



# RELEASE DE RESULTADOS 2T24

TRAD  
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NMB3

IGCT B3

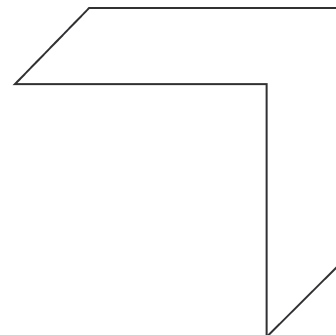
ITAG B3

SMLL B3

IGPTWB3

# Resultados 2T24

São Paulo, 14 de agosto de 2024 - O TC S.A. ("TC" ou "Companhia"), uma das plataformas mais inovadoras e tecnológicas, com produtos e serviços para investidores pessoas físicas e institucionais, bem como para clientes B2B, anuncia os seus resultados relativos ao **segundo trimestre de 2024 (2T24)**. As informações financeiras estão apresentadas em Reais (R\$), de acordo com as práticas contábeis adotadas no Brasil (BR GAAP) e com as normas internacionais de relatório financeiro (IFRS).



## Videoconferência de resultados

15 de agosto de 2024

11h00 [horário de Brasília]

10h00 [horário de Nova York]

### Assista ao vivo:

[Plataforma TC](#)

[Webcast](#)

### Q&A

Utilize o chat disponível nas plataformas acima para enviar sua pergunta

Adição de 24 mil novos membros à comunidade TC

A receita líquida do trimestre atingiu R\$ 13 milhões, 14,8% superior ao 1T24

A receita bruta por colaborador alcançou R\$ 61,5 mil, representando o maior valor já registrado

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Receita líquida</b>	<b>13.070</b>	<b>14.644</b>	<b>-10,7%</b>	<b>11.386</b>	<b>14,8%</b>
Custo do serviço prestado (CSV)	-8.609	-10.864	-20,8%	-9.148	-5,9%
<b>Lucro bruto ajustado<sup>1</sup></b>	<b>4.688</b>	<b>4.420</b>	<b>6,1%</b>	<b>2.518</b>	<b>86,2%</b>
<i>Margem bruta ajustada (%)<sup>1</sup></i>	<i>35,9%</i>	<i>30,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22,1%</i>	<i>n.a.</i>
<b>Lucro (prejuízo) líquido ajustado<sup>1</sup></b>	<b>-4.483</b>	<b>-8.927</b>	<b>-49,8%</b>	<b>-5.379</b>	<b>-16,7%</b>
<i>Margem líquida ajustada<sup>1</sup></i>	<i>-34,3%</i>	<i>-61,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47,2%</i>	<i>n.a.</i>
<b>EBITDA ajustado<sup>1</sup></b>	<b>-4.572</b>	<b>-9.454</b>	<b>-51,6%</b>	<b>-6.232</b>	<b>-26,6%</b>
<i>Margem EBITDA ajustada<sup>1</sup></i>	<i>-35,0%</i>	<i>-64,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54,7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Inclui ajustes de itens não recorrentes. Lucro bruto inclui apenas ajustes que incidem sobre o custo.

## Mensagem da administração

Chegamos ao resultado de mais um trimestre muito entusiasmados com a evolução da nossa plataforma, números crescentes em captação, engajamento e retenção. Isso mostra como temos hoje a melhor plataforma de atração de novos *traders*, muitos deles aprendendo e tendo o primeiro contato com o mundo de renda variável dentro dos nossos feeds. São quase 100 mil investidores e investidoras que acessam mensalmente para entrarem no mundo financeiro.

O TradersClub está cada vez mais fluído, completo e dinâmico. Uma comunidade vibrante. Milhares de posts e engajamentos diários, uma troca de informação sobre investimentos sem paralelo no nosso país. Imaginem quase duas mil ideias de movimentações de trades postados em um único dia, pico atingido agora em agosto, por usuários orgânicos e com a própria comunidade discutindo e direcionando as conversas.

Acreditamos que a nossa plataforma é o portal para que o projeto de Corretora seja vencedor, com conquista de clientes a uma fração do custo de outras instituições financeiras, o TC hoje tem uma máquina madura de captura de leads e conseqüentemente de usuários cadastrados na nossa comunidade.

Aguardamos ainda a pendente de aprovação regulatória, a transferência de controle da Dibran DTVM, a Corretora do TC, consideramos esse fator como importante pois devemos destravar valor ao trazer para o TC uma receita que hoje não é capturada.

A nossa operação de Corretora vai nascer grande, temos um significativo número de clientes, volume e potencial de crescimento.

Estamos focados e prontos para mostrarmos todo o potencial do TC.

Obrigado a todos

**Pedro Albuquerque**  
Fundador e CEO do TC

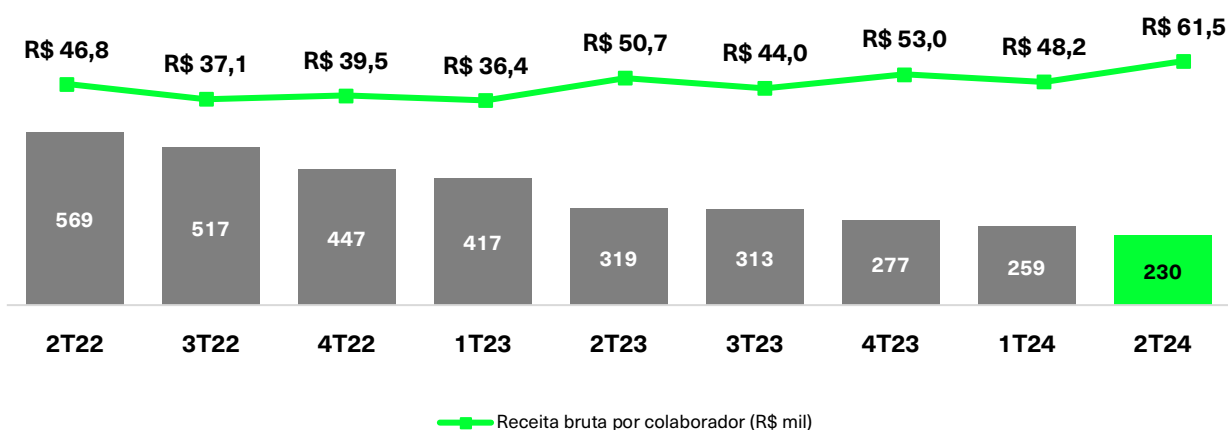
# Desempenho financeiro e operacional

## CORPORATIVO

No segundo trimestre de 2024, o TC contava com **230 colaboradores**, representando uma redução de 11,2% em relação ao trimestre anterior. Essa diminuição foi ainda mais significativa quando comparada ao mesmo período de 2023, reflexo direto da rigorosa implementação de medidas de controle financeiro pela administração.

Durante o 2T24, a Empresa atingiu uma média de **receita bruta de R\$ 61,5 mil por colaborador**, 27,6% superior ao 1T24, refletindo uma significativa melhoria na eficiência e produtividade dos nossos colaboradores. Este aumento representa o maior valor já registrado até o momento, destacando nosso compromisso com a excelência operacional e a gestão eficiente.

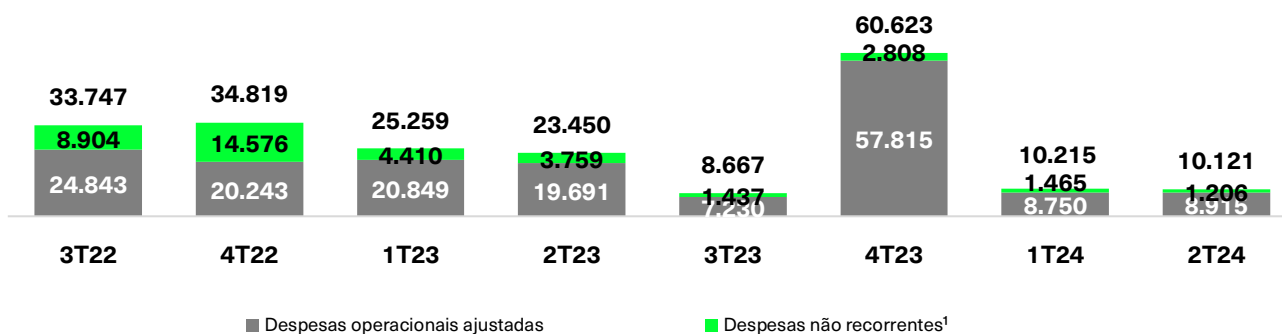
Número de colaboradores



No segundo trimestre de 2024, as **despesas operacionais ajustadas** totalizaram **R\$ 10,1 milhões**, o que representa uma melhora expressiva em relação ao mesmo período de 2023.

Despesas operacionais (R\$ mil)

-0,9% (2T24/1T24)  
-56,8% (2T24/2T23)



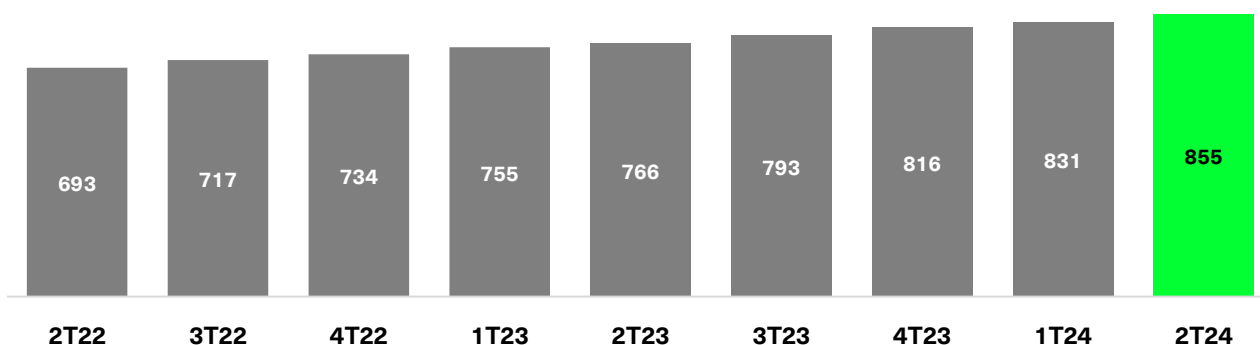
1. Despesas não recorrentes no período relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

## USUÁRIOS CADASTRADOS

No segundo trimestre de 2024, o TC atingiu **855 mil usuários cadastrados**, um aumento de 11,6% em comparação com o mesmo período de 2023. Estamos direcionando nossos esforços para transformar nossa plataforma, priorizando a conversão de usuários cadastrados em leads e clientes da TC Investimentos, e reduzindo o foco na monetização do modelo de negócios *SaaS*.

Número de usuários cadastrados  
(mil)

2,9% (2T24/1T24)  
11,6% (2T24/2T23)



## RECEITA LÍQUIDA

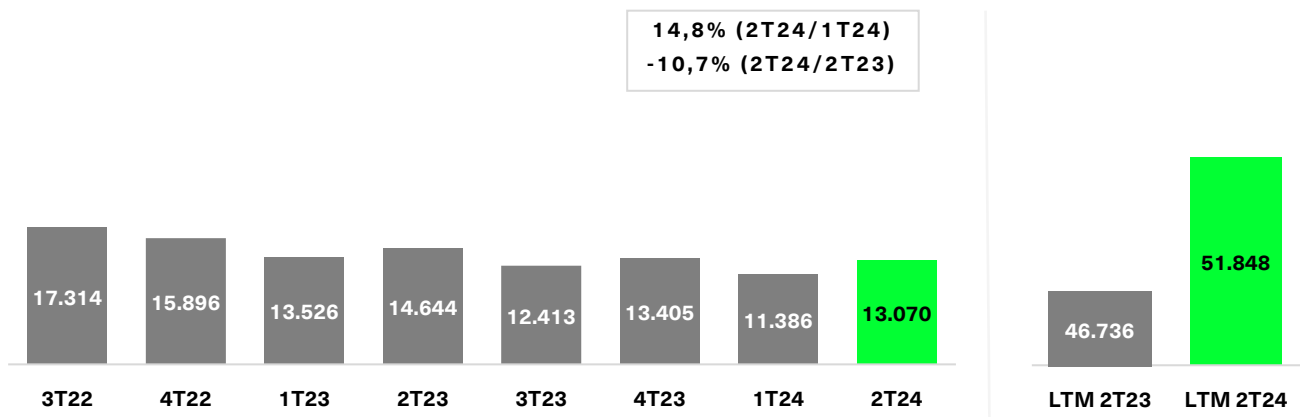
A **receita líquida** alcançou o montante de **R\$ 13,0 milhões** durante o 2T24, registrando uma melhora de 14,8% em comparação com o valor apurado no 1T24.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Receita bruta</b>	<b>14.145</b>	<b>16.162</b>	<b>-12,5%</b>	<b>12.481</b>	<b>13,3%</b>
Deduções	-1.075	-1.518	-29,2%	-1.095	-1,8%
<b>Receita líquida</b>	<b>13.070</b>	<b>14.644</b>	<b>-10,7%</b>	<b>11.386</b>	<b>14,8%</b>

A empresa estima potencial de crescimento significativo em sua receita com a aprovação e finalização da aquisição da Dibran DTVM, atualmente aguardando aprovação regulatória.

**Evolução da receita líquida**

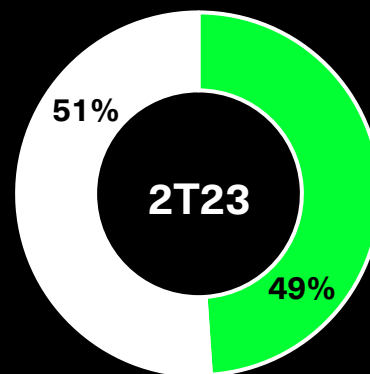
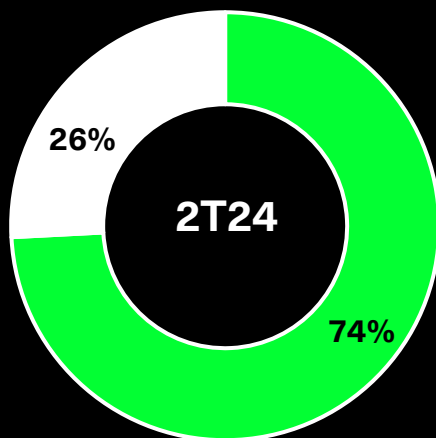
(R\$ mil)



No que diz respeito à participação da receita por segmento, o B2B está se tornando cada vez mais significativo na composição da receita bruta da Companhia. No 2T24, as **receitas provenientes do B2B representaram 74% do total**, um aumento de 25 p.p. em relação ao 2T23. Este é o maior percentual já alcançado até o momento, refletindo a crescente importância do segmento *B2B* para nossos resultados financeiros.

**COMPOSIÇÃO DA RECEITA BRUTA**

- B2B
- B2C



**RESULTADO OPERACIONAL**

**LUCRO BRUTO E MARGEM BRUTA**

No 2T24, o **lucro bruto** alcançou **R\$ 4,4 milhões**, correspondendo a uma margem bruta de 34,1%. Se comparado com o trimestre anterior obtivemos um aumento de 99,3% e 18,0% em relação ao 1T24 e 2T23, respectivamente. Parte desse aumento pode ser atribuída à redução dos custos dos serviços prestados.

Após a inclusão de itens não recorrentes que afetam o custo, a Companhia registrou um lucro bruto ajustado de R\$ 4,6 milhões, com uma margem bruta ajustada de 35,9%.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Receita líquida</b>	<b>13.070</b>	<b>14.644</b>	<b>-10,7%</b>	<b>11.386</b>	<b>14,8%</b>
Custo do serviço prestado (CSV)	-8.609	-10.864	-20,8%	-9.148	-5,9%
<b>Lucro bruto</b>	<b>4.461</b>	<b>3.780</b>	<b>18,0%</b>	<b>2.238</b>	<b>99,3%</b>
<i>Margem bruta</i>	<i>34,1%</i>	<i>25,8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>19,7%</i>	<i>n.a.</i>
Ajustes de custos operacionais <sup>1</sup>	227	640	-64,5%	280	-18,9%
<b>Lucro bruto ajustado<sup>2</sup></b>	<b>4.688</b>	<b>4.420</b>	<b>6,1%</b>	<b>2.518</b>	<b>86,2%</b>
<i>Margem bruta ajustada (%)<sup>1</sup></i>	<i>35,9%</i>	<i>30,2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22,1%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos custos operacionais não recorrentes do período.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes que incidem sobre o custo.

O Custo do Serviço Prestado (CSV), que inclui os custos associados à prestação de serviços, totalizou R\$ 8,6 milhões no último trimestre, uma redução de 20,8% em relação ao 2T23. Este declínio contínuo reflete os ajustes feitos pelo TC nos últimos meses, como parte de um esforço de racionalização de custos e disciplina financeira adotada pela Companhia.

## DESPESAS OPERACIONAIS

As **despesas operacionais ajustadas** totalizaram no 2T24 **R\$ 8,9 milhões**, uma melhora de 54,7% em relação ao 2T23. A rubrica de outras despesas no valor de **R\$ 12,1 milhões** se refere a baixa contábil de desinvestimentos anunciados pela companhia.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Despesas operacionais ajustadas</b>	<b>-8.915</b>	<b>-19.691</b>	<b>-54,7%</b>	<b>-8.750</b>	<b>1,9%</b>
Despesas não recorrentes	-1.206	-3.759	-67,9%	-1.465	-17,7%
Ajuste Despesas <sup>3</sup>	-18.454	-	<i>n.a.</i>	-4.422	<i>n.a.</i>
<b>Despesas operacionais</b>	<b>-28.575</b>	<b>-23.450</b>	<b>21,9%</b>	<b>-14.637</b>	<b>95,2%</b>
Gerais e administrativas	-16.371	-18.043	-9,3%	-12.410	31,9%
Despesas com vendas / marketing	-1.776	-4.758	-62,7%	-2.214	-19,8%
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-12.082	-7	<i>n.a.</i>	27	<i>n.a.</i>
Equivalência patrimonial	1.654	-642	<i>n.a.</i>	-40	<i>n.a.</i>

1. Inclui ajustes de despesas não recorrentes.

2. Despesas não recorrentes no período, relativas a rescisões, otimização de sistemas operacionais e assessoria jurídica.

3. Ajuste de despesas não operacionais.



## RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO

Ao final do segundo trimestre de 2024, a Companhia apresentou um **resultado financeiro** de **R\$ 488 mil**, com uma melhora expressiva em relação ao 1T24 e ao 2T23, de 66,9% e 93,6%, respectivamente.

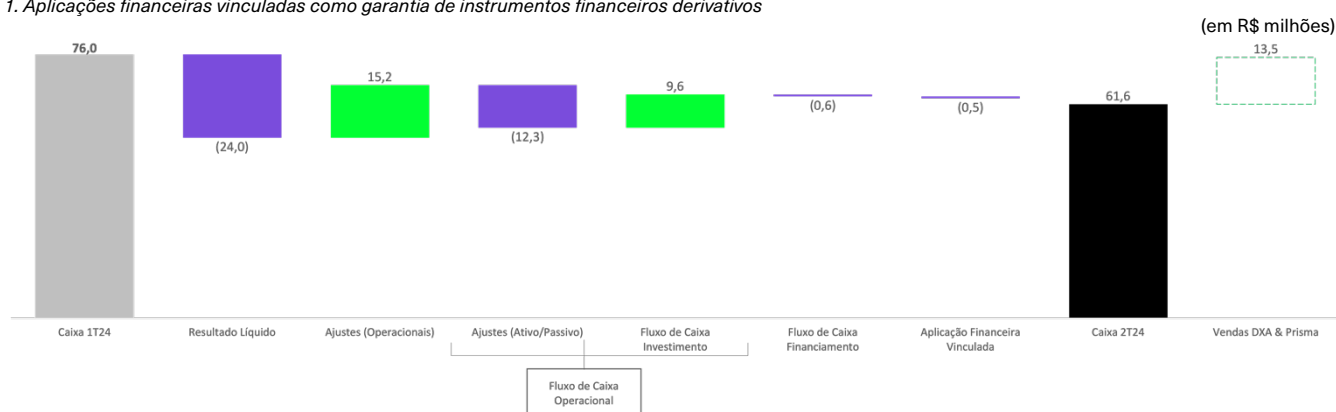
(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>488</b>	<b>7.637</b>	<b>-93,6%</b>	<b>1.475</b>	<b>-66,9%</b>
Receita financeira	2.250	8.590	-73,8%	2.476	-9,1%
Despesa financeira	-1.762	-953	84,9%	-1.001	76,0%

## ESTRUTURA DE CAIXA

A posição de **caixa e equivalentes de caixa** no 2T24, incluindo aplicações financeiras vinculadas, totalizou **R\$ 61,5 milhões**. A queima de caixa no trimestre foi de **R\$ 13,8 milhões**. Com o desinvestimento recente de dois ativos anunciados a companhia o ingresso de **R\$ 13,5 milhões** no seu caixa nos próximos períodos.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
Bancos	7.843	3.734	110,0%	10.259	-23,6%
Aplicações financeiras	52.595	101.979	-48,4%	63.998	-17,8%
<b>Caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>60.438</b>	<b>105.713</b>	<b>-42,8%</b>	<b>74.257</b>	<b>-18,6%</b>
Aplicação financeira vinculada <sup>1</sup>	1.144	11.970	-90,4%	1.700	-32,7%
<b>Total</b>	<b>61.582</b>	<b>117.683</b>	<b>-47,7%</b>	<b>75.957</b>	<b>-18,9%</b>

1. Aplicações financeiras vinculadas como garantia de instrumentos financeiros derivativos



## LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO E MARGEM LÍQUIDA

Durante o 2T24, a empresa registrou um **prejuízo líquido ajustado** de **R\$ 4,8 milhões**, uma melhora de 49,8% em relação ao 2T23.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Lucro bruto</b>	<b>4.461</b>	<b>3.780</b>	<b>18,0%</b>	<b>2.238</b>	<b>99,3%</b>
(+/-) Receitas (despesas) operacionais	-28.575	-23.450	21,9%	-14.637	95,2%
(+/-) Resultado financeiro	488	7.637	-93,6%	1.475	-66,9%
(+/-) IR/CSLL	-399	-1.293	-69,1%	-622	-35,9%
<b>Lucro (prejuízo) líquido</b>	<b>-24.025</b>	<b>-13.326</b>	<b>80,3%</b>	<b>-11.546</b>	<b>108,1%</b>
<i>Margem líquida</i>	<i>-183,8%</i>	<i>-91,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-101,4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes	2.392	4.399	-45,6%	1.745	37,1%
Ajuste Prejuízo <sup>3</sup>	-17.150	-	<i>n.a.</i>	-3.903	<i>n.a.</i>
<b>Lucro (prejuízo) líquido ajustado<sup>2</sup></b>	<b>-4.483</b>	<b>-8.927</b>	<b>-49,8%</b>	<b>-5.379</b>	<b>-16,7%</b>
<i>Margem líquida ajustada<sup>2</sup></i>	<i>-34,3%</i>	<i>-61,0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47,2%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais.

## EBITDA E MARGEM EBITDA

A Companhia apurou **EBITDA ajustado** negativo em **R\$ 4,5 milhões** ao final do 2T24, uma melhora de 51,6% em relação ao 2T23, cujo valor apurado totalizou -R\$ 9,4 milhões.

(R\$ mil)	2T24	2T23	Var. (%)	1T24	Var. (%)
<b>Lucro (prejuízo) líquido</b>	<b>-24.025</b>	<b>-13.326</b>	<b>80,3%</b>	<b>-11.546</b>	<b>108,1%</b>
(+/-) IR/CSLL	-399	-1.293	-69,1%	-622	-35,9%
(+/-) Resultado financeiro	488	7.637	-93,6%	1.475	-66,9%
(+/-) Depreciação/amortização	4.287	5.817	-26,3%	2.264	89,4%
<b>EBITDA</b>	<b>-19.827</b>	<b>-13.853</b>	<b>43,1%</b>	<b>-10.135</b>	<b>95,6%</b>
Margem EBITDA (%)	<i>-151,7%</i>	<i>-94,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-89,0%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Itens não recorrentes <sup>1</sup>	2.392	4.399	-45,6%	1.745	37,1%
Ajuste EBITDA <sup>3</sup>	-12.863	-	<i>n.a.</i>	-3.903	<i>n.a.</i>
<b>EBITDA Ajustado<sup>2</sup></b>	<b>-4.572</b>	<b>-9.454</b>	<b>-51,6%</b>	<b>-6.232</b>	<b>-26,6%</b>
<i>Margem EBITDA ajustada (%)<sup>2</sup></i>	<i>-35,0%</i>	<i>-64,6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54,7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Referem-se aos gastos não recorrentes relativos a rescisões, processos legais (assessoria jurídica) e otimização de sistemas operacionais.

2. Inclui ajustes de itens não recorrentes.

3. Ajuste de despesas não operacionais.

## Eventos subsequentes

### **RATIFICAÇÃO DA OPERAÇÃO DIBRAN**

Em 18 de julho de 2024, o TC S.A. informou aos acionistas e ao mercado em geral que, nesta data, foi aprovada em Assembleia Geral Extraordinária (“AGE”) a proposta de aquisição, pela Companhia, da totalidade de quotas de emissão da DIBRAN HOLDING FINANCEIRA LTDA., sociedade empresária limitada, inscrita no CNPJ/MF sob o nº 33.695.543/0001-20, formalizada mediante Contrato de Compra e Venda de Quotas e Outras Avenças celebrado em 09 de junho de 2022 (“Operação”). Ressalta-se que o fechamento da Operação ainda está sujeito à aprovação pelo Banco Central. Não será aplicável o direito de recesso uma vez que o preço de aquisição das quotas da Dibran não alcançou os parâmetros previstos no artigo 256, §2º da Lei das S.A.

### **ENCERRAMENTO DO PRAZO DE AJUSTE DA POSIÇÃO ACIONÁRIA**

Em 19 de julho de 2024, o TC S.A. em continuidade ao Fato Relevante divulgado em 05 de janeiro de 2024 e o Aviso aos Acionistas divulgado em 20 de junho de 2024, comunica aos seus acionistas o Término do Prazo de Ajuste da Posição Acionária, que encerrou-se nesta data o prazo para que acionistas da Companhia poderiam, a seu livre e exclusivo critério, ajustar sua posição acionária, por meio de negociações privadas ou por meio de sociedades corretoras de sua livre escolha autorizadas a operar pela B3 S.A. – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), de modo a assegurar a titularidade de número inteiro de ações após o Grupamento (“Período de Ajuste”).

## Informações adicionais

### **RELACIONAMENTO COM OS AUDITORES**

A política da Companhia na contratação de serviços não relacionados à auditoria externa com os auditores independentes se fundamenta nos princípios que preservam sua independência. Esses princípios consistem nos padrões internacionalmente aceitos, em que: (a) o auditor não deve auditar seu próprio trabalho; (b) o auditor não deve exercer função de gerência no seu cliente; e (c) o auditor não deve gerar conflitos de interesses com seus clientes.

Durante o período findo em 30 de junho de 2024, a Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. foi contratada para a execução de serviços apenas relacionados à auditoria externa.

# Anexos

## BALANÇO PATRIMONIAL (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2T24	2T23
<b>ATIVO</b>	<b>275.648</b>	<b>517.443</b>
<b>Ativo circulante</b>	<b>103.537</b>	<b>151.860</b>
Caixa e equivalentes de caixa	60.438	105.713
Aplicação financeira vinculada	1.144	11.970
Contas a receber	10.834	10.597
Adiantamentos	4.430	3.038
Impostos a recuperar	5.713	11.827
Derivativos	-	1.511
Ativos Mantidos para venda	6.637	-
Outros créditos	14.341	7.204
<b>Ativo não circulante</b>	<b>172.111</b>	<b>365.583</b>
Impostos a recuperar.	11.658	-
Outros créditos	5.475	9.393
Ativo fiscal diferido	513	35.337
Ativos financeiros	32.162	79.960
Partes relacionadas	423	5.692
Investimentos	27.920	44.628
Imobilizado	11.086	12.727
Intangível	82.874	177.846
<b>PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>275.648</b>	<b>517.443</b>
<b>Passivo circulante</b>	<b>21.608</b>	<b>30.862</b>
Obrigações sociais e trabalhistas	1.309	3.324
Obrigações tributárias	1.696	2.881
Passivo de contrato	1.460	2.962
Arrendamento	539	2.177
Outras contas a pagar	15.690	17.518
Instrumentos financeiros derivativos	277	-
Dividendos a pagar	-	2.000
Passivos Mantido para Venda	637	-
<b>Passivo não circulante</b>	<b>6.083</b>	<b>231</b>
Arrendamento	2.595	-
Provisão para contingências	3.488	231
<b>Patrimônio líquido</b>	<b>247.969</b>	<b>485.762</b>
Capital social	581.164	581.164
Reserva de capital	25.975	25.908
Ações em tesouraria	-5.407	-1.223
Prejuízos acumulados	-353.763	-120.087
Participação não controladores		
<b>Patrimônio líquido total</b>	<b>-12</b>	<b>588</b>

## DEMONSTRAÇÃO DE RESULTADOS (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2T24	2T23
<b>Receita líquida</b>	<b>13.070</b>	<b>14.644</b>
Custo do serviço prestado (CSV)	-8.609	-10.864
<b>Lucro bruto</b>	<b>4.461</b>	<b>3.780</b>
<b>Despesas operacionais</b>	<b>-28.575</b>	<b>-23.450</b>
Despesas com vendas / marketing	-1.776	-4.758
Gerais e administrativas	-16.371	-18.043
Outras receitas (despesas) operacionais líquidas	-12.082	-7
Equivalência patrimonial	1.654	-642
<b>Lucro (prejuízo) operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>-24.114</b>	<b>-19.670</b>
Receita financeira	2.250	8.590
Despesa financeira	-1.762	-953
<b>Resultado financeiro líquido</b>	<b>488</b>	<b>7.637</b>
<b>Lucro (prejuízo) antes do imposto de renda e da contribuição social</b>	<b>-23.626</b>	<b>-12.033</b>
Imposto de renda e contribuição social corrente	-678	-1.190
Imposto de renda e contribuição social diferido	279	-103
<b>Lucro (prejuízo) líquido</b>	<b>-24.025</b>	<b>-13.326</b>

## DEMONSTRAÇÃO DOS FLUXOS DE CAIXA (CONSOLIDADO)

(R\$ mil)	2T24	2T23
<b>Das atividades operacionais</b>		
Resultado do período	-24.025	-13.326
<b>Ajustes por</b>	<b>-9.140</b>	<b>-20.619</b>
Resultado de equivalência patrimonial	-1.654	642
Depreciações e amortizações	4.287	5.817
Baixa líquida e ajustes do imobilizado e intangível	3	156
Perda esperada para créditos de liquidação duvidosa	260	-305
Ganho/ perda na alienação de empresas	9.003	-
Ganho/ perda ativos mantido para venda	1.912	-
Opções outorgadas reconhecidas	58	-115
Variação cambial	-	56
Provisão para contingências	1.304	-175
Imposto diferido	-279	103
Resultado de derivativos	-9	-13.553
Despesa de juros	-	81
<b>Decréscimo (acrécimo) em ativos</b>		
Contas a receber	569	-262
Adiantamentos	-389	-2.274
Ativos Mantidos para venda	-6.637	-
Impostos a recuperar	-1.602	-3.162
Dividendos recebidos de investidas	-256	-1.019
Outros créditos	-6.035	529
<b>(Decréscimo) acréscimo em passivos</b>		
Obrigações sociais e trabalhistas	-164	-1.125
Obrigações tributárias	-815	1.373
Passivo de contrato	-2.135	66
Passivos Mantido para Venda	637	-
Outras contas a pagar	-398	2.491
Dividendos recebidos de controladas/coligadas	-	1.474
<b>Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades operacionais</b>	<b>-26.365</b>	<b>-22.528</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimento</b>		
Investimentos para alienação	6.000	-
Perda de ativos de investimento	7.431	-
Aplicação financeira vinculada	556	26.979
Perda efetiva com derivativos	643	-22.549
Aquisição de imobilizado	-478	-94
Aquisição de intangível	-1.046	-2.083
<b>Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de investimento</b>	<b>13.106</b>	<b>2.253</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>		
Pagamento de arrendamentos	-255	-1.082
Partes relacionadas	-238	-2.067
Dividendos pagos	-67	1.289
<b>Caixa líquido gerado (consumido) nas atividades de financiamento</b>	<b>-560</b>	<b>-1.860</b>
<b>Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>-13.819</b>	<b>-22.135</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa</b>		
No início do exercício	83.457	127.848
No final do exercício	69.638	105.713
<b>Aumento (redução) líquido de caixa e equivalentes de caixa</b>	<b>-13.819</b>	<b>-22.135</b>

## Glossário

**AMORTIZAÇÃO:** É o pagamento de uma dívida, de maneira parcelada, por um período pré-estabelecido. Ou seja, o pagamento de um empréstimo, financiamento ou algo semelhante, por meio de parcelas.

**ATIVO:** Bens, valores ou créditos que formam o patrimônio de uma pessoa ou de uma empresa.

**B2B (BUSINESS TO BUSINESS):** Modelo de negócio “empresa para empresa” onde o cliente final é uma outra empresa ou organização.

**B2C (BUSINESS TO CONSUMER):** Modelo de negócio “empresa para consumidor” onde o cliente final é uma pessoa física.

**BALANÇO PATRIMONIAL:** É uma demonstração contábil que apresenta um “retrato” da posição patrimonial da firma.

**BR GAAP:** Refere-se ao conjunto de normas contábeis vigentes no Brasil.

**CAIXA E EQUIVALENTES DE CAIXA:** Caixa é o montante em espécie e depósitos bancários disponíveis de uma empresa. Os Equivalentes de Caixa são todas aplicações financeiras de curto prazo e de alta liquidez que estão sujeitas a um insignificante risco de mudança de valor.

**CONTRIBUIÇÃO SOCIAL (CSLL):** Complemento da tributação do Imposto de Renda.

**(CSV) CUSTO DOS SERVIÇOS VENDIDOS/PRESTADOS:** Representa os custos que incidem sobre a venda de um produto ou serviço prestado por uma empresa.

**DEPRECIÇÃO:** A depreciação indica o quanto do valor de um ativo foi utilizado. Ela é usada em contabilidade para tentar igualar o custo de um ativo à renda que o ativo ajuda a empresa a ganhar.

**DESPESAS OPERACIONAIS/SG&A:** Despesas com Vendas, Gerais e Administrativas, ou SG&A (*Selling, General & Administrative Expenses*). Incluem todos os custos que não são relacionados diretamente à produção (salários dos funcionários e despesas com *marketing*, por exemplo).

**DOWNGRADE:** Solicitação do usuário final do serviço pela troca de um plano para um de menor custo do que o contratado inicialmente.

**EBITDA/EBITDA AJUSTADO:** Indicador financeiro que informa o lucro de uma companhia antes de serem descontados o que a empresa gastou em juros e impostos, bem com o que perdeu em depreciação e amortização. Quando é divulgado como “ajustado”, significa que o cálculo foi feito de forma customizada por uma empresa, usando regras próprias.

**HEADCOUNT:** É o número de funcionários de uma empresa.

**INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS):** Em português significa Normas Internacionais de Relatório Financeiro. É o conjunto de normas internacionais de contabilidade, emitidas e revisadas pelo IASB – *International Accounting Standards Board* (Conselho de Normas Internacionais de Contabilidade).

**IMPOSTO DE RENDA (IR):** Tributo federal que incide sobre o lucro.

**LUCRO BRUTO:** Lucro operacional bruto ou lucro de vendas é a diferença entre a receita de uma empresa em relação aos seus custos variáveis (matérias-primas, custos de produção, comissões e demais insumos produtivos).

**LUCRO (PREJUÍZO) LÍQUIDO:** Rendimento real de uma empresa, calculado pela diferença entre a receita total, os custos e despesas totais, as receitas e despesas financeiras e os impostos.

**MARGEM BRUTA:** Resultado da divisão do Lucro Bruto pela Receita Líquida. Ela apresenta a rentabilidade do negócio, segundo uma porcentagem de lucro que a empresa ganha nas suas vendas.

**MARGEM EBITDA:** Diferença entre o valor do EBITDA pelo valor da receita, representando a parcela da receita que gerou caixa para a Companhia.

**MARGEM LÍQUIDA:** Resultado da divisão do Lucro Líquido pela Receita Líquida, o qual indica a porcentagem de lucro em relação às receitas totalizadas no período.

**PASSIVO:** É o saldo de tudo que é devido por alguém ou por uma companhia.

**PATRIMÔNIO LÍQUIDO:** O patrimônio líquido representa o valor residual dos ativos de uma empresa depois de deduzidos todos os seus passivos.

**RECEITA BRUTA:** Representa o montante da receita proveniente de uma transação entre entidade e comprador que deve ser mensurada pelo valor justo. Pode ser proveniente tanto da venda de bens como também da prestação de serviços.

**RECEITA LÍQUIDA:** Representa o resultado das vendas e prestação de serviços após a dedução dos custos, descontos, abatimentos, devoluções e os impostos que incidem sobre vendas/serviços.

**RESULTADO (PREJUÍZO) FINANCEIRO:** Diferença entre o total das receitas financeiras (rendimentos não relacionados com as atividades da empresa, como juros e descontos) e as despesas financeiras (gastos não relacionados com as atividades da empresa, como empréstimos, IOF e tarifas bancárias).

**SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE):** SaaS, ou *Software as a Service*, é uma forma de disponibilizar softwares e soluções de tecnologia por meio da Internet, como um serviço.





# EARNINGS RELEASE 2024

TRAD  
B3 LISTED NM

IBRA B3

IGC B3

IGC-NMB3

IGCT B3

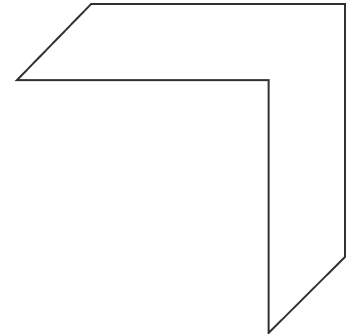
ITAG B3

SMLL B3

IGPTWB3

# 2Q24 Results

São Paulo, August 14, 2024 - TC S.A. ("TC" or "Company"), one of the most innovative and technological platforms, with products and services for individual and institutional investors, as well as for B2B customers, announces its results for the **second quarter of 2024 (2Q24)**. The financial information is presented in Reais (R\$), in accordance with accounting practices adopted in Brazil (BR GAAP) and International Financial Reporting Standards (IFRS).



## Earnings videoconference

**August 15, 2024**

11:00 am (Brasilia time)

10:00 am (New York time)

### Watch live:

[TC Platform](#)

[Webcast](#)

### Q&A

Use the chat available on the platforms above to send your question

Addition of 24 thousand new members to the TC community

Net revenue for the quarter reached R\$13 million, 14.8% higher than in 1Q24

Gross revenue per employee reached R\$61,5 thousand, the highest figure ever recorded

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Net revenue</b>	<b>13,070</b>	<b>14,644</b>	<b>-10.7%</b>	<b>11,386</b>	<b>14.8%</b>
Cost of services rendered (CSR)	-8,609	-10,864	-20.8%	-9,148	-5.9%
<b>Adjusted gross profit<sup>1</sup></b>	<b>4,688</b>	<b>4,420</b>	<b>6.1%</b>	<b>2,518</b>	<b>86.2%</b>
<i>Adjusted gross margin (%)<sup>1</sup></i>	<i>35.9%</i>	<i>30.2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22.1%</i>	<i>n.a.</i>
<b>Adjusted net profit (loss)<sup>1</sup></b>	<b>-4,483</b>	<b>-8,927</b>	<b>-49.8%</b>	<b>-5,379</b>	<b>-16.7%</b>
<i>Adjusted net margin<sup>1</sup></i>	<i>-34.3%</i>	<i>-61.0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47.2%</i>	<i>n.a.</i>
<b>Adjusted EBITDA<sup>1</sup></b>	<b>-4,572</b>	<b>-9,454</b>	<b>-51.6%</b>	<b>-6,232</b>	<b>-26.6%</b>
<i>Adjusted EBITDA margin<sup>1</sup></i>	<i>-35.0%</i>	<i>-64.6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54.7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Includes non-recurring item adjustments. Gross profit includes only cost adjustments.

# Message from Management

We have reached the end of another quarter very enthusiastic about the evolution of our platform, with growing numbers in attraction, engagement and retention. This shows that today we have the best platform for attracting new traders, many of whom are learning and having their first contact with the world of equities through our feeds. There are almost 100,000 investors who log on every month to enter the financial world.

TradersClub is becoming increasingly fluid, complete and dynamic. A vibrant community. Thousands of posts and daily engagements, an exchange of information about investments that is unparalleled in our country. Imagine almost two thousand ideas for trading moves posted in a single day, a peak reached in August, by organic users and with the community itself discussing and directing the conversations.

We believe that our platform is the gateway for the Brokerage project to be a winner, with client acquisition at a fraction of the cost of other financial institutions, TC today has a mature lead capture machine and consequently users registered in our community.

We are still awaiting regulatory approval for the transfer of control of Dibrán DTVM, TC's brokerage firm. We consider this to be an important factor because we will unlock value by bringing revenue to TC that is not currently captured.

Our brokerage operation is going to be big, we have a significant number of clients, volume and growth potential.

We are focused and ready to show TC's full potential.

Thank you all

**Pedro Albuquerque**  
Founder and CEO of TC

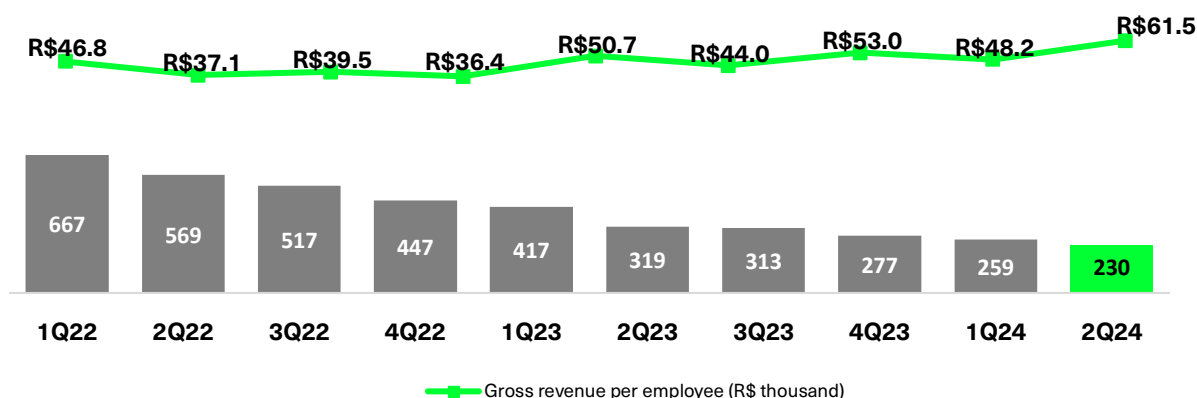
# Financial and operating performance

## CORPORATE

TC had 230 employees in the second quarter of 2024, accounting for a decrease of 11.2% compared to the previous quarter. Said reduction was even more significant when compared to the same period in 2023, as a direct consequence of the strict implementation of financial control measures by management.

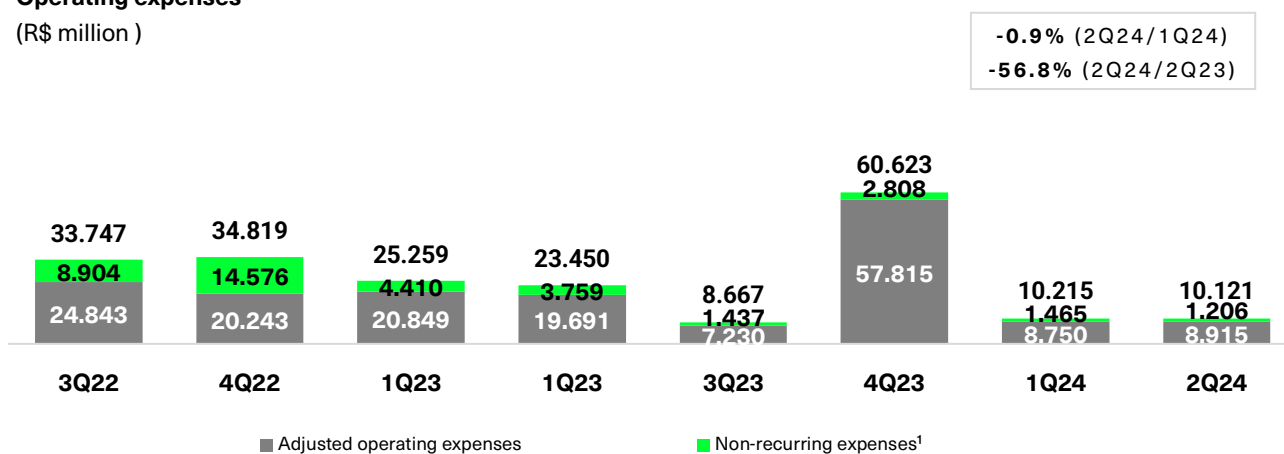
During 2Q24, the Company achieved an average **gross revenue of R\$ 61.5 thousand per employee**, 27.6% higher than 1Q24, reflecting a significant improvement in the efficiency and productivity of our workforce. This increase accounts for the highest value ever recorded to date, highlighting our commitment to operational excellence and efficient management.

Number of employees



In the second quarter of 2024, **operating expenses** totaled **R\$ 10.1 million**, representing a significant improvement compared to the same period in 2023.

Operating expenses  
(R\$ million)



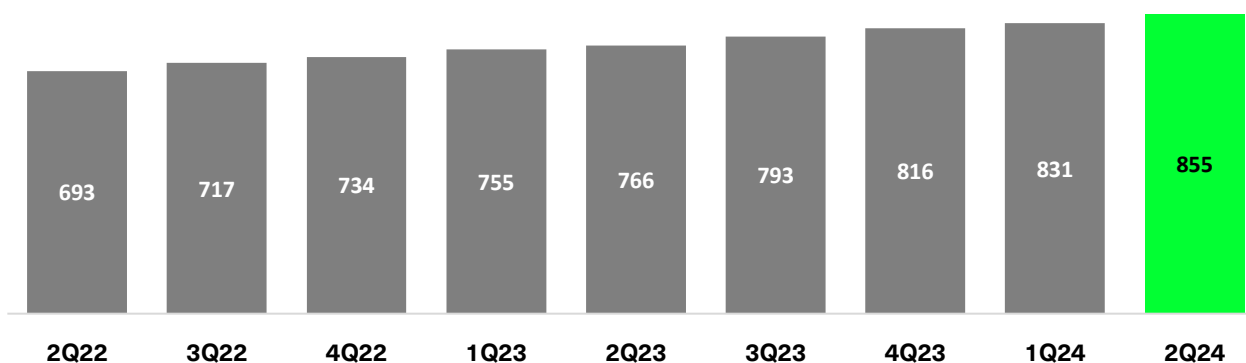
1. Non-recurring expenses for the period related to terminations, optimization of operating systems and legal advisory.

## REGISTERED USERS

In the second quarter of 2024, TC reached **855 thousand registered users**, an increase of 11.6% compared to the same period in 2023. We are directing our efforts towards transforming our platform, prioritizing the conversion of registered users into leads and TC Investimentos clients, and reducing the focus on monetizing the SaaS business model.

**Number of registered users**  
(thousand)

2.9% (2Q24/1Q24)  
11.6% (2Q24/2Q23)



## NET REVENUE

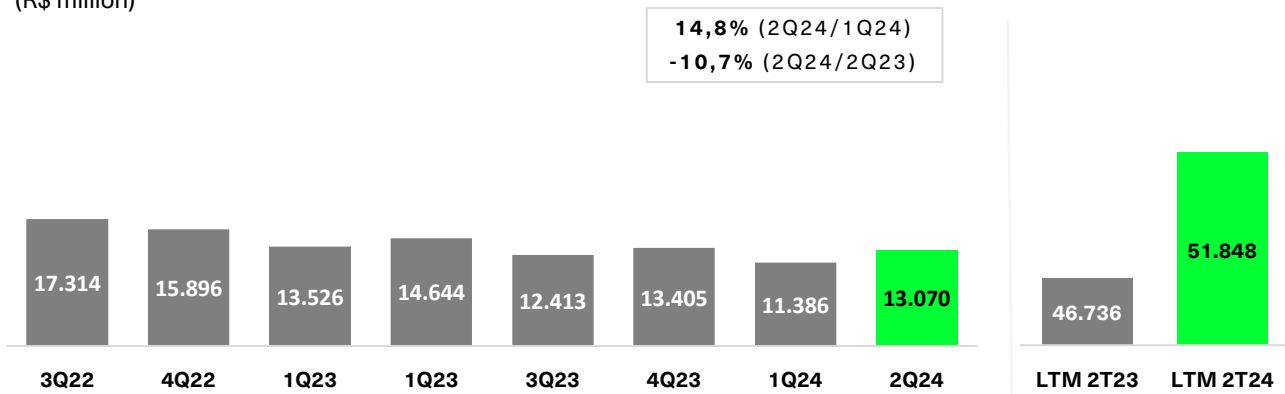
**Net revenue** reached **R\$ 13.0 million** during 2Q24, recording an improvement of 14.8% compared to the value recorded in 1Q24.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Gross revenue</b>	<b>14,145</b>	<b>16,162</b>	<b>-12.5%</b>	<b>12,481</b>	<b>13.3%</b>
Deductions	-1,075	-1,518	-29.2%	-1,095	-1.8%
<b>Net revenue</b>	<b>13,070</b>	<b>14,644</b>	<b>-10.7%</b>	<b>11,386</b>	<b>14.8%</b>

The company estimates potential for significant growth in its revenue with the approval and completion of the acquisition of Dibran DTVM, currently pending regulatory approval.

**Evolution of net revenue**

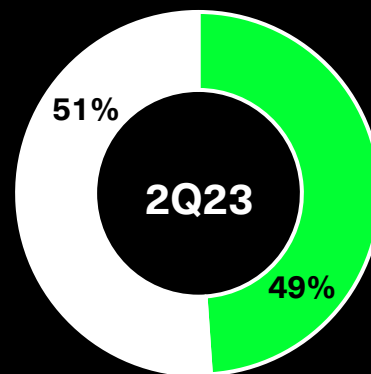
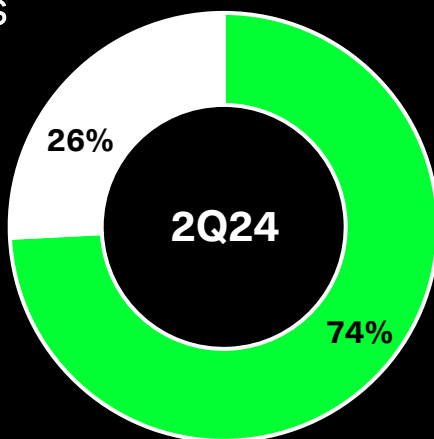
(R\$ million)



Regarding the revenue share by segment, the B2B segment is becoming increasingly significant in the breakdown of the Company's gross revenue. In 2Q24, **B2B revenues accounted for 74% of the total**, accounting for an increase of 25 p.p. compared to 2Q23. This is the highest percentage ever reached so far, thus reflecting the growing importance of the B2B segment for our financial results.

**BREAKDOWN OF GROSS REVENUE**

- B2B
- B2C



**OPERATING PROFIT (LOSS)**

**GROSS PROFIT AND GROSS MARGIN**

In 2Q24, **gross profit** reached **R\$ 4.4 million**, accounting for a gross margin of 34.1%. Compared to the previous quarter, we recorded an increase of 99.3% and 18.0% compared to 1Q24 and 2Q23, respectively. Part of said increase can be attributed to the reduction in the costs of services rendered.

After including non-recurring items that affect the cost, the Company recorded an adjusted gross profit of R\$ 4.6 million, with adjusted gross margin of 35.9%.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Net revenue</b>	<b>13,070</b>	<b>14,644</b>	<b>-10.7%</b>	<b>11,386</b>	<b>14.8%</b>
Cost of services rendered (CSR)	-8,609	-10,864	-20.8%	-9,148	-5.9%
<b>Gross profit</b>	<b>4,461</b>	<b>3,780</b>	<b>18.0%</b>	<b>2,238</b>	<b>99.3%</b>
<i>Gross margin</i>	<i>34.1%</i>	<i>25.8%</i>	<i>n.a.</i>	<i>19.7%</i>	<i>n.a.</i>
Operating cost adjustments <sup>1</sup>	227	640	-64.5%	280	-18.9%
<b>Adjusted gross profit<sup>2</sup></b>	<b>4,688</b>	<b>4,420</b>	<b>6.1%</b>	<b>2,518</b>	<b>86.2%</b>
<i>Adjusted gross margin (%)<sup>1</sup></i>	<i>35.9%</i>	<i>30.2%</i>	<i>n.a.</i>	<i>22.1%</i>	<i>n.a.</i>

1. Refer to non-recurring operating costs for the period.

2. Includes adjustments to non-recurring items that affect the cost.

The Cost of Services Rendered (CSR), which includes the costs associated with service provision, totaled R\$ 8.6 million in the last quarter, accounting for a decrease of 20.8% compared to 2Q23. This continued decline reflects the adjustments made by the TC in recent months, as part of a cost optimization effort and financial discipline adopted by the Company.

## OPERATING EXPENSES

**Adjusted operating expenses** totaled **R\$8.9 million** in 2Q24, a 54.7% improvement on 2Q23. The other expenses item of **R\$12.1 million** refers to the write-off of divestments announced by the company.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Adjusted operating expenses</b>	<b>-8,915</b>	<b>-19,691</b>	<b>-54.7%</b>	<b>-8,750</b>	<b>1.9%</b>
Non-recurring expenses	-1,206	-3,759	-67.9%	-1,465	-17.7%
Adjust expenses <sup>3</sup>	-18,454	-	<i>n.a.</i>	-4,422	<i>n.a.</i>
<b>Operating expenses</b>	<b>-28,575</b>	<b>-23,450</b>	<b>21.9%</b>	<b>-14,637</b>	<b>95.2%</b>
General and administrative expenses	-16,371	-18,043	-9.3%	-12,410	31.9%
Sales / marketing expenses	-1,776	-4,758	-62.7%	-2,214	-19.8%
Other operating income (expenses), net	-12,082	-7	<i>n.a.</i>	27	<i>n.a.</i>
Share of profit (loss) of investees	1,654	-642	<i>n.a.</i>	-40	<i>n.a.</i>

1. Includes adjustments to non-recurring expenses.

2. Non-recurring expenses for the period related to terminations, optimization of operating systems and legal advisory.

3. Adjustment of non-operating expenses.



## FINANCE INCOME (COSTS)

At the end of the second quarter of 2024, the Company reported a **financial result of R\$ 488 thousand**, with a significant improvement compared to 1Q24 and 2Q23, of 66.9% and 93.6%, respectively.

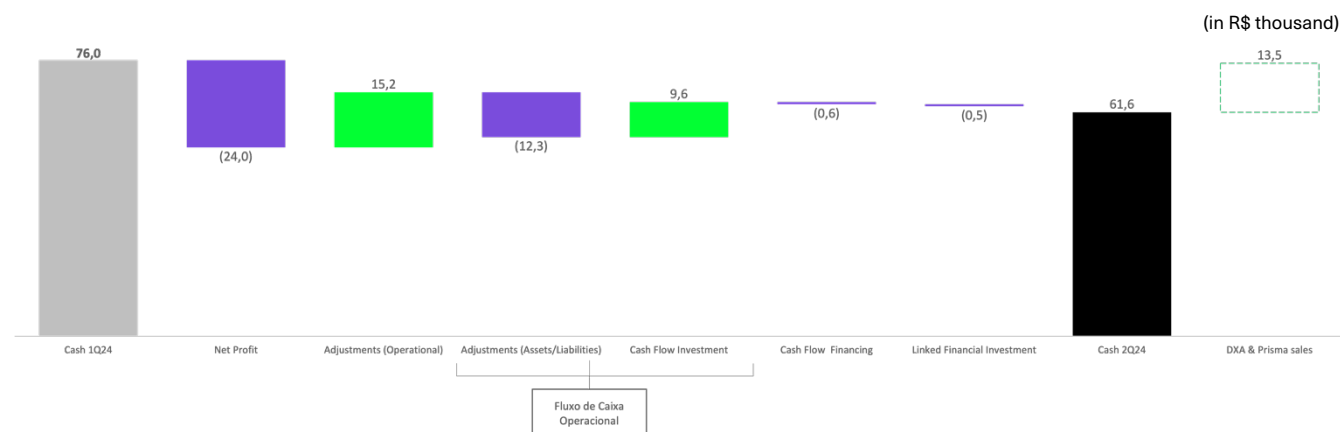
(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Finance income (costs), net</b>	<b>488</b>	<b>7,637</b>	<b>-93.6%</b>	<b>1,475</b>	<b>-66.9%</b>
Finance income	2,250	8,590	-73.8%	2,476	-9.1%
Finance costs	-1,762	-953	84.9%	-1,001	76.0%

## CASH STRUCTURE

The **cash and cash equivalents** position in 2Q24, including linked financial investments, totaled **R\$61.5 million**. Cash burn in the quarter was **R\$13.8 million**. With the recent divestment of two assets announced, the company expects a cash inflow of **R\$13.5 million** in the coming periods.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
Banks	7,843	3,734	110.0%	10,259	-23.6%
Short-term investments	52,595	101,979	-48.4%	63,998	-17.8%
<b>Cash and cash equivalents</b>	<b>60,438</b>	<b>105,713</b>	<b>-42.8%</b>	<b>74,257</b>	<b>-18.6%</b>
Pledged short-term investment <sup>1</sup>	1,144	11,970	-90.4%	1,700	-32.7%
<b>Total</b>	<b>61,582</b>	<b>117,683</b>	<b>-47.7%</b>	<b>75,957</b>	<b>-18.9%</b>

1. Restricted short-term investments as collateral for derivative financial instruments.



## NET PROFIT (LOSS) AND NET MARGIN

During 2Q24, the company recorded an **adjusted net loss of R\$ 4.8 million**, accounting for an improvement of 49.8% compared to 2Q23.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Gross profit</b>	<b>4,461</b>	<b>3,780</b>	<b>18.0%</b>	<b>2,238</b>	<b>99.3%</b>
(+/-) Operating income (expenses)	-28,575	-23,450	21.9%	-14,637	95.2%
(+/-) Finance income (costs)	488	7,637	-93.6%	1,475	-66.9%
(+/-) INCOME TAX/SOCIAL CONTRIBUTION ON NET PROFIT	-399	-1,293	-69.1%	-622	-35.9%
<b>Net profit (loss)</b>	<b>-24,025</b>	<b>-13,326</b>	<b>80.3%</b>	<b>-11,546</b>	<b>108.1%</b>
<i>Net margin</i>	<i>-183.8%</i>	<i>-91.0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-101.4%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items	2,392	4,399	-45.6%	1,745	37.1%
Adjust loss <sup>3</sup>	-17,150	-	<i>n.a.</i>	-3,903	<i>n.a.</i>
<b>Adjusted net profit (loss)<sup>2</sup></b>	<b>-4,483</b>	<b>-8,927</b>	<b>-49.8%</b>	<b>-5,379</b>	<b>-16.7%</b>
<i>Adjusted net margin<sup>2</sup></i>	<i>-34.3%</i>	<i>-61.0%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-47.2%</i>	<i>n.a.</i>

1. Refers to non-recurring expenses related to termination, lawsuits (legal advisory) and optimization of operating systems.

2. Includes adjustments to non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

## EBITDA AND EBITDA MARGIN

The Company recorded a negative **adjusted EBITDA** of **R\$ 4.5 million** at the end of 2Q24, accounting for an improvement of 51.6% over 2Q23, whose amount calculated was -R\$ 9.4 million.

(R\$'000)	2Q24	2Q23	Δ%	1Q24	Δ%
<b>Net profit (loss)</b>	<b>-24,025</b>	<b>-13,326</b>	<b>80.3%</b>	<b>-11,546</b>	<b>108.1%</b>
(+/-) INCOME TAX/SOCIAL CONTRIBUTION ON NET PROFIT	-399	-1,293	-69.1%	-622	-35.9%
(+/-) Finance income (costs)	488	7,637	-93.6%	1,475	-66.9%
(+/-) Depreciation/amortization	4,287	5,817	-26.3%	2,264	89.4%
<b>EBITDA</b>	<b>-19,827</b>	<b>-13,853</b>	<b>43.1%</b>	<b>-10,135</b>	<b>95.6%</b>
EBITDA margin (%)	<i>-151.7%</i>	<i>-94.6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-89.0%</i>	<i>n.a.</i>
(+/-) Non-recurring items <sup>1</sup>	2,392	4,399	-45.6%	1,745	37.1%
EBITDA adjustment <sup>3</sup>	-12,863	-	<i>n.a.</i>	-3,903	<i>n.a.</i>
<b>Adjusted EBITDA<sup>2</sup></b>	<b>-4,572</b>	<b>-9,454</b>	<b>-51.6%</b>	<b>-6,232</b>	<b>-26.6%</b>
<i>Adjusted EBITDA margin (%)<sup>2</sup></i>	<i>-35.0%</i>	<i>-64.6%</i>	<i>n.a.</i>	<i>-54.7%</i>	<i>n.a.</i>

1. Refers to non-recurring expenses related to termination, lawsuits (legal advisory) and optimization of operating systems.

2. Includes adjustments to non-recurring items.

3. Adjustment of non-operating expenses.

## Events after the reporting period

### **RATIFICATION OF DIBRAN OPERATION**

On July 18, 2024, TC S.A. informed its shareholders and the market in general that, on this date, the proposal for the acquisition by the Company of all shares issued by DIBRAN HOLDING FINANCEIRA LTDA., a limited liability company enrolled with CNPJ [EIN] under No. 33.695.543/0001-20, was approved at the Extraordinary General Meeting (“EGM”), formalized through a Share Purchase and Sale Agreement and Other Covenants entered into on June 9, 2022 (“Operation”). It is worth highlighting that the closing of the Operation is still subject to approval by the Central Bank of Brazil. The right to withdraw will not be applicable as the acquisition price of Dibran shares did not reach the parameters provided for in Article 256, §2º of the Brazilian Corporation Law.

### **CLOSING OF THE SHAREHOLDING POSITION ADJUSTMENT DEADLINE**

On July 19, 2024, TC S.A., in continuation of the Material Fact disclosed on January 5, 2024 and the Notice to Shareholders disclosed on June 20, 2024, informs its shareholders of the End of the Term for Adjustment of the Shareholding Position, which ended on this date the term for which the Company’s shareholders could, at their free and exclusive discretion, adjust their shareholding position, through private trading or through brokerage firms of their free choice authorized to operate by B3 SA – Brasil, Bolsa, Balcão (“B3”), aiming to ensure ownership of a full number of shares after the Reverse Stock Split (“Adjustment Period”).

## Additional information

### **RELATIONSHIP WITH AUDITORS**

The Company’s policy for engaging services not related to external audit with independent auditors is based on the principles that preserve its independence. These principles comprise internationally accepted standards, in which: (a) the auditor should not audit its own work; (b) the auditor must not exercise a management role in its customer; and (c) the auditor must not generate conflicts of interest with its customer.

During the period ended June 30, 2024, Grant Thornton Auditores Independentes Ltda. was engaged to provide only services related to external audit.

# Annexes

## STATEMENT OF FINANCIAL POSITION (CONSOLIDATED)

(R\$'000)	2Q24	2Q23
<b>ASSETS</b>	<b>275,648</b>	<b>517,443</b>
<b>Current assets</b>	<b>103,537</b>	<b>151,860</b>
Cash and cash equivalents	60,438	105,713
Pledged short-term investment	1,144	11,970
Trade receivables	10,834	10,597
Advances	4,430	3,038
Recoverable taxes	5,713	11,827
Derivatives	-	1,511
Assets held for sale	6,637	-
Other receivables	14,341	7,204
<b>Noncurrent assets</b>	<b>172,111</b>	<b>365,583</b>
Recoverable taxes.	11,658	-
Other receivables	5,475	9,393
Deferred tax assets	513	35,337
Financial assets	32,162	79,960
Related parties	423	5,692
Investments	27,920	44,628
Property and equipment	11,086	12,727
Intangible assets	82,874	177,846
<b>LIABILITIES AND SHAREHOLDERS' EQUITY</b>	<b>275,648</b>	<b>517,443</b>
<b>Current liabilities</b>	<b>21,608</b>	<b>30,862</b>
Payroll and related taxes	1,309	3,324
Taxes payable	1,696	2,881
Contract liabilities	1,460	2,962
Leases	539	2,177
Other payables	15,690	17,518
Derivative financial instruments	277	-
Dividends payable	-	2,000
Liabilities held for sale	637	-
<b>Noncurrent liabilities</b>	<b>6,083</b>	<b>231</b>
Leases	2,595	-
Provision for contingencies	3,488	231
<b>Shareholders' equity</b>	<b>247,969</b>	<b>485,762</b>
Share capital	581,164	581,164
Capital reserve	25,975	25,908
Treasury shares	-5,407	-1,223
Accumulated losses	-353,763	-120,087
Non-controlling interests		
<b>Total shareholders' equity</b>	<b>-12</b>	<b>588</b>

**STATEMENT OF PROFIT OR LOSS (CONSOLIDATED)**

(R\$'000)	<b>2Q24</b>	<b>2Q23</b>
<b>Net revenue</b>	<b>13,070</b>	<b>14,644</b>
Cost of services rendered (CSR)	-8,609	-10,864
<b>Gross profit</b>	<b>4,461</b>	<b>3,780</b>
<b>Operating expenses</b>	<b>-28,575</b>	<b>-23,450</b>
Sales / marketing expenses	-1,776	-4,758
General and administrative expenses	-16,371	-18,043
Other operating income (expenses), net	-12,082	-7
Share of profit (loss) of investees	1,654	-642
<b>Operating profit (loss) before finance income (costs)</b>	<b>-24,114</b>	<b>-19,670</b>
Finance income	2,250	8,590
Finance costs	-1,762	-953
<b>Finance income (costs), net</b>	<b>488</b>	<b>7,637</b>
<b>Profit (loss) before income tax and social contribution</b>	<b>-23,626</b>	<b>-12,033</b>
Current income tax and social contribution	-678	-1,190
Deferred income tax and social contribution	279	-103
<b>Net profit (loss)</b>	<b>-24,025</b>	<b>-13,326</b>

## STATEMENT OF CASH FLOWS (CONSOLIDATED)

(R\$'000)	2Q24	2Q23
<b>Operating activities</b>		
Profit (loss) for the period	-24,025	-13,326
<b>Adjustments due to:</b>	<b>-9,140</b>	<b>-20,619</b>
Share of profit (loss) of investees	-1,654	642
Depreciation and amortization	4,287	5,817
Net write-off and adjustments of property and equipment and intangible assets	3	156
Expected loss with doubtful accounts	260	-305
Gain/loss on disposal of companies	9,003	-
Gain/loss on assets held for sale	1,912	-
Options granted recognized	58	-115
Exchange-rate changes	-	56
Provision for contingencies	1,304	-175
Deferred tax	-279	103
Income (loss) with derivatives	-9	-13,553
Interest expenses	-	81
<b>Decrease (increase) in assets</b>		
Trade receivables	569	-262
Advances	-389	-2,274
Assets held for sale	-6,637	-
Recoverable taxes	-1,602	-3,162
Dividends received from investees	-256	-1,019
Other receivables	-6,035	529
<b>(Decrease) increase in liabilities</b>		
Payroll and related taxes	-164	-1,125
Taxes payable	-815	1,373
Contract liabilities	-2,135	66
Liabilities held for sale	637	-
Other payables	-398	2,491
Dividends received from subsidiaries/associated companies	-	1,474
<b>Net cash provided (consumed) in operating activities</b>	<b>-26,365</b>	<b>-22,528</b>
<b>Cash flow from investing activities</b>		
Investments for divestment	6,000	-
Loss of investment assets	7,431	-
Pledged short-term investment	556	26,979
Effective loss on derivatives	643	-22,549
Acquisition of property and equipment	-478	-94
Acquisition of intangible assets	-1,046	-2,083
<b>Net cash generated (consumed) in investing activities</b>	<b>13,106</b>	<b>2,253</b>
<b>Cash flow from financing activities</b>		
Lease payment	-255	-1,082
Related parties	-238	-2,067
Dividends paid	-67	1,289
<b>Net cash generated (consumed) in financing activities</b>	<b>-560</b>	<b>-1,860</b>
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>-13,819</b>	<b>-22,135</b>
<b>Cash and cash equivalents</b>		
At the beginning of year	83,457	127,848
At the end of year	69,638	105,713
<b>Net increase (decrease) in cash and cash equivalents</b>	<b>-13,819</b>	<b>-22,135</b>

## Glossary

**AMORTIZATION:** It is the installment payment of a debt during a pre-established period. In other words, the payment of a borrowing, financing or something similar, by means of installments.

**ASSETS:** Goods, values or credits that form the assets of an individual or company.

**B2B (BUSINESS TO BUSINESS):** "Business to business" model where the end customer is another business or organization.

**B2C (BUSINESS TO CONSUMER):** "Business to consumer" model where the final customer is an individual.

**STATEMENT OF FINANCIAL POSITION:** It is a financial statement that presents a "picture" of the company's financial position.

**BR GAAP:** Refers to the set of accounting standards in force in Brazil.

**CASH AND CASH EQUIVALENTS:** Cash is the amount of cash and bank deposits available to a company. Cash Equivalents are all short-term, highly liquid investments that are subject to an insignificant risk of change in value.

**SOCIAL CONTRIBUTION (CSLL):** Complement of Income Tax taxation.

**COST OF SERVICES SOLD/RENDERED (CSR):** Represents the costs incurred on the sale of a product or service provided by a company.

**DEPRECIATION:** Depreciation indicates how much of an asset's value has been used. It is used in accounting to try to match the cost of an asset to the income the asset helps the company earn.

**OPERATING/SG&A EXPENSES:** Selling, General and Administrative Expenses, or SG&A. Include all costs that are not directly related to production (employee salaries and marketing expenses, for example).

**DOWNGRADE:** Request by the end user of the service to switch from the current plan to another with a lower cost than that initially contracted.

**EBITDA/ADJUSTED EBITDA:** Financial indicator that informs the profit of a company before discounting what said company spent on interest and taxes, as well as what it lost in depreciation and amortization. When it is disclosed as "adjusted", it means that the calculation was made in a customized way by a company, using its own rules.

**HEADCOUNT:** The number of employees in a company.

**INTERNATIONAL FINANCIAL REPORTING STANDARDS (IFRS):** International Financial Reporting Standards. It is the set of international accounting standards issued and reviewed by the International Accounting Standards Board (IASB).

**INCOME TAX (IR):** Federal income tax.

**GROSS PROFIT:** Gross operating profit or sales profit is the difference between a company's revenue and its variable costs (raw materials, production costs, commissions and other productive inputs).

**NET PROFIT (LOSS):** Actual earning of a company, calculated by the difference between total revenue, total costs and expenses, finance income and costs, and taxes.

**GROSS MARGIN:** Result of dividing Gross Profit by Net Revenue. It presents the company's profitability, according to a percentage of profit that the company earns on its sales.

**EBITDA MARGIN:** Difference between the EBITDA value by the revenue value, representing the portion of revenue that generated cash for the Company.

**NET MARGIN:** Result of dividing Net Profit by Net Revenue, which indicates the percentage of profit in relation to total revenues for the period.

**LIABILITIES:** It is the balance of everything that is owed by an individual or a company.

**SHAREHOLDERS' EQUITY:** Shareholders' equity represents the residual value of a company's assets after deducting all its liabilities.

**GROSS REVENUE:** Represents the amount of revenue arising from a transaction between an entity and a buyer that must be measured at fair value. It can arise from both the sale of goods and the provision of services.

**NET REVENUE:** Represents the result of sales and services rendered after deducting costs, discounts, rebates, returns and taxes levied on sales/services.

**FINANCE INCOME (COSTS):** Difference between total finance income (income not related to the company's activities, such as interest and discounts) and finance costs (expenses not related to the company's activities, such as borrowings, tax on financial operations and bank fees).

**SAAS (SOFTWARE AS A SERVICE):** SaaS, or Software as a Service, is a way of making software and technology solutions available over the Internet as a service.