



Y **DESKTOP**

RELEASE DE
RESULTADOS

1T24



Desktop Divulga Resultados do Primeiro Trimestre de 2024

Destaques

- Segundo dados da Anatel, a Desktop liderou o crescimento orgânico de base de assinantes no primeiro trimestre de 2024, tanto considerando suas cidades de atuação quanto entre os maiores players de banda larga fixa do Brasil;
- A Companhia lançou seu portfólio na virada do ano para 2024 e ampliou este novo portfólio ao final do 1T24, com as melhores soluções de conectividade para os clientes e com diversas ações de brand awareness, e mantém crescimento, tendo alcançado recorde comercial no 1T24;
- Mantendo a consistência na entrega de rentabilidade, a Desktop entregou margem EBITDA ajustada de 51% no 1T24. A margem líquida ajustada alcançou 16% no período.

Sumaré, 08 de maio de 2024 - A **Desktop S.A.** (“Desktop” ou “Companhia”) (B3: DESK3), ISP líder de mercado no estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, anunciou hoje o seu resultado consolidado do primeiro trimestre de 2024 (1T24).

As informações consolidadas foram preparadas de acordo com as normas da CVM e estão em conformidade com as normas internacionais de contabilidade (IFRS) emitidas pelo *International Accounting Standards Board* (IASB). Métricas ajustadas, expurgando-se eventos não recorrentes, são também disponibilizadas para uma melhor comparabilidade. Informações não financeiras, tais como volume, quantidade, preço médio e cotação média em reais, não foram objeto de revisão pelos auditores independentes.

Teleconferência

09 de maio de 2024
11h00 (BRT)

[Clique aqui](#)

Sumário dos Resultados do 1T24

- **Receita Líquida:** R\$ 268 milhões, crescimento de 21% em relação ao 1T23, e de 2% em relação ao 4T23;
- **EBITDA Ajustado:** R\$ 138 milhões, crescimento de 25% em relação ao 1T23, e de 2% comparado ao 4T23. A margem EBITDA ajustada totalizou 51% no trimestre, 2p.p. acima da margem apresentada no 1T23;
- **Lucro Líquido Ajustado:** R\$ 43 milhões, crescimento de 67% em relação ao 1T23;
- **Caixa Total (EoP):** R\$ 364 milhões em 31/03/2024;
- **Casas Conectadas (HCs):** 1.046 mil assinantes em março de 2024, representando crescimento de 10% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Casas Passadas (HPs):** 4,4 milhões de *Homes Passed* em março de 2024, representando um crescimento de 3% em relação ao mesmo período de 2023;
- **Infraestrutura:** aproximadamente 55 mil km de rede, sendo 10 mil km de *backbone* e 45 mil km de rede de acesso FTTH. Crescimento de 1% no tamanho da rede em comparação ao final do 1T23.

Contato

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br

Figura 1 – Desktop é destaque em crescimento de assinantes em sua área de atuação ('000)

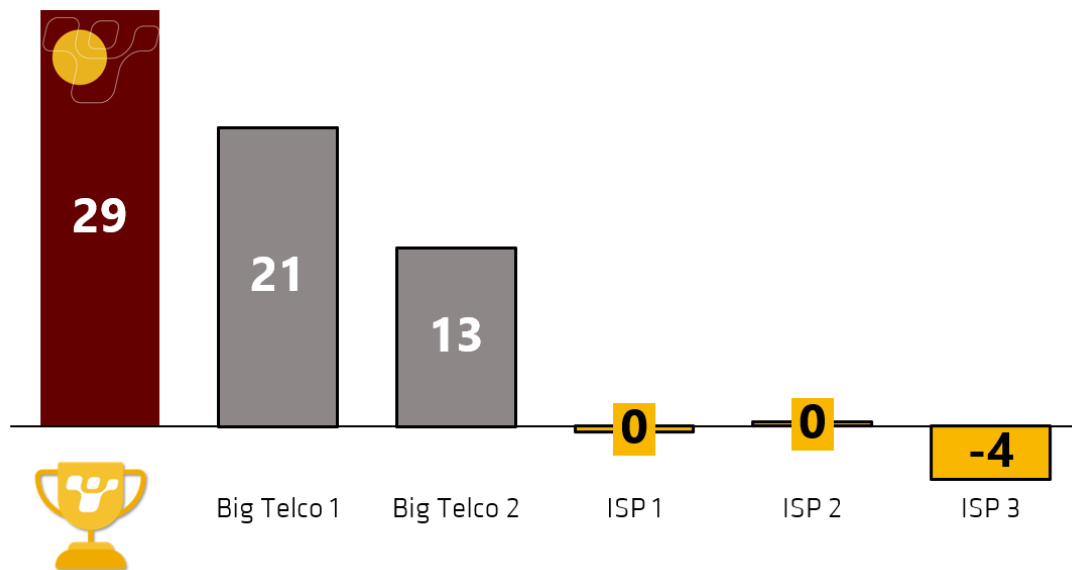
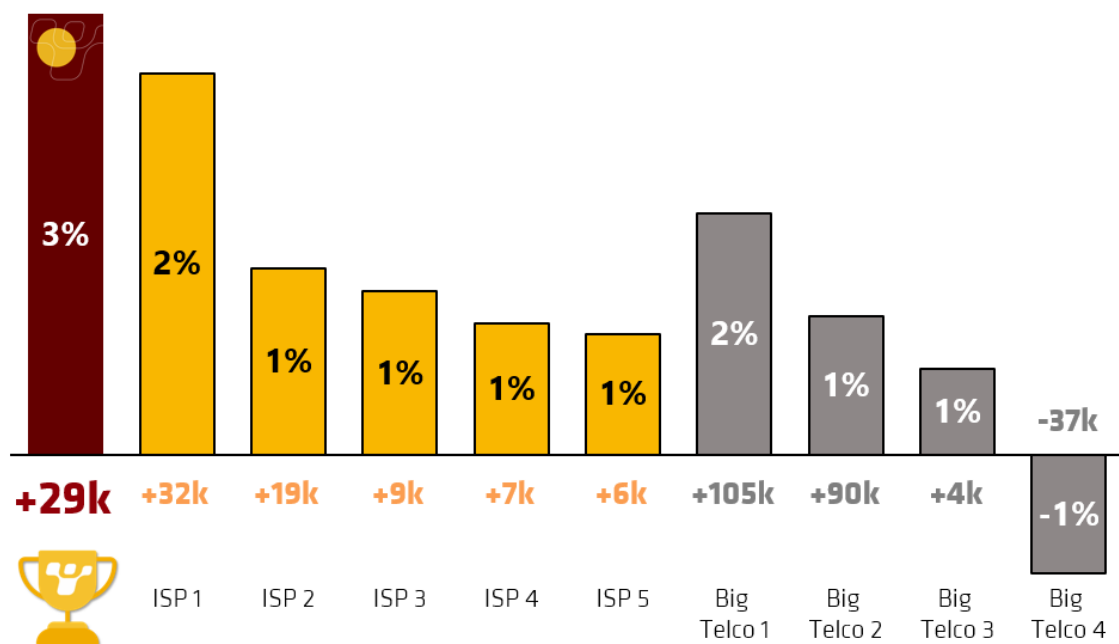


Figura 2 – Desktop é destaque em crescimento orgânico de assinantes (em % da base) no Brasil



Segundo dados Anatel, a Desktop foi a empresa que teve maior aumento de base de assinantes nas cidades em que atua, mantendo também a liderança de crescimento orgânico da base de assinantes no Brasil, em percentual da base, entre os maiores players nacionais.

Resumo Financeiro

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
EBITDA Ajustado	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustado (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>
Lucro Líquido Ajustado	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

Resumo Operacional

Mil	1T24	4T23	3T23	2T23	1T23
Acessos EoP	1.046	1.017	999	976	955
Adições Orgânicas Líquidas (ex-M&As) no trimestre	29	18	23	21	29
Homes Passed EoP	4.352	4.342	4.312	4.243	4.235
Cidades Atendidas (#)	184	184	183	183	182

Mensagem da Administração

Novo portfólio integrado com planos diferenciados

Na virada do ano para 2024, a Desktop atingiu 100% de integração em seu portfólio de produtos, com planos padronizados para as 184 cidades cobertas pela operação da Companhia. Essa integração gera relevantes ganhos de eficiência, uma vez que agora, a Desktop opera campanhas comerciais padronizadas em todo o estado de São Paulo. É válido destacar que, em sincronia ao lançamento do novo portfólio e integração dos planos, a Desktop desdobrou relevantes ações de posicionamento da marca ao longo dos primeiros meses de 2024, incluindo a parceria com os clubes Guarani Futebol Clube e a Associação Atlética Ponte Preta. Dessa forma, a Desktop vem solidificando a sua posição de liderança e se estabelecendo como uma das marcas mais reconhecidas no estado de São Paulo.

Ao final do 1T24, a Desktop ampliou o seu novo portfólio unificado de planos, adequando a sua gama de produtos às latentes necessidades de seu público. Entre os destaques, o plano **Giga Gamer** atende às especificidades dos clientes que atribuem o maior consumo de banda em jogos online, entregando a experiência de **1 Giga + Wi-Fi 6**, além de atendimento especializado, dois pontos cabeados, solução ExitLag que reduz latência e *gift card* para as plataformas como Playstation Network, Steam e Xbox Game Pass. O plano **Giga Black** também foi lançado, sendo a oferta com as melhores soluções de conectividade, contemplando todos os benefícios citados do plano Giga Gamer, além de todo o portfólio de serviços digitais e *streaming* da Companhia. Além dos novos planos, a Desktop adicionou novos produtos à gama de opções para seus clientes, entre eles, o **MAX (HBO + Discovery + Champions League)**, **antivírus** e **serviço de telemedicina**. Ainda em abril, a Companhia fez o **lançamento do seu plano de telefonia móvel** no modelo "*Soft Launch*", oferecido a princípio apenas nas cidades de Araraquara, Hortolândia, Sumaré e Taubaté, mas com planos de expansão da área de cobertura ao longo dos próximos meses.

Desempenho comercial recorde

Durante o 1T24, a Desktop entregou 29 mil adições líquidas orgânicas à base de assinantes, volume 66% maior versus o trimestre imediatamente anterior. O relevante aumento no volume de novos clientes se deu, principalmente, pela resolução dos desafios pontuais de operações que afetaram o nível de instalações no 4T23, e pelo sucesso da estratégia de investimentos e de gestão nas avenidas comerciais digitais, o que representou 52% das vendas da Companhia. Como resultado, a Desktop atingiu um volume recorde de vendas no trimestre. Ao final do período, a Companhia contava com 1.046 mil clientes em sua base.

Consistência na entrega de rentabilidade

A Receita Líquida da Desktop no 1T24 apresentou crescimento de 21% em relação ao 1T23, e de 2% versus o 4T23, totalizando R\$ 268 milhões. O EBITDA Ajustado da Companhia atingiu R\$ 138 milhões no 1T24, uma evolução anual de 25%, resultando em uma margem EBITDA de 51%.

O Lucro Líquido Ajustado da Companhia atingiu R\$ 43 milhões no 1T24, 67% acima do apurado no ano anterior, com uma margem líquida de 16%. A Companhia foi capaz de manter alto nível de lucratividade, como consequência das diversas iniciativas de melhoria de eficiência operacional e da otimização da estrutura fiscal, com as incorporações societárias realizadas ao longo de 2023.

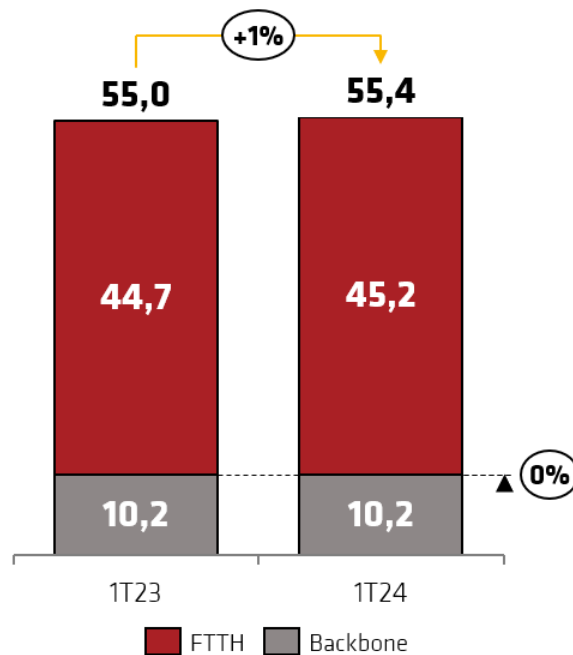
Ao final do 1T24, a relação Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado da Desktop foi de 2,5x, representando uma estabilidade versus o mesmo período do ano anterior. É válido destacar que, no período, a agência de *rating* Standard & Poor's (S&P) atribuiu a classificação de crédito corporativo de '**brA+**' para a Desktop, com perspectiva estável, refletindo a expectativa de continuidade do crescimento da Companhia com manutenção da sua solidez financeira. A Companhia agradece a todos os colaboradores e parceiros por mais um trimestre de excelentes resultados financeiros e operacionais.

Desempenho Operacional

Extensão de Rede ('000 km)

Adição de 434 km na infraestrutura da Companhia entre o 1T23 e o 1T24, o que representa um crescimento de 1% na extensão total da rede.

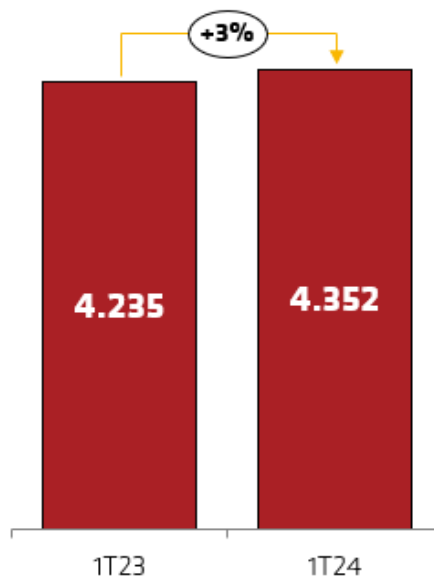
Figura 3 - Extensão da Rede ('000 KM)



Casas Passadas (HPs)

Incremento de aproximadamente 116 mil *Homes Passed* (Casas Passadas) na comparação anual, atingindo 4,4 milhões de casas em março de 2023, crescimento de 3% em relação ao 1T23, em linha com a estratégia da Companhia com foco em rentabilização da rede já construída nos últimos anos.

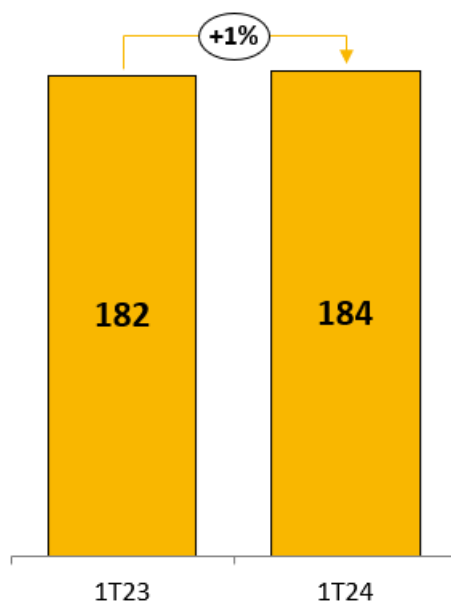
Figura 4 - Casas Passadas (HPs) - ('000)



Cidades Totais

Incremento de 2 novas cidades na cobertura da Companhia entre o 1T23 e o 1T24, crescimento de 1% sobre o número de cidades atendidas no mesmo período do ano anterior. Todas as novas cidades estão em linha com a estratégia da Desktop de expandir geograficamente para áreas adjacentes à operação da Companhia.

Figura 5 - N° de Cidades Operadas



Casas Conectadas (HCs)

A base de acessos da Companhia apresentou um crescimento de 10% em relação ao final do 1T23, totalizando 1.046 mil casas conectadas ao final de março/24. No 1T24, a Companhia, potencializou suas vendas através da atualização da estratégia comercial focada no ecossistema digital, atingindo patamar recorde em vendas, e retomando nível de adições líquidas orgânicas. Ao final do 1T24 a Companhia capturou 29 mil novos assinantes líquidos orgânicos.

Figura 6 - Evolução de Casas Conectadas - ('000)

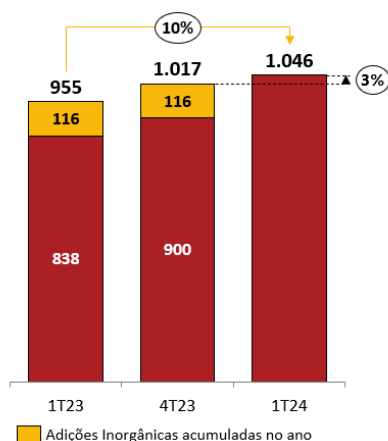


Figura 7 - Adições Orgânicas Líquidas Trimestrais e Mensais - ('000)

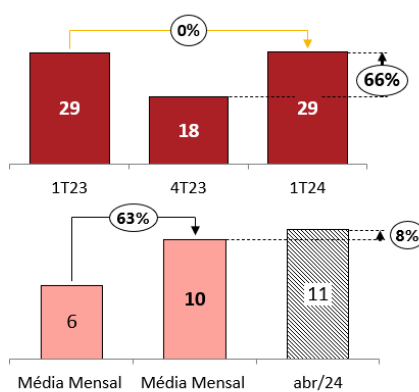
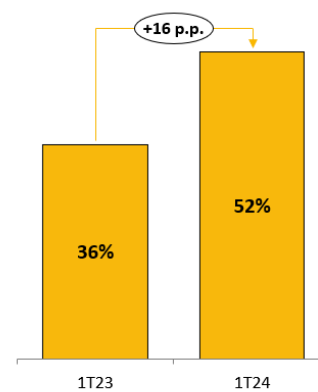


Figura 8 - Vendas do Ecossistema Digital - (%)



Desempenho Econômico-Financeiro

Receita Líquida

A Receita Líquida totalizou R\$ 268 milhões no 1T24, crescimento de 21% quando comparado com 1T23. A evolução deveu-se, principalmente, ao incremento de adições líquidas orgânicas, como consequência do aumento da penetração da rede existente e do M&A da Fasternet.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(64.386)	(55.908)	15%
Lucro Bruto	203.832	166.127	23%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>

EBITDA Ajustado

A Desktop atingiu R\$ 138 milhões de EBITDA Ajustado no 1T24, uma evolução de 25% na comparação anual. A Companhia foi capaz de entregar margem EBITDA ajustada de 51%.

A Companhia divulga seu EBITDA Ajustado excluindo outras receitas (despesas) operacionais não recorrentes por entender que não devem ser consideradas no cálculo da geração recorrente de caixa operacional.

O EBITDA Ajustado é calculado a partir do lucro (prejuízo) líquido, acrescido das depreciações e amortizações, dos tributos sobre o lucro, do resultado financeiro líquido e do resultado de outras receitas/despesas de caráter não operacional e/ou não recorrente, como as despesas pontuais de M&As (ex. advogados e auditores) e despesas relacionadas ao Stock Option Plan.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Depreciação e Amortização	(50.251)	(36.190)	39%
EBITDA¹	136.386	109.675	24%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.455)	(768)	89%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1.455)	(609)	139%
EBITDA Ajustado²	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

Depreciação e Amortização

A Depreciação e Amortização totalizou R\$ 50,3 milhões no 1T24, crescimento de 39% quando comparado com o 1T23. Tal crescimento foi oriundo dos maiores investimentos em rede, instalação de clientes e dos M&As.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Depreciação & Amortização	(50.251)	(36.190)	39%

Resultado Financeiro

O Resultado Financeiro foi negativo em R\$ 45,9 milhões no 1T24. A melhora em relação ao 1T23 se deve principalmente ao menor nível de taxa de juros e maior caixa e equivalentes no período, parcialmente compensado pelo maior endividamento da Companhia.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Resultado Financeiro Líquido	(45.935)	(46.629)	-1%
(+) Receita Financeira	11.942	9.817	22%
(-) Despesa Financeira	(57.877)	(56.446)	3%

Lucro Líquido Ajustado

O Lucro Líquido Ajustado totalizou R\$ 43 milhões no 1T24, evolução de 67% na comparação anual.

A margem líquida do trimestre atingiu 16%, um aumento de 4,4p.p. na comparação anual, principalmente, em função da maior eficiência tributária do grupo Desktop.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(21.812)	(4.760)	NM
Despesas Não-Recorrentes de M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortização de mais-valia ²	(6.584)	(4.253)	55%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(14.268)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que a despesa não tem efeito caixa.

Receita Líquida e EBITDA Proforma Anualizados

Abaixo, é apresentada a visão anualizada da Receita Líquida e EBITDA Ajustado do 1T24, com o intuito de dar maior clareza quanto ao real efeito do acelerado crescimento da Companhia.

A “Receita Líquida Proforma Anualizada” atingiu, aproximadamente, R\$ 1.073 milhões, 9% superior ao montante registrado no acumulado de 2023, enquanto o “EBITDA Ajustado Proforma Anualizado” totalizou aproximadamente R\$ 551 milhões, 11% superior ao EBITDA de 2023.

Figura 9 – Receita Líquida Proforma Anualizada (R\$ milhões)

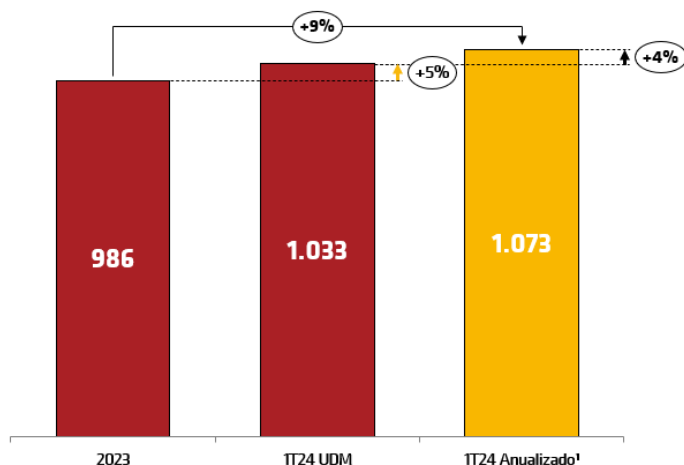
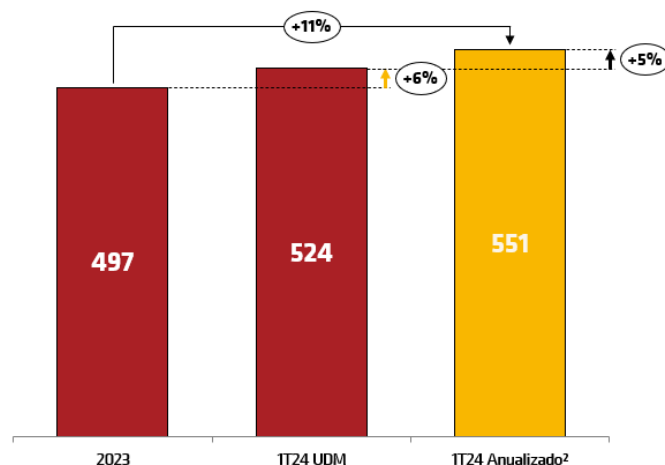


Figura 10 – EBITDA Ajustado Proforma Anualizado (R\$ milhões)



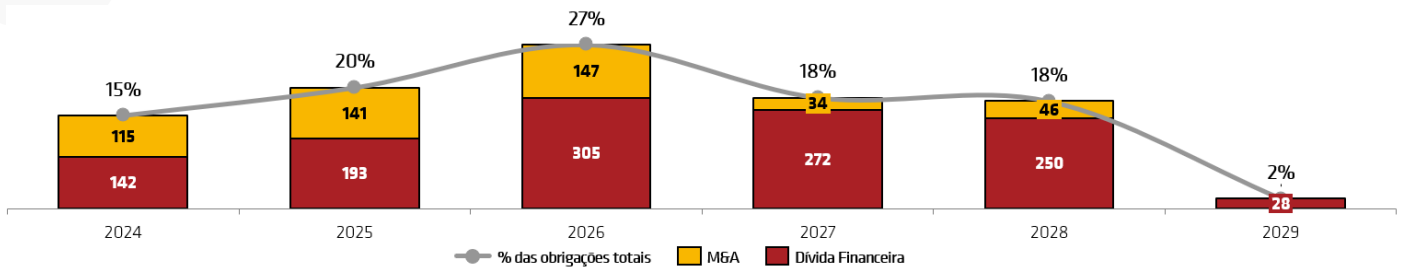
- 1- Considera a receita líquida do 1T24 multiplicada por 4;
- 2- Considera o EBITDA Ajustado do 1T24 multiplicado por 4.

Liquidez e Endividamento

A Companhia encerrou o 1T24 com uma dívida líquida de R\$ 1.353,7 milhões, o que representa 2,5x o EBITDA Proforma Anualizado, em linha com o nível apresentado no 1T23.

Liquidez (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(+) Caixa e Equivalentes de Caixa	231.505	130.183	78%
(+) Aplicações Financeiras	132.297	103.919	27%
Disponibilidades	363.802	234.102	55%
Endividamento (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(-) Empréstimos e Debêntures	1.180.473	854.813	38%
(-) Passivo de Arrendamento	54.632	65.761	-17%
Dívida Bruta	1.235.105	920.574	34%
(-) Disponibilidades	363.802	234.102	55%
Dívida Líquida	871.303	686.472	27%
Compromissos M&As (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
(-) Parcelas a Prazo M&As	482.446	517.684	-7%
Dívida Líquida + Parcelas a Prazo M&As	1.353.749	1.204.156	12%
Alavancagem (R\$ Mil)	1T24	1T23	Var. %
EBITDA Proforma Anualizado	551.364	485.763	14%
Dívida Líquida/EBITDA Proforma Anualizado (x)	2,5x	2,5x	0,0x

Cronograma da Dívida (R\$ Milhões)

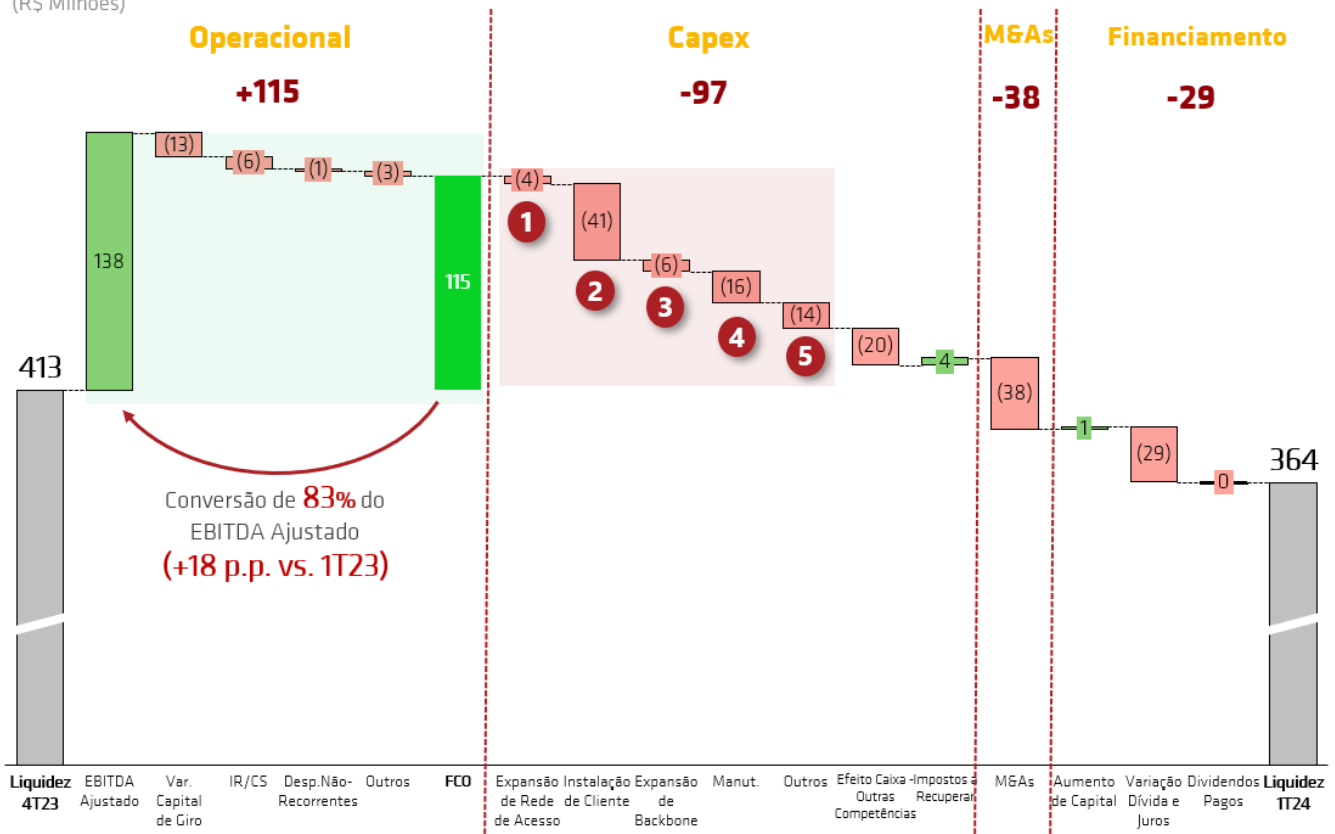


Fluxo de Caixa

A Companhia encerrou o 1T24 com R\$ 364 milhões em caixa e aplicações financeiras. Durante o período, a Desktop converteu 83% do EBITDA em fluxo de caixa operacional. O fluxo de caixa de investimentos ajustado, totalizou R\$ 135 milhões, com destaque para (i) R\$ 38 milhões em dispêndios direcionados ao pagamento de parcelas das operações de M&A realizadas; e (ii) R\$ 41 milhões utilizados para instalação de novos clientes.

A Companhia fornece a visão com alguns ajustes gerenciais de seu fluxo de caixa e de seu CAPEX com o objetivo de dar maior clareza em relação à fonte e destino de seus recursos.

(R\$ Milhões)



É válido destacar que o CAPEX é composto pelas adições ao imobilizado e intangível, e que esse montante inclui (i) compras para projetos que ainda estão em fase de execução, ou seja, que não foram lançados comercialmente (“CAPEX Pré-Operacional”) e (ii) eventuais compras que estão em estoque (“Capex Estoque”). Para fins de clareza do CAPEX unitário (por porta e adição bruta), realizamos ajustes de incremento e redução de estoques.

CAPEX (R\$ Mil)		1T24
1	Expansão de rede de acesso	4.040
	Aumento (redução) estoque	(110)
	Expansão de rede de acesso - ajustado	4.151
	Portas Adicionadas (mil)	18
	CAPEX/PORTA	235
2	Instalação de Clientes	41.022
	Aumento (redução) estoque	(16.793)
	Instalação de Clientes - ajustado	57.815
	Adições Brutas (mil)	103
	CAPEX/ADIÇÕES BRUTAS	560
3	Expansão de Backbone	6.122
	% DO CAPEX TOTAL	8%
4	Manutenção	16.488
	% DA RECEITA LÍQUIDA	6%
5	T.I.	6.010
5	Outros	7.570
	CAPEX ajustado Total	81.252

Anexo

Balço Patrimonial – Consolidado

R\$ Mil	1T24	2023
ATIVO TOTAL	3.245.602	3.258.890
Ativo Circulante	579.821	611.739
Caixa e equivalentes de caixa	231.505	329.655
Aplicações financeiras	132.297	83.543
Contas a receber de clientes	121.610	112.539
Tributos a recuperar	48.056	49.223
Imposto de renda e contribuição social	4.085	2.886
Despesas antecipadas	26.987	22.714
Outros valores a receber	15.281	11.179
Ativo Não Circulante	2.642.605	2.636.102
Tributos a recuperar	39.809	41.050
Imposto de renda e contribuição social diferidos	77.299	91.868
Depósitos judiciais	1.995	2.078
Despesas antecipadas	38.145	34.721
Outros valores a receber	8.255	7.907
Imobilizado	1.454.713	1.413.463
Direito de uso	53.931	42.278
Intangível	968.458	1.002.737
PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO	3.222.426	3.247.841
Passivo Circulante	508.676	482.101
Fornecedores	66.275	71.112
Contas a pagar por aquisição de empresas	117.648	124.350
Contas a pagar para partes relacionadas	20.001	46.552
Empréstimos e debêntures	195.129	129.765
Passivo de arrendamento	22.772	19.766
Obrigações trabalhistas e sociais	47.739	47.920
Tributos a recolher	28.989	30.595
Imposto de renda e contribuição social	4.258	4.500
Dividendos a Pagar	4.904	5.324
Outros valores a pagar	961	2.217
Passivo Não Circulante	1.421.490	1.471.606
Contas a pagar por aquisição de empresas	250.923	240.682
Contas a pagar para partes relacionadas	93.874	98.827
Empréstimos e debêntures	985.344	1.038.602
Passivo de arrendamento	31.860	23.761
Tributos a recolher	5.327	6.328
Imposto de renda e contribuição social diferidos	35.580	45.116
Provisão para contingências	17.376	16.986
Outros valores a pagar	1.206	1.304
Patrimônio Líquido	1.292.260	1.294.134
Capital social	954.494	953.169
Reserva de capital	64.082	88.482
Reserva de lucros	243.673	242.259
Ações em tesouraria	(1.899)	(316)
Lucro líquido do período	18.864	-
Patrimônio líquido atribuído aos acionistas controladores	1.279.214	1.283.594
Participação de acionistas não controladores	13.046	10.540

Demonstração de Resultado – Consolidado

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Receita Bruta	312.156	260.398	20%
(-) Impostos e Deduções	(43.938)	(38.363)	15%
Receita Líquida	268.218	222.035	21%
(-) Custos dos Serviços Prestados	(64.386)	(55.908)	15%
Lucro Bruto	203.832	166.127	23%
<i>Margem Bruta (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>
(-) Despesas Comerciais	(31.091)	(25.830)	20%
(-) Despesas Gerais e Administrativas	(31.336)	(22.812)	37%
(+/-) Outras receitas (despesas) operacionais	2.207	1.887	17%
(-) Depreciação e amortização	(50.251)	(36.190)	39%
(-) Perda por redução ao valor recuperável de contas a receber	(7.226)	(9.697)	-25%
(-) Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
Lucro (Prejuízo) Antes de IR/CS (LAIR)	40.200	26.856	50%
(+/-) IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
Resultado Financeiro	(45.935)	(46.629)	-1%
IR/CS	(18.830)	(5.702)	230%
Depreciação e Amortização	(50.251)	(36.190)	39%
EBITDA¹	136.386	109.675	24%
<i>Margem EBITDA (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(1.455)	(768)	89%
Despesas Não-Recorrentes de M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1.455)	(609)	139%
EBITDA Ajustado²	137.841	110.443	25%
<i>Margem EBITDA Ajustada (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

1- EBITDA calculado conforme Resolução CVM nº 156/2022 (=a partir da soma do lucro líquido, impostos, resultado financeiro e depreciação);

2- EBITDA Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de caixa operacional.

R\$ Mil	1T24	1T23	Var. %
Lucro Líquido	21.370	21.154	1%
<i>Margem Líquida (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Despesas Não-Recorrentes e/ou Não-Operacionais	(21.812)	(4.760)	NM
Despesas Não-Recorrentes de M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortização de mais-valia ²	(6.584)	(4.253)	55%
IR e CS diferidos (ágio gerado por operações de M&A) ³	(14.268)	-	NM
Lucro Líquido Ajustado¹	43.182	25.914	67%
<i>Margem Líquida Ajustada (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

1- Lucro Líquido Ajustado para excluir itens não-recorrentes que não devem ser considerados no cálculo de geração corrente de lucros;

2- Montantes líquidos de impostos a uma alíquota de 34%;

3- A Companhia registra imposto de renda e contribuição social diferida passiva das amortizações fiscais de ágios da apuração fiscal. Esse passivo é constituído para contrabalançar os efeitos da redução do lucro tributável decorrente dessa amortização fiscal e será realizada a partir do momento da realização dos ágios, ou por teste de recuperabilidade desses ágios ("impairment"). A Companhia ajusta esse montante em seu Lucro Líquido Ajustado, uma vez que não tem efeito caixa.

Fluxo de caixa – Consolidado

R\$ Mil	1T24	1T23
Saldo inicial de caixa	329.655	68.629
Fluxo de caixa das atividades operacionais:		
Lucro antes do imposto de renda e da contribuição social	40.200	26.856
Ajustes por:		
Depreciação e amortização	34.682	27.858
Baixas de imobilizado e intangível	158	291
Amortização direito de uso	5.594	4.658
Baixas de direito de uso	274	(104)
Baixa de passivo de arrendamento	(336)	-
Amortização de mais valia	9.975	3.674
Encargos sobre empréstimos, debêntures e arrendamentos	40.087	36.513
Apropriação de custo de transação sobre empréstimos e debêntures	(217)	290
Juros sobre aplicações financeiras	(2.832)	(5.776)
Juros sobre mútuo e contas a pagar para partes relacionadas	3.481	1.403
Encargos sobre contas a pagar por aquisição de empresas	6.734	12.193
Atualização financeira sobre contingências	-	24
Provisões para contingências	888	226
Perda (ganho) por redução ao valor recuperável de contas a receber	1.228	883
Baixa efetiva de títulos contas a receber	5.998	8.814
Plano de opção de ações	1.456	609
Imposto de renda e contribuição social	(398)	-
Lucro antes de IR e CS Ajustado	146.972	118.412
Variações de ativos e passivos:		
Contas a receber de clientes	(16.297)	(20.253)
Tributos a recuperar	3.822	(3.379)
Depósitos judiciais	(468)	(1)
Despesas antecipadas	(7.697)	(5.961)
Outras contas a receber de partes relacionadas	-	(2.843)
Outros valores a receber	(4.102)	1.591
Fornecedores	(15.787)	(54.554)
Obrigações trabalhistas e sociais	(183)	138
Tributos a recolher	(2.607)	2.177
Pagamento de contingências	(294)	(774)
Outros valores a pagar	(1.356)	(12.812)
Caixa líquido gerado pelas operações	102.003	21.741
Imposto de renda e contribuição social pagos	(6.419)	(15.333)
Juros pagos	(20.246)	(61.089)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades operacionais	75.338	(54.681)
Fluxo de caixa das atividades de investimento:		
(Aplicação) Resgate líquido de aplicações financeiras	(45.922)	84.715
Adiantamento para futuro aumento de capital	-	2.842
Aquisição de investimentos	-	(75.000)
Aquisição de imobilizado e intangível - Capex	(74.816)	(57.150)
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimento	(120.738)	(44.593)
Caixa e equivalentes de caixa obtidos nas aquisições	-	2.874
Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos após incorporações	(120.738)	(41.719)
Fluxo de caixa das atividades de financiamento:		
Amortização de empréstimos e debêntures	(6.044)	(5.775)
Custo de transação sobre empréstimos e debêntures	501	-
Aumento de capital social	1.325	250.029
Ações em tesouraria	(1.583)	-
Dividendos pagos	(420)	-
Pagamento de passivo de arrendamento	(8.350)	(8.013)
Pagamento de parcela diferida referente a aquisição de controladas	(38.179)	(78.287)
Caixa líquido (aplicado nas) gerado pelas atividades de financiamento	(52.750)	157.954
Geração (redução) líquida de caixa e equivalentes	(98.150)	61.554
Saldo final de caixa	231.505	130.183

Sobre a Desktop S.A.

A **Desktop** é a plataforma de ISP líder de mercado no Estado de São Paulo e uma das maiores do Brasil, conforme dados da Anatel (Agência Nacional de Telecomunicações). Focada no mercado de fibra óptica, a Companhia atua através das melhores práticas de construção de rede para suportar seu crescimento orgânico. Em 2020, a Desktop adotou o modelo de crescimento híbrido, equilibrando expansão orgânica com inorgânica, através da aquisição dos melhores ativos nas adjacências de sua operação. Com 55 mil quilômetros de rede de fibra óptica e aproximadamente 4.000 colaboradores, a Companhia tem o compromisso de entregar a melhor experiência de ponta-a-ponta aos Clientes. As ações da Desktop são negociadas na B3 (**DESK3**) desde julho de 2021. Para mais informações, visite: www.ri.desktop.com.br

Aviso Legal

Algumas afirmações contidas neste documento podem ser afirmações sobre expectativas futuras. Tais afirmações estão sujeitas a riscos conhecidos e desconhecidos e incertezas que podem fazer com que tais expectativas não se concretizem ou sejam substancialmente diferentes do que era esperado. Estes riscos incluem, entre outros, modificações na demanda futura pelos produtos da Companhia, modificações nos fatores que afetam os preços domésticos e internacionais dos produtos, mudanças na estrutura de custos, modificações na sazonalidade dos mercados, mudanças nos preços praticados pelos concorrentes, variações cambiais, mudanças no cenário político-econômico brasileiro, nos mercados emergentes e internacional. As afirmações sobre expectativas futuras não foram revisadas pelos auditores independentes



Relações com Investidores

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br





DESKTOP

EARNINGS
RELEASE

1Q24



Desktop Reports First Quarter 2024 Results

Highlights

- According to data from Anatel, Desktop led organic subscriber base growth in the first quarter of 2024, both considering its cities of operation and among the largest fixed broadband players in Brazil;
- The Company launched its portfolio at the beginning of 2024 and expanded this new portfolio at the end of 1Q24, with the best connectivity solutions for customers and with several brand awareness initiatives, and continues to grow, having achieved a commercial record in 1Q24;
- Maintaining consistency in delivering profitability, Desktop delivered an adjusted EBITDA margin of 51% in 1Q24. The adjusted net margin reached 16% in the period.

Sumaré, May 8, 2024 - Desktop S.A. (“Desktop” or “Company”) (B3: DESK3), market-leading ISP in the state of São Paulo and one of the largest in Brazil, announced today the consolidated results for the first quarter of 2024 (1Q24).

The financial statements were prepared in accordance with the rules of the Brazilian Securities and Exchange Commission (CVM) and the International Financial Reporting Standards (IFRS) issued by the International Accounting Standards Board (IASB). Adjusted metrics, excluding non-recurring events, are also provided for better comparability. Non-financial information, such as volume, quantity, and average price in reais, were not examined by the independent auditors.

Conference Call

May 9, 2024
10:00 a.m. (EDT)
[Click here](#)

Summary of Results for 1Q24

- **Net Revenue:** R\$ 268 million, a growth of 21% compared to 1Q23, and 2% compared to 4Q23;
- **Adjusted EBITDA:** R\$ 138 million, a growth of 25% compared to 1Q23, and 2% compared to 4Q23. The adjusted EBITDA margin totaled 51% in the quarter, 2p.p. above the margins presented in 1Q23;
- **Adjusted Net Income:** R\$ 43 million, a growth of 67% compared to 1Q23;
- **Total Cash (EoP):** R\$ 364 million on 3/31/2024;
- **Homes Connected (HCs):** 1,046 thousand subscribers in March 2024, representing a growth of 10% compared to the same period of 2023;
- **Homes Passed (HPs):** 4.4 million Homes Passed in March 2024, representing a growth of 3% over the same period in 2023;
- **Infrastructure:** approximately 55,000 km of network, comprising 10,000 km of backbone and 45,000 km of FTTH access network, a 1% growth in network total extension compared to the end of 1Q23.

Contact

E-mail: ri@desktop.net.br
Tel: +55 19 3514-3100
www.ri.desktop.com.br/en/

Figure 1 – Desktop stands out in subscriber growth in its area of activity ('000)

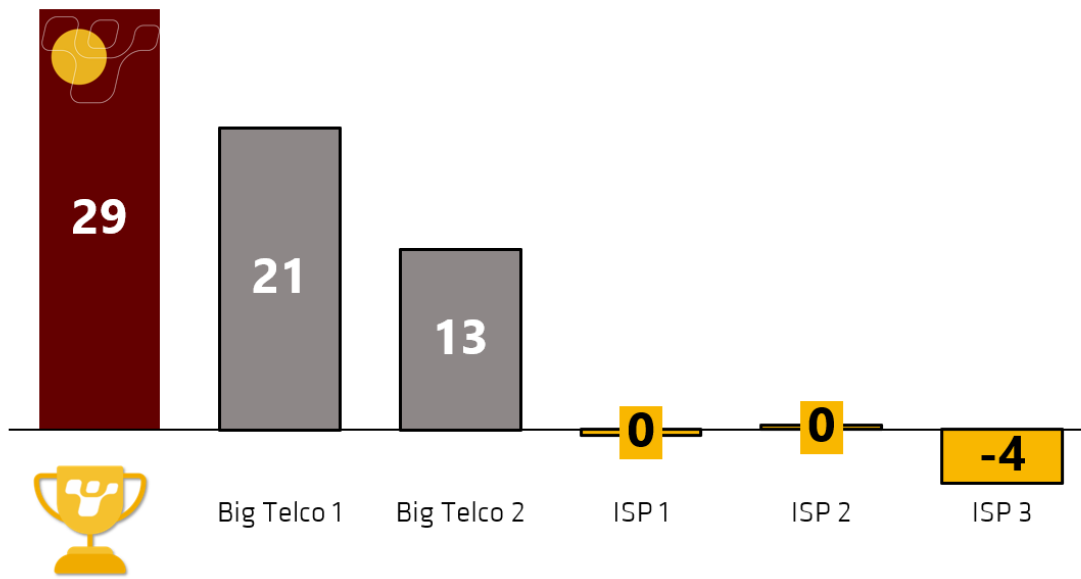
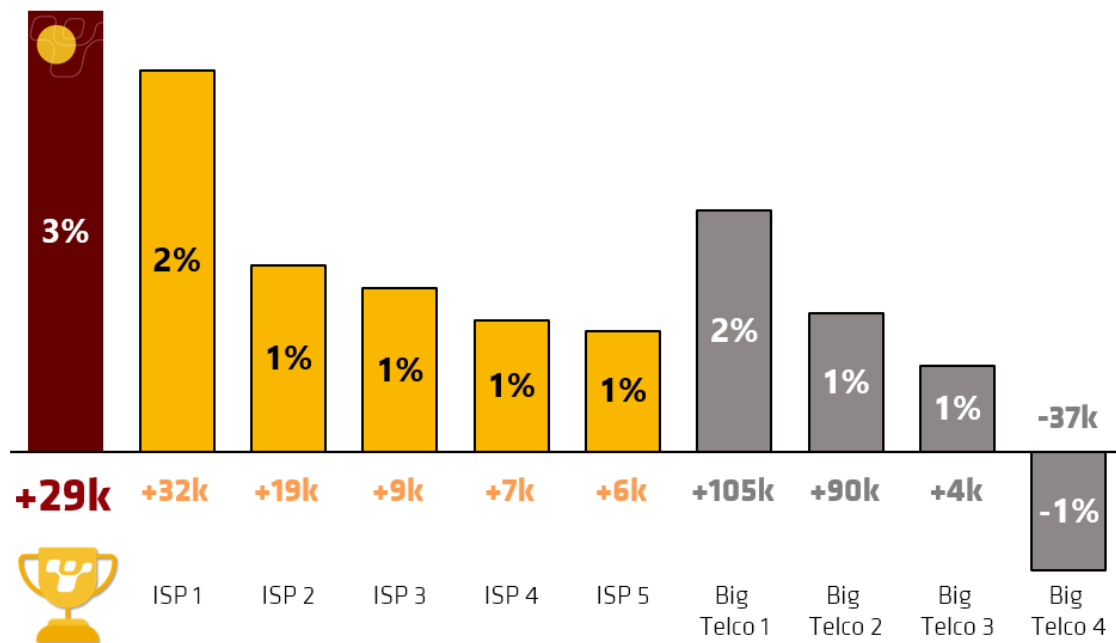


Figure 2 - Desktop stands out in organic subscriber growth in Brazil (in % of base)



According to Anatel data, Desktop was the company that had the greatest increase in subscriber base in the cities in which it operates, also maintaining the leadership in organic growth of the subscriber base in Brazil, in percentage of the base, among the largest national players.

Financial Summary

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Revenue	268,218	222,035	21%
Adjusted EBITDA	137,841	110,443	25%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>
Adjusted Net Income	43,182	25,914	67%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

Operational Summary

'000	1Q24	4Q23	3Q23	2Q23	1Q23
Subscribers EoP	1,046	1,017	999	976	955
Net Organic Additions (ex-M&As)	29	18	23	21	29
Homes Passed EoP	4,352	4,342	4,312	4,243	4,235
Cities Served (#)	184	184	183	183	182

Management's Letter

New integrated portfolio with differentiated plans

At the beginning of 2024, Desktop achieved 100% integration in its product portfolio, with standardized plans for the 184 cities covered by the Company's operations. This integration generates relevant efficiency gains since Desktop now operates standardized commercial campaigns throughout the state of São Paulo. It is worth highlighting that, in sync with the launch of the new portfolio and integration of plans, Desktop implemented relevant brand positioning initiatives throughout the first months of 2024, including partnerships with the teams Guarani Futebol Clube and Associação Atlética Ponte Preta. Thus, Desktop has been solidifying its leadership position and establishing itself as one of the most recognized brands in the state of São Paulo.

At the end of 1Q24, Desktop expanded its new unified portfolio of plans, adapting its range of products to the latent needs of its clients. Among the highlights, the **Giga Gamer** plan meets the specificities of customers who attribute the highest bandwidth consumption to online games, delivering the experience of **1 Giga + Wi-Fi 6**, in addition to specialized service, two wired points, ExitLag solution that reduces latency and gift cards for platforms such as Playstation Network, Steam and Xbox Game Pass. The **Giga Black** plan was also launched, offering the best connectivity solutions, covering all the benefits mentioned in the Giga Gamer plan, in addition to the Company's entire portfolio of digital and streaming services. In addition to the new plans, Desktop added new products to the range of options for its customers, including **MAX (HBO + Discovery + Champions League)**, **antivirus** and **telemedicine service**. Also in April, the Company **launched its mobile telephone plan** in the "Soft Launch" model, initially offered only in the cities of Araraquara, Hortolândia, Sumaré and Taubaté, but with plans to expand the coverage area over the next months.

Record commercial performance

During 1Q24, Desktop delivered 29 thousand organic net additions to the subscriber base, a volume 66% higher compared to the immediately previous quarter. The relevant increase in the volume of new customers was mainly due to the resolution of specific operational challenges that affected the level of installations in 4Q23, and the success of the investment and management strategy in digital commercial avenues, which represented 52% of the Company's sales. As a result, Desktop achieved record sales volume in the quarter. At the end of the period, the Company had 1,046 thousand customers in its base.

Consistency in delivering profitability

Desktop's Net Revenue in 1Q24 grew 21% compared to 1Q23, and 2% compared to 4Q23, totaling R\$ 268 million. The Company's Adjusted EBITDA reached R\$ 138 million in 1Q24, an annual increase of 25%, resulting in an EBITDA margin of 51%.

The Company's Adjusted Net Profit reached R\$ 43 million in 1Q24, 67% above that recorded in the previous year, with a net margin of 16%. The Company was able to maintain a high level of profitability, as a result of the various initiatives to improve operational efficiency and optimize the tax structure, with the corporate mergers carried out throughout 2023.

At the end of 1Q24, Desktop's Net Debt/Annualized Proforma EBITDA ratio was 2.5x, representing stability versus the same period of the previous year. It is worth highlighting that, in the period, the rating agency Standard & Poor's (S&P) assigned a corporate credit rating of 'brA+' to Desktop, with a stable outlook, reflecting the expectation of continued growth of the Company while maintaining its financial solidity.

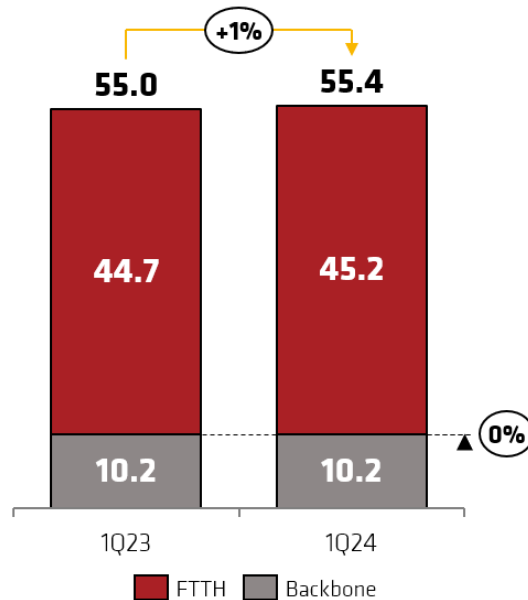
The Company thanks all employees and partners for another quarter of excellent financial and operational results.

Operating Performance

Network Extension ('000 km)

Addition of 434 km of network between 1Q23 and 1Q24, which represents a 1% growth in the total extension of the network.

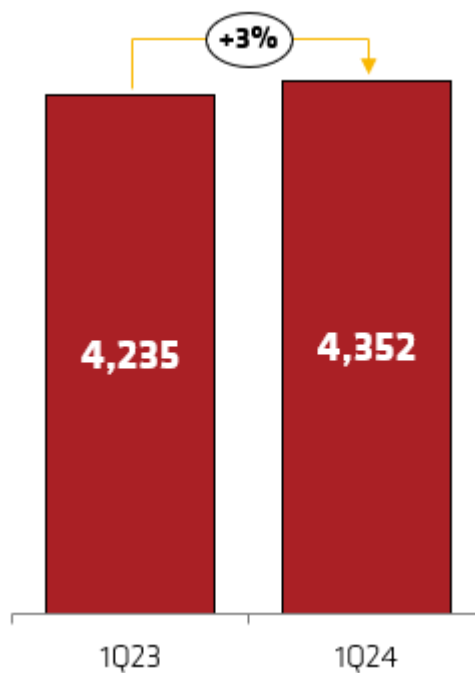
Figure 3 - Network Extension ('000 KM)



Homes Passed (HPs)

Increase of approximately 116 thousand Homes Passed in annual comparison, reaching 4.4 million of homes in March 2024, a growth of 3% compared to 1Q23, in line with the strategy of the Company with a focus on monetizing the network already built in recent years.

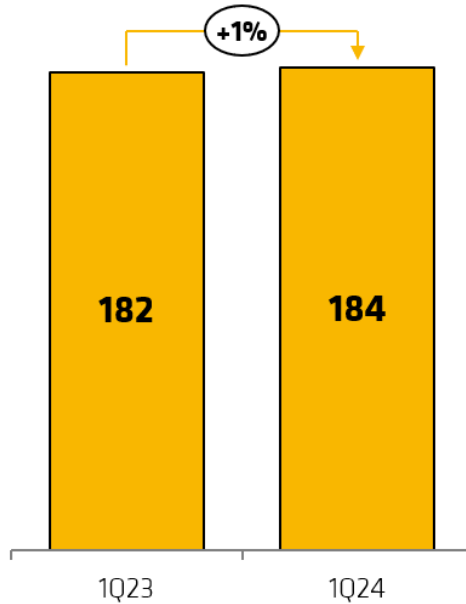
Figure 4 - Homes Passed (HPs) - ('000)



Total Cities

Increase of 2 new cities in the Company's coverage between 1Q23 and 1Q24, a growth of 1% over the number of cities served in the same period of the previous year. All new cities are in line with Desktop's strategy to expand geographically to adjacent areas to the Company's operations.

Figure 5 - Number of Cities Served



Homes Connected (HCs)

The Company's subscribers base grew by 10% compared to the end of 1Q23, totaling 1,046 thousand homes connected at the end of March/24. In 1Q24, the Company boosted its sales by updating its commercial strategy focused on the digital ecosystem, reaching a record level in sales, and resuming the level of organic net additions. At the end of 1Q24, the Company captured 29 thousand new organic net subscribers.

Figure 6 - Evolution of Homes Connected - ('000)

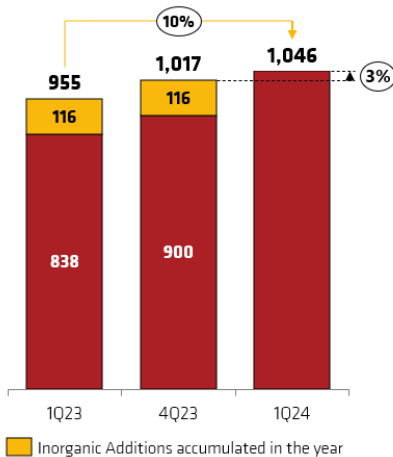


Figure 7 - Quarterly and Monthly Net Organic Additions - ('000)

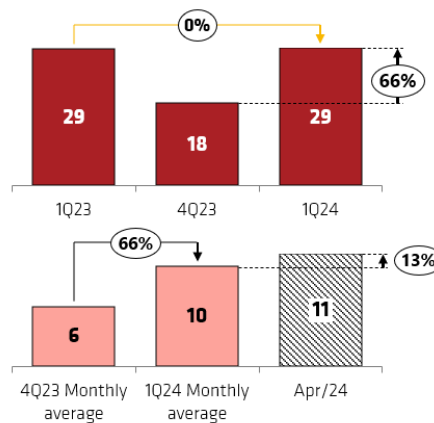
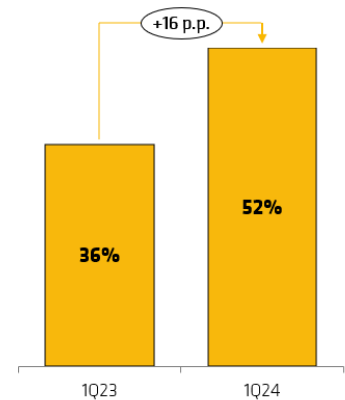


Figure 8 - Digital Ecosystem Sales - (%)



Economic-Financial Performance

Net Revenue

Net Revenue totaled R\$ 268 million in 1Q24, a 21% growth when compared to 1Q23. The evolution was mainly due to the increase in organic net additions, as a consequence of the increase in penetration of the existing network and the M&A of Fasternet.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Revenue	268,218	222,035	21%
(-) Cost of Services Provided	(64,386)	(55,908)	15%
Gross Profit	203,832	166,127	23%
<i>Gross Margin (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>

Adjusted EBITDA

Desktop reached R\$ 138 million in Adjusted EBITDA in 1Q24, an increase of 25% in the annual comparison. The Company was able to deliver an adjusted EBITDA margin of 51%.

The Company discloses its Adjusted EBITDA excluding other non-recurring operating income (expenses) because it understands that it should not be considered in the calculation of recurring operating cash generation.

Adjusted EBITDA is calculated from net income (loss), plus depreciation and amortization, income taxes, net financial income, and the result of other non-operating and/or non-recurring income/expenses, such as one-off M&As (ex. lawyers and auditors) and expenses related to the Stock Option Plan.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Income	21,370	21,154	1%
Financial Results	(45,935)	(46,629)	-1%
Income tax	(18,830)	(5,702)	230%
Depreciation and Amortization	(50,251)	(36,190)	39%
EBITDA¹	136,386	109,675	24%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Non-recurring and/or non-operating expenses	(1,455)	(768)	89%
Non-recurring expenses from M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1,455)	(609)	139%
Adjusted EBITDA²	137,841	110,443	25%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

1. EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);

2. Adjusted EBITDA to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of operating cash current generation.

Depreciation and Amortization

Depreciation and Amortization totaled R\$ 50.3 million in 1Q24, an increase of 39% compared to 1Q23. This growth was driven by the larger investments in network expansion, clients installation and M&As.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Depreciation and Amortization	(50,251)	(36,190)	39%

Financial Results

The Financial Result was negative by R\$ 45.9 million in 1Q24. The improvement compared to 1Q23 is mainly due to the lower level of interest rates and higher cash and equivalents in the period, partially offset by the Company's higher debt.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Financial Result	(45,935)	(46,629)	-1%
(+) Financial revenue	11,942	9,817	22%
(-) Financial expense	(57,877)	(56,446)	3%

Adjusted Net Profit

Adjusted Net Profit totaled R\$ 43 million in 1Q24, an increase of 67% in the annual comparison.

The net margin for the quarter reached 16%, an increase of 4.4p.p. in the annual comparison, mainly due to the greater tax efficiency of Desktop.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Profit	21,370	21,154	1%
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Non-recurring and/or non-operating expenses	(21,812)	(4,760)	NM
Non-recurring expenses from M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortization of capital gains ²	(6,584)	(4,253)	55%
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(14,268)	-	NM
Adjusted Net Profit¹	43,182	25,914	67%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Annualized Proforma Net Revenue and EBITDA

Below, the annualized view of Net Revenue and Adjusted EBITDA for 1Q24 is presented, to provide greater clarity regarding the real effect of the Company's accelerated growth.

The "Annualized Pro Forma Net Revenue" reaches approximately R\$ 1,073 million, an increase of 9% to the amount recorded in the full year of 2023, while the "Annualized Pro Forma Adjusted EBITDA" totals approximately R\$ 551 million, an increase of 11% compared to the amount recorded in the full year of 2023.

Figure 9 – Annualized Pro Forma Net Revenue - (R\$ million)

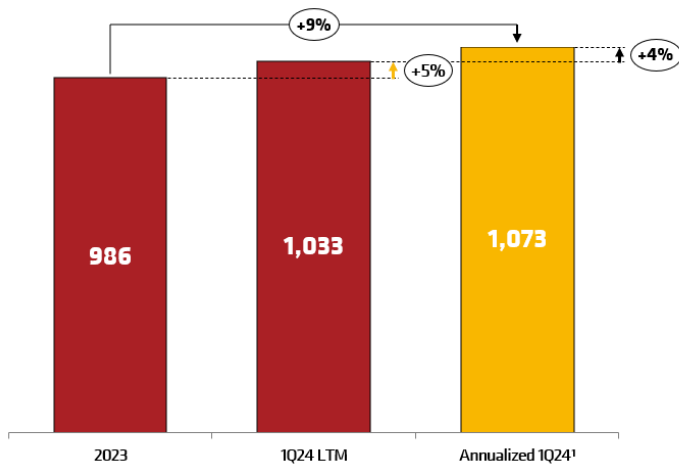
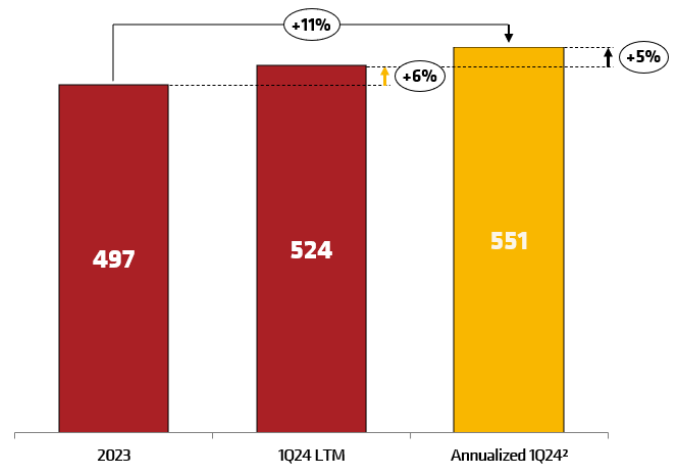


Figure 10 – Annualized Pro Forma Adjusted EBITDA - (R\$ million)



1 - Considers 1Q24 net revenue multiplied by 4;

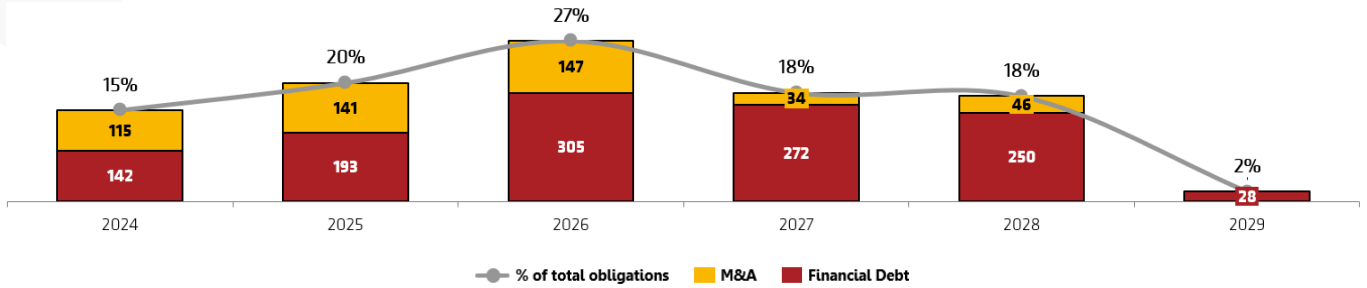
2 - Considers 1Q24 Adjusted EBITDA multiplied by 4.

Liquidity and Indebtedness

The Company ended 1Q24 with a net debt of R\$ 1,353.7 million, which represents 2.5x the Annualized Proforma EBITDA, in line when compared to the level presented in 1Q23.

Liquidity (R\$ '000)	1Q24	1Q23	Var. %
(+) Cash and cash equivalents	231,505	130,183	78%
(+) Financial investments	132,297	103,919	27%
Liquidity	363,802	234,102	55%
Indebtedness (R\$ '000)	1Q24	1Q23	Var. %
(-) Loans and Debentures	1,180,473	854,813	38%
(-) Lease Liabilities	54,632	65,761	-17%
Gross Debt	1,235,105	920,574	34%
(-) Liquidity	363,802	234,102	55%
Net Debt	871,303	686,472	27%
M&As Commitments (R\$ '000)	1Q24	1Q23	Var. %
(-) M&As Term Installments	482,446	517,684	-7%
Net Debt+ M&As Term Installments	1,353,749	1,204,156	12%
Leverage (R\$ '000)	1Q24	1Q23	Var. %
Annualized Proforma EBITDA	551,364	485,763	14%
Net Debt/EBITDA Pro Forma Annualized (x)	2.5x	2.5x	0.0x

Debt Schedule (R\$ mm)

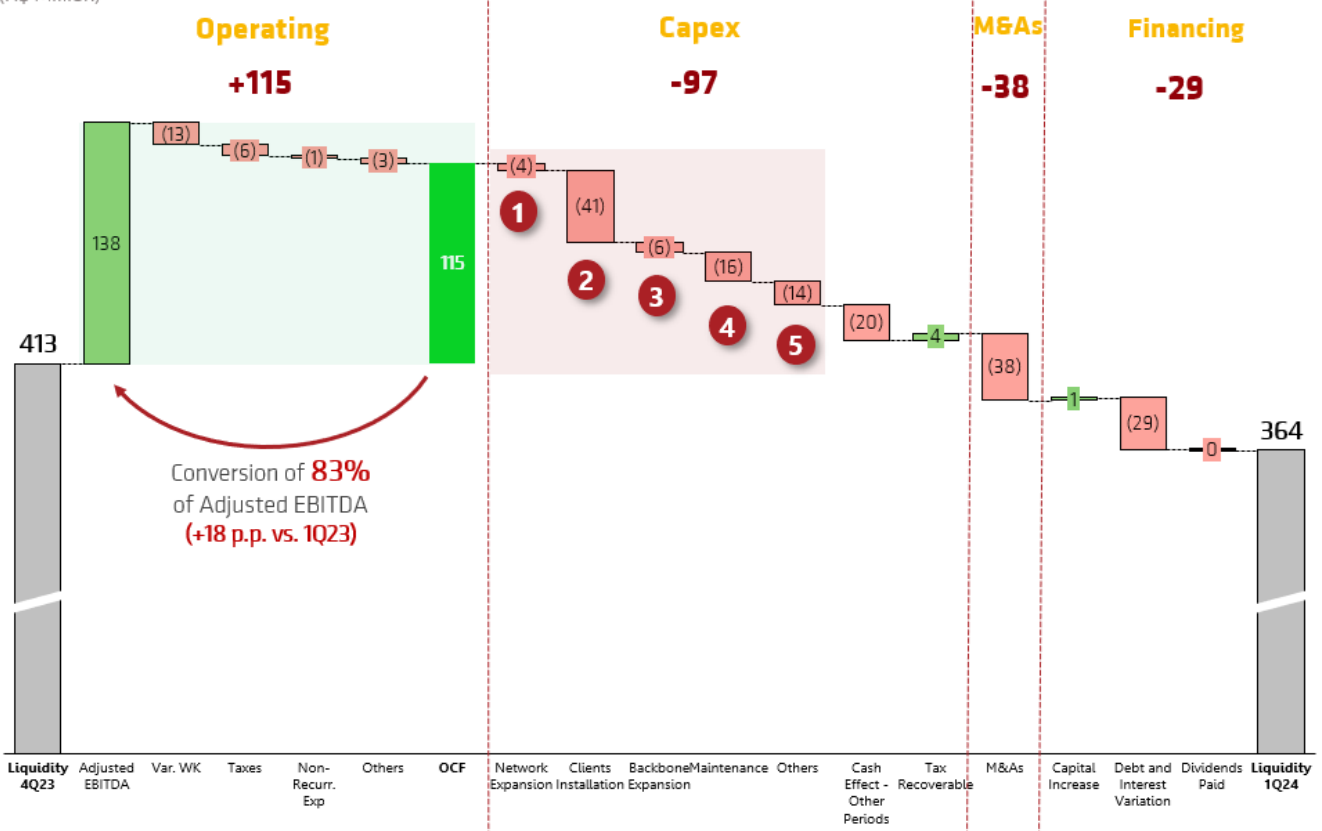


Cash Flow

The Company ended 1Q24 with R\$ 364 million in cash and investments. During the period, Desktop converted 83% of its EBITDA into recurring operating cash flow. Adjusted cash flow from investments totaled R\$ 135 million, mainly composed of (i) R\$ 38 million in expenditures for the payment of installments of M&A operations carried out; and (ii) R\$ 41 million used to install new clients.

The Company provides its cash flow and CAPEX with some managerial adjustments to provide greater clarity regarding the source and destination of its funds.

(R\$ Million)



It is worth noting that CAPEX is composed of additions to fixed assets and intangible assets, including (i) purchases for projects that are still in the execution phase, that is, that have not been commercially launched (“Pre-Operational Capex”); and (ii) purchases that are in inventory (“Inventory Capex”). In order to clarify the capex per port and gross adds, we adjusted by the increase and decrease of inventory.

	CAPEX (R\$ '000)	1Q24
1	Network Expansion	4,040
	Increase (Decrease) of inventory	(110)
	Network Expansion - Adjusted	4,151
	Ports Added ('000)	18
	CAPEX/PORT	235
2	Clients Installation	41,022
	Increase (Decrease) of inventory	(16,793)
	Clients Installation - Adjusted	57,815
	Gross Adds ('000)	103
	CAPEX/GROSS ADDS	560
3	Backbone Expansion	6,122
	% of Total CAPEX	8%
4	Maintenance	16,488
	% of Net Revenue	6%
5	I.T.	6,010
5	Others	7,570
	Total adjusted CAPEX	81,252

Appendix

Balance Sheet - Consolidated

R\$ '000	1Q24	2023
TOTAL ASSETS	3,245,602	3,258,890
Current Assets	579,821	611,739
Cash and cash equivalentes	231,505	329,655
Financial Investments	132,297	83,543
Accounts receivable from clients	121,610	112,539
Recoverable taxes	48,056	49,223
Income tax and social contribution	4,085	2,886
Prepaid expenses	26,987	22,714
Other receivables	15,281	11,179
Non-Current Assets	2,642,605	2,636,102
Recoverable taxes	39,809	41,050
Deferred income tax and social contribution	77,299	91,868
Judicial deposits	1,995	2,078
Prepaid expenses	38,145	34,721
Other receivables	8,255	7,907
Property and equipment	1,454,713	1,413,463
Right of use	53,931	42,278
Intangible assets	968,458	1,002,737
LIABILITIES AND EQUITY	3,222,426	3,247,841
Current liabilities	508,676	482,101
Suppliers	66,275	71,112
Accounts payable for acquisition of companies	117,648	124,350
Accounts payable to related parties	20,001	46,552
Loans and debentures	195,129	129,765
Leasing liabilities	22,772	19,766
Social and labor obligations	47,739	47,920
Taxes payable	28,989	30,595
Income tax and social contribution	4,258	4,500
Dividends Payable	4,904	5,324
Other amounts payable	961	2,217
Non-Current Liabilities	1,421,490	1,471,606
Accounts payable for acquisition of companies	250,923	240,682
Accounts payable to related parties	93,874	98,827
Loans and debentures	985,344	1,038,602
Leasing liabilities	31,860	23,761
Taxes payable	5,327	6,328
Deferred income tax and social contribution	35,580	45,116
Provisions for contingencies	17,376	16,986
Other amounts payable	1,206	1,304
Equity	1,292,260	1,294,134
Share capital	954,494	953,169
Capital reserve	64,082	88,482
Income reserve	243,673	242,259
Treasury Shares	(1,899)	(316)
Net profit for the period	18,864	-
Equity attributed to controlling shareholders	1,279,214	1,283,594
Interest of non-controlling shareholders	13,046	10,540

Consolidated Income Statement

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Gross Revenue	312,156	260,398	20%
(-) Deductions	(43,938)	(38,363)	15%
Net Revenue	268,218	222,035	21%
(-) Cost of Services provided	(64,386)	(55,908)	15%
Gross Profit	203,832	166,127	23%
<i>Gross Margin (%)</i>	<i>76%</i>	<i>75%</i>	<i>1 p.p</i>
(-) Commercial expenses	(31,091)	(25,830)	20%
(-) General and administrative	(31,336)	(22,812)	37%
(+/-) Other income (expenses), net	2,207	1,887	17%
(-) Depreciation and amortization	(50,251)	(36,190)	39%
(-) Loss due to impairment of accounts receivable	(7,226)	(9,697)	-25%
(-) Financial Result	(45,935)	(46,629)	-1%
EBT	40,200	26,856	50%
(+/-) Income Taxes	(18,830)	(5,702)	230%
Net Income	21,370	21,154	1%
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Income	21,370	21,154	1%
Financial result	(45,935)	(46,629)	-1%
Income tax	(18,830)	(5,702)	230%
Depreciation and Amortization	(50,251)	(36,190)	39%
EBITDA¹	136,386	109,675	24%
<i>EBITDA Margin (%)</i>	<i>51%</i>	<i>49%</i>	<i>1 p.p</i>
Non-recurring and/or non-operating expenses	(1,455)	(768)	89%
Non-recurring expenses from M&As	-	(159)	NM
Stock Option Plan	(1,455)	(609)	139%
Adjusted EBITDA²	137,841	110,443	25%
<i>Adjusted EBITDA Margin (%)</i>	<i>51%</i>	<i>50%</i>	<i>2 p.p</i>

- 1- EBITDA calculated according to CVM Resolution No 156/2022 (=from the sum of net income, taxes, financial income and depreciation);
- 2- Adjusted EBITDA excluding non-recurring items that must not be considered to calculate the operating cash flow.

R\$ '000	1Q24	1Q23	Var. %
Net Profit	21,370	21,154	1%
<i>Net Margin (%)</i>	<i>8%</i>	<i>10%</i>	<i>-2 p.p</i>
Non-recurring and/or non-operating expenses	(21,812)	(4,760)	NM
Non-recurring expenses from M&As ²	-	(105)	NM
Stock Option Plan ²	(960)	(402)	139%
Amortization of capital gains ²	(6,584)	(4,253)	55%
Deferred taxes (goodwill generated by M&A operations) ³	(14,268)	-	NM
Adjusted Net Profit¹	43,182	25,914	67%
<i>Adjusted Net Margin (%)</i>	<i>16%</i>	<i>12%</i>	<i>4 p.p</i>

- 1- Adjusted Net Profit to exclude non-recurring items that should not be considered in the calculation of current generation of profits;
- 2- Net amounts of taxes at a rate of 34%;
- 3- The Company records income tax and deferred social contribution liabilities from tax amortizations of goodwill. This liability is created to offset the effects of the reduction in taxable profit resulting from this tax amortization and will be realized from the moment the goodwill is realized, or by testing the recoverability of this goodwill ("impairment"). The Company adjusts this amount in its Adjusted Net Income since the expense has no cash effect.

Consolidated Cash Flow

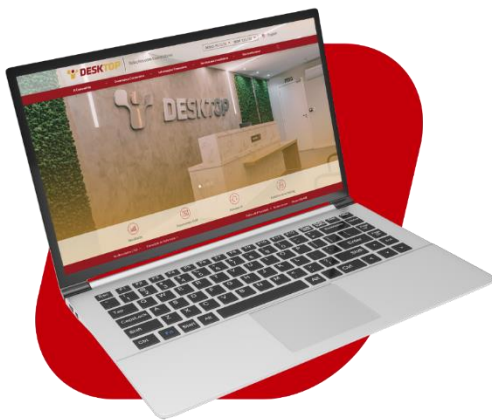
R\$ '000	1Q24	1Q23
BoP – Cash Balance	329,655	68,629
Cash flows from operating activities		
Profit before income tax and social contribution	40,200	26,856
Adjustments for:		
Depreciation and amortization	34,682	27,858
Write-off of property and equipment and intangible assets	158	291
Amortization of right-of-use assets	5,594	4,658
Write-offs of right of use	274	(104)
Write-off of lease liabilities	(336)	-
Amortization of capital gains	9,975	3,674
Charges on loans, debentures and leases	40,087	36,513
Appropriation of transaction costs on loans and debentures	(217)	290
Income from financial Investments	(2,832)	(5,776)
Interest on loan and accounts payable to related parties	3,481	1,403
Charges on accounts payable for company acquisitions	6,734	12,193
Financial update on contingencies	-	24
Provision for contingencies	888	226
Loss (Gain) due to impairment of accounts receivable	1,228	883
Effective write-off of accounts receivable	5,998	8,814
Stock option plan	1,456	609
Income tax and social contribution	(398)	-
Adjusted profit before income tax and social contribution	146,972	118,412
Variation in assets and liabilities:		
Accounts receivable from clientes	(16,297)	(20,253)
Taxes recoverable	3,822	(3,379)
Judicial deposits	(468)	(1)
Prepaid expenses	(7,697)	(5,961)
Other accounts receivable from related parts	-	(2,843)
Other receivables	(4,102)	1,591
Suppliers	(15,787)	(54,554)
Social and labor obligations	(183)	138
Taxes payables	(2,607)	2,177
Contingency payment	(294)	(774)
Other amounts payable	(1,356)	(12,812)
Net cash generated from operating activities	102,003	21,741
Income tax and social contribution paid	(6,419)	(15,333)
Interest paid	(20,246)	(61,089)
Net cash (applied in) generated by operating activities	75,338	(54,681)
Cash flows from investing activities:		
(Financial investment) Net redemption of financial investments	(45,922)	84,715
Advance for future capital increase	-	2,842
Acquisition of Investments	-	(75,000)
PP&E and intangible assets acquisition - Capex	(74,816)	(57,150)
Cash used in investing activities	(120,738)	(44,593)
Cash and cash equivalents obtained in acquisitions	-	2,874
Net cash used in investing activities after mergers	(120,738)	(41,719)
Cash flows from financing activities:		
Amortization of loans and debentures	(6,044)	(5,775)
Transaction cost on loans and debentures	501	-
Capital Increase	1,325	250,029
Treasury Shares	(1,583)	-
Dividends paid	(420)	-
Payment of lease liabilities	(8,350)	(8,013)
Payment of deferred installment referring to the acquisition of subsidiaries	(38,179)	(78,287)
Net cash (applied in) from financing activities	(52,750)	157,954
Net increase (decrease) in cash and cash equivalents	(98,150)	61,554
Eop – Cash Balance	231,505	130,183

About Desktop S.A.

Desktop is one of the leading ISP platforms in the State of São Paulo and one of the largest in Brazil, according to data from Anatel (National Telecommunications Agency). Focused on the fiber optic market, the Company operates through the best practices of network building to support its organic growth. In 2020, Desktop adopted the hybrid growth model, balancing organic expansion with inorganic, through the acquisition of the best assets in the adjacencies of its operation. With 55,000 kilometers of fiber optic network and approximately 4,000 employees, the Company is committed to delivering the best end-to-end experience to customers. Desktop shares have been traded on B3 (**DESK3**) since July 2021. For more information, visit: www.ri.desktop.com.br

Legal Notice

Some statements contained in this document may be statements about future expectations. Such statements are subject to known and unknown risks and uncertainties that may cause such expectations to not materialize or are substantially different from what was expected. These risks include, among others, changes in future demand for the Company's products, changes in factors affecting domestic and international prices of products, changes in the cost structure, changes in the seasonality of markets, changes in prices practiced by competitors, exchange variations, changes in the Brazilian political and economic scenario, in emerging and international markets. Statements on future expectations have not been reviewed by independent auditors.



Investor Relations

ri@desktop.net.br

www.ri.desktop.com.br

