

ÅRSREDOVISNING

Vidhance AB (publ)



vidhance

2023



Vidhance är ett svenskt mjukvarubolag som genom intelligent sensor- och dataanalys utmanar marknadens befintliga koncept för kvalitativ bild och video.

Genom att kombinera AI, världsledande algoritmkunskap och nära samarbete med kund utvecklar Vidhance visionära produkter och lösningar i teknikens framkant.

Vidhances vision är att inta en världsledande position inom analys, optimering och förbättring av bild, video och sensordata.

Inom marknadssegmentet för konsumentelektronik är visionen att förenkla och skapa en kreativ och angenäm upplevelse för slutanvändaren.

På den industriella marknaden är Vidhances vision att med smart sensor- och bildanalys öka både maskiners och människors möjlighet att säkert och snabbt orientera sig i verkligheten och därmed stödja korrekt beslutsfattande.



Innehåll

Innehåll	3
VD har ordet	4
Verksamhet	5
Förvaltningsberättelse	8
Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer	11
Resultaträkning	14
Balansräkning	15
Kassaflödesanalys	16
Förändringar i eget kapital	17
Noter	18
Styrelsens försäkring	26
Revisionsberättelse	27
Nyckeltalsdefinitioner	29
Styrelse och ledning	30
Årsstämma	33

VD har ordet

2023 var ett år präglad av både utmaningar och möjligheter för Vidhance. Vi tappade en viktig kund, fick en ny ägarbild och styrelse, jag tillträdde som VD, vi genomgick en omorganisation och minskade våra kostnader. Trots detta har vi aldrig tappat fokus på vårt huvuduppdrag – att vara nära våra kunder och skapa verkligt värde för dem. Vi har kortat alla led i vår organisation för att kunna leverera snabbare och göra arbetet roligare och mer meningsfullt för våra medarbetare.

Samtidigt ser vi en spännande utveckling i vår bransch. Smartphonemarknaden visar tecken på återhämtning efter några tuffa år, och det finns ett stort och växande intresse för AI, särskilt lösningar som kan köras direkt på enheten utan att behöva skicka data till molnet. Här har Vidhance en unik position med vår djupa förståelse för video och tidiga patentansökningar inom området.

Vår nya produktvision handlar om att gå bortom dagens fokus på videokvalitet och speciallägen, och istället skapa lösningar som automatiskt ger bättre slutresultat för användarna. Genom att kombinera vår expertis inom videoteknik med den senaste utvecklingen inom generativ AI kan vi leverera på detta på ett helt nytt sätt. Våra lösningar bygger på en djup förståelse för slutanvändarnas problem och vad som faktiskt gör en film bra, oavsett om det handlar om bättre stabilisering, mer tilltalande färger och kontrast eller smartare klippning.

Detta är ett skifte för Vidhance, men ett nödvändigt sådant. Undersökningar visar att slutanvändarna idag är mer än nöjda med den rent tekniska videokvaliteten vad gäller saker som brus, prestanda i mörker och skärpa. De är heller inte intresserade av fler speciallägen eller manuella inställningar – faktum är att extremt få användare ens testat dessa. Det som efterfrågas är istället en förenklad upplevelse där telefonen själv fattar smarta beslut för att slutresultatet ska bli så bra som möjligt, oavsett situation. Det är precis den visionen vi nu jobbar mot.

Vårt mål är att bygga en långsiktigt differentierbar affär kring denna vision. De finansiella målen för 2026 står fast – en nettoomsättning på minst 60 miljoner kronor och en EBITDA-marginal på minst 15%. Vi tar bort särredovisningen av våra affärsområden Consumer och Professional. Med tanke på bolagets storlek och omsättningen i Professional är vår bedömning att den ökade komplexiteten inte vägs upp av den begränsade extra informationen till marknaden. Om Professional växer sig väsentligt större kan vi överväga att återinföra segmentsredovisningen längre fram.

Framåt kommer vi att lägga all kraft på en snabb och kundnära utveckling i gemensamma projekt med våra kunder. Generativ AI ger oss nya möjligheter att skapa produkter baserade på vår vision, och vi arbetar fokuserat på att ställa om bolaget för att ta vara på detta. Genom att kombinera ett starkt slutkundsfokus med den senaste AI-tekniken ska vi bana väg för större kontrakt under 2025 och framåt.

Vi står onekligen inför många utmaningar, men jag är övertygad om att Vidhance har en ljus framtid. Vi har ett fantastiskt team med en unik kombination av mobil videokompetens och djup förståelse för slutanvändarna. Vi har en stark teknisk grund och en tydlig vision för vart branschen är på väg. Genom att hålla våra kunder nära, ständigt utmana oss själva att tänka nytt, och våga göra de förändringar som krävs, kommer vi att fortsätta navigera rätt i en bransch i snabb förändring.

Avslutningsvis vill jag rikta ett stort tack till alla medarbetare för ert hårda arbete och engagemang under ett turbulent år. Jag vill också tacka våra kunder för ert fortsatta förtroende, våra partners för ert stöd, och våra aktieägare för er tilltro till vår vision. Tillsammans bygger vi ett starkare Vidhance.

Uppsala i april 2024

Nils Hulth,
Verkställande direktör



Verksamhet

Affärsidé

Vidhance är ett svenskt mjukvarubolag som genom intelligent sensor-, data- och bildanalys utmanar marknadens befintliga koncept för kvalitativ bild och video. Genom att kombinera vår expertis inom videoteknik med den senaste utvecklingen inom generativ AI skapar vi lösningar som automatiskt ger bättre slutresultat för användarna. I nära samarbete med våra kunder utvecklar vi produkter och tjänster baserade på en djup förståelse för slutanvändarnas problem och behov. Med vår teknologiplattform kan vi på ett skalbart sätt anpassa lösningar för de krav som både konsumenter och professionella användare ställer på video.

Vision

Vidhances vision är att inta en världsledande position inom analys, optimering och förbättring av bild, video och sensordata. Inom marknadssegmentet för konsumentelektronik är vår vision att skapa en förenklad upplevelse där enheten själv fattar smarta beslut för att ge bästa möjliga slutresultat, oavsett situation. På den professionella marknaden är Vidhances vision att med smart sensor- och bildanalys inte bara öka maskiners och människors möjlighet att säkert och snabbt orientera sig, utan också underlätta kommunikation och kunskapsöverföring, och därmed stödja effektivt beslutsfattande.

Marknad

Consumer

Smartphonemarknaden har upplevt en viss mognad de senaste åren, men vi ser nu tecken på återhämtning och nya möjligheter för tillväxt. Industrins ökade fokus på AI, video och differentiering genom kamerafunktioner ligger väl i linje med Vidhance expertis och erbjudande. Utvecklingen inom AI skapar också spännande möjligheter för kreativt samarbete mellan människa och maskin, vilket stämmer väl överens med vår produktvision om en förenklad och optimerad upplevelse för användaren.

Konsumenterna efterfrågar allt mer avancerade videofunktioner i sina smartphones, men vill samtidigt ha en enkel och intuitiv upplevelse. Här har Vidhance en unik position genom att kombinera djup teknisk expertis med insikter om slutanvändarnas behov och beteenden. Vi utforskar ständigt nya sätt att utnyttja AI och maskininlärning för att göra videoinspelning och redigering enklare och mer lättillgängligt för alla användare, oavsett deras kunskapsnivå.

Vidhance ligger i framkant av utvecklingen inom AI för mobil videoproduktion, med pågående forskning och innovationer med stor potential. Genom att utnyttja dessa trender är Vidhance väl positionerade för fortsatt tillväxt på konsumentmarknaden, även i en tid av ökad konkurrens och föränderliga marknadsförhållanden.

Professional

Inom Professional-marknaden fokuserar Vidhance på att samarbeta med ledande tillverkare av hårdvara och mjukvara, samt med innovativa slutkunder, för att skapa verkligt värde och lösa konkreta problem. Ett exempel på detta är vårt partnerskap med RealWear, en ledande tillverkare av huvudburna kameror, där våra lösningar för remote assistance möjliggör effektiv kunskapsöverföring och stöd på distans. Genom att använda Vidhance mjukvara förbättras upplevelsen för experter som guidar och assisterar fältarbetare i realtid, oavsett geografiskt avstånd. Detta ökar effektiviteten, minskar kostnaderna och förbättrar säkerheten i en rad olika branscher, från tillverkningsindustrin till sjukvården.

För att accelerera utvecklingen inom Professional erbjuder vi även skräddarsydda stödtjänster, utredningar och utvecklingsuppdrag. Genom att arbeta nära våra kunder och partners kan vi snabbt omsätta deras behov och idéer till konkreta lösningar, anpassade för deras specifika användningsfall och miljöer. Detta kundcentrerade arbetssätt är en nyckel till vår framgång inom Professional, där varje bransch och tillämpning har sina unika utmaningar och krav.

Vidhance ser också en potential inom säkerhet och övervakning, där vår stabiliseringsteknik kan göra en avgörande skillnad för kvaliteten på videomaterial från kropsburna kameror och drönare. I takt med att dessa teknologier blir allt vanligare inom brottsbekämpning, räddningstjänst och andra samhällsviktiga funktioner ökar också kraven på bildkvalitet och användbarhet. Här har Vidhance en viktig roll att spela genom att säkerställa att kritiskt videomaterial är stabilt, tydligt och användbart i alla situationer, oavsett förhållanden eller rörelsemönster.

Trots en pågående konsolidering bland leverantörer av lösningar för remote assistance är vi övertygade om att Vidhance unika kombination av spetsteknologi, kundförståelse och anpassningsförmåga kommer att vara en stark konkurrensfördel på lång sikt. Genom att fokusera på nära samarbeten med marknadsledande aktörer och ständigt utveckla vårt erbjudande i linje med kundernas behov, är vi väl positionerade för hållbar tillväxt inom Professional.

Erbjudande

Vidhance fortsätter att befästa sin ledande position inom videostabilisering för smartphones. Vår senaste generation av stabiliseringsmjukvara, inklusive Vidhance Video Stabilization Gen 4 och Vidhance Smart Stabilization, levererar branschledande prestanda, kvalitet och användarupplevelse. Våra lösningar är utformade för att automatiskt anpassa sig efter användarens behov och situationen, vilket resulterar i stabila videor med professionellt utseende.

Vi arbetar kontinuerligt med att optimera och vidareutveckla Vidhance-plattformen för att kunna erbjuda våra lösningar till en bredare uppsättning enheter och prestandanivåer. Genom att anpassa vår mjukvara för olika segment av smartphonemarknaden, inklusive mellan- och lågprissegmenten, kan vi nå nya kundgrupper och marknader, vilket skapar betydande tillväxtpotentialer.

Vårt erbjudande är inriktat på att förenkla och förbättra videospelningssupplevelsen för användarna, utan att de behöver göra några manuella inställningar eller justeringar. Genom att utnyttja avancerade algoritmer och AI-teknik kan våra lösningar analysera och optimera videomaterialet i realtid, med målet att leverera bästa möjliga resultat oavsett situation.

Vår långsiktiga vision är att göra professionell videokvalitet tillgänglig för alla, oavsett deras kunskapsnivå eller tekniska utrustning. Genom att fokusera på automatisk optimering och användarupplevelse, snarare än att utveckla en fullständig videoproduktionslösning, strävar vi efter att erbjuda ett unikt värde till våra kunder och deras slutanvändare. Samtidigt är det viktigt för oss att våra lösningar kan integreras smidigt med kundernas befintliga kameraappar och arbetsflöden.

Framöver kommer vi att fortsätta att investera i forskning och utveckling inom områden som AI, maskininlärning och avancerad bildanalys, för att ligga i framkant av den tekniska utvecklingen. Genom att ständigt förbättra och utöka vårt erbjudande kan vi möta våra kunders och slutanvändarnas växande behov och förväntningar, samtidigt som vi bibehåller vår ledande position inom videostabilisering och relaterade teknologier.

Kunder

Consumer – Vidhance har etablerat sig som en ledande leverantör av videostabilisering för smartphones, med flera av världens främsta tillverkare som kunder. Våra lösningar har integrerats i en rad olika enheter från varumärken som Asus, Nokia och Motorola, och vi fortsätter att utforska nya möjligheter med både befintliga och potentiella partners.

Genom nära samarbete i hela produktutvecklingsprocessen kan vi optimera våra lösningar för varje kunds unika behov och säkerställa bästa möjliga prestanda och användarupplevelse.

Professional – Inom detta nya affärsområde har vi redan etablerat affärsrelationer med ledande aktörer som RealWear inom huvudburna kameror och smarta glasögon. Vi arbetar kontinuerligt med att utveckla vårt erbjudande och nå ut till nya kunder och partners, väl medvetna om att tillväxten inom detta område kan ta tid då det ofta handlar om att introducera nya teknologier och arbets sätt i traditionella branscher. Genom att fokusera på nära samarbeten, anpassa vårt erbjudande efter kundernas specifika behov, och uthålligt arbeta med att bygga förtroende och skapa värde, är vi väl positionerade för långsiktig tillväxt. Prenumerationsmodeller och SaaS är strategiskt viktiga för oss inom Professional, då de ger längre intäktshorisonter, en mindre volatil intäktsmix och minskat beroende av enskilda stora kunder.

Bolagets största marknad 2023 är Kina som står för 84 % av intäkterna, följt av Japan med 6%.

Patentstrategi

Vidhance arbetar med en patentstrategi som bygger på att noga följa marknaden för att utvärdera nya möjligheter för patent. Strategin syftar till att säkerställa rätten till den egna tekniken, att skapa värde för framtida affärer, öka Bolagets konkurrenskraft, skapa förutsättningar för högre marginaler, motverka kopiering, erhålla licensintäkter och skydda Bolaget och dess kunder mot intrångsanspråk från andra företag. Vidhances patentstrategi går ut på att främst söka patent på koncept- och systemnivå, då för detaljerade patent inom mjukvarualgoritmer i praktiken kan vara svåra att skydda från närliggande lösningar.

Organisation och medarbetare

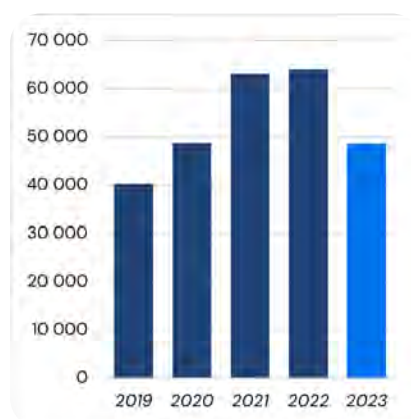
Bolaget har två kontor, ett i Uppsala, Sverige och ett i Shanghai, Kina. För att säkra lokal närvaro på nyckelmarknader anlitas försäljningskonsulter i Singapore, Korea och Taiwan.



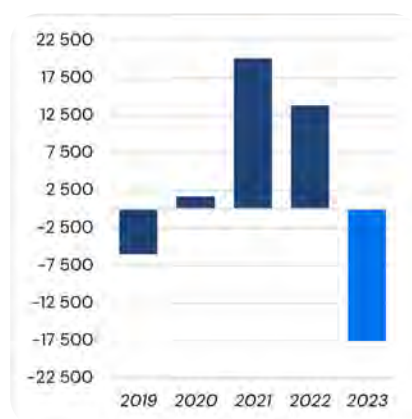
FINANSIELL UTVECKLING I SAMMANDRAG

tkr (om ej annat anges)	2023	2022
Nettoomsättning	48 611	64 068
Aktiverat arbetet för egen räkning	9 931	13 932
Rörelsens kostnader	-78 850	-72 145
Rörelseresultat	-18 611	8 609
Resultat efter finansiella poster	-17 589	13 829
Resultat efter skatt	-17 589	13 829
Nettokassaflöde efter investeringar	-11 619	13 078
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	76	150
Likvida medel på balansdagen	65 755	78 022
Eget kapital på balansdagen	81 981	99 494
Nyckeltal		
Avkastning på eget kapital, %	-21,45%	13,90%
Avkastning på sysselsatt kapital, %	-22,70%	8,65%
Soliditet	86%	85%
Nettoinvesteringar i materiella anläggningstillgångar	145	1 567
Nettoinvesteringar i immateriella anläggningstillgångar	9 931	13 932
Antal anställda vid periodens slut (inkl konsulter)	34	48
Resultat per aktie före utspädning, kr	-3,84	3,02
Resultat per aktie efter utspädning, kr	-3,84	2,98
Eget kapital per aktie, kr	17,90	21,73
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie, kr	-0,52	6,43
Kassaflöde efter investeringar per aktie, kr	-2,54	2,86
Kassaflöde per aktie, kr	-2,52	2,89

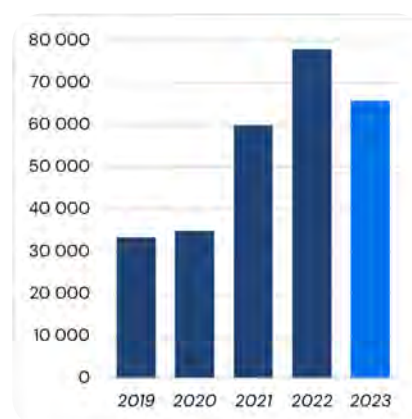
Nettoomsättning



Resultat före skatt



Kassa på balansdagen



Förvaltningsberättelse

Styrelse och verkställande direktör avger härmed följande årsredovisning

Årsredovisningen är upprättad i svenska kronor, SEK.

Verksamhet

Vidhance utvecklar och marknadsför mjukvara för att analysera, optimera och förbättra video i realtid, direkt i kameran till exempel i liveströmmar eller i andra tidskritiska sammanhang. Vidhance har huvudkontor och utvecklingsverksamhet i Uppsala.

Bolagsuppgifter

Vidhance AB (publ), tidigare IMINT Image Intelligence AB, (org nr 556730-9751) är ett svenskregistrerat aktiebolag med säte i Uppsala. Adressen till kontoret är Kungsängsgatan 12, 753 22 Uppsala. Bolagets aktier är registrerade på Spotlight Stock Market i Stockholm och antalet aktieägare uppgår till cirka 2 800. Styrelsen har sitt säte i Uppsala.

Flerårsöversikt

tkr (om ej annat anges)	2023	2022	2021	2020	2019
Nettoomsättning	48 611	64 068	63 198	48 720	40 255
Resultat efter finansiella poster	-17 589	13 829	18 777	1 694	-5 944
Resultat efter skatt	-17 589	13 829	20 145	1 694	-5 944
Likvida medel per balansdagen	65 755	78 022	59 898	34 922	33 497
Nyckeltal					
Avkastning på eget kapital, %	-21,45%	13,90%	21,96%	2,96%	neg
Avkastning på sysselsatt kapital, %	-22,70%	8,65%	18,96%	5,13%	neg
Soliditet	86%	85%	86%	78%	82%
Antal anställda vid periodens slut	34	48	39	30	29
Resultat per aktie före utspädning, kr *	-3,84	3,02	4,40	0,38	-1,34
Resultat per aktie efter utspädning, kr *	-3,84	2,98	4,40	0,36	-1,34
Eget kapital per aktie, kr *	17,90	21,73	18,68	12,91	12,51

* Se Not 16

Resultat och finansiell ställning

- Bolagets omsättning uppgick till 48,6 MSEK (64,1 MSEK) för hela verksamhetsåret.
- Kostnaderna under perioden uppgick till 78,8 MSEK (72,1 MSEK), fördelat på övriga externa kostnader 30,8 MSEK (24 MSEK), personalkostnader 33,5 MSEK (34,1 MSEK) och avskrivningar 14,5 MSEK (14 MSEK).
- Årets resultat uppgick till -17,6 MSEK (13,8 MSEK) eller -3,84 kr (3,02 kr) per aktie (föregående års siffra före utspädning) för perioden.
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -2,4 MSEK (29,4 MSEK), eller -0,52 kr (6,43 kr) per aktie.

Investeringar

- Investeringar i immateriella anläggningstillgångar, avser aktiveringar av produktutvecklingsutgifter och uppgick till 9,9 MSEK (13,9 MSEK).

Likviditet och finansiell ställning

- Bolagets likvida medel uppgick vid årets utgång till 65,8 MSEK. Det egna kapitalet uppgick till vid årets utgång 82 MSEK och soliditeten var 86%.

Aktie och ägarstruktur

Vidhances aktie är sedan den 16 december 2015 upptagen till handel på Spotlight i Stockholm, med kortnamnet VIDH. Aktien har ISIN-kod SE0021309937.

Utdelning och utdelningspolicy

Vidhance styrelse beaktar faktorer som verksamhetens tillväxt och lönsamhet, rörelsekapital och investeringsbehov, finansiella ställning och andra faktorer vid beslutandet av ett utdelningsförslag. Aktieutdelningen föreslås av styrelsen och beslutas av årsstämman i enlighet med aktiebolagslagen och bolagsordningen.

Styrelsen gör bedömningen att bolagets likvida medel mer än väl täcker kapitalbehovet avseende framtida investeringar samt förväntade framtida rörelseförluster. Mot bakgrund av detta föreslår styrelsen att årsstämman beslutar om en vinstutdelning till aktieägarna med ett belopp om totalt 0,70 kronor per aktie, innebärande en utdelning om totalt 3 205 147 kronor.

Aktieägare

Antalet aktieägare uppgick till cirka 2 800 per den 31 december 2023.

Aktiekapital

Vidhances aktiekapital uppgick per den 2023-12-31 till 9 157 563 kronor fördelat på 4 578 781 utestående aktier. Antalet utestående teckningsoptioner vid årets slut uppgår till 240 000, se not 4 för mer detaljerad information.

Aktiens kvotvärde är 2 (två) kronor. Bolaget har endast ett aktieslag och samtliga aktier har lika rätt tillutdelning och överskott vid likvidation samt berättigar till en röst per aktie. Aktierna har getts ut i enlighet med svensk lagstiftning och är benämnda i svenska kronor.

De största ägarna 2023-12-31	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Quinary Investment AB	577 174	12,61%
Försäkringsaktiebolaget Avanza Pension	506 439	11,06%
Nordnet Pensionsförsäkring AB	307 863	6,72%
Peter Ekerling	105 575	2,31%
Alexander Ullman	86 497	1,89%
Olov Näslund	80 050	1,75%
Andreas Lifvendahl	74 385	1,62%
Swedbank Försäkring	67 419	1,47%
Bo Perninger	60 000	1,31%
Svenolov Ekbohm AB	52 500	1,15%
Övriga aktieägare	2 660 879	58,11%
Totalt	4 578 781	100,0%

Väsentliga händelser under 2023

Kunder

- Den 5 januari meddelar Bolaget att Vidhance Selfie Mode och Infinite Horizon Corrections lanseras för Qualcomms plattform för "wearables", Snapdragon W5 och W5+.
- Den 18 januari meddelar Bolaget att Imints Vidhance Video Stabilization Gen 4 kommer finnas i Asus flaggskepp, Asus Zenfone 9.
- Den 3 mars meddelar Bolaget att man tecknat avtal med en ny kinesisk smartphone-tillverkare. Avtalet inkluderar bland annat Vidhance Gen 4.
- Den 24 maj förvarnar Imint om ett förväntat intäktsbortfall från en av bolagets viktigaste kunder. Bolaget kommunicerar också att man överger de tidigare kommunicerade finansiella målet om en EBIT-marginal om 30% för affärsområdet Consumer.
- Den 1 augusti meddelar bolaget att Asus senaste flaggskeppsenhet, Asus Zenfone 10, har utrustats med en funktion som drivs av Imints Vidhance Smart Stabilization-mjukvara.

Bolagshändelser

- Den 23 maj håller Imint årsstämma i Uppsala. Till styrelseledamöter omvaldes Peter Ekerling, Anders Ingeström och Martin Thunman och nyvaldes Erik Axelsson och Yvonne Mårtensson. Peter Ekerling omvaldes till styrelsens ordförande.
- Den 2 juni meddelar Imint i ett flaggningsmeddelande att Quinary Investment AB ökar sitt innehav i IMINT Image Intelligence AB till 10,5%. Quinary Investment kallar till en extra bolagsstämma som hålls den 6 juli. På den extra stämman väljs en ny styrelse bestående av Erik Axelsson, Martin Thunman, Yvonne Mårtensson samt Johan Qviberg (ordf).
- Den 31 augusti meddelar bolaget att styrelsen i Imint utsett Nils Hulth till tillförordnad vd. Nils Hulth har arbetat för företaget sedan maj 2022 som produktchef. Nils Hulth utses den 25 oktober till ordinarie VD.
- Den 31 augusti meddelar Martin Thunman att han lämnar styrelsen med omedelbar verkan.
- Den 14 december beslutar en extra bolagsstämma att bolagets nya namn skall vara Vidhance AB. Beslutet registreras hos Bolagsverket den 29 december. Dessutom väljs Andreas Livfendahl som ordinarie styrelseledamot.



Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Förväntad framtida utveckling

Efter en utmanande period ser Vidhance nu tecken på en gradvis återhämtning på smartphonemarknaden, men osäkerheter kvarstår. Handelskonflikter och geopolitiska spänningar kan påverka leverantörskedjorna och begränsa smartphoneproducenternas möjligheter att tillverka och sälja produkter globalt. Vidhances betydande exponering mot den kinesiska marknaden och kinesiska kunder innebär en risk, då eventuella handelshinder eller försämrade relationer mellan Kina och andra länder kan ha en negativ inverkan på bolagets verksamhet.

Kriget i Ukraina har haft en betydande inverkan på den globala ekonomin, med höga energipriser, inflation, stigande räntor och ökad risk för recession. Detta kan påverka konsumentefterfrågan på smartphones och därmed Vidhances intäkter från royalties inom Consumer-segmentet.

Trots dessa utmaningar ser Vidhance goda möjligheter för tillväxt, driven av en ökad efterfrågan på avancerade videofunktioner och bolagets starka position inom videostabilisering. Vidhance fortsätter att investera i forskning och utveckling, med fokus på att integrera AI-teknik i sina lösningar.

Inom Professional-segmentet förväntas en långsammare tillväxt på grund av en pågående konsolidering bland leverantörer. Vidhance kommer att fokusera på nära samarbeten med ledande aktörer och slutkunder för att skapa värde.

Sammanfattningsvis står Vidhance inför en period av både möjligheter och utmaningar. Genom att anpassa sig till marknadens förändringar, upprätthålla en stark finansiell ställning, diversifiera sin kundbas är bolaget väl positionerat för att navigera i en osäker miljö och uppnå långsiktig tillväxt.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Nedanstående redovisning av riskfaktorer gör ej anspråk på fullständighet, ej heller är riskerna rangordnade efter grad av betydelse.

Patent och rättigheter

Verksamheten är till viss del beroende av att Vidhance skyddar sin teknik genom patent och immateriella rättigheter.

Strategin är att skydda de viktigaste delarna men det finns en risk att Vidhance kommer att utveckla produkter som inte kan patenteras, att beviljade patent inte kommer att kunna vidmakthållas, att framtida upptäckter inte kommer att leda till patent eller att beviljade patent inte kommer att utgöra tillräckligt skydd för Vidhances rättigheter. Det finns även en risk att patent inte kommer att medföra en konkurrens fördel för bolagets produkter eller att konkurrenter kommer att kunna kringgå patent. Om Vidhance tvingas försvara sina rättigheter gentemot en konkurrent kan detta medföra avsevärda kostnader, något som i sin tur kan påverka bolagets finansiella ställning negativt. Bedömningen är att Vidhances teknologi inte inkräktar på immateriella rättigheter tillhörande andra bolag. Trots detta kan inga garantier ges för att bolaget inte kan anses göra intrång i annans patent eller immateriella rättigheter. I de eventuella fall Vidhance inte kan skydda sin teknik genom patent eller andra immateriella rättigheter, eller kan anses göra intrång i andras, kan bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning komma att påverkas negativt.

Kompetens

Avancerad mjukvaruutveckling och avancerad bildbehandling i realtid är ett område som uppvisar en hög tillväxttakt och ställer krav på högt tekniskt kunnande hos medarbetare. Inom Vidhance finns ett antal nyckelpersoner som är viktiga för en framgångsrik utveckling av verksamheten. Förlust av nyckelpersoner skulle kunna medföra störning och ökade kostnader i samband med rekrytering av ersättare. Förmågan att rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare är av yttersta vikt för att säkerställa kompetensnivån. Bolagets uppfattning är att det kan attrahera och behålla kvalificerade medarbetare men det kan finnas en risk att detta inte kan ske till acceptabla villkor.

Politisk risk

Vidhance arbetar på många marknader med vitt skilda förutsättningar. Förändringar av regleringar och lagar avseende till exempel utländskt ägande, skatter, statligt deltagande, royalty och tullar samt övriga politiska och ekonomiska risker och osäkerhetsfaktorer inbegripet exempelvis krigshandlingar, terrorism med mera, kan påverka resultat och ställning negativt.

Valutarisker

Vidhances verksamhet är utsatt för valutakursrisker. En stor del av bolagets operativa kostnader är i SEK medan intäkterna i stor utsträckning betalas i USD eller EURO. Ändrade valutakurser riskerar att ha en negativ påverkan på Vidhances resultat och finansiella ställning.

Konjunktur

Den globala konjunkturutvecklingen påverkar den allmänna investeringsviljan hos Vidhances nuvarande och potentiella kunder. En svag konjunkturutveckling i hela eller delar av världen kan komma att medföra lägre marknadstillväxt för smartphonemarknaden än vad som förväntas. Det finns därmed en risk att Vidhances förväntade försäljning kan komma att påverkas negativt av en svag konjunkturutveckling vilket skulle kunna få en negativ effekt på bolagets verksamhet, resultat och finansiella ställning.

Försäljning

Försiktighet vid investeringar i ny teknik kan typiskt sett vara stor och införsäljningstiden är i normalfallet lång. Bearbetningen av kunderna är tids- och resurskrävande då kunderna är mycket noggranna i sin utvärdering av ny teknik. Bolaget verkar på en marknad som kan karakteriseras av långa införsäljningsprocesser vilket medför en stor osäkerhet kring prognoser. En tidigare- eller senareläggning av order kan innebära en avsevärd påverkan på bolagets årsomsättning och resultat. Till följd av detta kan variationerna i bolagets omsättning respektive resultat mellan kvartalen vara höga.

Vidhances utveckling är beroende av att marknaden för smartphones fortsätter att växa eller åtminstone inte krymper. En fördröjd penetration eller en långsam utveckling på den mobila marknaden kan därför påverka bolagets försäljning och resultat negativt.

Samarbetspartners och kunder

Vidhance har ett antal partners och kunder på olika geografiska marknader. Förlusten av en större partner/kund skulle på kort sikt kunna medföra en negativ påverkan på bolagets omsättning och resultat. Det kan inte garanteras att de företag som Vidhance kommer att ingå eller redan har ingått samarbets- eller licensavtal med kommer att uppfylla sina åtaganden enligt ingångna avtal, vilket kan komma att ha negativ inverkan på bolagets omsättning och resultat.

Marknads- och teknikutveckling

Marknaden för mobila enheter domineras av ett begränsat antal aktörer. Om en eller flera av de kunder som bolaget har en pågående dialog med i dag ändrar inriktning avseende samarbete med bolaget, kan det ha negativ inverkan på verksamheten.

Bolagets framtida utveckling är beroende av att efterfrågan på bättre video på mobila enheter fortsätter att öka. Marknaden präglas av snabba förändringar, utveckling av konkurrerande tekniker pågår ständigt och nya aktörer tillkommer kontinuerligt. I takt med att bolagets marknad utvecklas och antalet aktörer ökar finns det risk för att alternativa tekniker utvecklas och att priset på jämförbara produkter därmed sjunker. Dessutom kan chipsettillverkare som Qualcomm och MediaTek välja att integrera liknande lösningar direkt i sina chip, vilket kan påverka efterfrågan på bolagets produkter negativt.

Den snabba utvecklingen inom generativ AI innebär både möjligheter och risker för bolaget. Den största möjligheten ligger i att integrera AI-teknik i bolagets egna lösningar för att förbättra prestanda och användarupplevelse. Samtidigt finns det en risk att generativ AI kan komma att användas av konkurrenter för att snabbt utveckla liknande eller överlägsna lösningar, vilket kan leda till ökad konkurrens och prispress. Dessutom är själva AI-tekniken förknippad med osäkerheter gällande dess kapacitet, robusthet, användaracceptans och legala aspekter, vilket kan påverka bolagets förmåga att effektivt integrera och dra nytta av denna teknik.

För det fall bolagets verksamhet i allmänhet och affärsområden i synnerhet skulle genomgå teknikskiften, uppleva ökad konkurrens genom nya teknikleverantörer eller drabbas av en utfasning av befintlig teknik som används inom bolagets verksamhet, kan det negativt påverka Vidhances verksamhet, resultat och tillväxtutsikter.

Konkurrenter

Vidhance verkar på en konkurrensutsatt marknad och är utsatt för konkurrens från ett antal aktörer. Vissa av Vidhances konkurrenter har större finansiella resurser vilket kan innebära att de kan ha bättre förutsättningar att anpassa sig till förändringar i kundefterfrågan samtidigt som de kan avsätta mer resurser till bland annat produktutveckling.

Mot bakgrund av detta är det inte säkert att Vidhance framöver kommer att vara lika framgångsrikt ur konkurrenssynpunkt. Ingen garanti kan lämnas för att Vidhance kommer att kunna behålla sin nuvarande marknadsposition. Ökad konkurrens kan leda till prispress och minskad marknadsandel, något som kan ha negativ effekt på Vidhances verksamhet, framtida tillväxt, resultat och finansiella ställning.

Motpartsrisk

Kreditrisk definierad som risken att motparten inte fullgör sina förpliktelser och betalar sina skulder till Vidhance är i sin helhet hänförlig till kreditrisk i kundfordringar. En utebliven förmåga att fullgöra förpliktelse att betala medför en kostnad till följd av att redan redovisad intäkt reverseras, samt att kassaflödet från försäljningen inte erhålls medan kostnaden för den levererade varan eller tjänsten belastar Vidhance.

Ytterligare nyemissioner

I dagsläget är ledningens och styrelsens uppfattning att nuvarande likviditet och framtida affärer är tillräckligt för att driva verksamheten de närmaste 12 månaderna. Det kan emellertid inte uteslutas att bolaget kan komma att behöva emittera ytterligare aktier i framtiden, vilket skulle kunna ha en negativ påverkan på marknadspriset av utestående aktier. En allmän uppfattning om att en emission av aktier kommer att äga rum skulle även det kunna påverka marknadspriset på bolagets aktier negativt. Dessutom skulle ytterligare emissioner av aktier leda till en utspädning av ägandet för aktieägare som av någon anledning inte kan delta i en sådan emission eller väljer att inte utöva sin rätt att teckna aktier.

Det finns en risk att nytt kapital inte kan anskaffas när behov uppstår, att det inte kan anskaffas på fördelaktiga villkor eller att sådant anskaffat kapital inte är tillräckligt för att finansiera verksamheten enligt planerna.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Den 11 januari genomförs den omvända split 1:2 som beslutats om på den extra bolagsstämman den 14 december 2023.
- Den 14 februari meddelar Vidhance att man utökar sitt samarbete med Realwear som har produkter inom handsfree, bärbara datorlösningar för personal i frontlinjen. Enligt avtalet kommer Vidhance och Realwear gemensamt att introducera nya och förbättrade videolösningar för frontlinjearbetare på marknaden.

Förslag till vinstdisposition

Till årsstämmans förfogande finns följande fria medel och årets resultat (kr).

Balanserat resultat	-25 761 533
Överkursfond	99 311 568
Årets resultat	-17 588 690
Fritt eget kapital	55 961 345

Styrelsen föreslår att det fria egna kapitalet disponeras enligt följande:

Till aktieägarna utdelas 0,70 kr per aktie, totalt	3 205 147
Balanserat resultat	-43 350 223
Överkursfond	96 106 421
Fritt eget kapital	55 961 345

Avstämningsdag för rätt till utdelning föreslås bli den 23 maj 2024.



Resultaträkning

tkr (om ej annat anges)		2023	2022
Rörelsens intäkter not 1			
Nettoomsättning		48 611	64 068
Aktiverat arbete för egen räkning		9 931	13 932
Övriga rörelseintäkter		1 697	2 755
Summa		60 239	80 754
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-30 820	-24 024
Personalkostnader	not 2	-33 526	-34 074
Avskrivningar	not 5, 6	-14 504	-14 048
Summa rörelsens kostnader		-78 850	-72 145
Rörelseresultat		-18 611	8 609
Resultat från finansiella poster not 3			
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter		1 747	5 220
Övriga räntekostnader och liknande resultatposter		-725	0
Summa resultat från finansnetto		1 023	5 220
Resultat efter finansiella poster		-17 589	13 829
Skatt på årets resultat		0	0
Årets resultat		-17 589	13 829
Genomsnittligt antal aktier, tusental, före utspädning	not 16	4 579	4 579
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning	not 16	4 579	4 639
Antal aktier utestående på balansdagen, tusental	not 16	4 579	4 579
Resultat per aktie före utspädning	not 4, 16	-3,84	3,02
Resultat per aktie efter utspädning	not 4, 16	-3,84	2,98

Balansräkning

tkr (om ej annat anges)		2023	2022
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	not 5	16 862	20 761
Materiella anläggningstillgångar			
Maskiner och inventarier	not 6	956	1 485
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	not 14	0	0
Långfristiga fordringar	not 7	1 731	2 554
Summa anläggningstillgångar		19 549	24 800
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar		3 665	5 563
Övriga fordringar		1 781	1 628
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	not 8	4 973	7 163
Summa kortfristiga fordringar		10 419	14 354
Kassa och bank			
Kassa och bank		65 755	78 022
Summa kassa och bank		65 755	78 022
Summa omsättningstillgångar		76 174	92 375
TOTALA TILLGÅNGAR		95 723	117 176
Eget kapital			
	not 9		
Aktiekapital		9 158	9 158
Fond för utvecklingsutgifter		16 862	19 174
Summa bundet eget kapital		26 020	28 332
Överkursfond		99 312	99 236
Ansamlad förlust		-25 762	-41 902
Årets resultat		-17 589	13 829
Summa fritt eget kapital		55 961	71 162
Summa eget kapital		81 981	99 494
Skulder			
Långfristiga skulder			
Övriga långfristiga skulder	not 10, 11	0	1 426
Summa långfristiga skulder		0	1 426
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder		1 587	1 693
Förskott från kunder		1 977	640
Övriga kortfristiga skulder		4 915	4 189
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	not 12	5 262	9 734
Summa kortfristiga skulder		13 742	16 255
Summa skulder		13 742	17 682
TOTALT EGET KAPITAL och SKULDER		95 723	117 176

Kassaflödesanalys

tkr (om ej annat anges)	2023	2022
Den löpande verksamheten		
Rörelseresultat	-18 611	8 609
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet		
Avskrivningar	14 504	14 048
Erhållen ränta	1 747	324
Erlagd ränta	-1	0
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapitalet	-2 361	22 981
Förändringar i rörelsekapitalet		
Ökning/minskning av kortfristiga fordringar	3 935	2 880
Ökning/minskning av leverantörsskulder	-105	750
Ökning/minskning av övriga kortfristiga skulder	-3 835	2 821
Förändringar i rörelsekapitalet	-5	6 451
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-2 366	29 432
Investeringsverksamheten		
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-145	-1 567
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-9 931	-13 932
Investeringar i finansiella anläggningstillgångar	823	-855
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-9 253	-16 354
Kassaflöde efter investeringsverksamheten	-11 619	13 078
Finansieringsverksamheten		
Erhållna optionspremier	76	150
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	76	150
PERIODENS KASSAFLÖDE	-11 543	13 228
Likvida medel vid periodens början	78 022	59 898
Valutakursdifferens i likvida medel	-724	4 896
Likvida medel vid periodens slut	65 755	78 022

Förändringar i eget kapital

Förändring av eget kapital, 2022 tkr (om ej annat anges)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Ansamlad förlust	
Ingående balans 2022-01-01	9 158	17 900	99 085	-40 628	85 515
Resultat					
Årets resultat				13 829	13 829
Förändring fond för utvecklingsutgifter		13 931		-13 931	0
Årets avskrivningar fond för utvecklingsutgifter		-12 658		12 658	0
Transaktioner med aktieägare					
Erhållna optionspremier			242		242
Emissionskostnader			-92		-92
Utgående balans 2022-12-31	9 158	19 174	99 235	-28 073	99 494

Förändring av eget kapital, 2023 tkr (om ej annat anges)	Bundet eget kapital		Fritt eget kapital		Totalt eget kapital
	Aktiekapital	Fond för utvecklingsutgifter	Överkursfond	Ansamlad förlust	
Ingående balans 2023-01-01	9 158	19 174	99 235	-28 073	99 494
Resultat					
Årets resultat				-17 589	-17 589
Förändring fond för utvecklingsutgifter		9 931		-9 931	0
Årets avskrivningar fond för utvecklingsutgifter		-12 243		12 243	0
Transaktioner med aktieägare					
Erhållna optionspremier			76		76
Emissionskostnader					0
Utgående balans 2023-12-31	9 158	16 862	99 311	-43 349	81 981

Noter

till de finansiella rapporterna

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Överensstämmelse med normgivning och lag

Vidhance AB tillämpar Årsredovisningslagen (ÅRL) och BFN:s kompletterande regelverk K3 (BFNAR 2012:1). Redovisningsprinciperna är oförändrade jämfört med föregående år. Årsredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 2024-04-23. Bolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman den 2024-05-21.

Värderingsgrunder tillämpade vid upprättandet av de finansiella rapporterna

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden.

Kassaflödesanalys

Kassaflödesanalysen upprättas enligt indirekt metod. Det redovisade kassaflödet omfattar endast transaktioner som medfört in- eller utbetalningar. Som likvida medel klassificerar företaget, förutom kassamedel, disponibla tillgodohavanden hos banker och andra kreditinstitut samt kortfristiga likvida placeringar som är noterade på en marknadsplats och har en kortare löptid än tre månader från anskaffningstidpunkten. Spärrade medel klassificeras inte som likvida medel. Förändringar i spärrade medel redovisas i investeringsverksamheten.

Omräkning från utländsk valuta

Funktionell valuta och rapporteringsvaluta
Poster som ingår i de finansiella rapporterna i bolaget är värderade i den valuta som används i den ekonomiska miljö där bolaget huvudsakligen är verksamt (funktionell valuta). Vidhance AB:s funktionella valuta är svenska kronor som även utgör rapporteringsvalutan för bolaget. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor avrundat till närmaste tusental om inget annat anges. Avrundningen till tusentals kronor kan innebära att beloppen inte stämmer om de summeras.

Transaktioner och balansposter

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan enligt de valutakurser som gäller på transaktionsdagen.

Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningen redovisas i finansnettot i resultaträkningen. Icke monetära tillgångar och skulder redovisas normalt till historiska anskaffningsvärden och omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället.

Nettoomsättning

Bolagets intäkter består av dels licensintäkter, intäkter från utvecklingsprojekt samt intäkter för underhåll och support. Licensintäkter kan vara i form av royalties, fasta avgifter samt avgifter för integrationsverktyg. Intäkterna från royalties redovisas i den takt som bolaget tjänar in dem vilket vanligen är i takt med att underliggande produkt levereras av Vidhances kund. Intäkter för fasta avgifter och integrationsverktyg redovisas över den period de avser vilket oftast är kvartalsvis alternativt årsvis. Intäkterna från utvecklingsprojekt samt för underhåll och support redovisas i takt med att de intjänas vilket bedöms vara i den takt varmed arbetet utförs. Samtliga intäkter redovisas som nettoomsättning till det verkliga värdet av vad som erhållits eller kommer att erhållas med avdrag för lämnade rabatter, mervärdesskatt etc.

Övriga intäkter

Bland övriga intäkter redovisas intäkter vilka inte avser att täcka utgifter för att anskaffa immateriella eller materiella anläggningstillgångar.

Anläggningstillgångar

Anläggningstillgångar är redovisade till anskaffningsvärde med avdrag för planenliga avskrivningar och eventuella nedskrivningar. Avskrivningar sker över den uppskattade nyttjandeperioden från och med anskaffningstidpunkten.

Avskrivningstider

Följande avskrivningstider används för de olika tillgångsslagen; Balanserade utgifter för utveckling över förväntad nyttjandeperiod, 3–5 år. Avskrivning av balanserade utgifter för utveckling påbörjas från och med tidpunkt för kommersialisering.

Efter påbörjad kommersialisering kommer de balanserade utgifterna för utveckling att skrivas av linjärt över tillgångarnas förväntade livslängd.

Maskiner och inventarier skrivs av över förväntad nyttjandeperiod, 3 år.

Utgifter för produktutveckling

Utgifter avseende internt upparbetade utvecklingsprojekt balanseras som immateriella tillgångar i den omfattning som dessa utgifter med hög säkerhet förväntas generera framtida ekonomiska fördelar. Anskaffningsvärdet för sådana immateriella tillgångar skrivs av över dess bedömda nyttjandeperiod. I anskaffningsvärdet ingår ersättningar till anställda som arbetar med utveckling.

Vidhance har under andra kvartalet 2023 ändrat metodik för produktutveckling som leder till att aktivering av utvecklingskostnader endast kommer ske undantagsvis i framtiden.

Nedskrivningar

Vid varje balansdag kontrolleras de redovisade värdena för immateriella anläggnings-tillgångar för att bedöma om det finns indikation på nedskrivningsbehov. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet beräknas till det högre av tillgångens verkliga värde efter avdrag för försäljningskostnader och tillgångens nyttjandevärde. Nyttjandevärdet beräknas genom att de framtida in- och utbetalningarna som tillgången ger upphov till uppskattas och diskonteras. Om återvinningsvärdet för en tillgång är lägre än det redovisade värdet skrivs tillgången ned till återvinningsvärdet. Denna nedskrivning redovisas direkt över resultaträkningen.

Fordringar

En bedömning av osäkra fordringar görs när det inte längre är sannolikt att det fulla värdet kommer att kunna inflyta. Osäkra fordringar skrivs bort i sin helhet vid konstaterad förlust.

Finansiella instrument

Finansiella instrument redovisas till anskaffningsvärde, enligt kapitel 11 i K3 regelverket. Finansiella instrument som redovisas i rapporten över finansiell ställning inkluderar på tillgångssidan likvida medel, kundfordringar och finansiella placeringar. På skuldsidan återfinns leverantörsskulder och låneskulder.

Kundfordringar och övriga fordringar

Fordringar redovisas som omsättningstillgångar med undantag för poster med förfallodag mer än 12 månader efter balansdagen, vilka klassificeras som anläggningstillgångar. Fordringar tas upp till det belopp som förväntas bli inbetalt efter avdrag för individuellt bedömda osäkra fordringar. Fordringar redovisas till anskaffningsvärde minskat med eventuell reservering för värdeminskning. En reservering för värdeminskning av fordringar görs när det finns objektiva bevis för att koncernen inte kommer att kunna erhålla alla belopp som är förfallna enligt fordringsägarnas ursprungliga villkor.

Det reserverade beloppet redovisas i rapporten över resultat och övrigt totalresultat.

Likvida medel

Likvida medel består av banktillgodohavanden.

Låneskulder och leverantörsskulder

Låneskulder redovisas initialt till anskaffningsvärde efter avdrag för transaktionskostnader (upplupet anskaffningsvärde). Skiljer sig det redovisade beloppet från det belopp som ska återbetalas vid förfallotidpunkten periodiseras mellanskillnaden som räntekostnad över lånets löptid med hjälp av instrumentets effektivränta. Härigenom överensstämmer vid förfallotidpunkten det redovisade beloppet och det belopp som ska återbetalas. Kortfristiga leverantörsskulder redovisas till anskaffningsvärde.

Kvittning av finansiell fordran och finansiell skuld

En finansiell tillgång och en finansiell skuld kvittas och redovisas med ett nettobelopp i balansräkningen endast då legal kvittningsrätt föreligger samt då en reglering med ett nettobelopp avses ske eller då en samtida avyttring av tillgången och reglering av skulden avses ske.

Leasing

Samtliga leasingavtal där företaget är leasetagare redovisas som operationell leasing (hyresavtal), oavsett om avtalen är finansiella eller operationella. Leasingavgiften redovisas som en kostnad linjärt över leasingperioden.

Bokslutsdispositioner

Förändringar av obeskattade reserver redovisas som bokslutsdispositioner i resultaträkningen.

Eget kapital

Transaktionsutgifter som direkt kan hänföras till emission av nya aktier redovisas i eget kapital som ett avdrag från emissionslikviden.

Skatt

Aktuella skatter värderas utifrån de skattesatser och skatteregler som gäller på balansdagen. Uppskjuten skattefordran avseende underskottsavdrag eller andra framtida skattemässiga avdrag redovisas i den utsträckning det är sannolikt att avdraget kan avräknas mot överskott vid framtida beskattning. Fordringar och skulder netto redovisas endast när det finns en legal rätt till kvittning. Aktuell skatt, liksom förändring i uppskjuten skatt, redovisas i resultaträkningen om inte skatten är hänförlig till en händelse eller transaktion som redovisas direkt i eget kapital. I sådana fall redovisas även skatteeffekten i eget kapital.

Viktiga uppskattningar och bedömningar

Uppskattningar och bedömningar av affärsläget utvärderas löpande. Dessa baseras på historiska erfarenheter och andra faktorer samt förväntningar på framtida händelser som anses rimliga utifrån rådande marknadsmässiga och andra förhållanden. De uppskattningar som föreligger baserade på framtida förväntningar och uppskattningar som föreligger för redovisningsändamål kommer per definition sällan att motsvara det verkliga utfallet. De uppskattningar och antaganden som innebär en betydande risk för väsentliga justeringar i redovisade värden under nästkommande räkenskapsår diskuteras nedan.

Royaltyintäkter

Som framgår utgörs delar av bolagets intäkter av royalties baserat på antal sålda enheter. Avtalen med mobiltelefonföretag innehåller i vissa fall parametrar som gör att intäkten per såld telefon beror av såld volym. Bolagets styrelse och företagsledning gör bedömningar rörande de antal telefoner som kommer säljas och bolagets genomsnittliga intäkt baseras på denna volym. Verkligen volym kan komma att avvika från den bedömningen som bolaget gör med effekten att även genomsnittlig intäkt per såld telefon kan avvika.

Prövning av nedskrivningsbehov för immateriella tillgångar

Bolaget undersöker regelbundet om nedskrivningsbehov föreligger för ej färdigställda och färdigställda utvecklingsprojekt. Dessa immateriella tillgångar prövas för nedskrivning när händelser eller förändringar indikerar att det redovisade värdet inte är återvinningsbart.

Interna utvecklingsutgifter

Utvecklingsutgifter ska balanseras som immateriella tillgångar när projektet sannolikt kommer att lyckas. Varje utvecklingsprojekt är unikt och måste bedömas utifrån sina förutsättningar. De utgifter som aktiverats i Vidhances balansräkning uppgår till 16,9 MSEK och avser nedlagda utgifter för produktutveckling. Styrelsen gör bedömningen att dessa utvecklingsutgifter har det värde som redovisas, och skrivs av med mellan 33%-20% per år.

Skatter

Uppskjutna skattefordringar avseende underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att utnyttjas och medföra lägre skatteutbetalningar i framtiden. Bolagets skattemässiga underskott uppgår per balansdag till 20 mkr.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar i koncernen utgörs av lön, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som en kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning.

Pensioner

Hos Vidhance förekommer enbart avgiftsbestämda pensionsplaner. Avgifter för avgiftsbestämda pensionsplaner kostnadsförlöpande.

Not 2. Personal samt ersättning till styrelsen och ledande befattningshavare

Medelantal anställda	2023	2022
Medelantal anställd har varit	32	36
<i>Varav:</i>		
Män	28	32
Kvinnor	4	4
Summa	32	36

Löner och sociala kostnader	2023	2022
Löner och andra ersättningar		
Styrelse och verkställande direktör	2 432	2 498
Övriga anställda	19 424	20 849
Summa	21 856	23 347
Sociala kostnader		
Styrelse och verkställande direktör	758	764
Övriga anställda	6 113	6 574
Summa	6 870	7 338
Pensionskostnader		
Styrelse och verkställande direktör	238	248
Övriga anställda	1 714	1 550
Summa	1 952	1 798

2022	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnader	Summa
Styrelseordförande, Peter Ekerling	290				290
Styrelseledamot, Anders Ingeström	97				97
Styrelseledamot, Öjvind Norberg	97				97
Styrelseledamot, Joakim Nydemark	40				40
Styrelseledamot, Martin Thunman	97				97
Styrelseledamot, Jonas Fridh	56				56
VD, Andreas Lifvendahl	1 200	620	6	248	2074
Andra ledande befattningshavare (4 pers)	3 513	1 002	67	639	5221
	5 390	1 622	73	887	7 972

2023	Grundlön/ styrelsearvode	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensions- kostnader	Summa
Styrelseordförande, Johan Qviberg (jul-dec)	63				63
Styrelseledamot, Erik Axelsson	73				73
Styrelseledamot, Andreas Lifvendahl (dec)	0				0
Styrelseledamot, Yvonne Mårtensson (jun-dec)	73				73
Styrelseledamot, Martin Thunman (jan-aug)	76				76
Styrelseordförande, Peter Ekerling (jan-jun)	156				156
Styrelseledamot, Anders Ingeström (jan-jun)	57				57
Styrelseledamot, Öjvind Norberg (jan-maj)	45				45
Styrelseledamot, Jonas Fridh (jan-maj)	45				45
VD, Andreas Lifvendahl (jan-aug)	800	512	15	165	1492
VD, Nils Hulth (sep-dec)	488	45	37	73	643
Andra ledande befattningshavare (6 pers)	4 339	2 090	61	679	7169
	6 214	2 647	113	917	9 891

Styrelsearvoden

Vid ordinarie bolagsstämma den 23 maj 2023 beslutades att styrelsearvode för tiden fram till och med årsstämman 2024 skall utgå med 125 000 kronor vardera till styrelsens ledamöter inklusive dess ordförande.

VDs anställningsvillkor

Under året har bolaget betalt pensionspremier för VD med 238 tkr. Vid uppsägning av anställningen gäller en ömsesidig uppsägningstid om sex månader.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner med närstående har utförts under 2023 utöver för vad som redogörs i denna not.

Incitamentsprogram, teckningsoptioner till ledning och övrig personal

Vid ordinarie bolagsstämma i maj 2022 beslutade stämman att emittera 2400 000 teckningsoptioner. Varje teckningsoption är berättigad till teckning av en ny aktie i bolaget fram t o m 31 december 2025. Teckningskursen är 25,19 kronor.

Under perioden har Vidhance tecknat och tilldelats samtliga 240 000 optioner. Av dessa 240 000 optioner har 19 000 överlåtits till företagsledningen samt 23 500 till övrig personal. Överlåtelsen har skett till marknadsvärde.

Vid periodens slut fanns 240 000 emitterade och tilldelade optioner.

Ingående antal emitterade teckningsoptioner	2023	2022
- Av företagsledningen	19 000	0
- Av personal inom Vidhance	23 500	0
- Av helägt dotterbolag för säkring av sociala avgifter	0	0
- Av bolaget för framtida rekryteringar	197 500	0
Totalt antal optioner	240 000	0
Utnyttjade optioner under året		
- Av företagsledningen	0	0
- Av personal inom Vidhance	0	0
- Av helägt dotterbolag för säkring av sociala avgifter	0	0
Emitterade och tecknade teckningsoptioner		
- Av företagsledningen	0	19 000
- Av personal inom Vidhance	0	23 500
- Av bolaget för framtida rekryteringar	0	197 500
Förfallna optioner under året		
- Av företagsledningen	0	0
- Av personal inom Vidhance	0	0
- Av helägt dotterbolag för säkring av sociala avgifter	0	0
Utgående antal emitterade teckningsoptioner	240 000	240 000
Sammanlagt antal utestående teckningsoptioner	240 000	240 000

Not 3. Finansiella intäkter och kostnader

	2023	2022
Ränteintäkter, bank	1 747	324
Valutakursvinster	0	7 170
Räntekostnader	-1	0
Valutakursförluster	-724	-2 274
	1 023	5 220

Not 4. Resultat per aktie

Resultat per aktie beräknas som periodens resultat hänförligt till bolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående antal aktier per rapporteringsperiod. För beräkning av resultat efter utspädning per aktie justeras antal genomsnittliga antal aktier som skulle emitterats som en effekt av pågående aktierelaterade ersättningsprogram samt aktier som har lösts in eller förfallit under perioden.

	2023	2022
	antal aktier	antal aktier
Resultat per aktie före utspädning	-3,84	3,02
Resultat vid beräkning av resultat per aktie	-17 589	13 829
Genomsnittligt antal aktier (vägt genomsnitt)	4 578 781	4 578 781
Resultat per aktie efter utspädning	-3,84	2,98
Resultat vid beräkning av resultat per aktie efter utspädning	-17 589	13 829
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning (vägt genomsnitt)	4 578 781	4 638 781

Not 5. Balanserade utvecklingsutgifter

Aktiverade utvecklingsutgifter avser utveckling av processer för massproduktion av de produkter som Vidhance kommer att lansera. Nyttjandeperioden är baserad på underliggande projekts förväntade livslängd. Avskrivningar görs linjärt med mellan tre eller fem år. Aktiveringar gjorda innan 2015, skrivs av med 10 år och är vid årets slut en mindre del av det bokförda värdet.

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärde	97 236	83 304
Årets aktivering av utvecklingsutgifter	9 931	13 932
Årets utrangeringar	0	0
Utgående anskaffningsvärden	107 167	97 236
Ingående ackumulerade avskrivningar	-76 475	-62 881
Årets utrangeringar	0	0
Årets avskrivningar	-13 830	-13 594
Utgående ackumulerade avskrivningar	-90 305	-76 475
Bokfört värde	16 862	20 761

Not 6. Materialla anläggningstillgångar

Avskrivningar på maskiner och inventarier sker med 20–33 %, beroende på förväntad livslängd för varje individuellt objekt.

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående anskaffningsvärde	2 687	1 120
Årets inköp	145	1 567
Utrangeringar	-511	0
Utgående anskaffningsvärden	2 320	2 687
Ingående ackumulerade avskrivningar	-1 201	-747
Utrangeringar	513	0
Årets avskrivningar	-676	-454
Utgående ackumulerade avskrivningar	-1 365	-1 201
Bokfört värde	956	1 485

Not 7. Långfristiga fordringar

	2023-12-31	2022-12-31
Ingående depositioner	2 554	1 648
Tillkommande depositioner	360	906
Avgående depositioner	-1 183	0
Utgående depositioner	1 731	2 554

Not 8. Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
Förutbetalda kostnader	1 118	1 688
Förutbetalda hyreskostnader	318	587
Upplupna intäkter	3 537	4 888
	4 973	7 163

Not 9. Eget kapital

Vidhance AB:s förvaltade kapital utgörs av eget kapital. Förändringar i förvaltad kapital framgår av "Förändringar i eget kapital", sid 17. Innehavare av stamaktier är berättigade till utdelning som fastställs efter hand som aktieinnehavet berättigar till rösträtt vid bolagsstämman med en röst per aktie. Alla aktier har samma rätt till Bolagets kvarvarande nettotillgångar.

Not 10. Långfristiga skulder

Förfaller senare än ett år och tidigare än fem år	2023-12-31	2022-12-31
Förskottsbetalda fakturor	0	1 426
	0	1 426

Not 11. Skulder som avser flera poster

Företagets skuld om 1 372 000 (4 279 000) kronor redovisas under följande poster i balansräkningen.

	2023	2022
<i>Långfristiga skulder</i>		
Övriga skulder	0	1 426
<i>Kortfristiga skulder</i>		
Övriga skulder	1 372	2 853
	1 372	4 279

Not 12. Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter

	2023-12-31	2022-12-31
Upplupna sociala avgifter	723	1 786
Upplupna semesterlöner	2 155	2 208
Upplupna styrelsearvoden	188	0
Förutbetalda intäkter	1 740	2 409
Interimsskulder	457	3 331
	5 262	9 734

Not 13 Transaktioner med ägare

Inga andra transaktioner med närstående under 2023 än de som redovisas i not 2.

Not 14 Andelar i koncernföretag

Under 2022 har samtliga andelar i dotterbolaget IMINT Incentive AB avyttrats.

	2023	2022
Ingående anskaffningsvärde	0	50
Förvärv	0	0
Avyttring	0	-50
Utående redovisat värde	0	0

Not 15. Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Den 11 januari genomförs den omvända split 1:2 som beslutats om på den extra bolagsstämman den 14 december 2023.
- Den 14 februari meddelar Vidhance att man utökar sitt samarbete med Realwear som har produkter inom handsfree, bärbara datorlösningar för personal i frontlinjen. Enligt avtalet kommer Vidhance och Realwear gemensamt att introducera nya och förbättrade videolösningar för frontlinjearbetare på marknaden.

Not 16. Omräknade jämförelsetal

Den 11 januari 2024 genomfördes en sammanläggning av aktierna i Vidhance vilket fick till följd att antalet aktier minskades från 9 157 563 aktier till 4 578 781 aktier.

Alla jämförelsetal, som tar antalet aktier i beaktande, är därför omräknade med utgångspunkt i det nya antalet aktier.

Styrelsens försäkran

Årsredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen och verkställande direktören den 23 april 2024. Bolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämma den 21 maj 2024.

Uppsala den dag som framgår av den elektroniska underskriften

Johan Qviberg
Styrelsens ordförande

Erik Axelsson

Yvonne Mårtensson

Andreas Lifvendahl

Nils Hulth
Verkställande direktör

Vår revisionsberättelse har lämnats den dag som framgår av vår elektroniska underskrift.

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niclas Bergenmo
Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Vidhance AB, org.nr 556730-9751

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Vidhance AB för år 2023. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 8–26 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Vidhance ABs finansiella ställning per den 31 december 2023 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för Vidhance AB.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Vidhance AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1–7 och 29–33. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt

verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats:
www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar.
Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Vidhance AB för år 2023 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktörerna ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionsssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Vidhance AB enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionsssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats:

www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Uppsala den dag som framgår av vår elektroniska signatur

Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB

Niclas Bergenmo
Auktoriserad revisor

Nyckeltalsdefinitioner

Resultat per aktie

Nettoreultat dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Genomsnittligt antal aktier

Det genomsnittliga antalet aktier i Vidhance AB har beräknats utifrån en viktning av det historiska antalet utestående aktier i Vidhance AB efter varje genomförd nyemission gånger antal dagar som respektive antal aktier varit utestående.

Soliditet

Eget kapital i förhållande till balansomslutningen (totala tillgångar).

Avkastning på eget kapital

Resultat före skatt i relation till eget kapital.

Avkastning på sysselsatt kapital

Rörelseresultatet i relation till sysselsatt kapital.

Sysselsatt kapital

Totala tillgångar minus ej räntebärande skulder.

Eget kapital per aktie

Eget kapital dividerat med antal aktier på balansdagen.

Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie

Kassaflöde från den löpande verksamheten dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Kassaflöde per aktie

Periodens kassaflöde dividerat med genomsnittligt antal aktier.

Styrelse och ledning

Vidhances styrelse består av fyra ordinarie ledamöter inklusive styrelseordförande. Samtliga är valda för perioden intill slutet av årsstämman 2024. Ledningsgruppen består av fem personer.



Johan Qviberg

Styrelseordförande, född 1981.

Utbildning:

Masterexamen i Economics, Handelshögskolan i Stockholm.

Övriga pågående uppdrag:

Styrelseordförande i Quinary Investment AB. Styrelseledamot i Ework Group AB och Charge Amps AB.

Tidigare erfarenheter:

Öhman Fondkommission

Aktieinnehav:

17 564 aktier i eget namn, 581 385 aktier genom Quinary Investment AB. 0 optioner.



Erik Axelsson

Styrelseledamot, född 1994.

Utbildning:

Masterexamen i Finance and Accounting, Montana State University, USA.

Övriga pågående uppdrag:

VD i Quinary Investment AB. Styrelseledamot i Compidium International AB,

Tidigare erfarenheter:

Riverstone Holdings, New York, USA.

Aktieinnehav:

3 500 aktier, 0 optioner.



Yvonne Mårtensson

Styrelseledamot, född 1953.

Utbildning:

Civilingenjör Industriell Ekonomi, Linköpings Universitet.

Övriga pågående uppdrag:

Styrelseordförande i Ortoma AB. Styrelseledamot i Boule Diagnostics AB och Uniogen OY.

Tidigare erfarenheter:

Yvonne var VD för CellaVision AB 1998–2014.

Aktieinnehav:

0 aktier, 0 optioner.



Andreas Lifvendahl

Styrelseledamot, född 1971.

Utbildning: Civilingenjör Teknisk Fysik, Uppsala universitet.

Övriga pågående uppdrag:

VD och styrelseledamot i Percepio AB. Styrelseledamot och affärscoach i Uppsala Innovations Centre AB. Styrelseledamot i Probingon AB.

Tidigare erfarenheter:

VD i IMINT Image Intelligence AB.

Aktieinnehav:

74 385 aktier, 25 000 optioner.



Nils Hulth

Verkställande direktör, född 1971

Utbildning: Magisterexamen Datavetenskap, Uppsala universitet, Master of Science Evolutionary and Adaptive Systems, University of Sussex

Tidigare erfarenheter: CPO, Head of Sales, VP R&D, Pricer AB. CEO, Rotundus AB. Mgr Software Development, Biotage AB.



Thomas Sporrang

Director of Sales – Consumer, född 1977

Utbildning: Magisterexamen Datateknik, Kandidatexamen Elektronik, Mälardalens Högskola

Tidigare erfarenheter: Strategic Sales, IAR Systems AB. Regional Manager EMEA, IAR Systems AB. GlobalFAE Manager, IAR Systems AB.



Niclas Elvgren

Director of Sales – Professional, född 1986

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik, Uppsala universitet.

Tidigare erfarenheter: Global manager Sales Engineering IMINT Image Intelligence AB, Head of Project Office IMINT Image Intelligence AB, Senior produktutvecklare GE Healthcare.



Jonathan Ekman

Chief Financial Officer, född 1977

Utbildning: Master of Business Administration, Heriot Watt University, Edinburgh, Skottland

Tidigare erfarenheter: VD EkonomiCenter i Uppsala AB, Auktoriserad redovisningskonsult FAR.



Emil Westergren

Development Manager, född 1989

Utbildning: Civilingenjör datateknik, Linköpings universitet.

Tidigare erfarenheter: Software Engineer, Section Manager, Team Leader IMINT Image Intelligence AB.

REVISOR

Niclas Bergenmo

Auktoriserad Revisor, född 1979

Auktoriserad revisor Öhrlings PricewaterhouseCoopers AB.

För närvarande revisor i bland annat Motion Display Scandinavia AB (publ), Nanexa AB, Polymer Factory Sweden AB och Fantasma Games AB (publ).

Årsstämma

Datum: 2024-05-21

Tid: 10:00

Plats: Vidhance AB:s lokaler, Kungsängsgatan 12, 3 tr, Uppsala

För ytterligare information

Finanschef Jonathan Ekman
018-474 99 90
jonathan.ekman@vidhance.com

www.vidhance.com

