29x at the end of 4Q23**, in line with the previous quarter, demonstrating its financial health.
- ✓ Regarding cash flow, in 4Q23, **the Company generated operating cash of R\$168.7 million**, a volume well above the EBITDA for the period. At the end of 2023, the Company had operating cash generation of R\$655.2 million.
- ✓ **Net profit reached R\$62.5 million in 4Q23**, an increase of 105% compared to the result of 4Q22, due to the recognition of income tax and social contribution ("IR/CSSL") credits and lower taxes expenses on VAT ("ICMS") tax benefits. At the end of 2023, net profit reached R\$163.3 million, an increase of 169% when compared to 2022.
- ✓ Brisanet received important awards such as Minha Operadora – **the Company was awarded 10 state and 179 municipal awards, involving the categories Best Satisfaction, Best Provider and Best Internet Gamer** – and the 7th Edition of the Canaltech Award - best fixed broadband by the popular jury.
- ✓ In **February**, the Company had net additions of **10,546 customers**, thus serving 1,314,916 customers with fixed broadband. In the mobile segment, additions were 10,5 thousand customers, reaching 34,574 customers as of February 29, 2024.

## EARNINGS CONFERENCE CALL

**Date:** 03/21/2024 – Thursday

**Time:** 8 am ET – In Portuguese with simultaneous translation into English

**Brisanet – 4Q23 Earnings Release**

To access, [click here](#).

## OPERATING RESULTS

### OPERATING RESULTS

Brisanet's mission is to connect people promoting digital and social inclusion, currently operating only in the Northeast region. One of the Company's main quality and competitive drivers comes from its verticalized operation – whether in fixed broadband service through optical fiber (FTTH) or in mobile service (4G/5G).

One of the Company's quality pillars is its relationship with the customer, which is managed mainly through its own management platform that allows it to know and act in real time, from the operations center, at the Company's headquarters, on what happens with your infrastructure and your customers. The Company has a state-of-the-art structure of fully integrated data centers with local content, which guarantees quality and stability in internet access, as well as savings and infrastructure for the implementation of its mobile network.

Brisanet has more than 38 thousand km of backbone infrastructure (paths used to distribute internet to other networks), 287 data centers and more than 61.6 thousand km of FTTH (fiber-to-the-home) cables. In mobile, the implemented infrastructure already reaches 70 cities<sup>2</sup>, covering a population of around 5 million people.

**In 4Q23, the Company added 39,032 HPs and 35,362 customers** to its base. In February 2024, we added 10,546 customers to the base, which already totals 1,314,916 customers. **The Company reinforces its commitment and objective to continue increasing organically its fiber customer base.**

The Company continues to advance in capitals and metropolitan regions, with fiber market share stable between **50 and 66% in Natal, Maceió and João Pessoa**, growing and **above 20% in Fortaleza and Aracaju** (figures from Dec-23).

Operational Data	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23	2023	2022
Access Ports	4,670,030	4,650,514	4,231,005	10%	0%	4,670,030	4,231,005
Added HP	39,032	211,216	252,460	-85%	-82%	878,050	1,654,864
<b>Homes Passed (HP)</b>	<b>6,995,272</b>	<b>6,956,240</b>	<b>6,117,222</b>	<b>14%</b>	<b>1%</b>	<b>6,995,272</b>	<b>6,117,222</b>
Added HC	35,416	47,140	60,135	-41%	-25%	192,017	256,792
<b>Homes Connected (HC)</b>	<b>1,292,092</b>	<b>1,256,676</b>	<b>1,100,075</b>	<b>17%</b>	<b>3%</b>	<b>1,292,092</b>	<b>1,100,075</b>
Cities served	158	158	154	3%	0%	158	154
Churn	2.32%	2.24%	2.27%	0.05 p.p.	0.08 p.p.	2.30%	2.47%

The Company also operates through its franchisor, Agility Telecom. The brand is represented by 70 franchisees who operate in smaller cities or rural districts in the region serving 183,139 customers.<sup>3</sup>

The mobile customer base on 02/28/24 was 34,574 thousand, with 10,452 thousand being added in February. Until February, the Company was operating commercially in an area with a population of just over 1 million inhabitants.

<sup>2</sup> February/24 data

<sup>3</sup> February/24 data

## NET REVENUE

### FINANCIAL RESULTS

#### GROSS REVENUE BY PRODUCT

BRL million	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23	2023	2022
<b>Gross Revenue</b>	<b>365.6</b>	353.1	<b>308.0</b>	18.7%	3.6%	<b>1,383.3</b>	<b>1,127.2</b>
<b>Broadband</b>	<b>331.3</b>	325.1	<b>289.0</b>	14.6%	1.9%	<b>1,271.1</b>	<b>1,035.8</b>
B2C	301.4	295.7	267.2	12.8%	1.9%	1,154.3	966.0
B2B	29.9	29.4	21.8	37.2%	1.7%	116.8	69.9
Fixed telephony	9.3	9.7	7.4	25.7%	-3.9%	38.9	37.1
Others	25.0	18.3	11.6	115.3%	36.7%	73.3	54.3
<b>ARPU broadband</b>	<b>R\$ 91,32</b>	R\$ 90,93	<b>R\$ 90,20</b>	1.2%	0.4%	<b>R\$ 90,50</b>	<b>R\$ 91,42</b>

The Company's revenue is comprised of fixed broadband internet services, fixed telephone services and others such as: pay TV and mobile telephony and complementary services, such as music and video streaming, which increase the average ticket purchased per customer and the perception of value of the Company itself.

The average B2C ticket in 4Q23 was R\$91.32. The Company has maintained ARPU in recent quarters.

B2B revenue has grown over the quarters, having registered a 60% increase in 2023, compared to the previous year, this percentage reflects the expansion and presence in larger cities.

Agility Telecom's revenue, in the amount of R\$8.2 million in 4Q23, is in Others. In 2023, revenue was R\$33.7 million, an increase of R\$2.9 million compared to 2022 revenue even with a lower number of customers in the franchises, portraying better management of its franchisees.

In the comparison between 4Q23 and 4Q22, Brisanet's net revenue grew by 17%, going from R\$277.5 million in 4Q22 to R\$325.1 million in 4Q23. This was mainly due to the increase in the number of subscribers and the increase in B2B revenues.

BRL million	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23	2023	2022
<b>Net Revenue</b>	<b>325.1</b>	310.5	<b>277.5</b>	17.2%	4.7%	<b>1,227.9</b>	<b>985.2</b>

## OPERATING COSTS AND EXPENSES

### COSTS OF SERVICES PROVIDED

Costs of Services Rendered (BRL million)	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23
Personnel	(37.1)	(35.4)	(32.9)	12.8%	4.8%
Clients Activation	-	-	-	n.m	n.m
Interconnection	(9.8)	(9.2)	(6.6)	48.9%	6.7%
Connectivity	(4.9)	(5.0)	(5.4)	-8.9%	-2.2%
Right of Passage	(20.1)	(19.7)	(20.0)	0.3%	1.8%
Utilities	(3.4)	(3.0)	(2.4)	41.9%	13.2%
Materials and maintenance	(6.5)	(5.5)	(4.1)	58.7%	19.9%
Third-party Services	(4.1)	(3.3)	(2.3)	75.4%	22.0%
Others	(8.1)	(6.5)	(3.8)	112.2%	23.5%
Depreciation and Amortization	(84.6)	(79.5)	(71.5)	18.4%	6.5%
<b>Total</b>	<b>(178.5)</b>	<b>(167.1)</b>	<b>(149.0)</b>	<b>19.9%</b>	<b>6.9%</b>

The Company's costs of services provided in 4Q23 totaled R\$178.5 million compared to R\$149.0 million in 4Q22, representing an increase of 20%. When compared to 3Q23, cash cost (without depreciation) rose 7%, already reflecting impacts from the start of operations in the mobile segment (4G/5G).

In comparison with 4Q22, the variation is mainly due to:

- depreciation and amortization, which grew by R\$13.2 million, given the growth in assets and intangible assets resulting from the expansions carried out;
- increase in personnel costs that grew by R\$4.2 million due to the Company's growth in new cities and regions, both for sales, installation and maintenance; and
- growth in the interconnection account, by R\$3.2 million, due to the increase in content offered through third-party streaming.

### OPERATIONAL EXPENSES

Operational expenses (BRL million)	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23
Personnel	(34.9)	(33.9)	(27.2)	28.4%	3.1%
Third-party services	(5.3)	(4.7)	(5.3)	-0.3%	14.1%
Marketing expenses	(8.9)	(7.5)	(6.1)	45.5%	19.5%
Taxes and contributions	1.1	(4.3)	(2.5)	-	-
Provision for doubtful accounts	(19.9)	(17.7)	(9.3)	114.0%	12.5%
Other expenses	(7.2)	(18.8)	(6.5)	11.5%	-61.4%
Depreciation and amortization	(3.8)	(3.7)	(3.5)	10.5%	3.3%
<b>Total</b>	<b>(79.0)</b>	<b>(90.4)</b>	<b>(60.4)</b>	<b>30.7%</b>	<b>-12.7%</b>

The Company's operating expenses in 4Q23 increased by 31% compared to 4Q22 and decreased by around 12% compared to the previous quarter.

General and Administrative Expenses (GAE), excluding depreciation and amortization, grew by around R\$2 million compared to 4Q22, due to the seasonality in some third-party expenses.

Commercial Expenses, excluding depreciation and amortization, were 11% higher in 4Q23, when compared to the previous quarter, due to higher personnel and advertising expenses, mainly related to the launch of the mobile business (4G/5G), and also due to the higher provisioning for doubtful accounts (PCLD).

PCLD totaled R\$19.9 million in the 4Q23. The Company's objective, together with the natural improvement in accounts receivable overdue for more than 181 days over the last few quarters (as evidenced in the table below), lead to full coverage of accounts receivable overdue for more than 181 days. At the end of December, considering the write-offs made and the balance of R\$28.3 million, this coverage was 68%.



## EBITDA AND FINANCIAL RESULTS

Accounts Receivable (BRL million)	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23
Falling due	80.2	74.2	49.6	61.9%	8.1%
Past due under 180 days	74.0	73.2	63.7	16.2%	1.2%
Past due over 181 days	28.3	29.8	30.7	-7.9%	-5.2%
<b>Past due over 181 days</b>	<b>(19.2)</b>	<b>(14.2)</b>	<b>(3.2)</b>	<b>508.1%</b>	<b>35.5%</b>

In 4Q23, some taxes (“PIS/Cofins”) expenses were reclassified from Other Operating Expenses to Financial Expenses. The amount from January to September that positively impacted the Other Operating Expenses item in 4Q23 was R\$4.4 million. For comparison purposes, we removed this impact on Adjusted EBITDA, as explained below.

### EBITDA

BRL million	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23	2023	2022	2023 x 2022
<b>Net Income</b>	<b>62.5</b>	<b>31.7</b>	<b>30.5</b>	<b>105.2%</b>	<b>97.0%</b>	<b>163.3</b>	<b>60.7</b>	<b>169.1%</b>
(+) Income tax and social contrib.	(15.1)	5.8	21.1	-171.6%	-359.2%	5.4	44.9	-88.0%
(+) Net financial result	20.2	15.5	16.4	22.7%	30.4%	81.9	61.0	34.3%
(+) Depreciation and amortiz.	88.5	83.2	75.0	18.0%	6.4%	329.3	269.2	22.4%
<b>EBITDA</b>	<b>156.0</b>	<b>136.2</b>	<b>143.0</b>	<b>9.1%</b>	<b>14.5%</b>	<b>580.0</b>	<b>435.8</b>	<b>33.1%</b>
<i>EBITDA margin (%)</i>	<i>48.0%</i>	<i>43.9%</i>	<i>51.5%</i>	<i>-3.5 p.p.</i>	<i>4.1 p.p.</i>	<i>47.2%</i>	<i>44.2%</i>	<i>3.0 p.p.</i>
(-) Adjustment PIS/COFINS 9M23	(4.4)	-	-	-	-	-	-	-
(+) FECOP (one-off)	0.0	13.3	0.0	-	-	11.5	0.0	0.0%
<b>Adjusted EBITDA</b>	<b>151.6</b>	<b>149.6</b>	<b>143.0</b>	<b>6.0%</b>	<b>1.4%</b>	<b>591.6</b>	<b>435.8</b>	<b>35.8%</b>
<i>Adjusted EBITDA margin (%)</i>	<i>46.6%</i>	<i>47.9%</i>	<i>51.5%</i>	<i>-4.9 p.p.</i>	<i>-1.3 p.p.</i>	<i>48.2%</i>	<i>44.2%</i>	<i>4.0 p.p.</i>

**The Company presented an EBITDA of R\$156.0 million in 4Q23, with a margin of 48%. Ebitda in 4Q23 was positively impacted by the reclassification of “PIS/Cofins” expenses related to the first nine months of the year to the financial expenses line. Adjusted Ebitda for 4Q23 was R\$151.6 million, with a margin of 46.6%.**

2023 Adjusted EBITDA was R\$591.6 million, with an EBITDA margin of 48.2%, 4 p.p. above the margin for 2022, highlighting the improvement in the Company's results.

### FINANCIAL RESULTS

In 4Q23, **the financial result was an expense of R\$20.2 million**, 30% higher than 3Q23 and 23% higher than 4Q22.

The 4Q23 result was negatively impacted by R\$4.4 million due to the reclassification of “PIS/Cofins” expenses from January to September 2023, which were in Other Operating Expenses, to Financial expenses. Apart from this, the result would have been in line with the other quarters.

At the end of December 2023, the Company had R\$33.8 million in international suppliers and R\$27.3 million in foreign currency financing. The Company adopts the policy of contracting hedge instruments to protect its financing and suppliers in foreign currency.

BRL million	4Q23	3Q23	4Q22	4Q23 x 4Q22	4Q23 x 3Q23	2023	2022
Financial revenue	27.5	27.0	35.1	-21.8%	1.8%	107.3	148.6
Financial expenses	(47.6)	(42.4)	(51.6)	-7.6%	-12.2%	(189.2)	(209.6)
<b>Net financial result</b>	<b>(20.2)</b>	<b>(15.5)</b>	<b>(16.4)</b>	<b>-22.7%</b>	<b>-30.4%</b>	<b>(81.9)</b>	<b>(61.0)</b>

## INDEBTEDNESS

**Financial income** in 4Q23 mainly reflects interest on resources invested in the period, in the amount of R\$14.9 million, active interest received in the amount of R\$6.7 million and R\$5.4 million in exchange rate variation/derivative operations.

**Financial expenses** basically consisted of: (i) interest expenses in 4Q23 in the amount of R\$30.8 million, (ii) derivative operations in the amount of R\$4.5 million – derivatives are basically swaps for exchange rate protection of debts in foreign currency, (iii) passive exchange variations of R\$1.3 million, and (iv) tax expenses in the amount of R\$6.4 million (includes R\$4.4 million from previous quarters).

### INDEBTEDNESS

BRL million	Dec/23	Dec/22	Var. (%)
<b>Gross Debt</b>	<b>1,249.7</b>	<b>1,338.9</b>	-6.7%
(-) Cash and cash equivalents	323.2	203.5	58.8%
(-) Short-term investments	180.9	391.5	-53.8%
<b>Net Debt</b>	<b>745.7</b>	<b>743.8</b>	0.2%

Brisanet presented gross debt of R\$1.2 billion in December 2023, aimed at investing in the geographic expansion of its fiber optic network and 4G/5G operations. Gross debt is made up of loans and financing, debentures, lease obligations and derivative transactions.

Considering Cash and financial investments at the end of the period of R\$504.1 million, the Company presented a net debt of R\$745.7 million, compared to the net debt of R\$743.8 million at the end of 2022. Most of this resource is applied in instruments with liquidity of less than 90 days and with an average profitability over the period of 101.9% of the CDI (Interbank Certificate of Deposit).

The reduction in gross debt in relation to Dec/22 was mainly due to the amortization of loans and promissory notes due over the period.

The Company monitors its debt using the **net debt/EBITDA indicator**. **On December 31, 2023, the debt level was 1.29x**, the same level as at the end of the previous quarter.

The Company adopts the policy of contracting hedge instruments to protect financing carried out in foreign currency. As of December 31, 2023, total foreign currency financing (includes Loan 4131) represented around 2% of total gross debt.

The opening of loans and financing follows:

Modalidade	Taxas md ponderadas	Dec-2023	Dec-2022
Working capital	0.82% a.m.	<b>11,425</b>	17,485
Working capital	0.21% a.m. + CDI	<b>85,395</b>	134,998
Working capital	0.00% a.m. + TJLP	-	1,279
Working capital	0.47% a.m. + TLP	<b>316</b>	4,114
Working capital (Loan 4131)	0.19% a.m. + CDI	<b>27,322</b>	65,095
PPE financing (CDC)	1,18% a.m.	<b>9,155</b>	12,583
PPE financing (FINEM)	0.00% a.m. + TJLP	-	2,601
PPE financing (FINEM)	0.50% a.m. + TLP	<b>17,024</b>	36,074
Financing - TR	0.29% a.m. + TR	<b>153,367</b>	50,791
Financing for imports (foreign currency)	-	-	34,768
		<b>304,004</b>	359,788
<b>Current</b>		<b>95,605</b>	154,618
<b>Non-current</b>		<b>208,399</b>	205,170

On March 15, 2021, the Company issued debentures, not convertible into shares, in the amount of R\$500 million, which will be settled in semi-annual installments, with initial maturity in March 2025 and final maturity in March 2028. These debentures are subject to interest/remuneration equivalent to IPCA + 5.7694%. On December 31, 2023, the balance was R\$583.5 million.

## CAPEX

On August 25, 2022, the Company issued debentures, not convertible into shares, in the total amount of R\$300 million, with a maturity period of 5 (five) years, therefore expiring on August 25, 2027. About These debentures bear interest at CDI +2.0% per year. On December 31, 2023, the balance was R\$311.8 million.

Considering financing, debentures, and leasing, around 60% of the Company's debt matures after 2026.

Also including debentures, the Company's debt is well balanced between IPCA (49%) and CDI (35%), pre-fixed (15%) and TJLP/TLP (Long-Term Interest Rate/ Long-Term Rate) (1%). Debt in foreign currency is fully protected and accounted for in CDI.

### CAPEX

BRL million	2023	2022	Var. (%)
<b>Capex</b>			
Additions to PPE <sup>1</sup>	398.2	828.7	-52.0%
(-) PPE in progress / in Inventory	(35.7)	(128.9)	-72.3%
(-) Advances to Suppliers	140.3	(113.7)	-
(-) Imported equipment in transit	(15.6)	38.0	-
Additions to Intangible Assets	65.9	28.3	132.6%
<b>Capex Adjusted - 'In Operations'</b>	<b>553.1</b>	<b>652.5</b>	<b>-15.2%</b>

<sup>1</sup> See explanatory note # 9 and 10 of the Financial Statements of 12/31/2023

In 2023, Brisanet invested, when measured by additions to fixed assets and intangible assets, the amount of R\$464.1 million, compared to R\$857.0 million in 2022.

The Company has a 'stock' of equipment and constructions to be activated in the coming months' worth R\$459.0 million, recorded under 'fixed assets and imports in progress' (balance of R\$199.7 million) and 'fixed assets in warehouse' (balance of R\$259.3 million).

Of the R\$553.1 million in fixed/intangible additions already in operation, R\$39 million were maintenance capex, the remainder was applied to the Company's organic expansion, of which R\$300 million in FTTH, R\$132 million in 5G and R\$36 million in *backbone*.

## NOTICES

### NOTICES

The Financial Statements of 12/31/2023, reviewed by Ernst & Young Auditores Independentes S.S. Ltda., are available on our **website**.

### INVESTOR RELATIONS

**Tel.** +55 88 2105-0288

**E-mail:** falecomri@grupobrisanet.com.br

**Website:** [ri.brisanet.com.br/en](http://ri.brisanet.com.br/en)

### LEGAL NOTICE

*The consolidated financial and operating information, disclosed in this document, except where otherwise indicated, is presented in accordance with international accounting standards IFRS (International Financial Reporting Standards) and in Reais (R\$), in accordance with the Brazilian Corporation Law, Law 6,404/76 and the pronouncements, guidelines and interpretations issued by the Accounting Pronouncements Committee ("CPC") and approved by the Securities and Exchange Commission ("CVM").*

*This document may contain forecasts about future events. Such forecasts do not constitute acts that took place in the past and only reflect the expectations of the Company's managers. The terms "anticipates", "believes", "estimates", "expects", "intends", "plans", "projects", "objectives", as well as other similar terms aim to identify such forecasts which evidently involve risks or uncertainties foreseen or not by the Company. Therefore, the future results of the Company's operations may differ from current expectations and the reader should not rely exclusively on the forecasts made herein. These forecasts only issue opinions on the date they are made, and the Company does not undertake to update them considering new information or future developments.*

#### NON-ACCOUNTING MEASURES

*Consistent with market practice, we disclose non-accounting (non-GAAP) measures that are not recognized under IFRS or other accounting standards, including "Net Debt", "EBITDA", "Adjusted EBITDA". Non-accounting measures provide useful information for their investors, market analysts and the general public to compare their operating performance with that of other companies in the same and other sectors. However, these nonaccounting measures do not have standardized meanings and methodologies and may not be directly comparable with metrics of the same or similar name published by other companies. Potential investors should not base their investment decision on non-accounting information as a substitute for accounting measures such as profitability or liquidity.*



## ANNEX I – INCOME STATEMENT

	4Q23	3Q23	4Q22	2023	2022
<b>Consolidated - In R\$ 000</b>					
<b>Net operating revenue</b>	<b>325,071</b>	<b>310,512</b>	<b>277,461</b>	<b>1,227,870</b>	<b>985,244</b>
Cost of services	(178,535)	(167,058)	(149,013)	(657,557)	(572,834)
<b>Gross profit</b>	<b>146,536</b>	<b>143,454</b>	<b>128,448</b>	<b>570,313</b>	<b>412,410</b>
<b>Operating expenses</b>					
Administrative expenses	(30,677)	(28,437)	(26,015)	(115,524)	(110,263)
Selling expenses	(51,626)	(46,516)	(22,781)	(176,872)	(89,920)
Other operating revenue (expenses), net	3,322	(15,473)	(11,626)	(27,261)	(45,619)
<b>Earnings before financial result and taxes</b>	<b>67,555</b>	<b>53,028</b>	<b>68,026</b>	<b>250,656</b>	<b>166,608</b>
Financial revenues	27,455	26,959	35,121	107,261	148,609
Financial expenses	(47,617)	(42,422)	(51,559)	(189,177)	(209,625)
<b>Net financial result</b>	<b>(20,162)</b>	<b>(15,463)</b>	<b>(16,438)</b>	<b>(81,916)</b>	<b>(61,016)</b>
<b>Income (Loss) before IR and CSLL</b>	<b>47,393</b>	<b>37,565</b>	<b>51,588</b>	<b>168,740</b>	<b>105,592</b>
Income tax (IR) and social contribution (CSLL)	15,123	(5,834)	(21,127)	(5,391)	(44,888)
<b>Income (Loss) for the period</b>	<b>62,516</b>	<b>31,731</b>	<b>30,461</b>	<b>163,349</b>	<b>60,704</b>

\* Adjusted to reflect the change in PCLD lines – from Other net operating income (expenses) to Selling Expenses – and in the Other Expenses line – Tax expenses classified as Administrative.

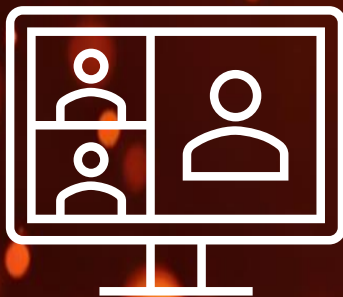
## ANNEX II – BALANCE SHEET

<b>Consolidated - In R\$ 000</b>	<u>12/31/2023</u>	<u>12/31/2022</u>
<b>ASSETS</b>		
<b>CURRENT ASSETS</b>		
Cash and cash equivalents	323,220	203,542
Short-term investments	180,867	391,540
Trade accounts receivables	163,105	140,822
Inventories	8,794	5,449
Taxes recoverable	35,893	38,642
Derivative operations	133	95
Prepaid expenses	2,059	1,400
Other assets	7,797	2,911
<b>TOTAL CURRENT ASSETS</b>	<b>721,868</b>	<b>784,401</b>
<b>NON-CURRENT ASSETS</b>		
Short-term investments	-	-
Accounts receivable	204	-
Taxes recoverable	44,287	59,761
Transactions with related parties	-	-
Court-related deposits	7,623	5,467
Derivative operations	1,476	2,364
Prepaid expenses	4,373	2,607
Deferred income and social contribution taxes	8,369	-
Other assets	38	38
Rights-of-use	43,839	36,493
Property, plant and equipment	2,090,472	1,956,020
Intangible assets	273,729	231,133
<b>TOTAL NON-CURRENT ASSETS</b>	<b>2,474,410</b>	<b>2,293,883</b>
<b>TOTAL ASSETS</b>	<b>3,196,278</b>	<b>3,078,284</b>
<b>LIABILITIES AND EQUITY</b>		
<b>CURRENT LIABILITIES</b>		
Suppliers	95,844	66,003
Loans and financing	95,605	154,618
Debentures	19,194	23,593
Promissory note	-	72,350
Lease obligations	14,611	14,234
Labor and social obligations	53,439	46,377
Taxes to be collected	23,233	30,264
Tax installments	4,457	749
Derivatives Operations	5,542	3,382
Proposed Dividends	38,867	14,418
Other bills to pay	21,115	24,122
<b>TOTAL CURRENT LIABILITIES</b>	<b>372,919</b>	<b>450,110</b>
<b>NON-CURRENT</b>		
Loan and financing	208,399	205,170
Debentures	876,075	840,258
Lease obligations	31,932	24,636
Tax installments	16,512	4,401
Deferred income tax and social contribution	-	5,711
Derivatives Operations	-	3,121
Provision for contingency	11,543	1,883
Other bills to pay	170,840	164,367
<b>TOTAL NON-CURRENT LIABILITIES</b>	<b>1,315,301</b>	<b>1,249,547</b>
<b>EQUITY</b>		
Capital	1,281,606	1,281,606
Income reserve	232,659	106,775
Treasury shares	(9,758)	(9,758)
	<b>1,504,507</b>	<b>1,378,623</b>
Non-controlling interest	3,551	4
<b>TOTAL EQUITY</b>	<b>1,508,058</b>	<b>1,378,627</b>
<b>TOTAL LIABILITIES AND EQUITY</b>	<b>3,196,278</b>	<b>3,078,284</b>

## ANNEX III – CASH FLOW STATEMENT

	2023	2022
<b>Cash flow from operating activities</b>		
<b>Net income (loss) for the period</b>	<b>163,349</b>	<b>60,704</b>
<b>Adjustments to reconcile income (loss) for the period:</b>		
Depreciation and amortization	329,346	269,151
Residual value upon write-off of PPE and intangible assets	4,899	2,194
Provision for loss on fixed assets	-	7,833
Provision for estimated doubtful accounts	66,455	30,667
Provision (reversal) for contingencies	11,155	1,604
Monetary and exchange variation	65,625	78,787
Derivative operations	111	4,151
Interest on leases	5,703	4,012
Interest on debentures	21,933	29,807
Interest on promissory note	1,271	1,627
Interest on loans and financing	24,766	52,851
Appropriation of funding costs	5,425	5,408
Short-term investment income	(10,124)	(69,122)
Deferred income and social contribution taxes	(14,079)	14,270
<b>(Increase) decrease in assets</b>		
Trade accounts receivable	(88,941)	(62,773)
Inventories	(3,345)	(1,736)
Taxes recoverable	18,223	(926)
Prepaid expenses	(2,425)	306
Court-related deposits	(2,156)	(3,325)
Other assets	(176)	10,020
<b>Increase (decrease) in liabilities</b>		
Suppliers	30,853	(120,029)
Labor and social obligations	7,062	4,595
Taxes payable	7,701	18,375
Taxes paid in installments	15,819	(1,722)
Provision for contingencies	(1,495)	(650)
Derivatives	(5,195)	-
Other accounts payable	3,407	22,676
<b>Cash from (used in) operating activities</b>	<b>655,167</b>	<b>358,755</b>
Interest paid	(124,015)	(90,046)
Income tax and social contribution paid	(14,732)	(13,023)
<b>Net cash from (used in) operating activities</b>	<b>516,420</b>	<b>255,686</b>
<b>Cash flows from investing activities</b>		
Short-term investments	196,048	(272,125)
Additions to Property, plant and equipment	(398,209)	(828,723)
Additions to intangible assets	(65,899)	(28,337)
Revenue on short-term investments	24,749	-
Revenue on sale of fixed and intangible assets	24,716	-
Contribution to Consortiums	-	1,181
<b>Net cash from (used in) investing activities</b>	<b>(218,594)</b>	<b>(1,128,004)</b>
<b>Cash flows from financing activities</b>		
Loans and financing raised	98,157	18,212
Amortization of principal of loans and financing	(153,509)	(250,783)
Raising debentures, net of funding costs	-	296,679
Promissory note capture	-	69,380
Promissory note raised	(64,000)	(6,000)
Lease paid	(49,327)	(42,129)
Acquisition of non-controlling interests	4,949	-
Dividend/Profits distributed	(14,418)	(533)
Treasury shares	-	(9,758)
<b>Net cash from (used in) financing activities</b>	<b>(178,148)</b>	<b>75,068</b>
<b>Increase (Decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>119,678</b>	<b>(797,250)</b>
Cash and cash equivalents at the beginning of the year	203,542	1,000,792
Cash and cash equivalents at the end of the year	323,220	203,542
<b>Increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>119,678</b>	<b>(797,250)</b>

# brisanet | 5G



## EARNINGS CONFERENCE CALL

**March 21, 2024**

**8 AM (EDT - NY Time) | 9 AM (BRT)**

In Portuguese, with simultaneous translation into English

To access, **click here.**

**<https://ri.brisanet.com.br/en>**