

# RESULTADOS CONSOLIDADOS 1T24



## LIDERANÇA, ESCALA E CAPILARIDADE NO SEGMENTO DE LOCAÇÃO SÃO DIFERENCIAIS ÚNICOS E ESTRATÉGICOS QUE IMPULSIONAM O DESENVOLVIMENTO DA VAMOS

Líder no mercado de locação e venda de caminhões e máquinas com serviços customizados que atendem diferentes segmentos de negócio e oferece vantagens únicas para os nossos clientes.




RENOVANDO  
FROTAS.  
INOVANDO  
NEGÓCIOS.



UMA EMPRESA DO GRUPO

# **DISCLAIMER**

- 
- > Este material foi preparado pela **VAMOS** e pode incluir declarações que representem expectativas sobre eventos ou resultados futuros. Tais informações constituem-se em crenças e premissas da Diretoria da Companhia, bem como em informações atualmente disponíveis.
  - > Considerações futuras dependem, substancialmente, das condições de mercado, regras governamentais, do desempenho do setor e da economia brasileira, entre outros fatores, dados operacionais podem afetar o desempenho futuro da **VAMOS** e podem conduzir a resultados que diferem materialmente daqueles expressos em tais considerações futuras. Esta apresentação foi resumida e não tem o objetivo de ser completa.
  - > Os acionistas da Companhia e os potenciais investidores devem realizar a leitura da presente apresentação sempre acompanhada das Demonstrações Financeiras e do Release de Resultados.

# LOCAÇÃO IMPULSIONA RESULTADOS DA VAMOS

## CONSOLIDANDO DESEMPENHO CONSISTENTE NO TRIMESTRE

### DESTAQUES 1T24

#### LOCAÇÃO



**Operação de sales and leaseback: +2,7 mil ativos**



Operação reforça posicionamento único da VAMOS

#### CONCESSIONÁRIAS



➤ Melhora da performance das concessionárias de caminhões e linha amarela no trimestre somada às medidas de melhora do capital de giro alocado nas concessionárias do agro

#### RESULTADOS CONSOLIDADOS



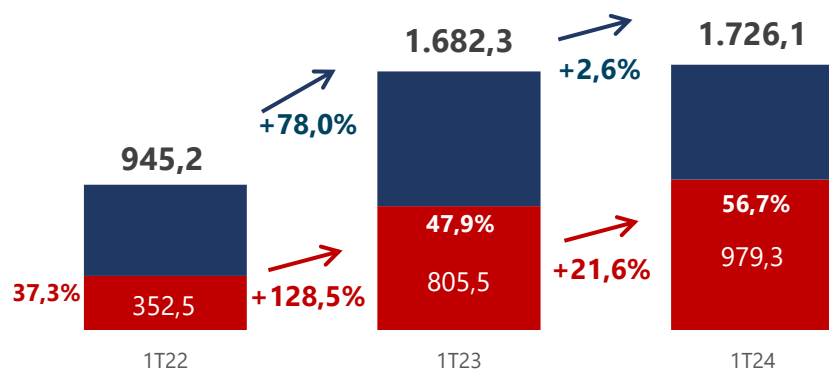
(1) Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes. Não considera vendas não recorrentes (a valor de mercado) em 2023 para outras empresas do Grupo Simpar. (2) Não considera a apropriação da subvenção do ICMS referente aos anos anteriores a 2023 realizada no 4T23. Se excluirmos o efeito da subvenção no 2T23, 3T23 e 4T23, o ROIC 1T24 UDM foi 15,6%

# RESULTADO ROBUSTO EM 1T24

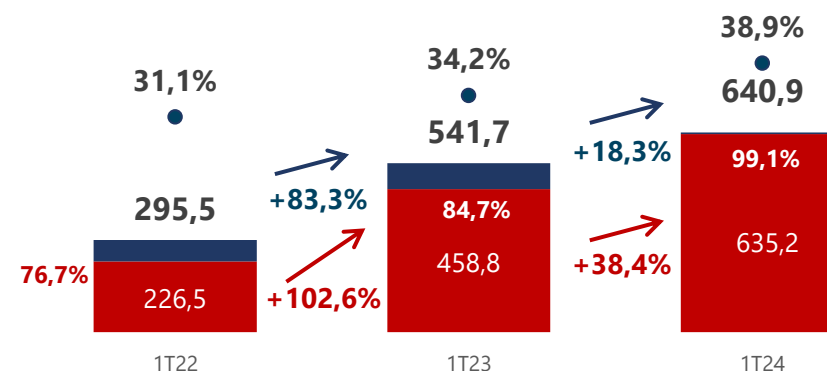
## INDICA DINÂMICA CRESCENTE NOS RESULTADOS DO ANO

Consolidado 1T24

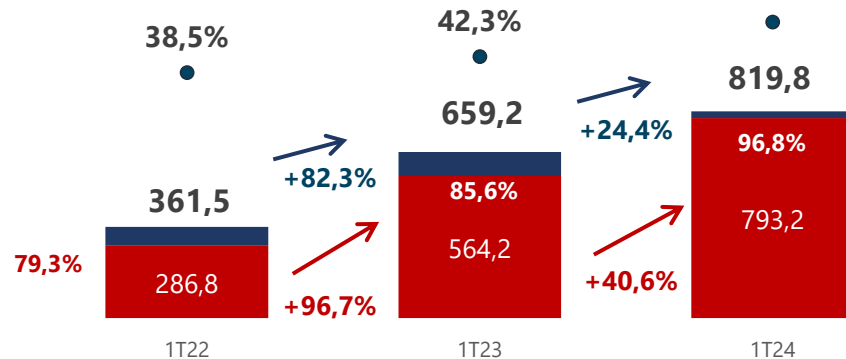
### Receita Líquida | R\$ milhões



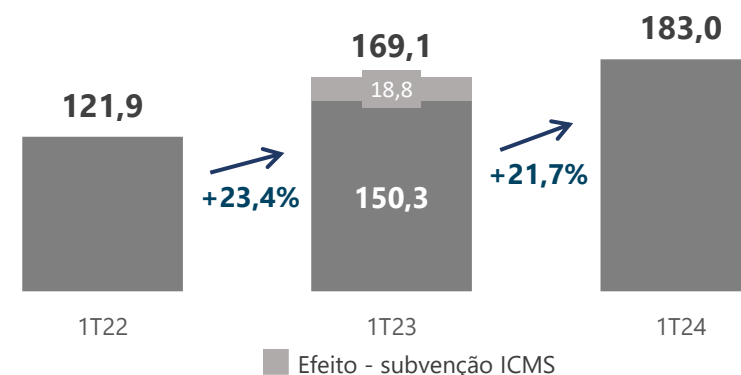
### EBIT | R\$ milhões



### EBITDA | R\$ milhões



### Lucro Líquido | R\$ milhões



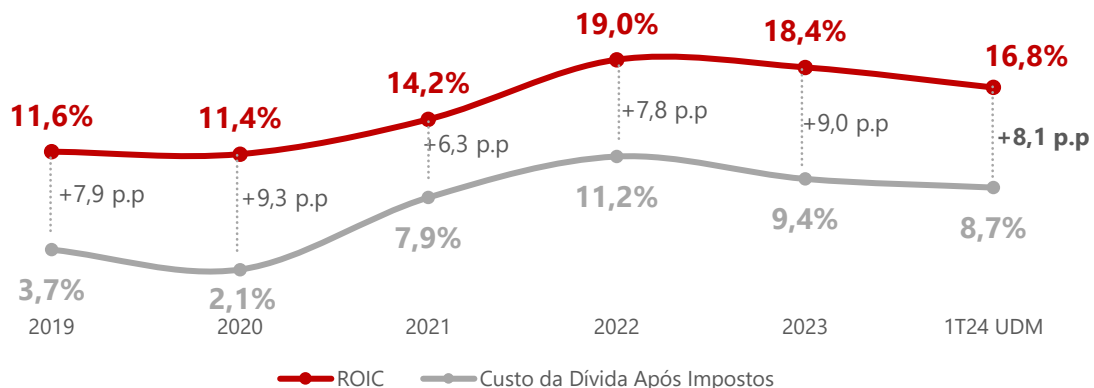
- Margem
- Locação
- Concessionárias e outros
- % Participação de locação

# 8,1% ROIC SPREAD CONSOLIDADO: ÚNICO NO SETOR

## CONFIRMA ESTRATÉGIA DE ALOCAÇÃO DE CAPITAL

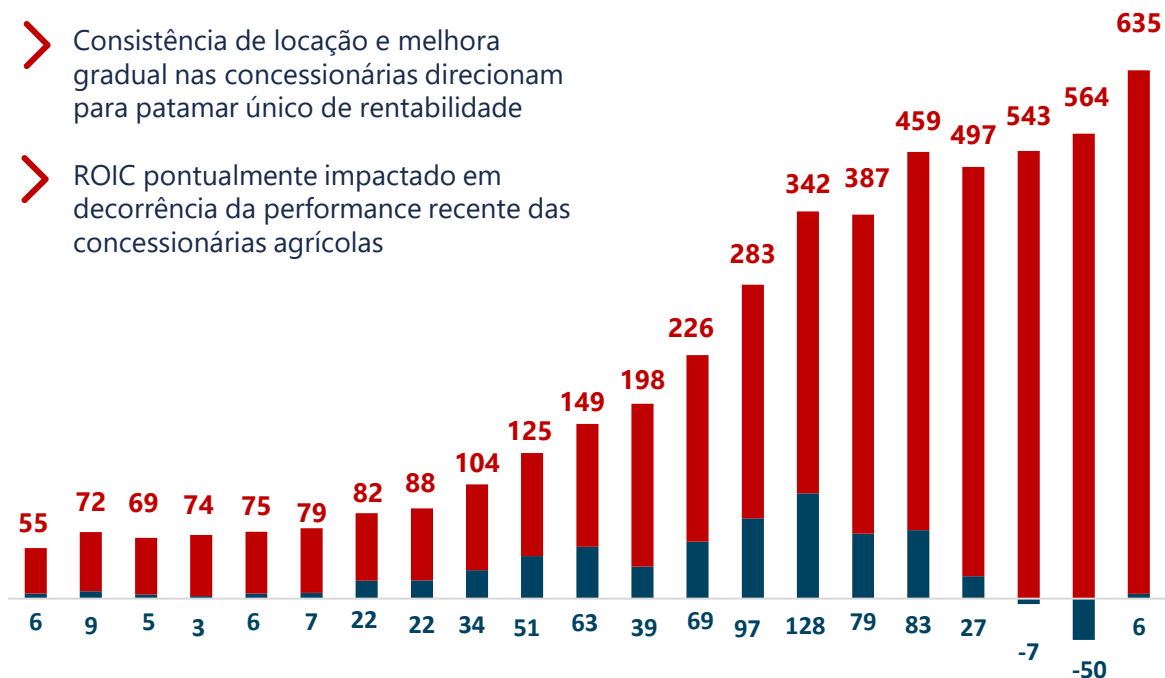
### Consolidado 1T24

#### ROIC | %



#### EBIT por segmento | R\$ milhões

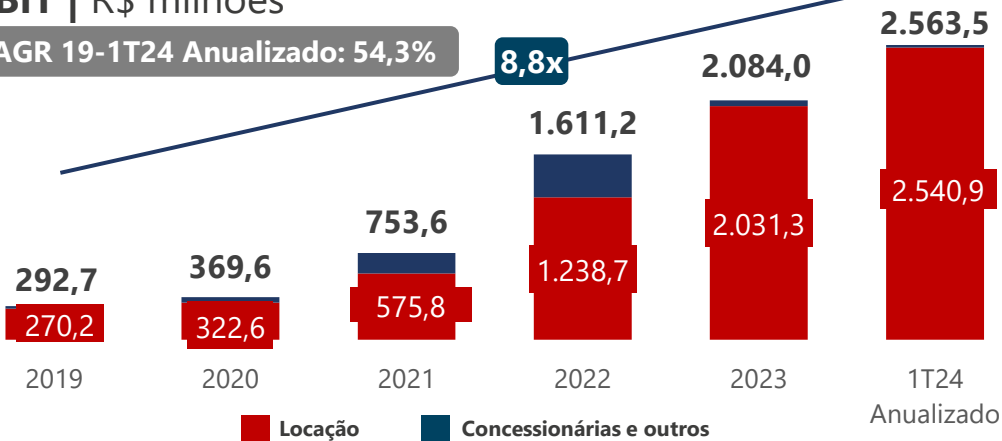
- > Consistência de locação e melhora gradual nas concessionárias direcionam para patamar único de rentabilidade
- > ROIC pontualmente impactado em decorrência da performance recente das concessionárias agrícolas



#### EBIT | R\$ milhões

CAGR 19-1T24 Anualizado: 54,3%

8,8x





# LOCAÇÃO 1T24

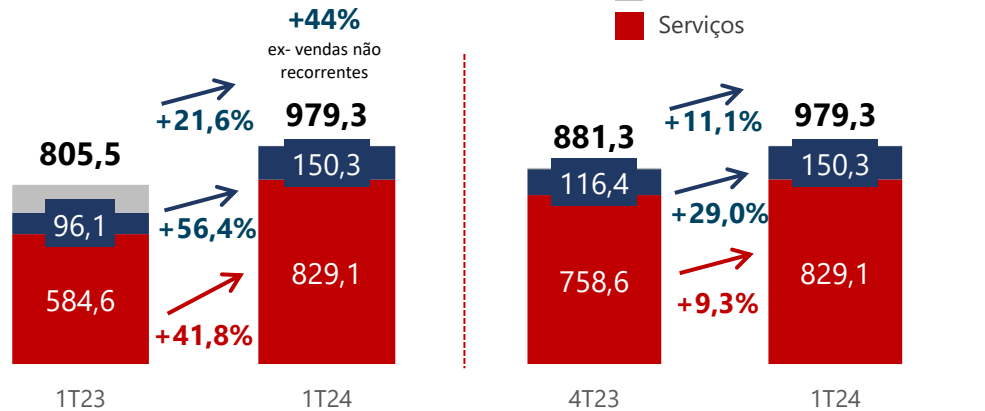
# RESILIÊNCIA DO CRESCIMENTO DE LOCAÇÃO

## CONFIRMA SUSTENTABILIDADE DOS RESULTADOS

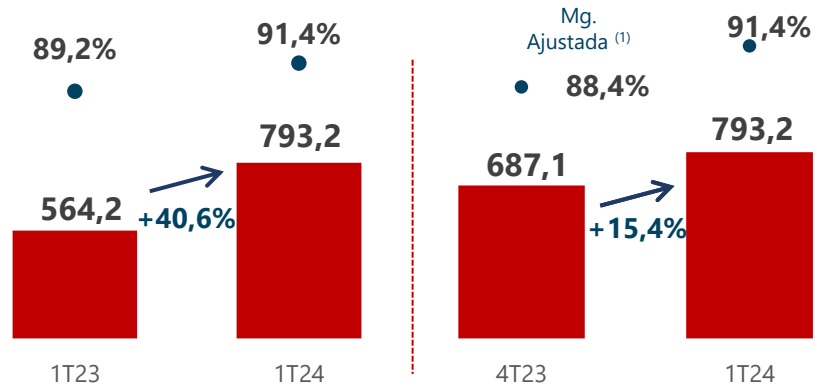
### Locação 1T24

#### Receita Líquida Total | R\$ milhões

■ Venda ativos  
■ Venda ativos não recorrente <sup>(3)</sup>  
■ Serviços



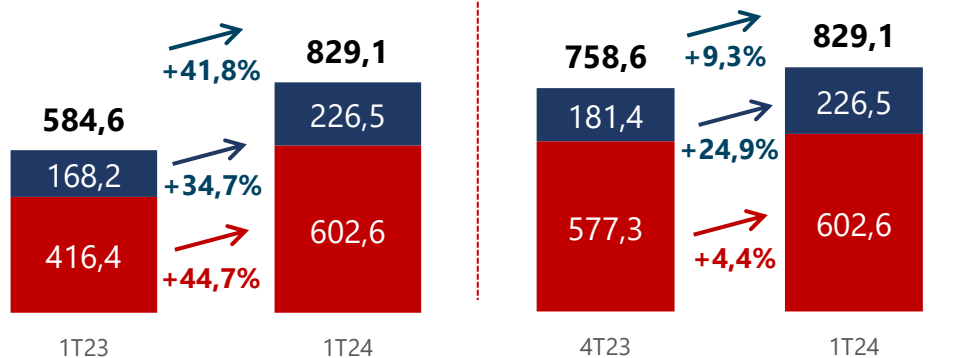
#### EBITDA | R\$ milhões



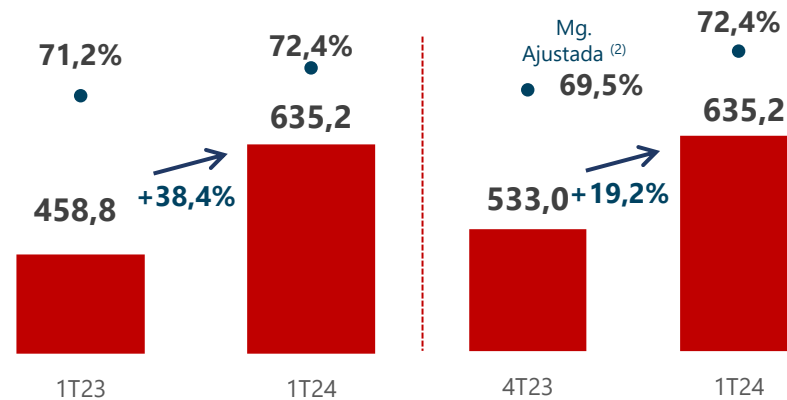
● Margem

#### Receita Líquida de Serviços | R\$ milhões

■ Com Manutenção  
■ Sem Manutenção



#### EBIT | R\$ milhões



**Melhora contínua nos principais indicadores financeiros com resultados consistentes e margens robustas**

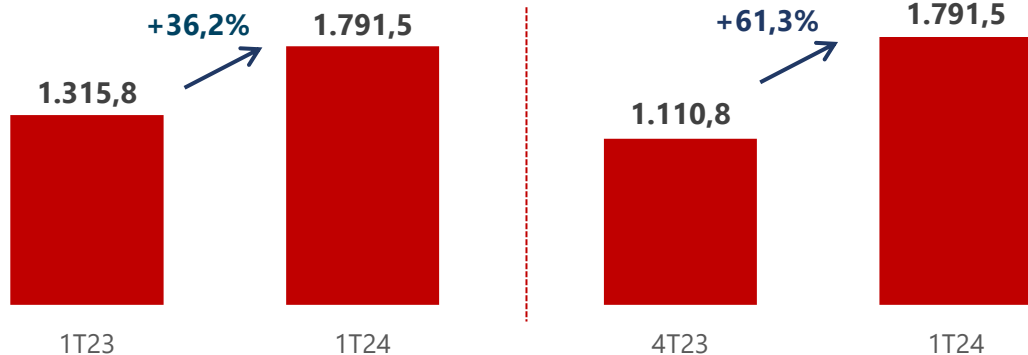
(1) Considera o EBITDA do 4T23 excluindo os efeitos não recorrentes (+R\$19,8 milhões nas despesas); (2) Considera o EBIT do 4T23 excluindo os efeitos não recorrentes (+R\$30,8 milhões nas despesas); (3) Venda não recorrente de ativos novos de Locação e outras transações que somaram R\$ 124,8 milhões em 2023 para outras empresas do Grupo Simpar.

# IMPLANTAÇÃO RECORDE

## CAPACIDADE DE EXECUÇÃO IMPULSIONA RESULTADOS

### Locação 1T24

#### CAPEX implantado | R\$ milhões

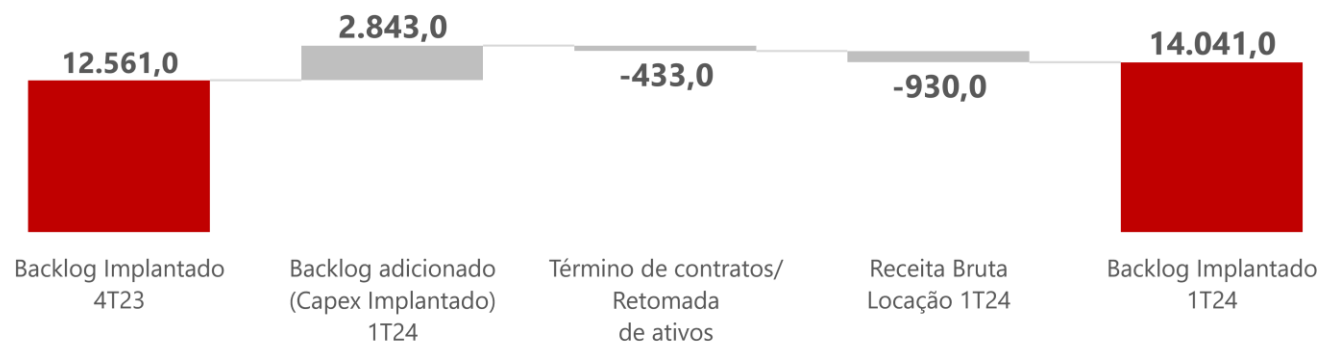


#### > R\$ 1,8 bi de CAPEX implantado no 1T24:

- R\$ 55 milhões de ativos usados (retomados e reimplantados)
- R\$ 1,2 bi de ativos novos
- R\$ 525 milhões da operação de sales and leaseback

#### Evolução do Backlog implantado

R\$ milhões



- > Receitas futuras dos contratos vigentes e já implantados considerando o prazo remanescente dos mesmos.
- > Operação inovadora de *sales and leaseback* confirma a capacidade de execução única da Companhia.



# CRESCIMENTO CONTÍNUO DA FROTA LOCADA

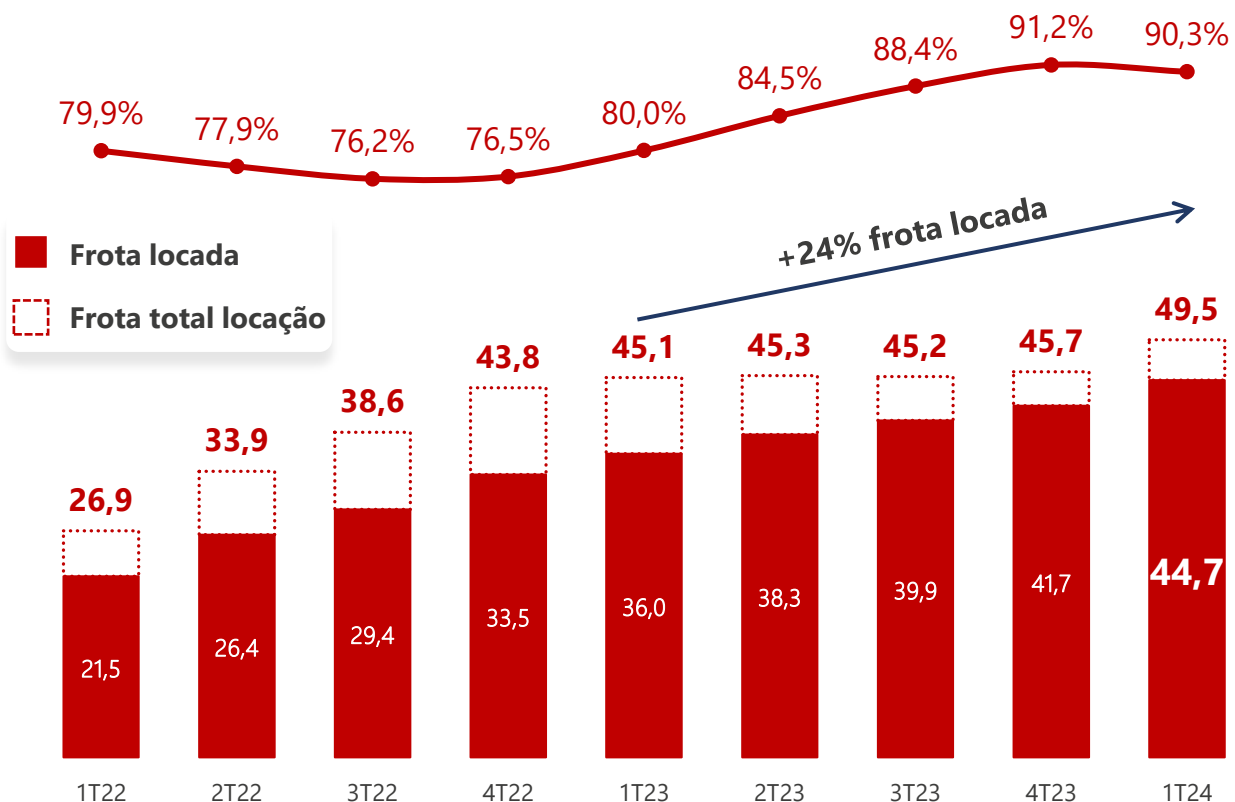
## DINÂMICA POSITIVA PARA LOCAÇÃO E GERAÇÃO DE RESULTADOS FUTUROS

Locação 1T24

45 mil

Ativos locados

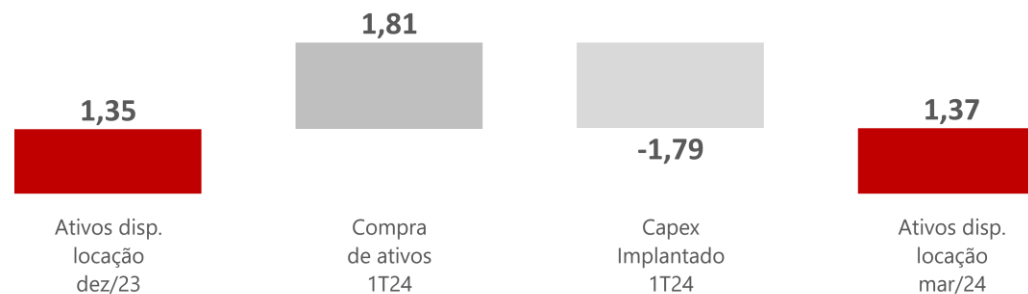
% Frota locada vs Frota total | Ativos mil



+24% frota locada

Movimentação dos ativos disponíveis para locação  
R\$ bilhões

> Ritmo acelerado no trimestre reforça perspectiva positiva para o ano



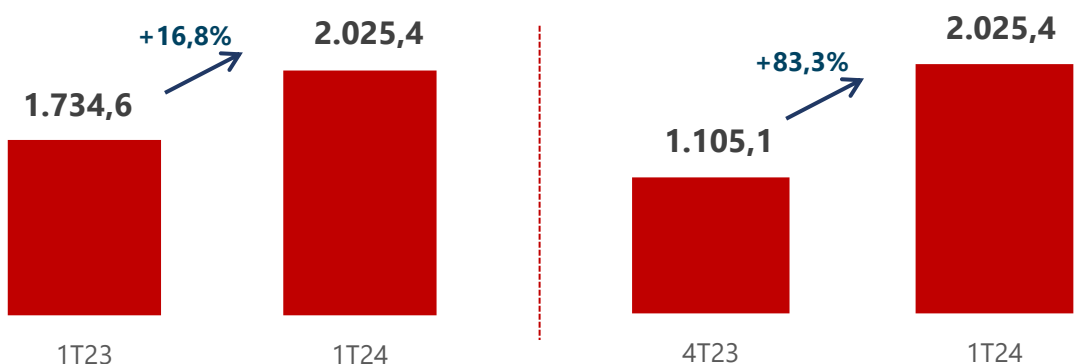
Não inclui estoque de ativos seminovos disponível para venda

# RECORDE DE CAPEX CONTRATADO NO TRIMESTRE

CONFIRMA RITMO SAUDÁVEL DA DEMANDA DE LOCAÇÃO COM RENTABILIDADE

## Locação 1T24

### Capex Contratado | R\$ milhões



### Detalhamento dos novos contratos

Indicadores (R\$ milhões)	1T24
Capex Contratado <sup>(2)</sup>	2.025,4
Faturamento Mensal	50,7
Prazo Médio Faturamento (meses)	59,6

> **2,5% de Yield médio dos novos contratos no 1T24.**

> **12p.p.<sup>(1)</sup> de TIR Spread média dos contratos realizados.**

(1) TIR – custo da dívida pós impostos no final do 1T24

(2) Parte do Capex Contratado já foi implantado no período.

### Evolução do imobilizado bruto locado (custo) | R\$ milhões



### Demonstração do imobilizado bruto que gera receita

R\$ milhões	4T22	1T23	2T23	3T23	4T23	1T24
Imob. Bruto Veículos e Máq. (DF Controladora)	12.310	12.710	13.142	13.274	13.947	15.350
% Ativos disponíveis para locação ("Estoque")	28,1%	23,5%	17,6%	12,2%	9,7%	8,9%
Imob. Bruto Locado	71,9%	76,5%	82,4%	87,8%	90,3%	91,1%
% Imob. sem Contribuição na Receita no Tri*	0,8%	7,1%	4,0%	1,9%	1,9%	5,3%
% Imob. Bruto para locação gerando receita	71,1%	69,4%	78,4%	85,9%	88,4%	85,8%

\* Contempla ativos desmobilizados em todos os trimestres e ativos do agro especificamente nos primeiros trimestres (1T).



**VAMOSSEMINOVOS**<sup>®</sup>  
COMPRA E VENDA DE CAMINHÕES



# VENDA DE ATIVOS **1T24**

# PERFORMANCE DE VENDA DE ATIVOS

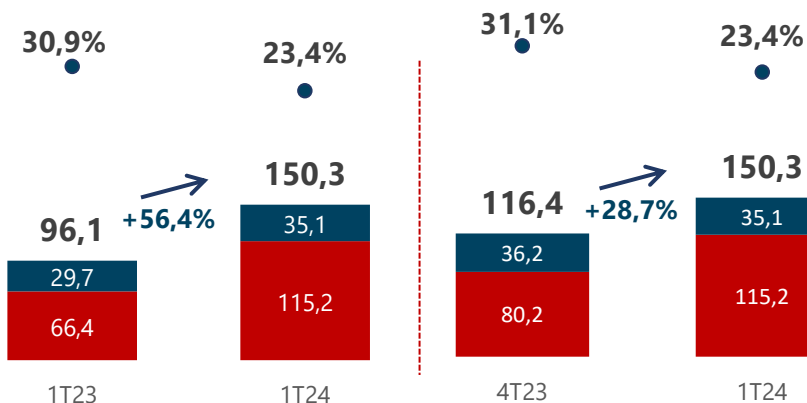
## INDICA MERCADO CONSISTENTE COM AMPLO POTENCIAL DE APRECIACÃO DOS ATIVOS

### Venda de Ativos 1T24

#### Receita Líquida, Lucro Bruto (R\$ milhões) e Margem Bruta (%) <sup>(1)</sup>

Não considera venda não recorrente de ativos novos de locação

■ Lucro Bruto  
■ Custo  
● Margem Bruta



- > Margem bruta consistente no 1T24 impactado por efeito de mix de ativos vendidos
  - Margem de venda de **caminhões e cavalos mecânicos foi de 25,7% e 5,6%** demais ativos
- > A apreciação dos ativos locados da VAMOS indica a oportunidade da venda com margens atrativas, ou ainda um novo ciclo de locação destes ativos.

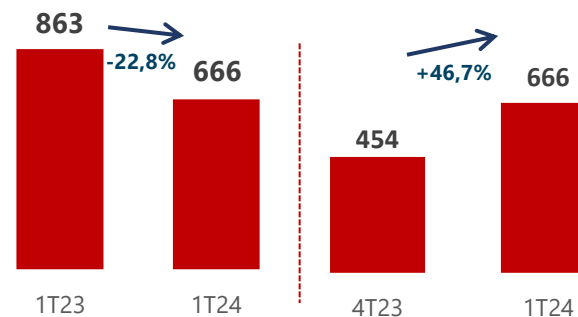
#### Frota de caminhões altamente apreciada (FIPE abril/24 – modelos 2022)

Modelo 2022	Preço FIPE (abr/24)
VW 11.180	R\$ 324.000,00
Mercedes 1719	R\$ 352.900,00
Scania G450	R\$ 627.000,00
Mercedes 2651	R\$ 602.000,00

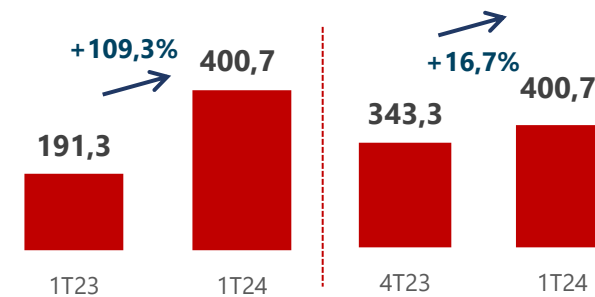
**Apreciação média<sup>(2)</sup> de 36%**  
vs valor residual atual

- > Modelos utilizados na amostra tem representatividade de 13% sobre o imobilizado líquido de veículos.

#### Ativos Vendidos <sup>(1)</sup> | #



#### Estoque | R\$ milhões



(1) Vendas de ativos seminovos 100% através das lojas da VAMOS para clientes. Venda não recorrente de ativos novos de Locação e outras transações que somaram R\$ 124,8 milhões (no 1T23) e R\$ 6,2 milhões (no 4T23) para outras empresas do Grupo Simpar. (2) Média ponderada pelo valor médio residual atual de cada modelo, assumindo preço de venda de acordo com tabela FIPE. Não considera eventuais descontos comerciais.



Transrio



# CONCESSIONÁRIAS 1T24

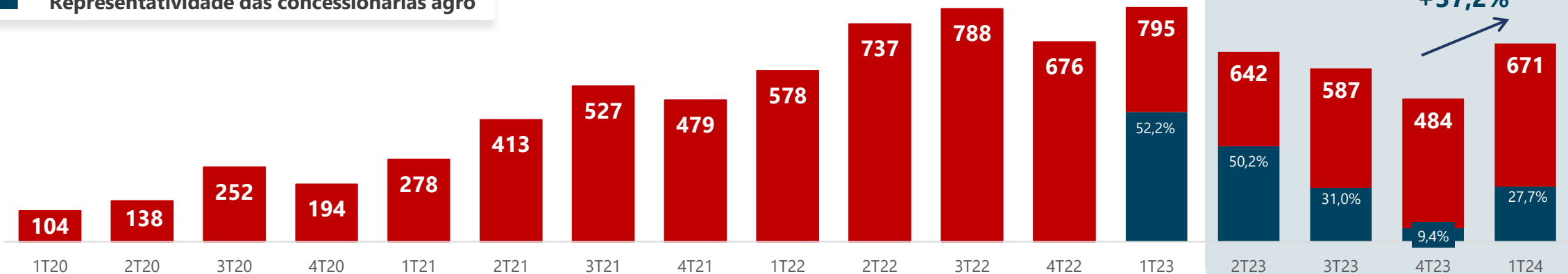
# TRIMESTRE INDICA PERSPECTIVA CRESCENTE

## NA PARTICIPAÇÃO DOS RESULTADOS DA VAMOS PARA O ANO DE 2024

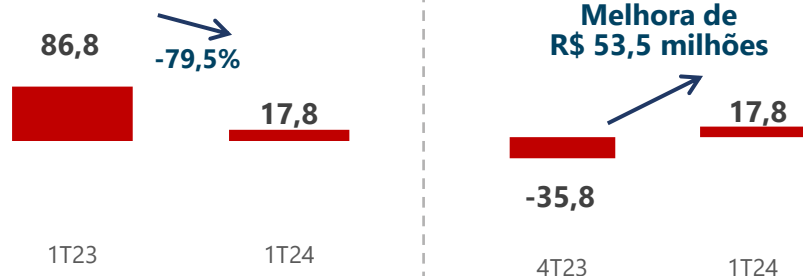
### Concessionárias 1T24

#### Evolução da receita Líquida | R\$ milhões

■ Representatividade das concessionárias agro



#### EBITDA | R\$ milhões



- > As concessionárias da VAMOS de caminhões e máquinas de construção (linha amarela) seguem com contribuições positivas para nossos resultados.
- > As concessionárias agro sinalizam melhora e esperamos retomada gradual das vendas, com redução de nossos estoques, além de uma série de medidas internas para a melhora dos resultados. Apesar da ciclicidade momentânea do setor, acreditamos no potencial do agronegócio no país.



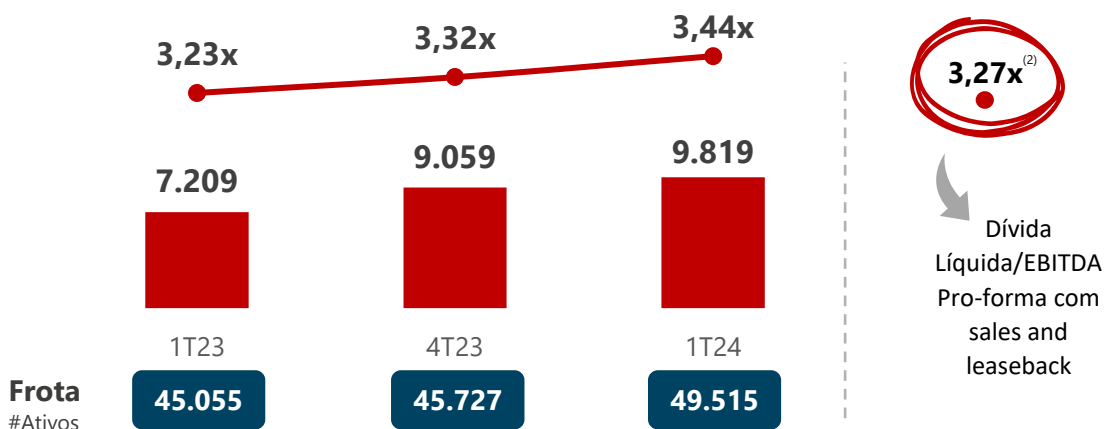
# INFORMAÇÕES FINANCEIRAS

## 1T24

# TRAJETÓRIA DE NORMALIZAÇÃO DO CAPITAL DE GIRO E TENDÊNCIA DE DESALAVANCAGEM AO LONGO DO 2º SEMESTRE DE 2024

## Gestão financeira

### Dívida Líquida e Alavancagem | R\$ milhões

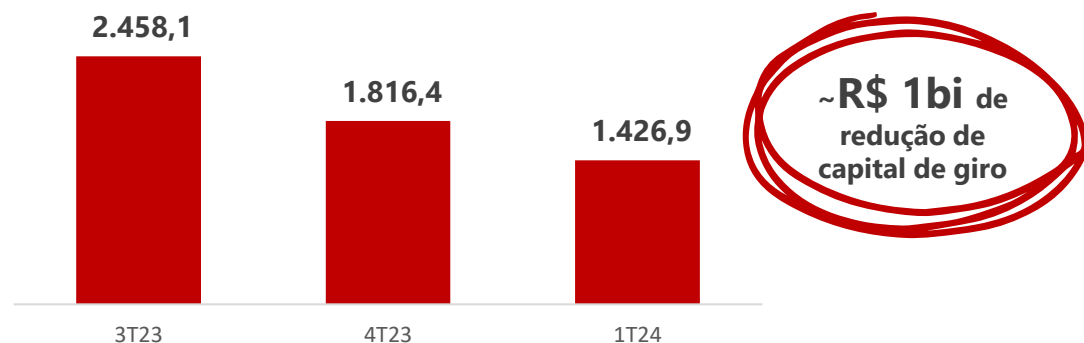


Empréstimos e Financiamentos (R\$ milhões)	1T23	4T23	1T24	Var% T/T	Var% A/A
Dívida bruta	9.517,8	11.364,0	12.277,6	8,0%	29,0%
Caixa e aplicações financeiras	2.308,7	2.305,0	2.458,9	6,7%	6,5%
<b>Dívida Líquida</b>	<b>7.209,0</b>	<b>9.059,0</b>	<b>9.818,7</b>	<b>8,4%</b>	<b>36,2%</b>

Indicadores de Alavancagem	1T23	4T23	1T24	Covenants
Dívida líquida/ EBITDA	3,23x	3,32x <sup>(1)</sup>	3,44 <sup>(1)</sup>	Máx. 3,75x

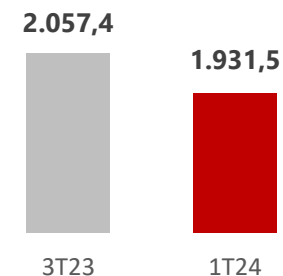
### Capital de Giro – últimos 6 meses

R\$ milhões

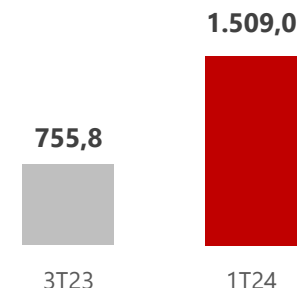


> Melhora das linhas de estoques e contas a receber de concessionárias, ainda com oportunidade de redução ao longo do ano.

#### Estoques + Contas a receber de concessionárias



#### Fornecedores



> Aumento da linha de fornecedores, com prazos de pagamento alongados e condições comerciais favoráveis.

(1) Considera o EBITDA dos últimos doze meses e a dívida financeira existente na empresas adquiridas Tietê Veículos e DHL, quando aplicável; (2) Demonstração Pro-forma considerando EBITDA UDM com sales lease back (R\$15,6 milhões de receita bruta/mês).



# TENDÊNCIA DE REDUÇÃO DO CUSTO MÉDIO DE DÍVIDA

## CONTRIBUI PARA MELHORA DE RESULTADO FINANCEIRO

### Endividamento e Perfil da gestão financeira



'AAA(bra)' pela **FitchRatings**



Posição de caixa atual cobre a dívida bruta **até meados de 2026**

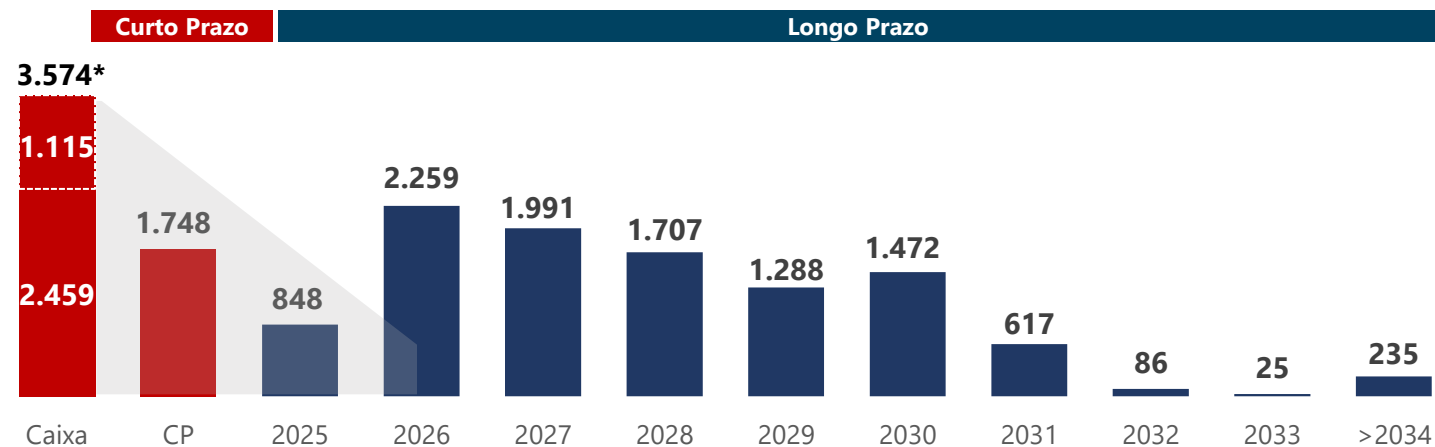


Linhas comprometidas disponíveis: **R\$1,115 bi**

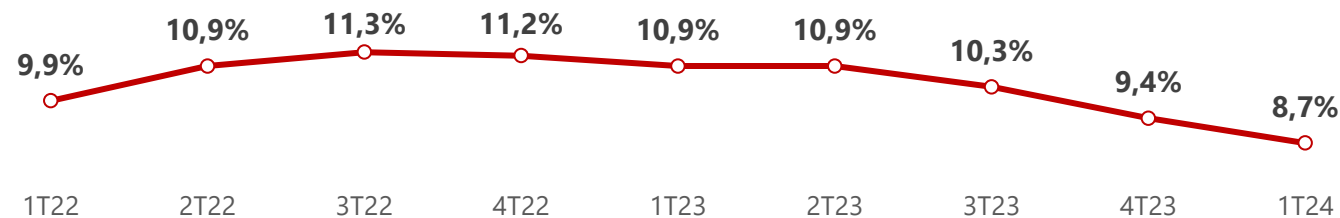


Prazo médio da Dívida Líquida **de 4,9 anos**

### Cronograma de vencimento da dívida bruta | R\$ milhões



### Custo da dívida após impostos (a.a.) – CDI fim do período



\*Montante em linhas comprometidas disponíveis



# MENSAGENS FINAIS



## LOCAÇÃO:

- > R\$ 2bi: Recorde de novos contratos confirma dinâmica resiliente do mercado de locação.
- > R\$ 1,8bi: Recorde de ativos implantados em projetos com rentabilidade diferenciada no setor.
- > Crescimento de 56,4% da receita líquida de venda de ativos\* e continuidade de margem robusta sinalizam consistência no mercado secundário e a transformação do preço dos nossos ativos.



## CONCESSIONÁRIAS:

- > Dinâmica positiva de caminhões e linha amarela no 1T24 indica cenário favorável no ano.
- > Performance do agro no 1T24 sinaliza melhora gradual nas vendas e dos resultados.



## RENTABILIDADE

- > Trajetória de normalização do capital de giro empregado, com consequente redução da alavancagem no 2º semestre, e perspectiva positiva na performance dos negócios reforçam confiança para os resultados de 2024.
- > Escala e resiliência dos resultados confirmam consistência do modelo de negócios.





GRUPO  
**VAMOS**<sup>®</sup>  
MUITO OBRIGADO.

### Relações com Investidores

[ri.grupovamos.com.br](http://ri.grupovamos.com.br)  
[ri@grupovamos.com.br](mailto:ri@grupovamos.com.br)  
+55 11 2388-5336  
+55 11 3154-4065

UMA EMPRESA DO GRUPO



# CONSOLIDATED RESULTS 1Q24



## LEADERSHIP, SCALE AND CAPILARITY IN RENTALS ARE UNIQUE AND STRATEGIC LEVERS THAT DRIVE VAMOS' DEVELOPMENT

Market leader in the rental and sale of trucks and machinery with customized services for different business segments and offering unique advantages for our customers.



RENOVANDO FROTAS.  
INOVANDO NEGÓCIOS.



# **DISCLAIMER**



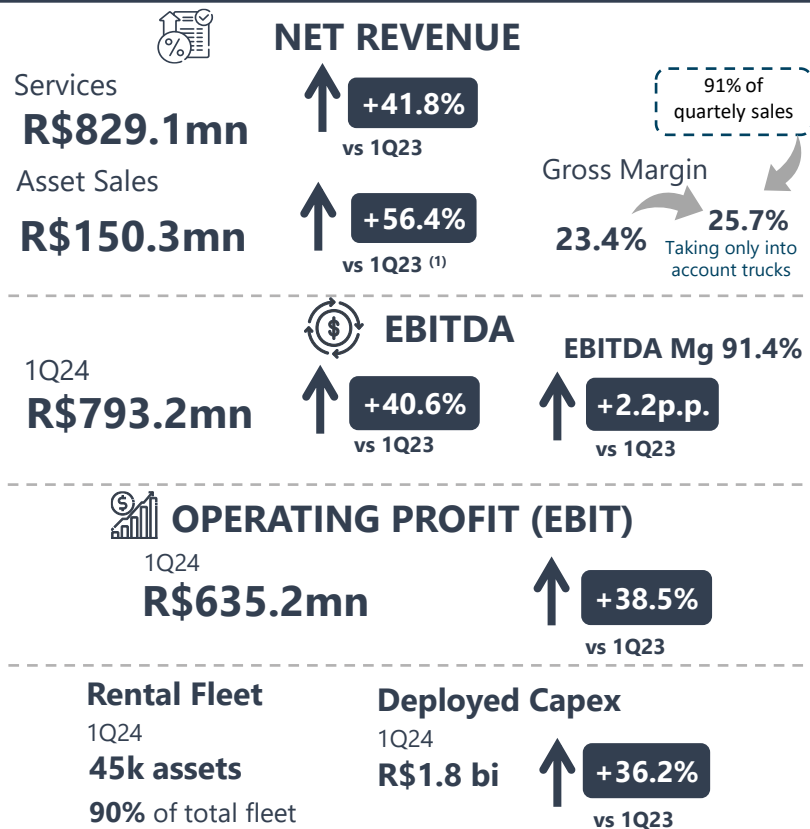
- > This material has been prepared by **VAMOS** and may contain statements that are forward-looking statements regarding future events or results. This information is based on the beliefs and assumptions of the Company's management and currently available information.
- > Forward-looking statements are subject to, among other things, market conditions, government regulations, industry performance and the Brazilian economy. Operating data may affect the future performance of **VAMOS** and may lead to results that differ materially from those expressed in such forward-looking statements. This presentation is summarized and does not purport to be complete.
- > Shareholders and potential investors of the Company should read this presentation in conjunction with the financial statements and Earnings Release.

# RENTAL DRIVES VAMOS RESULTS

## CONSOLIDATING SOLID PERFORMANCE IN THE QUARTER

### 1Q24 HIGHLIGHTS

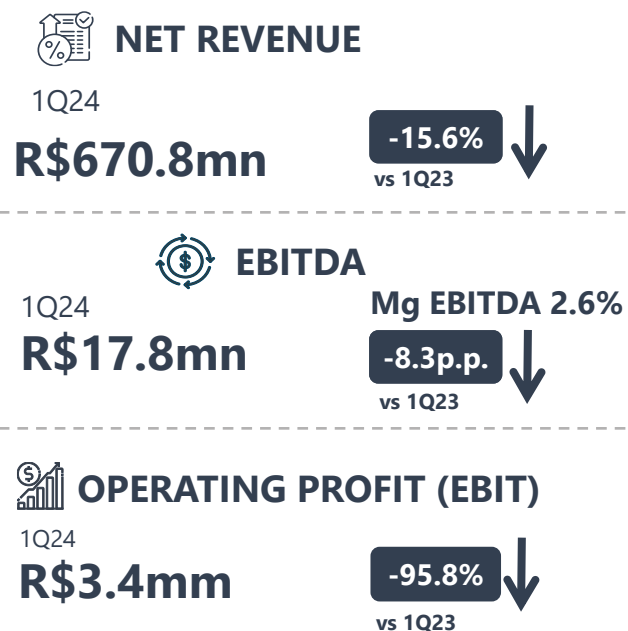
#### RENTAL



**Sales and leaseback: +2,7k assets**

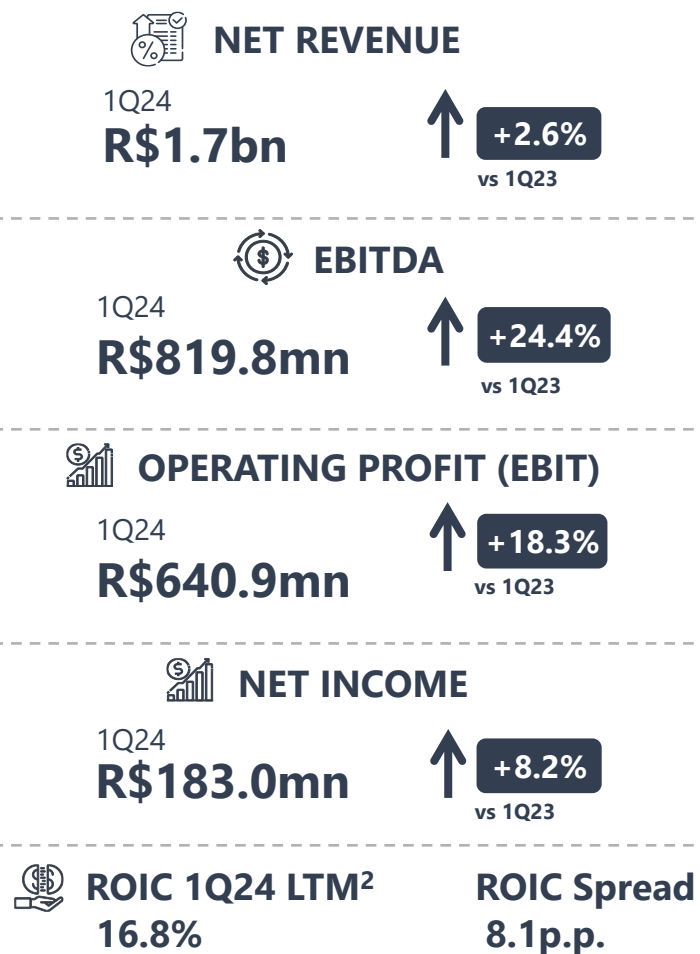
 Transaction reinforces VAMOS' unique positioning

#### DEALERSHIPS



➤ Better performance of truck and yellow line dealerships in the quarter combined with measures to improve working capital allocated to agricultural dealerships

#### CONSOLIDATED RESULTS



(1) Sales of 100% used assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales of new Rental assets and other transactions that added up R\$124.8 million (in 1Q23) and R\$6.2 million (in 4Q23) for other companies in the Simpar Group.

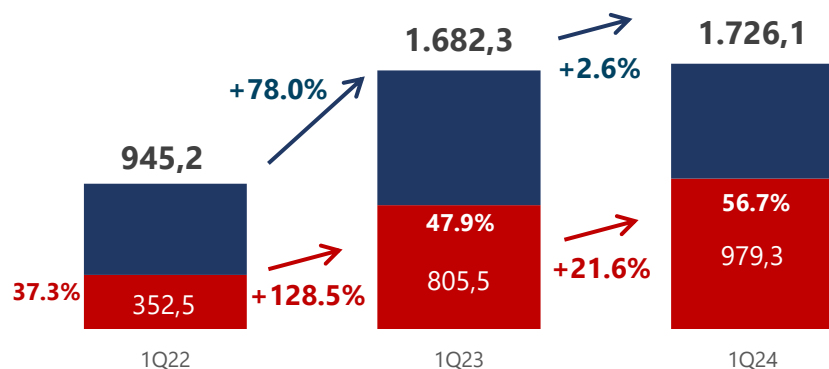
(2) Does not consider the appropriation of the ICMS subsidy for years prior to 2023 made in 4Q23. If we exclude the effect of the subsidy in 2Q23, 3Q23 and 4Q23, the 1Q24 UDM ROIC was 15.6%

# SOLID RESULTS IN 1Q24

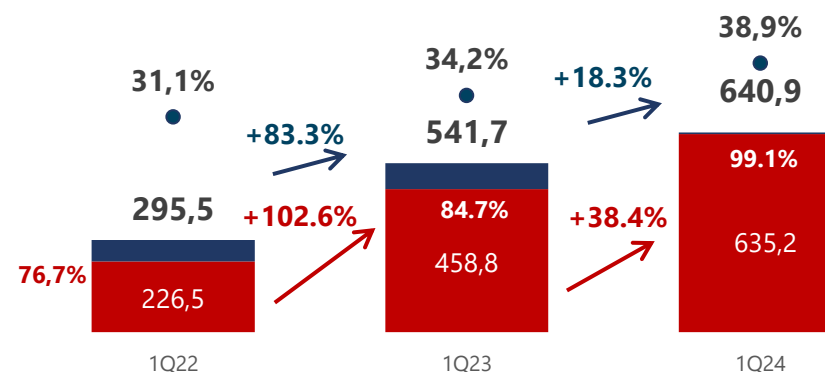
INDICATE GROWING MOMENTUM IN FULL-YEAR EARNINGS

1Q24 Consolidated

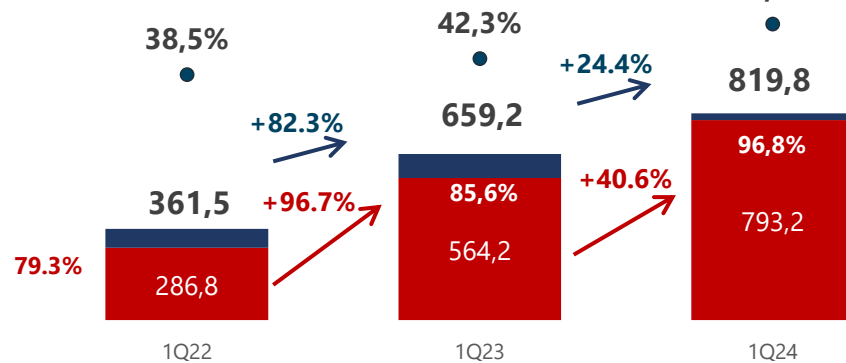
Net Revenue | R\$ million



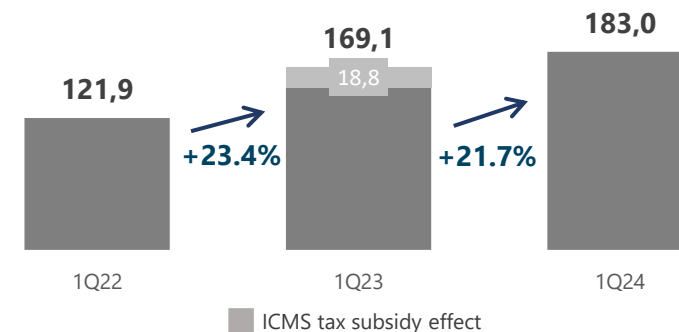
EBIT | R\$ million



EBITDA | R\$ million



Net Profit | R\$ million



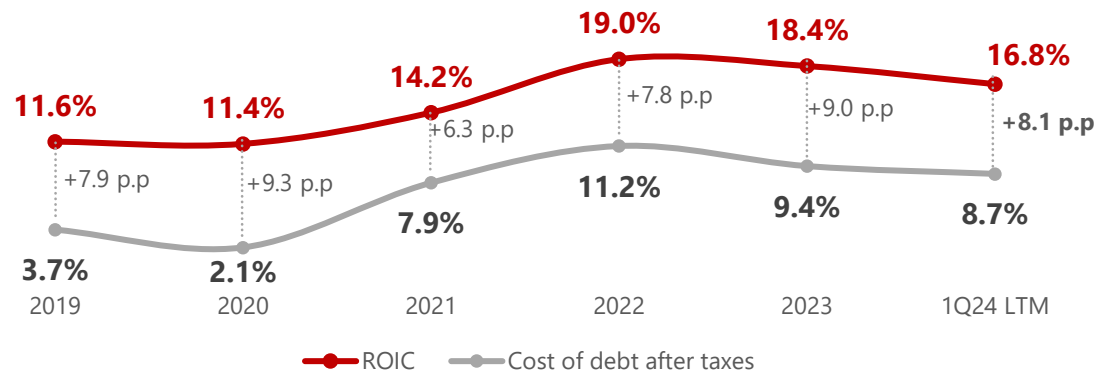
- Margin
- Rental
- Dealerships and others
- % Rental share

# 8.1% ROIC SPREAD CONSOLIDATED: UNIQUE IN THE SECTOR

## CONFIRMS CAPITAL ALLOCATION STRATEGY

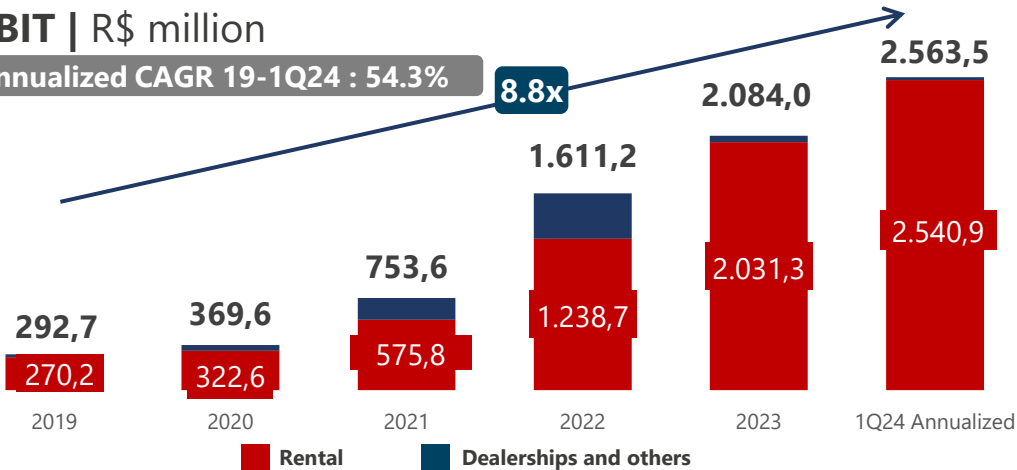
### 1Q24 Consolidated

#### ROIC | %



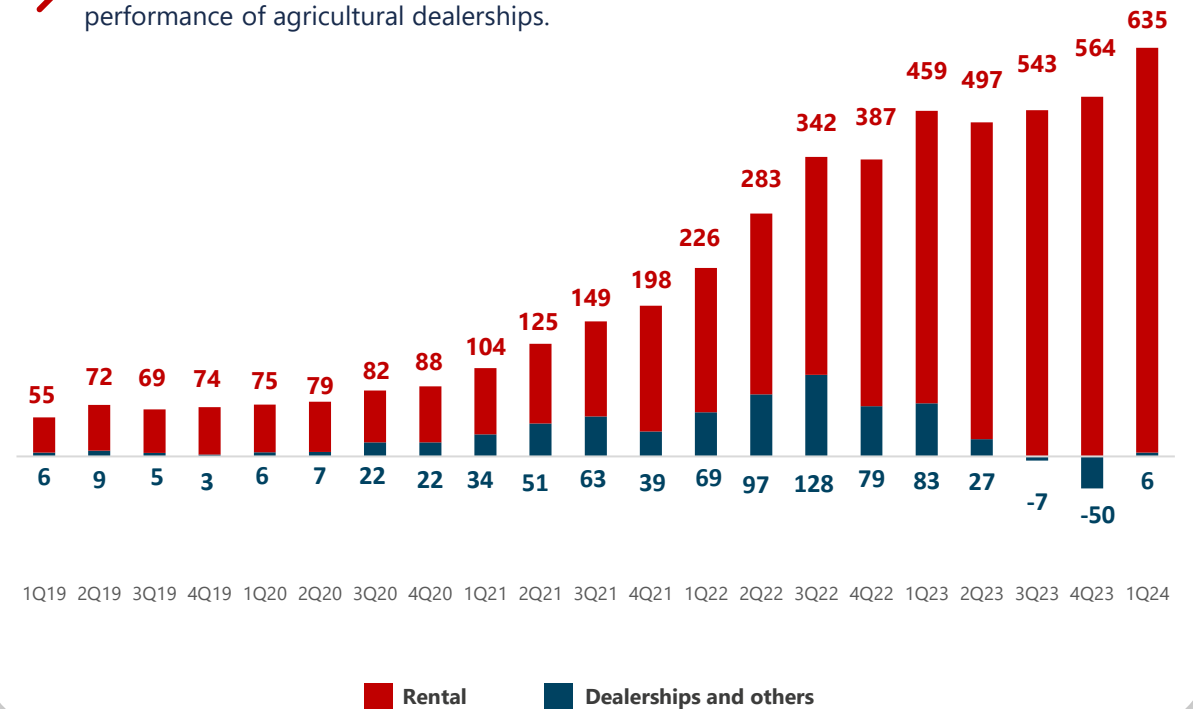
#### EBIT | R\$ million

Annualized CAGR 19-1Q24 : 54.3%



#### EBIT by segment | R\$ million

- > Consistent rental and step-by-step improvement of the dealerships will lead to a unique level of profitability.
- > ROIC momentarily impacted due to the recent performance of agricultural dealerships.



1Q24 LTM ROIC: Excludes the impact of the 4Q23 allocation of the pre-2023 ICMS subsidy. Excluding the full impact of the subsidy, 1Q24 LTM ROIC was 15.6%.  
1Q24 annualized considers 1Q24 EBIT times 4.





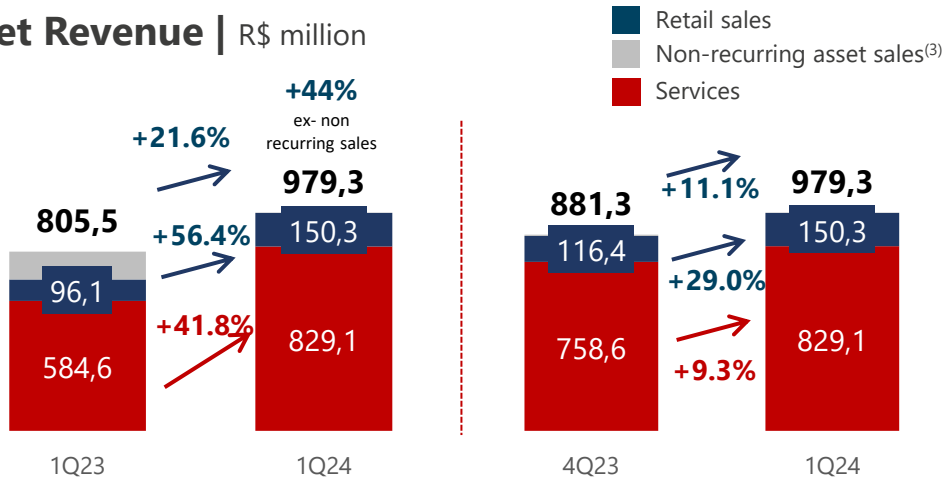
# RENTAL 1Q24

# RESILIENT GROWTH IN RENTALS

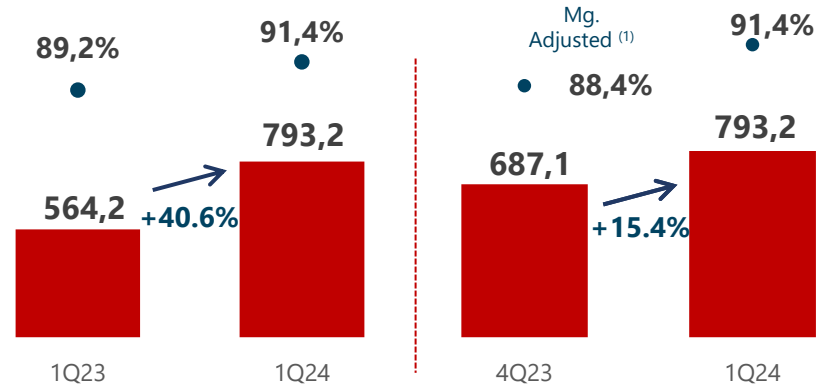
## CONFIRMS THE SUSTAINABILITY OF OUR RESULTS

### 1Q24 Rental

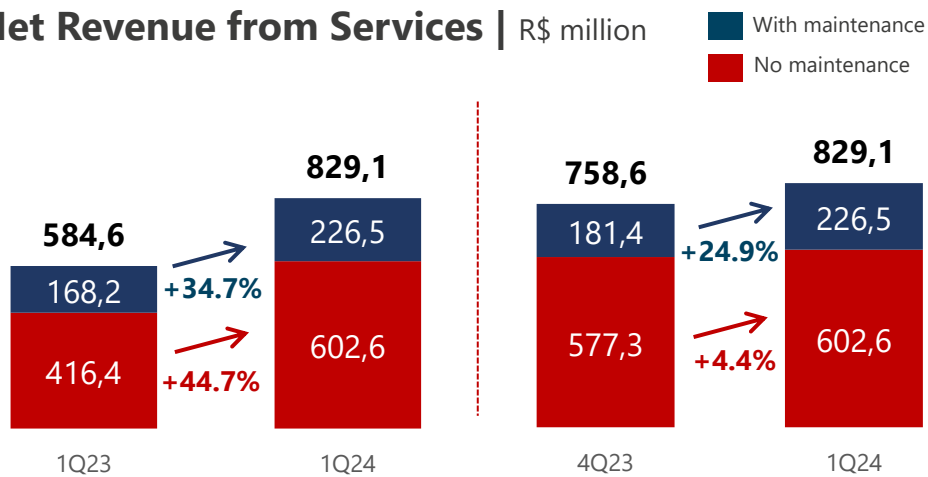
#### Net Revenue | R\$ million



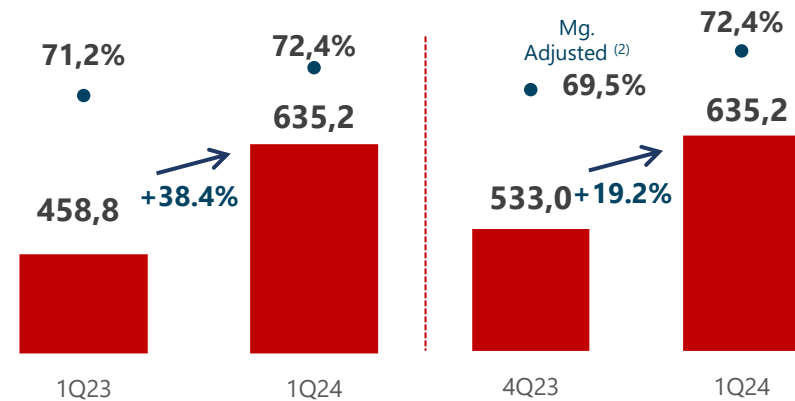
#### EBITDA | R\$ million



#### Net Revenue from Services | R\$ million



#### EBIT | R\$ million



● Margin

Continuous improvement in key financial indicators with consistent earnings and solid margins

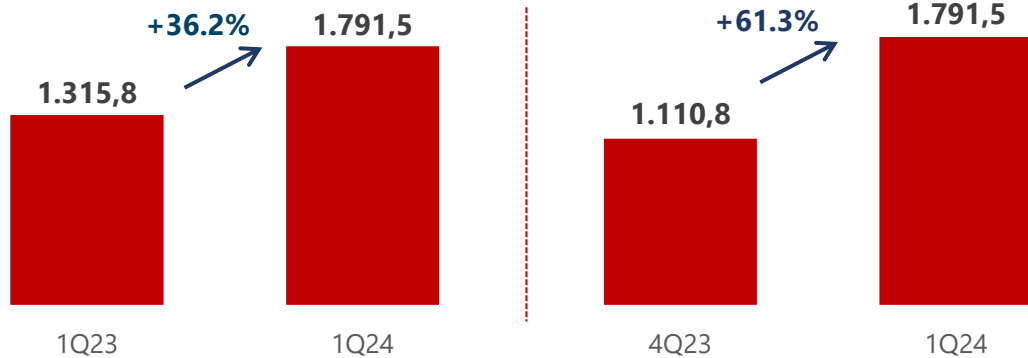
(1) Includes 4Q23 EBITDA excluding non-recurring items (+R\$19.8 million in expenses); (2) Includes 4Q23 EBIT excluding non-recurring items (+R\$30.8 million in expenses); (3) Does not consider non-recurring sales of new Rental assets and other transactions that added up R\$124.8 million in 1Q23 and R\$6.2 million in 4Q23 for other companies in the Simpar Group.

# RECORD DEPLOYMENT

## EXECUTION CAPACITY DRIVES RESULTS

### 1Q24 Rental

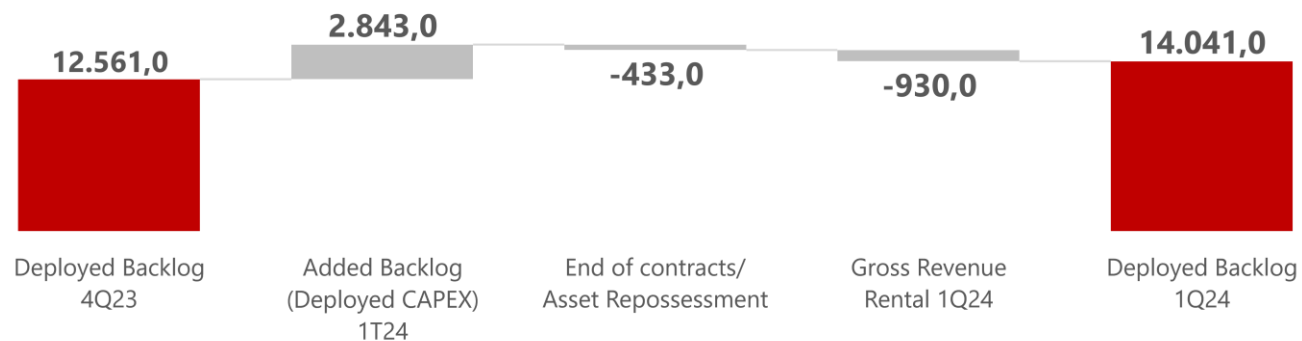
#### Deployed CAPEX | R\$ million



- > **R\$ 1.8 bn** of CAPEX deployed in 1Q24:
  - R\$55 million of used assets (returned and redeployed)
  - 1.2 billion R\$ of new assets
  - R\$ 525 million from sale-leaseback transaction

#### Deployed Backlog Evolution

R\$ million



- > Future revenues from current and already implemented contracts, taking into account the remaining term of each contract.
- > Innovative sale-leaseback transaction confirms the company's unique execution capabilities

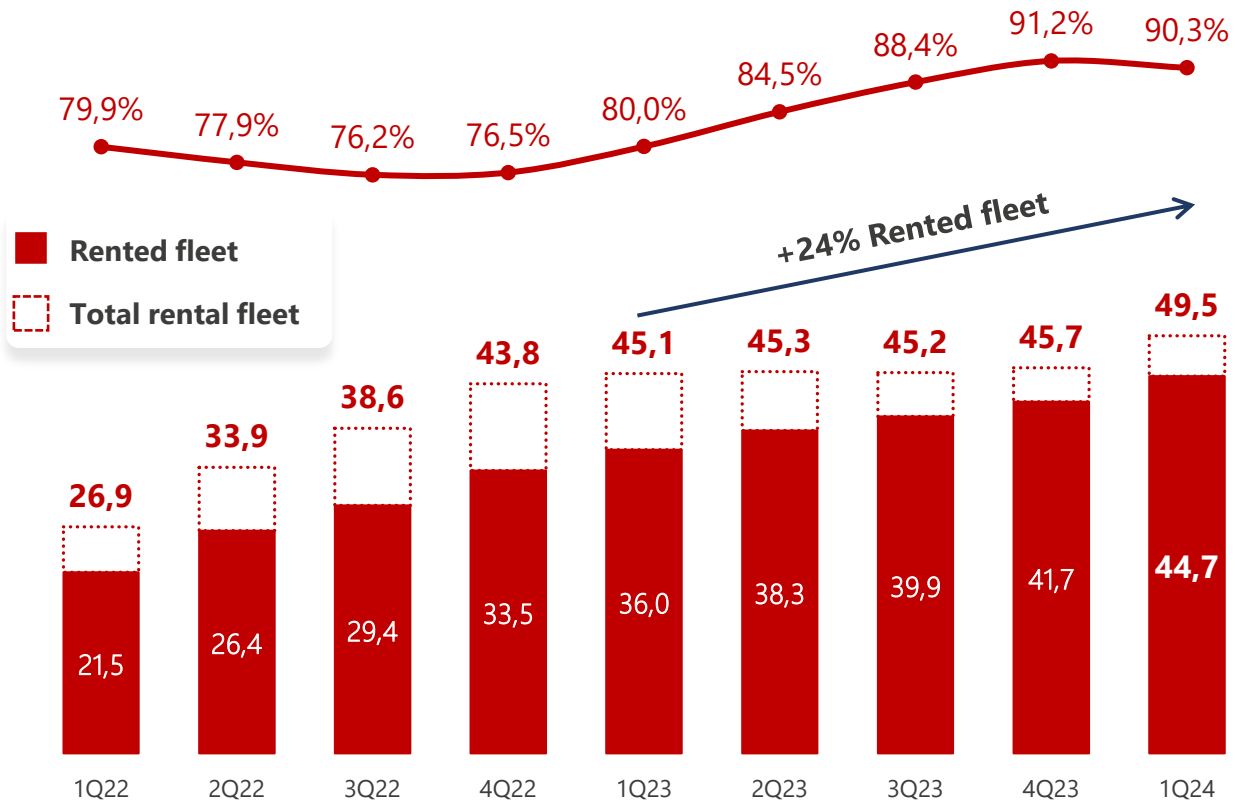
# RENTAL FLEET CONTINUES TO GROW

POSITIVE MOMENTUM FOR RENTALS AND FUTURE EARNINGS

## 1Q24 Rental

### % Rented fleet vs Total fleet | Thousand Assets

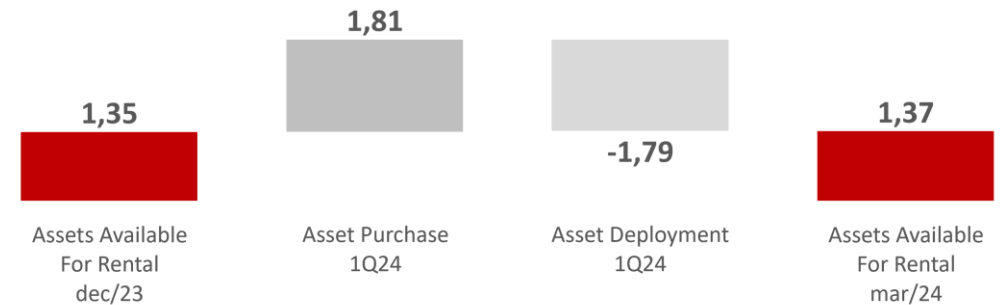
**45K**  
rented assets



Excludes inventory of available-for-sale used assets

### Movements in rental assets R\$ billion

> Accelerated pace in the quarter reinforces positive outlook for the year.

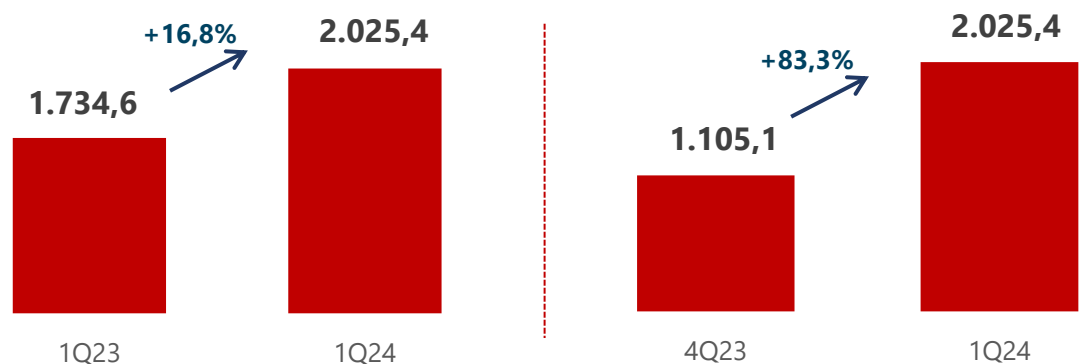


# RECORD CONTRACTED CAPEX IN THE QUARTER

## CONFIRMS HEALTHY PACE OF RENTAL DEMAND WITH PROFITABILITY

### 1Q24 Rental

#### Contracted Capex | R\$ million



#### New rental contracts

Indicators (R\$ million)	1Q24
Contracted Capex <sup>(2)</sup>	2,025.4
Monthly Turnover	50.7
Average billing period (months)	59.6

> 2.5% average yield of new contracts in 1Q24.

> 12p.p.<sup>(1)</sup> of average IRR spread for contracts signed.

(1) IRR - cost of debt after tax at the end of 1Q24

(2) Part of the Contracted Capex has already been deployed in the period.

#### Rental gross assets evolution (cost) | R\$ million



#### Gross assets generating revenue

R\$ million	4Q22	1Q23	2Q23	3Q23	4Q23	1Q24
Gross Assets Trucks and Machinery (Parent Company)	12,310	12,710	13,142	13,274	13,947	15,350
% Assets available for rental ("Inventory")	28.1%	23.5%	17.6%	12.2%	9.7%	8.9%
Rented Gross Assets	71.9%	76.5%	82.4%	87.8%	90.3%	91.1%
% Assets not contributing to Revenue in Quarter*	0.8%	7.1%	4.0%	1.9%	1.9%	5.3%
% Gross rental assets generating revenue	71.1%	69.4%	78.4%	85.9%	88.4%	85.8%

\* Includes repossessed assets in all quarters and agricultural assets specifically in the first quarters (1Q).



**VAMOSSEMINOVOS**<sup>®</sup>  
COMPRA E VENDA DE CAMINHÕES



# ASSET SALES **1Q24**

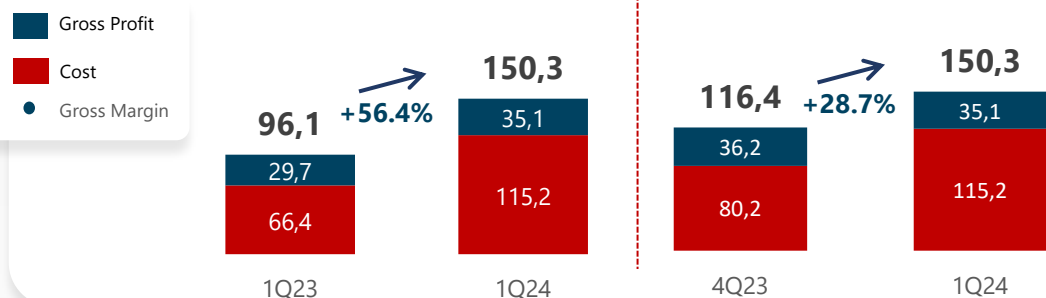
# ASSET SALES PERFORMANCE

INDICATES A STABLE MARKET WITH STRONG POTENTIAL FOR ASSET APPRECIATION

## Retail Sales 1Q24

### Net Revenue, Gross Profit (R\$ million) and Gross Margin (%) <sup>(1)</sup>

Does not consider non-recurring sales of new rental assets



- > Consistent gross margin in 1Q24 impacted by mix of assets sold
  - Sales margin of **trucks and tractors was 25.7%** and 5.6% for other assets.
- > The appreciation of VAMOS' rental assets suggests opportunities for attractive margin sales, or even a new rental cycle for these assets.

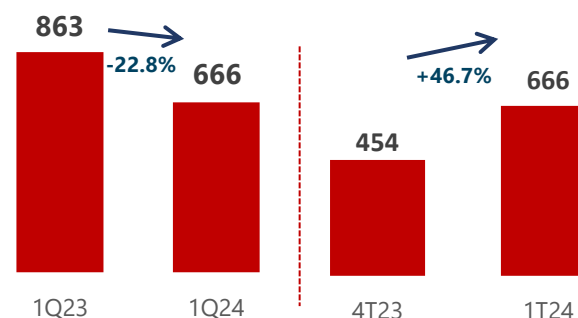
### Highly appreciated truck fleet (FIPE April/24 – year 2022)

Year 2022	FIPE price (Apr/24)
VW 11.180	R\$ 324,000.00
Mercedes 1719	R\$ 352,900.00
Scania G450	R\$ 627,000.00
Mercedes 2651	R\$ 602,000.00

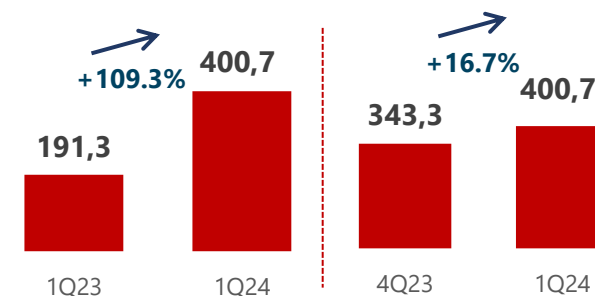
**Average appreciation <sup>(2)</sup> of 36%**  
of current residual value

- > The trucks used in the sample represent 13% of the total net asset value of vehicles.

### Assets Sold <sup>(1)</sup> | #



### Inventory | R\$ million



(1) Sales of 100% used assets through VAMOS stores to customers. Does not consider non-recurring sales of new Rental assets and other transactions that added up R\$124.8 million in 1Q23 and R\$6.2 million in 4Q23 for other companies in the Simpar Group.



# DEALERSHIPS 1Q24

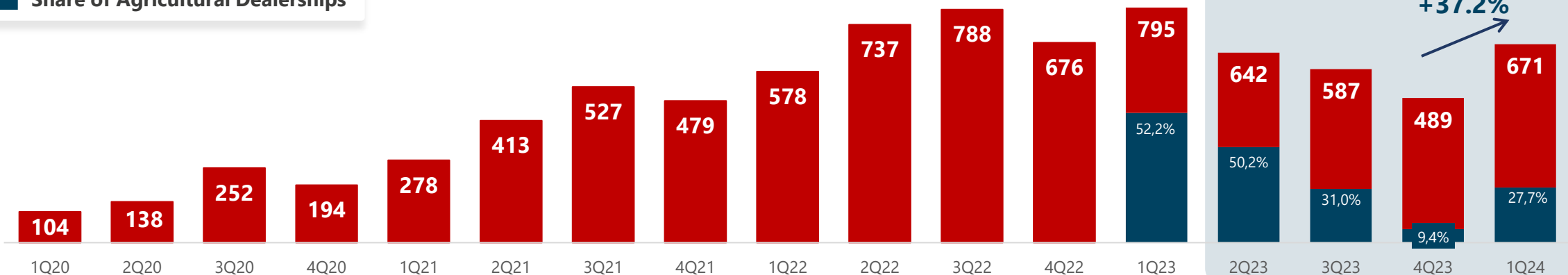


# QUARTER INDICATED GROWING OUTLOOK IN THE SHARE OF VAMOS' RESULTS FOR THE YEAR 2024

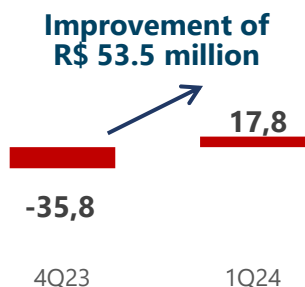
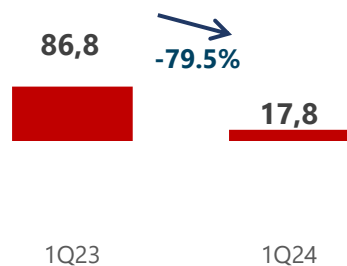
## Dealerships 1Q24

### Net Revenue Evolution | R\$ million

■ Share of Agricultural Dealerships



### EBITDA | R\$ million



- > VAMOS truck and construction machinery (yellow line) dealerships continue to make positive contributions to our results.
- > Agricultural dealerships are showing improvement, and we expect a gradual recovery in sales, with a reduction in our inventories, in addition to a series of internal measures to improve results. Despite the current weakness in the sector, we believe in the agribusiness potential in Brazil.



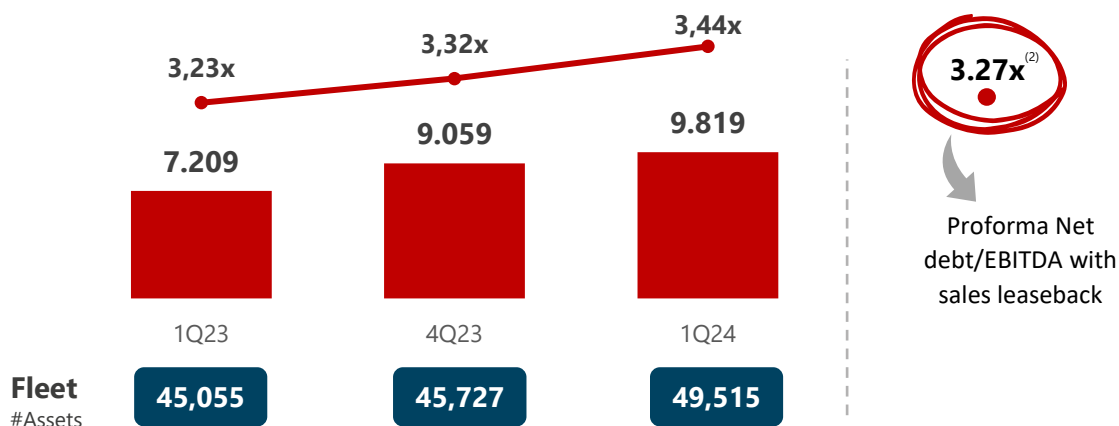
# FINANCIAL INFORMATION

## 1Q24

# IN THE 2ND HALF OF 2024, THE TREND IS TO NORMALIZE WORKING CAPITAL AND DELEVERAGE THE COMPANY.

## Financial management

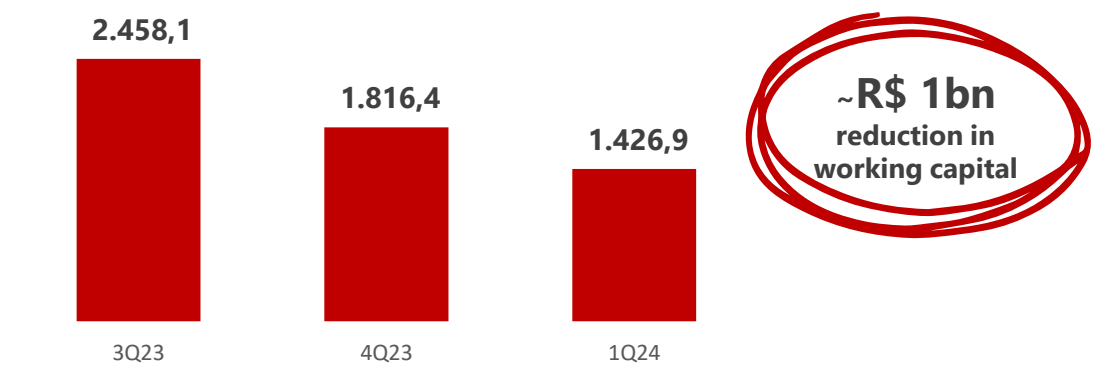
### Net debt and Leverage | R\$ million



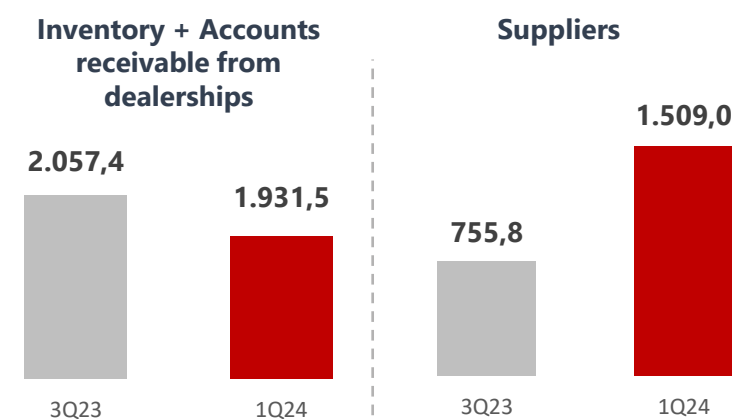
Loans and financing (R\$ million)	1Q23	4Q23	1Q24	Var% T/T	Var% A/A
Gross debt	9,517.8	11,364.0	12,277.6	8.0%	29.0%
Cash and financial investments	2,308.7	2,305.0	2,458.9	6.7%	6.5%
<b>Net debt</b>	<b>7,209.0</b>	<b>9,059.0</b>	<b>9,818.7</b>	<b>8.4%</b>	<b>36.2%</b>

Leverage indicators	1Q23	4Q23	1Q24	Covenants
<b>Net debt/ EBITDA</b>	3.23x	3.32x <sup>(1)</sup>	3.44 <sup>(1)</sup>	Max. 3.75x

### Working Capital – last 6 months R\$ million



- > Improvement in Inventories and receivables from dealerships, still with the opportunity for reduction during the year.
- > Increase in supplier line, with longer payment terms and more favorable commercial terms.



1) Taking into account the EBITDA of the last twelve months and the existing financial debt of the acquired companies Tietê Veículos and DHL, where applicable; (2) Pro forma statement taking into account LTM EBITDA with Sales Lease Back (R\$ 15.6 million gross sales/month).

# DOWNWARD TREND IN AVERAGE COST OF DEBT

## CONTRIBUTES TO IMPROVED FINANCIAL RESULTS

### Indebtedness and financial management profile



'AAA(bra)' by **FitchRatings**



Current cash position cover gross debt **by mid-2026**

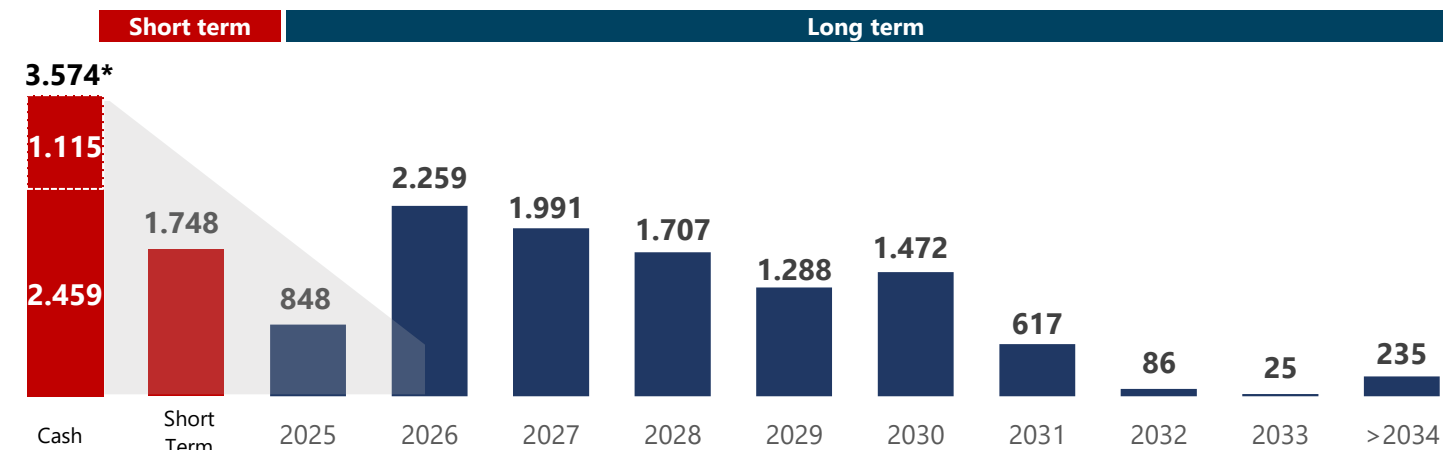


Available revolving lines: **R\$1.115 bn**

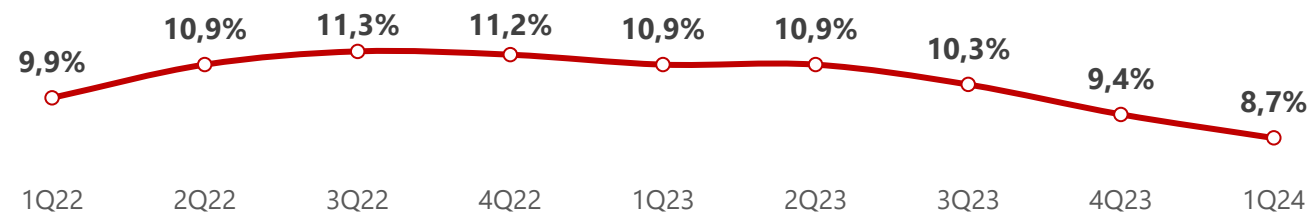


Average net debt maturity **of 4.9 years**

Gross debt maturity schedule | R\$ million



Cost of debt after tax (a.a.) – CDI end of period



\*Amount of revolving credit available



# TAKEWAY MESSAGES

## RENTAL:

- R\$ 2bn: Record levels of assets deployed and new contracts confirm resilient momentum in the rental market.
- R\$ 1,8bn: Record of assets deployed in projects with unique profitability in the sector.
- 56.4% growth in asset sale net revenue\* with solid margins demonstrate consistency in the secondary market and price evolution of our asset basis



## DEALERSHIPS:

- Positive momentum in trucks and yellow line in 1Q24 suggests favorable scenario for the year.
- Performance of agricultural dealerships in 1Q24 signals gradual improvement in sales and result.



## RENTABILIDADE

- A more normalized level of working capital employed, with a consequent reduction in leverage in the second half of the year, and a positive outlook for the business performance reinforce confidence in the 2024 results.
- Scale and resilience of the results confirm consistency of the business model.





GRUPO  
**VAMOS**<sup>®</sup>

**THANK YOU.**

## Investor Relations

[ri.grupovamos.com.br](http://ri.grupovamos.com.br)  
[ri@grupovamos.com.br](mailto:ri@grupovamos.com.br)  
+55 11 2388-5336  
+55 11 3154-4065

UMA EMPRESA DO GRUPO

