

**COMUNICATO STAMPA****IL CDA APPROVA LA SEMESTRALE CONSOLIDATA AL 30 GIUGNO 2024****ORDINI RACCOLTI 1H 2024: +7% VS 1H 2023****RICAVI: €88M, -4% Y/Y A PARITÀ DI PERIMETRO****ADJ. EBITDA: €3,4M, IN MIGLIORAMENTO DI CIRCA €9M RISPETTO 1H23****INDEBITAMENTO NETTO: €98M, IN CALO VS. €104M YE23, GRAZIE A  
INCREMENTO PROFITABILITÀ E MIGLIORAMENTO WORKING CAPITAL DI €22M****GUIDANCE FY 2024 CONFERMATA**

*Travagliato (Brescia), 12 settembre 2024 – Il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision S.p.A. (EXM, AV:IM), multinazionale italiana leader nella tracciabilità e nel controllo qualità, che garantisce la trasparenza di prodotti e filiere attraverso la gestione integrata dei dati, ha approvato in data odierna i risultati consolidati del Gruppo relativi al primo semestre 2024 (“1H 2024”).*

**Gianluca Mazzantini, CEO di Antares Vision Group**, ha commentato: *“I primi sei mesi del 2024 confermano il trend positivo emerso nel corso del 1Q, con il miglioramento di tutte le Business Unit del Gruppo, dal punto di vista dei costi, delle efficienze e della redditività. Questi primi, importantissimi passi della riorganizzazione aziendale, basati su un solido progetto di medio-lungo termine, sono valorizzati dalla grande disponibilità di tutta l’azienda a percepire il cambiamento e a supportarlo in modo proattivo. Il Gruppo si sta impegnando in modo armonico nell’implementazione di un articolato processo di integrazione che ha come scopo la creazione di una ‘One Company’.*

*Al fine di ottenere la massima efficienza dalla nuova organizzazione, basata su quattro distinte CGU (Cash Generating Unit) e valorizzare il progetto di centralizzazione definito “One Company”, si stanno implementando nuovi processi e procedure che permetteranno al Gruppo di ottimizzare la propria performance, grazie anche alla definizione di una struttura informatica ottimizzata. La nuova organizzazione ha l’obiettivo di seguire al meglio le mutevoli dinamiche di mercato e di adattare le performance aziendali alle richieste del cliente, permettendo una gestione più mirata ed efficace delle diverse aree di business, supportate da una solida struttura centrale. La rapida implementazione delle principali azioni previste nel Piano Industriale, quali la riorganizzazione della forza lavoro, la focalizzazione sul contenimento dei costi fissi e il miglioramento della gestione del capitale circolante, stanno permettendo al Gruppo di dare un forte impulso alla generazione di cassa operativa.*

*A livello di risultati, si segnala l’importante inversione di tendenza a livello di EBITDA, generazione di cassa e indebitamento netto, seppur in presenza di un lieve calo dei ricavi rispetto allo stesso periodo dello scorso anno. Al tempo stesso, la crescita degli ordini (+7%) ci permette di confermare la Guidance per il FY 2024 comunicata in occasione della presentazione del Business Plan 2024/2026 dello scorso giugno”.*

## COMUNICATO STAMPA

### ANALISI DEI DATI DEL 1H 2024

#### ORDINI RACCOLTI

Nei primi sei mesi del 2024, il Gruppo Antares Vision ha registrato un incremento degli ordini del +7,0% Y/Y, sostanzialmente in linea con quanto registrato nel 1Q 2024 (+8,0% Y/Y) e considerando l'uscita dal perimetro di Antares Vision Russia, deconsolidata da inizio anno (si veda paragrafo "Esposizione al mercato russo").

Su base geografica, l'aumento degli ordini è trainato dall'Italia (+45% Y/Y) e dall'Europa (+12% Y/Y), così come dal raddoppio del valore generato nella zona Africa & Middle East. Negativa, invece, la performance registrata in America, soprattutto per quanto riguarda il mercato FMCG.

A livello di ordini per "CGU", si segnala un incremento a doppia cifra di *Life Science & Cosmetics*, SCT (*Supply Chain Transparency*) e *Services*, che registrano una crescita rispettivamente del +11%, +14% e +18% Y/Y. Negativa la performance (-9% Y/Y) del FMCG (*Fast-Moving Consumer Goods*), soprattutto per quanto riguarda il settore dei *Rigid Containers*, e dell'area Altre Attività (Other), che fa registrare un calo del 10% Y/Y.

#### FATTURATO CONSOLIDATO

I "Ricavi", pari a €87,6 milioni al 30 giugno 2024, registrano un decremento di 5,3 milioni di euro rispetto allo stesso periodo dello scorso esercizio (-5,7% Y/Y). Le variazioni nel perimetro di consolidamento, relative alla società Antares Vision Rus, rfxcel LLC e T2 Software, hanno contribuito ad un calo di €1,5 milioni (-1,6% Y/Y), mentre la dinamica cambi non ha avuto un impatto significativo. Quindi, a parità di perimetro di consolidamento, i ricavi registrano un calo del 4,1% Y/Y.

#### Ricavi per CGU – 1H 2024 vs. 1H 2023 rideterminato (Euro m)

Ricavi da CGU (m)	1H 2024	%	1H 2023	%	Variazione %
Life Science & Cosmetics	37.1	42%	36.2	39%	2.5%
FMCG	31.3	36%	37.5	40%	-16.6%
SCT	15.5	18%	15.7	17%	-1.7%
Altre Attività	3.7	4%	3.4	4%	9.7%
<b>Antares Vision Group</b>	<b>87.6</b>	<b>100%</b>	<b>92.8</b>	<b>100%</b>	<b>-5.7%</b>

Fonte: Antares Vision Group

La tabella riporta le vendite secondo la nuova organizzazione strutturata in quattro **CGU**. A partire dall'esercizio 2023, infatti, il Gruppo ha adottato un nuovo e più dettagliato modello di reportistica finanziaria e gestionale. Questo nuovo modello ha consentito al Management l'identificazione e la configurazione di quattro separate unità generatrici di flussi finanziari: *Life Science and Cosmetics*, ("LS&C"); *Fast Moving Consumer Goods* ("FMCG"); *Supply Chain Transparency* ("SCT") e Altre attività ("Other").

La CGU "*Life Science & Cosmetics*" ("LS&C") si conferma come il settore di riferimento più rilevante, sia in termini di incidenza sul fatturato totale (42%) sia in termini di crescita (+3%). Questo risultato positivo è attribuibile alla buona performance delle macchine e dei sistemi di Ispezione (+43%) e dei Servizi (+20%), mentre il segmento *Equipment* per la tracciabilità e la serializzazione mostra un

## COMUNICATO STAMPA

rallentamento (-22%), principalmente dovuto al mercato nordamericano (il primo semestre 2023 aveva beneficiato della conclusione di un progetto pluriennale).

La CGU “*Fast Moving Consumer Goods*” (“**FMCG**”) registra un rallentamento del 17%, principalmente dovuto a un calo nei sistemi di ispezione (-19%). Quest’ultimo dato è stato influenzato negativamente dalla diminuzione delle vendite nei *Rigid Containers*, dove il Gruppo registra un periodo di sovracapacità produttiva tra i propri clienti, che hanno di conseguenza ridotto gli investimenti; nel settore F&B, che rimane sostanzialmente stabile, si evidenzia un momentaneo rallentamento della domanda nel mercato americano, che ha portato allo slittamento di alcuni progetti; nonostante ciò, il settore è riuscito a compensare con maggiori vendite in altre aree, principalmente in Italia ed Europa, che hanno *off-settato* le performance del mercato US e il blocco del mercato russo.

La CGU “*Supply Chain Transparency*” (“**SCT**”), che comprende tutte le soluzioni software sia di Livello 4 (L4) che di Livello 5 (L5), risulta stabile.

Infine, la CGU “**Altre Attività**” mostra una crescita del 10%, grazie al progetto ASL Napoli che è riuscito a compensare il cambio del perimetro di consolidamento (Antares Vision Russia: €1,5 milioni in 1H 2023).

### **Ricavi per Business Unit – 1H 2024 vs. 1H 2023 rideterminato (Euro m)**

<b>Ricavi da Business Unit</b>	<b>1H 2024</b>	<b>%</b>	<b>1H 2023</b>	<b>%</b>	<b>Variazione %</b>
Life Science & Cosmetics	23.9	27%	25.2	27%	-5.1%
FMCG	21.1	24%	27.2	29%	-22.5%
SCT	15.5	18%	15.7	17%	-1.7%
Servizi	23.4	27%	21.4	23%	9.7%
Altre Attività	3.7	4%	3.4	4%	9.7%
<b>Antares Vision Group</b>	<b>87.6</b>	<b>100%</b>	<b>92.8</b>	<b>100%</b>	<b>-5.7%</b>

Fonte: Antares Vision Group

Per quanto riguarda i **ricavi per settore operativo** (c.d. “Business Unit” o Area di Business), qui i Servizi vengono scorporati dalle CGU *Life Science & Cosmetics* e FMCG e accorpati in un’unica area di business, che registra un incremento di circa il 10% Y/Y.

Sommando i ricavi ricorrenti (Servizi e Supply Chain Transparency - SCT), questi fanno registrare una crescita in termini di ricavi del +5% e rappresentano nel 1H 2024 il 44% del fatturato totale, contro il 40% fatto registrare nello stesso periodo dello scorso anno.

## COMUNICATO STAMPA

### **Ricavi per Area Geografica – 1H 2024 vs. 1H 2023 rideterminato (Euro m)**

<b>Ricavi per Area Geografica (€m)</b>	<b>1H 2024</b>	<b>%</b>	<b>1H 2023</b>	<b>%</b>	<b>Variazione %</b>
Italia	20.2	23%	14.7	16%	37.1%
Europa	24.5	28%	25.0	27%	-2.1%
Americhe	32.8	37%	41.8	45%	-21.5%
Asia e Oceania	6.9	8%	7.5	8%	-7.9%
Africa e Medio Oriente	3.2	4%	3.8	4%	-16.1%
<b>Antares Vision Group</b>	<b>87.6</b>	<b>100%</b>	<b>92.8</b>	<b>100%</b>	<b>-5.7%</b>

Fonte: Antares Vision Group

In termini di evoluzione dei **ricavi per area geografica**, si segnala un contributo positivo di 5,4 milioni (+37% Y/Y) dell'Area Italia (€20,2 milioni nel primo semestre 2024 contro €14,7 milioni nel primo semestre 2023) e una decrescita di €9 milioni (-22% Y/Y) dell'Area Americhe. Quest'ultima area, si conferma essere la più significativa con ricavi pari a €32,8 milioni (pari al 37% al 30 giugno 2024).

Nel primo semestre 2024 il mercato Europeo, che rappresenta il secondo mercato per fatturato, viene impattato negativamente per €1,5 milioni dalla variazione di perimetro sopra citata (relativa ad Antares Vision Russia) e di conseguenza registra una riduzione di circa il 2%.

Africa & Medio Oriente, così come Asia e Oceania, confermano la loro quota di rilevanza in termini percentuali, mostrando una flessione in termini assoluti; i mercati in calo rispetto alla performance dello scorso anno risultano essere la Cina, il Vietnam e il Medio Oriente.

### **ESPOSIZIONE AL MERCATO RUSSO**

Per Antares Vision Group il mercato russo è sempre stato un'area di interesse per le implementazioni di soluzioni di tracciatura, prima in ambito farmaceutico e, più recentemente, in ambito Food&Beverage. Il Gruppo è presente sul mercato russo tramite le controllate Antares Vision Rus O.O.O. (partecipata al 100% dalla Capogruppo), Markirovka As A Service LLC (partecipata al 70% dalla Capogruppo indirettamente tramite Innovative marketing Digital Solutions UK Ltd) e Rfxcel LLC (partecipata al 100% dalla Capogruppo indirettamente tramite Rfxcel Corp.).

Con lo scoppio del conflitto Russia-Ucraina e l'imposizione delle relative misure restrittive, le esportazioni di materiali, software e servizi destinati ad uso farmaceutico non hanno subito limitazioni, previo regolare ottenimento da parte del Gruppo delle specifiche autorizzazioni dall'Autorità nazionale – UAMA (Unità per le Autorizzazioni dei Materiali di Armamento), mentre le esportazioni di prodotti legati al settore Food&Beverage sono state progressivamente completamente bloccate.

Tali circostanze hanno indotto il *management* e il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision S.p.A. ad avviare un processo di considerevole ridimensionamento delle attività in Russia. Tale processo è iniziato in data 11 settembre 2023 con l'avvio delle trattative per la cessione al management locale delle attività in Russia delle tre controllate (c.d. *management-buy-out*) e, contestualmente, (i) la sottoscrizione di un accordo di distribuzione e (ii) la sottoscrizione di un'opzione per il riacquisto delle società nel caso in cui, in futuro, la crisi russa si fosse risolta positivamente. L'accordo prevedeva, inoltre, che tutti i crediti finanziari e commerciali vantati da Antares Vision Group fossero ripagati prima della cessione.

## COMUNICATO STAMPA

Tuttavia, in data 14 maggio 2024, Antares Vision Group ha reso noto al mercato che il prospettato *management-buy-out* non rappresentava più un'opzione percorribile, principalmente, a seguito dell'ulteriore inasprimento delle sanzioni erogate nei confronti della Russia. Il *management* ha, pertanto, avviato un graduale ridimensionamento dell'operatività delle controllate russe. Nello specifico, il *management* ha incaricato il *managing director* locale di Antares Vision Rus O.O.O. e Markirovka As A Service LLC e un avvocato locale per Rfxcel LLC di procedere alla graduale cessazione delle attività e al pagamento delle passività, così come al licenziamento del personale attraverso l'utilizzo delle attività e della liquidità in possesso delle controllate.

Al 30 giugno 2024 le tre controllate russe non rientrano più nel perimetro di consolidamento di Antares Vision Group. Conseguentemente anche eventuali attività e passività iscritti nei bilanci separati Antares Vision S.p.A. e di Rfxcel Corp. verso le suddette controllate russe, già interamente svalutati al 31 dicembre 2023, sono stati classificati come attività e passività verso terzi.

Antares Vision Group continuerà ad operare in Russia principalmente attraverso esportazioni dirette di prodotti destinati al solo mercato farmaceutico, per i quali è possibile ottenere specifiche esenzioni e autorizzazioni concesse dall'Autorità Nazionale – UAMA.

### **CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO**

Di seguito si riporta il Conto Economico Consolidato semestrale al 30 giugno 2024 riclassificato secondo i criteri gestionali. Si precisa che il raffronto tra il 30 giugno 2024 e lo stesso periodo dell'esercizio precedente non è di immediata interpretazione per le variazioni nel perimetro di consolidamento.

Come già ampiamente descritto nelle Note Esplicative del Bilancio Consolidato annuale al 31 dicembre 2023, al quale si rimanda per maggiori dettagli, le indagini del business degli Hub Software Governativi ("**Business L5**"), avviate nella seconda metà del 2023 dal *management* di Antares Vision Group e dai consulenti esterni da questo incaricati, hanno confermato che parte dei ricavi di Rfxcel negli esercizi 2021, 2022 e 2023, che hanno contribuito alla formazione del bilancio consolidato di Antares Vision Group, sono stati contabilizzati in modo non conforme ai principi contabili, e si configurano, pertanto, come degli errori da rettificare ai sensi del principio di cui allo IAS 8. Nel rispetto delle disposizioni dello IAS 8, nel Bilancio Consolidato semestrale abbreviato al 30 giugno 2024 è stato predisposto il Conto Economico Consolidato *restated* per i dati economici comparativi al 30 giugno 2023. La seguente tabella espone le rettifiche dei ricavi del Business L5 e di taluni ricavi verso clienti non associati al Business L5; si precisa che gli importi delle rettifiche riguardano ricavi relativi al periodo precedente all'acquisizione di rfxcel da parte di Antares Vision Group. Le rettifiche dei ricavi hanno comportato, tra l'altro, una rideterminazione del carico fiscale, sia a livello di rfxcel sia a livello di consolidato, che ha condotto all'iscrizione di un credito verso l'erario statunitense, derivante dalle maggiori imposte pagate per i ricavi contabilizzati in modo non conforme ai principi contabili.

Il "**Valore della Produzione**", pari a €92,3 milioni al 30 giugno 2024, registra un decremento del 6,6 % rispetto allo stesso periodo dello scorso esercizio rideterminato (€98,8 milioni). La diminuzione, superiore a quella dei ricavi, è dovuta a un importo minore di capitalizzazione dei costi (€3,2 milioni contro i €4,3 milioni dello scorso anno) e del credito d'imposta (€0,4 milioni contro 0,7 milioni).

## COMUNICATO STAMPA

Il “**Costo del Venduto (COGS)**”, pari a €19,3 milioni al 30 giugno 2024, registra un decremento del 18,3 % rispetto allo stesso periodo dello scorso esercizio rideterminato, quando ammontava a €23,6 milioni, e una riduzione dell’incidenza percentuale sul fatturato del 3,4%, grazie alla migliore performance dei servizi e a una standardizzazione dei processi di produzione. Nel 1H 2024 l’incidenza sul fatturato è pari al 22,1% contro il 25,5% dello stesso periodo dello scorso anno.

Conseguentemente, il “**Primo Margine**” e il “**Valore Aggiunto**” assumono rispettivamente il valore di €72 milioni (in calo dell’1,4% Vs €73 milioni al 30 giugno 2023 rideterminato) e di €52 milioni (in aumento del 5,3% Vs €49,2 milioni al 30 giugno 2023 rideterminato). Di conseguenza, l’incidenza sul fatturato del Primo Margine passa all’82,2% contro 78,7% registrato nel 1H 2023. A livello di Valore Aggiunto, l’incidenza sul fatturato raggiunge il 59,1% contro il 53% dello scorso anno; l’incremento è dovuto a un miglior mix di ricavi, unito a un calo del COGS (-18,3%) e dei Servizi (-14,7%).

Il “**Margine Operativo Lordo Normalizzato (EBITDA Adjusted)**” si attesta a €3,4 milioni al 30 giugno 2024 (-5,3 milioni di euro al 30 giugno 2023 rideterminato), con un incremento in valore assoluto di €8,7 milioni e con un’incidenza percentuale sul fatturato pari al 3,9% (-5,7% al 30 giugno 2023 rideterminato). Su tale risultato incide il decremento del costo del lavoro che pesa per €48,9 milioni nel primo semestre 2024 contro i €54,4 milioni nel primo semestre 2023 rideterminato.

Il “**Risultato Operativo Normalizzato (EBIT Adjusted)**” fa registrare un valore negativo di €4 milioni al 30 giugno 2024 (negativo per €11,9 milioni di euro al 30 giugno 2023 rideterminato), con un miglioramento di €7,9 milioni (- 66,3%) e un’incidenza percentuale sul fatturato pari al -4,6% (-12,8% al 30 giugno 2023 rideterminato). Tale risultato sconta i maggiori ammortamenti legati alla capitalizzazione dei costi di sviluppo e dei diritti d’uso per le diverse sedi aziendali, oltre che a maggiori accantonamenti al Fondo svalutazione crediti.

I “**Proventi e gli Oneri finanziari**”, negativi per €2,6 milioni, sono influenzati per €1,8 milioni da interessi e oneri finanziari su finanziamenti.

Il “**Risultato Ante Imposte (EBT)**” presenta un valore negativo di €21,4 milioni di euro al 30 giugno 2024 (-19,8 milioni di euro al 30 giugno 2023 rideterminato) con un incremento di perdita in valore assoluto di 1,5 milioni di euro (+ 8%) e con un’incidenza percentuale sul fatturato pari al -24,4% (-21,4% al 30 giugno 2023 rideterminato). Questo, al netto delle imposte e del risultato di competenza di terzi, determina un “**Risultato netto**” con un valore negativo di €22,0 milioni di euro (-19,2 milioni di euro al 30 giugno 2023 rideterminato).

Per fornire, quindi, una rappresentazione più chiara dell’utile netto, si è provveduto a normalizzare lo stesso:

- delle poste straordinarie (al netto del relativo effetto fiscale teorico),
- dell’effetto dei warrant,
- dell’effetto delle PPA,
- dell’effetto Impairment Avviamento
- delle differenze cambi

determinando un **Risultato netto Adjusted** (Risultato netto ADJ) negativo per €6,7 milioni, contro il valore negativo di €13,9 milioni del primo semestre 2023. Il risultato prima delle imposte normalizzato (EBT Adjusted) è risultato negativo per €6,2 milioni, contro un valore negativo di €14,5 milioni dello stesso periodo dello scorso anno.



## COMUNICATO STAMPA

### STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

Di seguito si riporta la situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata semestrale al 30 giugno 2024 riclassificata secondo il criterio degli impieghi e delle fonti.

Il “**Capitale investito netto**”, pari a €249,3 milioni di euro al 30 giugno 2024 (272 milioni di euro al 31 dicembre 2023), è composto dal Totale Attivo Immobilizzato per €214,6 milioni (€214,7 milioni al 31 dicembre 2023), dal Capitale Circolante Netto per €46,4 milioni (€68,5 milioni al 31 dicembre 2023) e da TFR e Fondi rischi e oneri per €12 milioni (€11,2 milioni al 31 dicembre 2023).

Il “**Totale Attivo Immobilizzato**” (€214,6 milioni) non presenta un particolare incremento rispetto al 31 dicembre 2023, prevalentemente per l’effetto combinato dei seguenti fattori:

- incremento netto di €0,6 milioni degli immobili principalmente per effetto di nuovi contratti di immobile ed automobili gestiti con l’ifrs 16;
- Incremento delle immobilizzazioni finanziarie per €0,1 milioni, principalmente per effetto della rivalutazione delle società collegate consolidate all’equity
- decremento netto di €0,1 milioni delle immobilizzazioni materiali per gli ammortamenti del periodo di €1 milione; l’effetto cambi è trascurabile; gli investimenti del periodo di €1 milione sono compensati dall’effetto ammortamenti;
- decremento netto di €0,8 milioni delle immobilizzazioni immateriali per gli ammortamenti del periodo di €8 milioni, la svalutazione legata alla perdita durevole di valore del valore di 1,3 milioni, l’effetto cambi positivo di 1,4 milioni di euro gli investimenti del periodo di 5,3 milioni di euro, e l’effetto cambi positivo di 2 milioni relativo all’avviamento già iscritto al 31 dicembre 2023.

La “**Posizione Finanziaria netta normalizzata**” è pari a €98,2 milioni (€104,3 milioni al 31 dicembre 2023). Per maggiori dettagli si rimanda al paragrafo successivo.

Il “**Patrimonio Netto**” è pari a €151 milioni (€167,7 milioni al 31 dicembre 2023) ed è influenzato da un risultato di periodo negativo di €22 milioni.

### POSIZIONE FINANZIARIA NETTA

Di seguito si riporta la **Posizione Finanziaria Netta** Consolidata al 30 giugno 2024 confrontata con il 31 dicembre 2023.

La “Posizione Finanziaria Netta Consolidata” risulta negativa per €102.826 al 30 giugno 2024 (negativa per €109.149 al 31 dicembre 2023), mentre la “**Posizione Finanziaria Netta Consolidata Normalizzata**”, ossia comprensiva degli strumenti finanziari derivati attivi non correnti, è negativa per €98.237 milioni (negativa per €104.284 milioni al 31 dicembre 2023). Si segnala che al 30 giugno 2024 la Posizione Finanziaria Netta Consolidata non include alcuna passività finanziaria relativa ai *warrant* essendosi realizzato in data 19 aprile 2024 il termine di decadenza degli stessi. La passività finanziaria relativa ai *warrant* ammontava a €79.000 al 31 dicembre 2023.

La variazione della **Posizione Finanziaria Netta Consolidata Normalizzata** rispetto allo scorso esercizio è prevalentemente attribuibile all’effetto combinato dei seguenti fattori:

## **COMUNICATO STAMPA**

- il Margine Operativo Lordo (EBITDA) negativo per €5,6 milioni;
- la variazione positiva del capitale circolante netto di €22,4 milioni è principalmente dovuta all'incremento dei Crediti commerciali (€15,0 milioni), all'incremento dei Debiti commerciali e degli Anticipi da clienti (€5,4 milioni) incremento di altre attività e passività (€4,2 milioni), viene parzialmente compensata dall'incremento delle Rimanenze (€2,2 milioni);
- gli investimenti in immobilizzazioni materiali ed immateriali per €6,9 milioni;
- l'erogazione di anticipi/liquidazioni TFR per €0,9 milioni;
- il rimborso di interessi pagati per 3,6 milioni di euro e differenziale incassato sul MTM dei derivati di 1,1 milioni di euro.
- imposte pagate per €0,4 milioni.

### **EVENTI SUCCESSIVI ALLA CHIUSURA DEL PERIODO**

**ASSEMBLEA DEGLI AZIONISTI** – In data 10 luglio 2024, sotto la presidenza di Emidio Zorzella, si è riunita l'Assemblea degli Azionisti di Antares Vision S.p.A., in sede straordinaria ed ordinaria, alla presenza del 67,18% del capitale sociale ordinario e rappresentante il 72,62% dell'ammontare complessivo dei diritti di voto. L'Assemblea ha approvato il bilancio di esercizio della Società al 31 dicembre 2023 e la destinazione del risultato di esercizio; nominato i componenti del Consiglio di Amministrazione per gli esercizi 2024-2025-2026; nominato i componenti del Collegio Sindacale per gli esercizi 2024-2025-2026; approvato la relazione in materia di remunerazione e compensi corrisposti al 31 dicembre 2023; approvato il nuovo piano di incentivazione su base azionaria; approvato una nuova autorizzazione all'acquisto e alla disposizione di azioni proprie; approvato le modifiche statutarie per recepire le previsioni contenute nella c.d. "Legge Capitali". Al termine dell'Assemblea, si è insediato il nuovo Consiglio di Amministrazione: Gianluca Mazzantini è stato nominato Amministratore Delegato; attribuite deleghe a Emidio Zorzella e Massimo Bonardi; Giovanni Crostarosa Guicciardi nominato Vice-Presidente; verificati i requisiti in capo agli Amministratori e ai Sindaci nominati dall'Assemblea; nominati i componenti dei Comitati interni al Consiglio di Amministrazione; Designato il Lead Independent Director nella persona di Giovanni Crostarosa Guicciardi; nominato il Dirigente Preposto nella persona di Stefano De Rosa.

### **REVOCA E NUOVA AUTORIZZAZIONE ALL'ACQUISTO E ALLA DISPOSIZIONE DI AZIONI PROPRIE -**

L'Assemblea di Antares Vision ha inoltre rinnovato – previa revoca dell'autorizzazione deliberata dall'Assemblea del 28 aprile 2023 – l'autorizzazione all'acquisto e disposizione di azioni proprie. Nello specifico, l'Assemblea ha approvato la proposta di attribuire all'organo amministrativo, ai sensi degli artt. 2357 e 2357-ter cod. civ., per un periodo di 18 mesi a far data dal giorno della delibera, l'autorizzazione a procedere ad operazioni di acquisto e disposizione di azioni proprie. Infine, l'Assemblea ha chiarito espressamente che, in applicazione del c.d. whitewash di cui all'art. 44-bis, comma 2, Regolamento Emittenti, le azioni proprie acquistate dalla Società in esecuzione della delibera autorizzativa non saranno escluse nel capitale sociale ordinario (e quindi saranno computate nello stesso) qualora, per effetto degli acquisti di azioni proprie, si determinasse il superamento, da parte di un azionista, delle soglie rilevanti ai fini dell'art. 106 del TUF. Si precisa che alla data odierna la Società detiene direttamente 33.916 azioni proprie.



## **COMUNICATO STAMPA**

Il suddetto acquisto e disposizione di azioni proprie mira, tra gli altri, ad asservire al piano di incentivazione azionaria (“**Secondo Piano di Stock Grant**” o “**Piano Azionario**”) deliberato dall’Assemblea degli Azionisti sempre in data 10 luglio 2024 in favore degli amministratori esecutivi e degli altri dirigenti con responsabilità strategiche, nonché dei dipendenti, con qualifica di quadro o dirigente, della Capogruppo o di società controllate per l’importanza strategica dei ruoli che gli stessi ricoprono.

Tale piano prevede che i destinatari siano beneficiari di un sistema di incentivazione azionaria, avente durata di 5 anni – strettamente connesso agli obiettivi annuali di performance (per l’80% legati a obiettivi di performance finanziari e per il 20% ad obiettivi di performance non finanziari) che dovranno essere conseguiti nel suddetto arco temporale, secondo un piano strategico / industriale di durata triennale approvato dal Consiglio di Amministrazione della Società nonché, per il restante periodo, ulteriori obiettivi annuali per il quarto e quinto anno di durata del Piano sempre approvati dal Consiglio di Amministrazione.

In relazione a ciascun anno di durata del Piano Azionario, il Consiglio di Amministrazione, previa verifica della realizzazione delle relative condizioni di vesting (ivi incluso il raggiungimento degli obiettivi di performance) a seguito dell’approvazione da parte dello stesso del bilancio consolidato relativo all’esercizio di riferimento di ciascun ciclo, comunicherà a ciascun beneficiario la possibilità di sottoscrivere la tranche di azioni relativa a tale ciclo.

Gli obiettivi di performance del Piano Azionario sono i seguenti: EBITDA di Gruppo (avente un peso del 50%); PFN di Gruppo (avente un peso del 30%); obiettivi di performance non finanziari (avente un peso del 20%). Per quanto riguarda i soli obiettivi di performance finanziari (non dunque per quanto riguarda gli obiettivi di performance non finanziari), il Piano Azionario prevede un limite di tolleranza declinato come segue: (a) in caso di scostamento dagli obiettivi di performance finanziari annuali sino al 15% (incluso), le azioni della relativa tranche annuale si intenderanno tutte assegnate; (b) in caso di scostamento superiore al 15% e sino al 20% (non incluso), le azioni della relativa tranche annuale saranno assegnate in proporzione ai risultati effettivamente raggiunti (e quindi ogni punto percentuale di scostamento inciderà in misura pari al 20%); (c) in caso di scostamento pari o superiore al 20%, il beneficiario decadrà definitivamente dal diritto di ricevere le azioni della relativa tranche annuale, senza poter avanzare alcun diritto e/o pretesa, ivi inclusi diritti e/o pretese di natura risarcitoria, e senza che la Società sia tenuta a corrispondergli qualsivoglia importo e/o attribuzione, anche di natura sostitutiva.

I Piani Azionari prevedono che la componente non finanziaria dell’LTI per ciascun partecipante, in caso di obiettivi ESG, trae origine dalla cosiddetta Scorecard ESG – ovvero dalla totalità dei sub obiettivi ESG identificati per ciascuna delle tre aree (Ambiente – Sociale – Governance).

In caso di obiettivi ESG, per ciascun individuo membro del programma LTI viene estrapolato – se presente – l’obiettivo ESG se già assegnato nell’MBO annuale in modo da non duplicare il risultato stesso. L’obiettivo ESG è quello di raggiungere in maniera positiva almeno l’85% degli obiettivi della “scorecard ESG – LTI” (14/16 nel caso di estrapolazione di un obiettivo - altrimenti 15/17). Viene considerato un risultato pari al 100% il raggiungimento di almeno l’85% dei relativi sotto-obiettivi, mentre è considerato above threshold il raggiungimento incompleto ma soddisfacente (all’85%) dell’85% dei risultati ovvero il 72% dei risultati raggiunti in maniera completa al 100%.

## COMUNICATO STAMPA

Il Quarto Piano di Stock Option prevede che il diritto a ricevere azioni sarà attribuito ai beneficiari a titolo personale e non potrà essere trasferito per atto tra vivi, né essere assoggettato a vincoli o costituire oggetto di altri atti di disposizione a qualsiasi titolo. Ciascuna tranches di azioni, una volta assegnata, sarà soggetta ad un periodo di lock-up pari a 24 mesi dalla data di sottoscrizione, fatto salvo per un quantitativo di azioni necessario per il pagamento delle imposte connesse all'assegnazione delle azioni.

Per maggiori informazioni in merito al Piano Azionario, si rinvia al documento informativo redatto ai sensi dell'art. 114-bis del TUF e dell'art. 84-bis del Regolamento Emittenti, che è stato messo a disposizione del pubblico presso la sede sociale e sul sito internet della Società all'indirizzo [www.antaresvisiongroup.it](http://www.antaresvisiongroup.it) (sezione "Investor Relations" – "Assemblee" – "2024"), nonché sul meccanismo di stoccaggio autorizzato 1INFO consultabile all'indirizzo internet [www.1info.it](http://www.1info.it), nei termini previsti dalla normativa vigente.

**MESSA A DISPOSIZIONE DELLO STATUTO** – In data 26 luglio è stato messo a disposizione, ai sensi della vigente normativa, il nuovo statuto sociale della Società, con evidenza delle modifiche apportate.

**MESSA A DISPOSIZIONE DEL VERBALE DELL'ASSEMBLEA** – In data 2 agosto è stato messo a disposizione, ai sensi della vigente normativa, il verbale dell'Assemblea Straordinaria e Ordinaria degli Azionisti della Società, svoltasi il 10 luglio 2024.

**AMMONTARE COMPLESSIVO DIRITTI DI VOTO** – In data 2 agosto, Antares Vision S.p.A. ha comunicato che dal 7 agosto ha avuto effetto la maggiorazione del diritto di voto relativamente a 1.005 azioni ordinarie Antares Vision ai sensi dell'art. 127-quinques del TUF e in applicazione a quanto previsto dallo statuto sociale.

**ANTARES VISION RUS OOO LLC** – In data 18 Luglio 2024 Antares Vision Spa, in qualità di socio unico di Antares Vision Rus OOO LLC ha deliberato la revoca dei poteri al direttore generale della società, Pavel Georgievich Bulgakov, con efficacia dal 22 luglio 2024, nominando nuovo direttore generale Alexander Alexandrovich Chernov dal 23 luglio 2024.

**FRODE INFORMATICA AI DANNI DI AVI EXCELLENCE PVT LTD SDR** – A cavallo dell'ultima settimana del mese di luglio e della prima parte del mese di agosto risulta essere stata perpetrata una frode informatica, per un valore attualmente stimato di Euro 256.000, ai danni della società controllata indiana AVI Excellence Pvt Ltd.. Dalle prime investigazioni effettuate dalla capogruppo Antares Vision S.p.A. è emerso che la suddetta frode è ascrivibile a comportamenti incauti del management locale piuttosto che lacune nel sistema di cybersecurity aziendale. Antares Vision S.p.A. sta proseguendo le indagini e si sta adoperando per individuare gli autori della frode nonché per recuperare, per quanto possibile, l'importo sottratto e intende percorrere ogni iniziativa legale utile alla tutela dei diritti della controllata e del gruppo.

**LA TECNOLOGIA ANTARES VISION GROUP PER FUMAGALLI SALUMI** – In data 29 agosto, Antares Vision S.p.A. comunicato il proseguimento della partnership con Fumagalli Industria Alimentari S.p.A., storica azienda brianzola specializzata nella produzione di salumi, con un sistema di filiera completamente di proprietà e pluripremiato modello di eccellenza nel benessere animale. La forte propensione all'innovazione, che da sempre caratterizza il percorso di Fumagalli Salumi, ha portato l'azienda a individuare soluzioni per garantire ai propri consumatori una sempre maggiore sicurezza

## COMUNICATO STAMPA

dei prodotti e un incremento della shelf-life. Obiettivi raggiunti grazie all'implementazione di nuove soluzioni, in particolare il sistema "ALL-IN-ONE" di Antares Vision Group, che ha portato a un importante miglioramento dei processi produttivi e a una riduzione dei reclami del 75% già dopo i primi tre mesi di utilizzo.

### **EVOLUZIONE PREVEDIBILE DELLA GESTIONE**

In data 4 marzo 2024 il Consiglio di Amministrazione di Antares Vision Group ha approvato il Piano Industriale 2024-2026 (presentato alla comunità finanziaria in data 18 giugno 2024) incentrato sulla strategia di crescita e rafforzamento del Gruppo, attraverso lo sviluppo organico delle attività e l'avvio di importanti progetti, anche grazie alle nuove competenze derivanti dalle acquisizioni finalizzate negli ultimi anni.

La creazione di un ecosistema integrato e scalabile di soluzioni insieme al nuovo modello organizzativo e all'efficientamento dei costi e della struttura, consentiranno al Gruppo nuove sinergie, ulteriori opportunità di *cross selling* e la penetrazione in nuovi mercati. Antares Vision Group continuerà, quindi, a investire nell'innovazione tecnologica e in Ricerca & Sviluppo, puntando sulla continua evoluzione dei settori in cui opera. La strategia di crescita sarà attuata seguendo tre *strategic pillars*: 1) continuare e aumentare la focalizzazione sui mercati esistenti con un approccio più selettivo delle opportunità, 2) instaurare una maggior disciplina sui costi anche grazie alla riorganizzazione interna e a un'accelerazione dei tempi di consegna dei prodotti, con il chiaro obiettivo di migliorare la marginalità, 3) ripristinare e incentivare la generazione di cassa.

Il management ha iniziato già nel primo semestre del 2024 a implementare alcune delle principali azioni previste nel Piano Industriale, quali la riorganizzazione della forza lavoro, la focalizzazione sul contenimento dei costi fissi e il miglioramento della gestione del capitale circolante al fine di ottimizzare la generazione della cassa operativa.

Al 30 giugno 2024 Antares Vision Group ha registrato Ricavi pari ad €87,6 milioni (-5,7 % Y/Y, -4,1% a parità di perimetro) e un Adj. EBITDA pari a €3,4 milioni (in crescita di circa €9 milioni Y/Y). La perdita del semestre di €22 milioni è generata essenzialmente dalla presenza di costi non ricorrenti per l'ammontare di €9,1 milioni. I costi fissi e variabili sono, invece, in calo di oltre il 12% rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente rideterminato, per effetto delle politiche di riorganizzazione forza lavoro, standardizzazione processi, diminuzione costi fissi e attività di *cross-selling*.

L'indebitamento bancario, pari a €153,3 milioni, determina una ratio PFN/EBITDA Adjusted LTM del 4,5x (7,9x al 31 dicembre 2023); inoltre, a seguito della rimodulazione dei *financial covenants*, gli stessi risultano rispettati al 30 giugno 2024, dove la nuova soglia massima è di 5,75x. Infine, il rapporto tra attività correnti e passività correnti risulta pari a 1,6 mostrando la capacità del Gruppo di far fronte ai propri impegni nel breve periodo.

Nei primi sei mesi del 2024, il Gruppo Antares Vision ha registrato un incremento degli ordini del +7.0% (Y/Y), non considerando rfxcel e AV Russia; il risultato ottenuto è sostanzialmente in linea con quanto registrato nel 1Q 2024 (+8% Y/Y). Grazie all'importante crescita degli ordini registrata nel primo semestre, seppur in presenza delle incertezze derivanti dallo scenario macroeconomico e geopolitico, di quelle tipiche del settore e di ogni attività previsionale, che potrebbero influenzare i risultati che saranno effettivamente conseguiti, Antares Vision Group conferma la Guidance per il

## **COMUNICATO STAMPA**

FY 2024 (comunicata in occasione della presentazione del Business Plan 2024-2206) e, nello specifico, evidenzia che:

- per quanto riguarda i ricavi, la crescita si attesterà nel range +4/6%;
- l'Adjusted EBITDA Margin si posizionerà, invece, nel range 11,5/14%;
- il rapporto Net Debt/EBITDA viene confermato in un range tra 4,1x e 3,3x.

### **CONFERENZA CON INVESTITORI E ANALISTI**

I risultati al 30 giugno 2024, approvati in data odierna dal Consiglio di Amministrazione, saranno presentati da Emidio Zorzella – Presidente, Gianluca Mazzantini – CEO e General Manager, Stefano De Rosa – CFO e Alessandro Baj Badino - Head of Investor Relations & Communication, nel corso di una conference call alla comunità finanziaria prevista oggi, 12 settembre 2024, alle ore 18.00.

I giornalisti potranno seguire lo svolgimento della presentazione, esclusivamente in ascolto, collegandosi al numero a loro dedicato +39 02 8020927.

\*\*\*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Stefano De Rosa, dichiara ai sensi e per gli effetti dell'articolo 154-bis, comma 2, del D. Lgs. n. 58 del 1998 che l'informativa contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri ed alle scritture contabili. Si precisa che i dati di fatturato del presente comunicato non sono stati sottoposti a revisione.*

\*\*\*

*Questo comunicato stampa contiene dichiarazioni previsionali ("forward-looking statements"). Queste dichiarazioni sono basate sulle attuali aspettative e proiezioni di Antares Vision Group relativamente ad eventi futuri e, per loro natura, sono soggette ad una componente intrinseca di rischiosità ed incertezza. Sono dichiarazioni che si riferiscono ad eventi e dipendono da circostanze che possono, o non possono, accadere o verificarsi in futuro e, come tali, non si deve fare un indebito affidamento su di esse. I risultati effettivi potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette dichiarazioni a causa di una molteplicità di fattori, incluse una continua volatilità e un ulteriore deterioramento dei mercati del capitale e finanziari, cambi nelle condizioni macroeconomiche e nella crescita economica ed altre variazioni delle condizioni di business, mutamenti della normativa e del contesto istituzionale (sia in Italia che all'estero), e molti altri fattori, la maggioranza dei quali è al di fuori del controllo della Società.*

\*\*\*

## COMUNICATO STAMPA

### ANTARES VISION GROUP

Antares Vision Group è una multinazionale italiana quotata su Euronext, segmento Star, e inclusa nell'indice Euronext Tech Leaders, dedicato alle aziende ad alto potenziale di crescita. AV Group abilita la digitalizzazione di prodotti e di filiere attraverso tracciabilità, ispezione per controllo qualità e gestione integrata dei dati. Attraverso Diamind, l'ecosistema integrato di soluzioni, garantisce sicurezza, qualità, efficienza, sostenibilità dei prodotti e la tracciabilità degli stessi lungo tutta la filiera, con una gestione integrata di dati, utilizzando intelligenza artificiale e blockchain. Opera nel settore Life Science e FMCG; è leader nella tracciabilità dei farmaci, fornendo i principali produttori mondiali e diverse autorità governative. Ha registrato nel 2023 ricavi per €214 milioni, è presente in 60 Paesi, conta più di 1.300 dipendenti e vanta una rete di oltre 40 partner internazionali. [www.antaressvisiongroup.com](http://www.antaressvisiongroup.com)

### ULTERIORI INFORMAZIONI

#### Emittente

#### **Antares Vision Group**

Alessandro Baj Badino  
Head of Investor Relations & Corporate  
Communication  
+39 030 72 83 500  
[investors@antaressvision.com](mailto:investors@antaressvision.com)

Davide Antonioli

Investor Relator  
+39 030 7283500  
[investors@antaressvision.com](mailto:investors@antaressvision.com)

#### Contatti per la stampa

#### **Axelcomm**

Federica Menichino  
+39 3496976982  
[federica.menichino@axel-comm.it](mailto:federica.menichino@axel-comm.it)



## COMUNICATO STAMPA

### CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

Dati Economici Consolidati (€/000)	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023 rideterminato (*)	Var %
Ricavi delle vendite	87,565	92,825	-5.7%
Capitalizzazione costi di sviluppo	3,223	4,247	-24.1%
Contributi in conto esercizio e altri proventi	1,181	1,097	7.7%
Credito d'imposta	371	665	-44.2%
<b>Valore della produzione</b>	<b>92,340</b>	<b>98,834</b>	<b>-6.6%</b>
Var.nr rim.ze mat. Prime e prod. finiti	-3,032	-2,027	49.6%
Costi per acquisto di materie	23,052	33,128	-30.4%
Var.ne rimanenze prod. In corso di lavorazione	-690	-7,439	-90.7%
<b>Costo del venduto</b>	<b>19,330</b>	<b>23,662</b>	<b>-18.3%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>22.1%</i>	<i>25.5%</i>	
Provvigioni	700	1,576	-55.6%
Spese di installazione	324	562	-42.3%
<b>Primo margine</b>	<b>71,986</b>	<b>73,034</b>	<b>-1.4%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>82.2%</i>	<i>78.7%</i>	
Godimento beni di terzi	700	901	-22.3%
Spese operative	126	249	-49.4%
Costi per servizi	19,375	22,720	-14.7%
<b>Valore aggiunto</b>	<b>51,785</b>	<b>49,164</b>	<b>5.3%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>59.1%</i>	<i>53.0%</i>	
Costo del lavoro	48,368	54,426	-11.1%
Personale dipendente	45,260	50,843	-11.0%
Collaboratori	3,107	3,583	-13.3%
<b>Margine operativo lordo normalizzato (EBITDA Adjusted)</b>	<b>3,417</b>	<b>-5,262</b>	<b>-164.9%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>3.9%</i>	<i>-5.7%</i>	
Svalutazione crediti	1,256	735	70.9%
Ammortamenti	6,164	5,865	5.1%
Immobilizzazioni immateriali	3,839	3,738	2.7%
Immobilizzazioni materiali	2,325	2,127	9.3%
<b>Risultato operativo normalizzato (EBIT Adjusted)</b>	<b>-4,003</b>	<b>-11,862</b>	<b>-66.3%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>-4.6%</i>	<i>-12.8%</i>	
(Proventi) e oneri finanziari	2,526	2,590	-2.4%
(Proventi) e oneri straordinari	9,500	914	939.4%
Svalutazioni/(Rivalut.) di partecipazioni in imprese collegate	-123	290	-142.4%
Ammortamenti PPA	4,165	4,165	0.0%
Impariment Avviamento	1,327	0	0.0%
<b>Risultato prima delle imposte (EBT)</b>	<b>-21,398</b>	<b>-19,821</b>	<b>8.0%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>-24.4%</i>	<i>-21.4%</i>	
Imposte sul reddito	626	-500	-225.0%
Utile (perdite) di terzi	-39	-139	-72.7%
<b>Risultato netto</b>	<b>-21,985</b>	<b>-19,182</b>	<b>15%</b>
<i>Margine % sui ricavi delle vendite</i>	<i>-25.1%</i>	<i>-20.7%</i>	





## COMUNICATO STAMPA

Dati Economici Consolidati (€/000)	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023 rideterminato (*)
<b>Risultato prima delle imposte (EBT)</b>	<b>-21,399</b>	<b>-19,821</b>
Ammortamenti PPA	4,165	4,165
Impairment Avviamento	1,327	0
Proventi e oneri straordinari	9,500	914
Svalutaz/(Rivalut.) di partecipazioni in imprese collegate	123	290
Utili e perdite su cambi non realizzati	212	529
Warrant al valore di mercato	-79	-578
<b>Risultato prima delle imposte Normalizzato (EBT Adjusted)</b>	<b>-6,151</b>	<b>-14,501</b>
Imposte sul reddito adjusted EBT	626	-500
Utile (perdita) di terzi	-39	-139
<b>Risultato netto Normalizzato</b>	<b>-6,738</b>	<b>-13,862</b>



## COMUNICATO STAMPA

### STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO RICLASSIFICATO

Dati Patrimoniali-Finanziari Consolidati (€/000)	30.06.2024	31.12.2023	Delta % 2024 vs 2023
Immobili	33,538	32,919	1.9%
Immobilizzazioni finanziarie	8,676	8,553	1.4%
Immobilizzazioni materiali nette	3,379	3,504	-3.6%
Immobilizzazioni immateriali nette	168,989	169,759	-0.5%
<b>Totale attivo immobilizzato</b>	<b>214,582</b>	<b>214,735</b>	<b>-0.1%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>86.1%</b>	<b>78.9%</b>	
Materie prime	25,177	26,078	-3.5%
Prodotti in corso di lavorazione	11,231	8,876	26.5%
Prodotti finiti	14,542	13,773	5.6%
<b>Totale rimanenze</b>	<b>50,950</b>	<b>48,727</b>	<b>4.6%</b>
Crediti commerciali	54,645	71,628	-23.7%
Debiti commerciali	-26,201	-25,340	3.4%
Anticipi da clienti	-30,581	-26,043	17.4%
<b>Capitale circolante netto commerciale</b>	<b>48,813</b>	<b>68,972</b>	<b>-29.2%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>19.6%</b>	<b>25.4%</b>	
Altre attività	23,971	26,128	-8.3%
Altre passività	-26,114	-26,628	-1.9%
<b>Capitale circolante netto</b>	<b>46,670</b>	<b>68,472</b>	<b>-31.8%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>18.7%</b>	<b>25.2%</b>	
TFR	-8,618	-9,516	-9.4%
Fondo rischi e oneri	-3,367	-1,690	99.2%
<b>Capitale investito netto</b>	<b>249,267</b>	<b>272,001</b>	<b>-8.4%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	
Patrimonio Netto	151,030	167,717	-9.9%
<b>Patrimonio Netto</b>	<b>151,030</b>	<b>167,717</b>	<b>-9.9%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>60.6%</b>	<b>61.7%</b>	
<b>Posizione Finanziaria Netta normalizzata</b>	<b>98,237</b>	<b>104,284</b>	<b>-5.8%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>39.4%</b>	<b>38.3%</b>	
<b>Totale fonti di finanziamento</b>	<b>249,267</b>	<b>272,001</b>	<b>-8.4%</b>
<i>% Incid. Sul capitale investito netto</i>	<b>100%</b>	<b>100%</b>	



## COMUNICATO STAMPA

### CONTO ECONOMICO CONSOLIDATO

Conto Economico Consolidato	Note	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023 rideterminato
Ricavi	27	86,968,989	91,603,171
<i>di cui con parti correlate</i>		267,259	184,984
Altri proventi	28	2,148,460	3,424,666
Variazione prodotti finiti e semi lavorati	29	2,557,301	13,402,218
Materie prime e materiale di consumo	30	-22,885,182	-40,158,908
<i>di cui con parti correlate</i>		-915,025	-2,320,015
Costi del personale	31	-47,995,898	-50,864,818
Ammortamenti e svalutazioni	32	-11,562,249	-10,361,229
Perdite durevoli di valore di attività non correnti	33	-1,326,739	0
Incrementi di immobilizzazioni per costi interni di sviluppo	34	3,222,991	4,247,100
Costi commerciali e di promozione	35	-2,470,564	-3,736,710
Costi per servizi	36	-25,891,550	-23,117,968
<i>di cui con parti correlate</i>		-995,022	-190,684
Altre spese operative	37	-1,937,364	-1,726,342
<b>Risultato operativo</b>		<b>-19,171,805</b>	<b>-17,288,820</b>
Oneri finanziari	38	-3,810,712	-3,352,405
Proventi finanziari	39	1,537,906	1,467,875
Utili e perdite su cambio	40	-77,775	-731,396
Proventi/(oneri) su partecipazioni	41	123,073	83,368
<b>Risultato ante imposte</b>		<b>-21,399,313</b>	<b>-19,821,379</b>
<b>Imposte sul reddito</b>	<b>42</b>	<b>-625,794</b>	<b>499,580</b>
<b>Risultato netto</b>		<b>-22,025,107</b>	<b>-19,321,799</b>
Risultato di terzi		-38,551	-139,102
<b>Risultato di pertinenza del Gruppo</b>		<b>-21,986,556</b>	<b>-19,182,698</b>
<b>Utile per azione</b>			
- Base, utile d'esercizio attribuibile agli azionisti ordinari della Capogruppo	43	-0.31	-0.28
- Diluito, utile d'esercizio attribuibile agli azionisti ordinari della Capogruppo	43	-0.31	-0.28



## COMUNICATO STAMPA

### STATO PATRIMONIALE CONSOLIDATO

Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata	30.06.2024	31.12.2023
<b>Attività</b>		
<b>Attività non correnti</b>		
Immobili, impianti, macchinari e diritto d'uso	36,917,743	36,406,117
Avviamento	97,360,651	96,821,373
Altre attività immateriali	84,765,418	86,682,771
Partecipazioni in imprese collegate, joint venture e altre imprese	8,676,330	8,553,256
Attività finanziarie non correnti	4,857,766	5,083,990
Attività per imposte anticipate	9,509,644	9,985,714
Altre attività non correnti	6,261,896	6,261,896
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>248,349,449</b>	<b>249,795,117</b>
<b>Attività correnti</b>		
Rimanenze	51,495,295	48,564,717
Crediti commerciali	54,662,716	73,537,997
<i>di cui con parti correlate</i>	901,048	2,098,132
Altri crediti	7,406,971	7,936,237
Altre attività finanziarie correnti	7,530,672	13,241,708
Disponibilità liquide e depositi a breve	47,497,005	43,364,784
<b>Totale attività correnti</b>	<b>168,592,659</b>	<b>186,645,444</b>
<b>Totale Attività</b>	<b>416,942,108</b>	<b>436,440,561</b>
<b>Situazione Patrimoniale-Finanziaria Consolidata</b>	<b>30.06.2024</b>	<b>31.12.2023</b>
<b>Patrimonio netto e passività</b>		
<b>Patrimonio netto</b>		
Capitale sociale	172,789	169,457
Altre riserve	281,278,946	267,117,244
Riserva FTA	-15,250,613	-15,250,613
Utili/Perdite a nuovo	-93,276,137	15,420,937
Utile/Perdita dell'esercizio	-21,986,556	-99,647,074
<b>Totale Patrimonio netto di pertinenza del Gruppo</b>	<b>150,938,429</b>	<b>167,809,952</b>
Capitale e riserve di terzi	130,577	143,580
Utile (perdite) di terzi	-38,551	-236,844
<b>Totale Patrimonio netto di Terzi</b>	<b>92,026</b>	<b>-93,265</b>
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>151,030,455</b>	<b>167,716,687</b>
<b>Passività non correnti</b>		
Prestiti e finanziamenti non correnti	122,817,854	58,219
Passività finanziarie per lease non correnti	13,393,464	12,884,193
Altre passività finanziarie non correnti	774,774	880,757
Passività netta per fondi pensionistici	8,617,920	9,515,619
Imposte differite	15,768,357	16,488,271
Altre passività non correnti	17,923	216,939
<b>Totale Passività non correnti</b>	<b>161,390,292</b>	<b>40,043,998</b>
<b>Passività correnti</b>		
Prestiti e finanziamenti correnti	17,271,581	147,396,779
Passività finanziarie per lease correnti	3,629,600	3,650,046
Altre passività finanziarie correnti	111	872,202
Fondi per rischi ed oneri correnti	3,366,651	1,689,970
Debiti commerciali	26,200,888	25,339,586
<i>di cui con parti correlate</i>	1,030,102	2,670,491
Acconti	30,580,710	26,043,101
Altri debiti	23,471,820	23,688,192
<b>Totale Passività correnti</b>	<b>104,521,361</b>	<b>228,679,876</b>
<b>Totale Patrimonio Netto e Passività</b>	<b>416,942,108</b>	<b>436,440,561</b>



## COMUNICATO STAMPA

### RENDICONTO FINANZIARIO CONSOLIDATO

Rendiconto Finanziario Consolidato (metodo indiretto)	01.01.2024 - 30.06.2024	01.01.2023 - 30.06.2023 rideterminato
<b>UTILE / (PERDITA) DELL'ESERCIZIO</b>	<b>-22,025,107</b>	<b>-19,321,799</b>
Imposte	625,794	-499,580
(Proventi) finanziari	-1,537,907	-1,467,875
Oneri finanziari	3,810,713	3,352,405
Ammortamenti e perdita durevole di valore / (Rivalutazione) di Immobili, impianti, macchinari e diritti d'uso	2,324,860	2,126,997
Ammortamento e perdita durevole valore / (Rivalutazione) di Altre attività immateriali	8,004,607	7,902,675
Svalutazioni / (Rivalutazioni) avviamento	1,326,739	-
Svalutazioni / (Rivalutazioni) partecipazioni	-123,073	-
(Plus) / Minus valenze da cessione di immobilizzazioni materiali e immateriali	5,913	-609
(Plus) / Minus valenze da cessione di partecipazioni	-	-
Accantonamento fondo svalutazione crediti commerciali e delle rimanenze	2,035,564	480,988
Accantonamenti ai fondi TFR e Fondi rischi	3,759,098	799,589
Altri movimenti non monetari	-1,434,170	-363,578
Imposte pagate	-365,655	-5,157,845
Utilizzo fondi, incluse erogazioni e trasferimenti TFR	-1,659,500	-244,846
Dividendi incassati	-	-
Altri incassi e (pagamenti)	-	-
(Aumento)/diminuzione delle rimanenze	-4,140,438	-8,625,394
(Aumento)/diminuzione dei crediti commerciali	14,996,332	9,373,782
(Aumento)/diminuzione delle altre attività non finanziarie	418,765	-1,109,552
Aumento/(diminuzione) dei debiti commerciali	4,430,054	-2,240,948
Aumento/(diminuzione) delle altre passività non finanziarie	7,080,453	4,675,082
<b>FLUSSI FINANZIARI NETTI DA ATTIVITA' OPERATIVE</b>	<b>17,533,041</b>	<b>-10,320,508</b>
<b>Attività d'investimento:</b>		
Acquisizioni di immobilizzazioni materiali al netto dei disinvestimenti	-170,935	-1,864,100
Acquisizioni di immobilizzazioni immateriali al netto dei disinvestimenti	-4,848,240	-6,567,858
Acquisizioni di partecipazioni in società collegate, joint venture e altre imprese al netto dei disinvestimenti	-	-2,367,869
Investimenti netti in Altre attività finanziarie	5,940,760	1,089,473
Aggregazioni aziendali al netto delle disponibilità liquide acquisite	-	-6,571,426
Variazioni nel perimetro di consolidamento per dismissioni/vendita società	-1,447,308	-
<b>FLUSSI FINANZIARI NETTI DA ATTIVITA' DI INVESTIMENTO</b>	<b>-525,723</b>	<b>-16,281,781</b>
<b>Attività di finanziamento:</b>		
Nuove erogazioni dei debiti finanziari	-	23,548,941
Rimborsi dei debiti finanziari	-6,956,627	-3,002,422
Aumento/(diminuzione) delle Altre passività finanziarie	-3,363,811	-1,246,034
Proventi e Oneri finanziari incassati / (pagati)	-2,372,083	-1,527,461
Altri aumenti di capitale (comprensivo di sovrapprezzo azioni)	-	-
Distribuzione dividendi	-	-
<b>FLUSSI FINANZIARI DA ATTIVITA' DI FINANZIAMENTO</b>	<b>-12,692,521</b>	<b>17,773,024</b>
<b>VARIAZIONE NETTA DELLE DISPONIBILITA' LIQUIDE</b>	<b>4,314,797</b>	<b>-8,829,265</b>
<b>EFFETTO CAMBI SULLE DISPONIBILITA' LIQUIDE</b>	<b>-182,576</b>	<b>-1,001,745</b>
Disponibilità liquide nette a inizio periodo	43,364,784	61,096,981
Disponibilità liquide nette a fine periodo	47,497,005	51,265,971