

# Release de Resultados 1T24

**WIZ**<sup>co</sup>

# Sumário

<b>Destaques Financeiros.....</b>	<b>3</b>
<b>Mensagem do Presidente.....</b>	<b>4</b>
<b>Destaques do Período.....</b>	<b>6</b>
<b>1. Sumário de Resultados .....</b>	<b>8</b>
1.1 Resultado Consolidado.....	8
1.2 Resultado Consolidado Ajustado .....	9
1.3 Resultado Contábil Controladora .....	10
1.4 Headcount.....	12
<b>2. Resultado por Segmento.....</b>	<b>13</b>
2.1 Seguros.....	15
2.2 Crédito e Consórcios .....	18
2.3 Serviços .....	19
2.4 Run-Off Caixa .....	19
2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda .....	20
<b>3. Fluxo de Caixa e Pagamentos.....</b>	<b>21</b>
3.1 Fluxo de Caixa .....	21
3.2 Pagamentos e Dívida Líquida .....	22
<b>4. Anexos .....</b>	<b>23</b>
4.1 Resultado por Participação.....	23
4.2 Demonstração do Resultado .....	24
4.3 Balanço Patrimonial.....	25
4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa .....	26

# Destques Financeiros

- ▶ **R\$231,7 milhões em Receita<sup>1</sup> no 1T24**, sendo R\$181,0 milhões das operações correntes (ex Rede Caixa), um resultado 13,3% superior ao realizado no 1T23;
- ▶ **Destaque no trimestre para o Segmento de Seguros**, com crescimento de 19,3% em Receita<sup>1</sup> vs. 1T23, resultado do desempenho comercial recorde em diversas unidades do segmento, com destaque para Bmg Corretora, BRB Seguros e Wiz Corporate;
- ▶ **Segmento de Crédito e Consórcios** atingiu R\$35,6 milhões de Receita<sup>1</sup>, crescimento de 20,8% vs. 1T23, refletindo o crescimento da operação **Promotiva**, que adicionou R\$29,0 milhões em Receita<sup>1</sup> no primeiro trimestre do ano;
- ▶ **EBITDA Consolidado Ajustado de R\$ 157,8 milhões**, com crescimento de 29,1% em relação ao 1T23 e Margem EBITDA Ajustada de 68,1%, expandindo +10,7p.p. quando comparado ao mesmo período do ano anterior;
- ▶ **Lucro Líquido Ajustado de R\$102,7 milhões**, +44,4% em relação ao realizado no 1T23 e Margem Líquida Ajustado de 44,3%, +10,9p.p. vs. 1T23.

## Receita Líquida ex Comissões<sup>1</sup>

**R\$231,7MM** +8,9%  
1T24 YoY

## Receita<sup>1</sup> Segmento Seguros

**R\$123,1MM** +19,3%  
1T24 YoY

## Receita<sup>1</sup> Segmento Crédito e Consórcios

**R\$35,6MM** +20,8%  
1T24 YoY

## EBITDA Consolidado Ajustado

**R\$157,8MM** +29,1%  
1T24 YoY

Principais Indicadores Financeiros (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Receita Bruta Consolidada	457,9	415,9	10,1%	457,9	492,5	-7,0%
Receita Líquida Consolidada <sup>1</sup>	231,7	212,7	8,9%	231,7	268,8	-13,8%
EBITDA Consolidado Ajustado	157,8	122,3	29,1%	157,8	172,6	-8,6%
Margem EBITDA Consolidado Ajustado	68,1%	57,5%	10,7p.p.	68,1%	64,2%	3,9p.p.
<b>Lucro Líquido Consolidado Ajustado</b>	<b>102,7</b>	<b>71,1</b>	<b>44,4%</b>	<b>102,7</b>	<b>117,5</b>	<b>-7,3%</b>
Margem Líquida Consolidada	44,3%	33,4%	10,9p.p.	44,3%	43,7%	0,6p.p.
Lucro Líquido Controladora	37,5	14,0	168,6%	37,5	58,2	-35,5%

<sup>1</sup> Receita Líquida Consolidada Ex Comissões.



**Teleconferência  
de Resultados**

Sexta-feira, 10 de maio de 2024

11:00 (BR) | 10:00 (NY)

Acesse a videoconferência pelo [link](#).

Com tradução simultânea para o inglês.

# Mensagem do Presidente

Com grande satisfação compartilhamos os resultados e avanços alcançados durante o primeiro trimestre de 2024. Nosso foco foi direcionado aos quatro pilares estratégicos que delineamos para o ano em curso: otimizar a rentabilidade do negócio, promover a geração de novos negócios – fortalecendo a sinergia dentro do grupo -, reforçar a estrutura de capital e impulsionar a contínua evolução de nossa plataforma tecnológica "Wiz Pro". Já no primeiro trimestre do ano, a Companhia dedicou-se a progredir nesses pilares, pavimentando um bom desempenho para o ano.

Apresentamos um aumento na Receita Líquida em nossos principais segmentos de atuação: em "Seguros", registramos um avanço de 19,3%, enquanto em "Crédito Consórcios" alcançamos um crescimento de 20,8%, ambos em comparação ao ano anterior. Como efeito da anualização das iniciativas de otimização das estruturas, reportamos uma queda de 13,1% em nossos custos e despesas, consolidando um EBITDA de R\$157,8 milhões no trimestre, 40,1% acima do ano anterior, com expansão de 15,2p.p. em margem. Esses números reforçam nosso compromisso com a entrega de rentabilidade aliada ao crescimento.

Como destaque em nossas operações, a Inter Seguros atingiu a marca de 1,9 milhão de clientes consolidando sua posição de maior operação digital de seguros do país. Já a Wiz Corporate quase dobrou o volume de prêmios colocados no trimestre, demonstrando a força crescente da Wiz no mercado de seguros corporativos no Brasil. Ainda, a Paraná Seguros, uma de nossas Unidades mais recentes, segue batendo recordes, entregando um crescimento de 2,1 vezes em emissão de prêmios, quando comparada com o 4T23, seu melhor patamar histórico.

Quanto à geração de novos negócios e fortalecimento da sinergia entre as empresas do grupo, desde 2023, foram concretizados 39 negócios que contribuíram para a expansão e diversificação de nossas operações, refletindo nosso compromisso com o crescimento sustentável. Nesse período, também fortalecemos nossa liquidez, comprometidos em manter uma gestão financeira prudente e em gerar valor de longo prazo. Alcançamos uma posição de caixa confortável para o ano, ao celebrar, no primeiro trimestre, um mútuo com os controladores e ao capturar resultados das diversas iniciativas realizadas em 2023 para fortalecer a geração de caixa da Controladora, nos posicionando também para aproveitar oportunidades de investimento que possam surgir no futuro.

Em linha com nosso objetivo de fortalecer nossa proposta de valor e vantagens competitivas por meio da tecnologia e inovação, avançamos no desenvolvimento da plataforma Wiz Pro. No módulo de "vendas", integramos novos produtos e iniciamos a venda de seguros Auto e Residencial e produtos de Assistências. No módulo de "gestão", disponibilizamos uma funcionalidade completa de gestão de comissionamento. E, por fim, no módulo "operações", implementamos melhorias no funil comercial e integramos o atendimento via "WhatsApp". Com isso, duas Unidades do grupo já passaram a integrar a plataforma em suas rotinas comerciais, alavancando resultados e refletindo nossa aposta



no poder da tecnologia para impulsionar nossa liderança no mercado.

Por último, é essencial ressaltar a importância da nossa cultura corporativa, representada pelo "Wiz Way". Pelo nono ano consecutivo, conquistamos a certificação do *Great Place to Work®*, o que atesta nosso compromisso com um ambiente de trabalho positivo e colaborativo. Juntamente, reforçamos neste ano nossos compromissos com as práticas ESG, uma prioridade que integra todas as áreas de nossa atividade. As iniciativas adotadas estão alinhadas com nosso objetivo de não apenas crescer como empresa, mas de fazê-lo de uma maneira responsável e sustentável.

O foco contínuo em resultados, sinergia e inovação continua a impulsionar nossa estratégia, capacitando-nos a alcançar resultados cada vez mais expressivos. Este sucesso é um testemunho do empenho e da dedicação de nossa equipe resiliente e unida, que enfrenta desafios diários com uma capacidade ímpar de superação. Mantemos nossa determinação para influenciar positivamente o mercado financeiro e de seguros do país, navegando por um ambiente desafiador, mas também moldando um futuro promissor, sustentados pela nossa cultura.

**Marcus Vinícius de Oliveira**  
CEO



# Destques do Período

**Receita Líquida**  
ex Comissões

**R\$231,7 milhões**

+8,9% yoy

**EBITDA**  
Consolidado

**R\$157,8 milhões**

+40,1% yoy

**Lucro Líquido**  
Consolidado

**R\$67,2 milhões**

+94,2% yoy

**Lucro Líquido**  
Controladora

**R\$37,5 milhões**

+168,6% yoy

## Seguros

Prêmio Emitido

**R\$840,1 milhões**

+37,3% vs. 1T23

**Inter Seguros**  
**Base de Clientes**  
**1,9 milhão**

+46% vs. 1T23

Unidade tem mostrado sua escalabilidade, conciliando forte crescimento, com recorde de receita bruta, e maior rentabilidade.

**BRB Seguros**  
**Prêmio Emitido**  
**R\$185,9 milhões**

+48,8% vs. 1T23

Superando o recorde do 4T23, a Unidade registrou emissão recorde de prêmio de seguros no período, alavancada pelo Prestamista.

**Bmg Corretora**  
**Prêmio Emitido**  
**R\$212,1 milhões**

+12,2% vs. 1T23

Receita Bruta apresenta forte crescimento e Unidade segue com foco na rentabilidade e eficiência do negócio.

**Wiz Corporate**  
**Prêmio Emitido**  
**R\$178,5 milhões**

+94,0% vs. 1T23

Wiz Corporate bateu recorde histórico de emissão de prêmio de seguro, mantendo performance consistente nos últimos períodos.

**Paraná Seguros**  
**Prêmio Emitido**  
**R\$23,5 milhões**

+114,3% vs. 4T23

A Unidade mais que dobra a emissão de prêmio de seguro do trimestre anterior.

## Crédito e Consórcios

Receita Líquida

**R\$35,6 milhões**

+20,8% vs. 1T23

**Promotiva**  
**Rede de Distribuição**  
**693 COBANS**

+71,6% vs. 1T23

A Unidade se mantém focada na expansão da rede comercial e de convênios credenciados, fortalecendo sua presença no mercado e reduzindo a dependência de convênios específicos.

**Crédito e Consórcios**

**R\$2,3 bilhões**

+9,0% vs. 1T23

## Wiz Pro Evoluções do 1T24

Promovendo a otimização dos investimentos da Wiz em tecnologia, agilidade e resultados efetivos aos canais de distribuição Wiz, seguimos evoluindo no desenvolvimento da solução Wiz Pro. A plataforma digital proprietária Wiz oferece três módulos - venda, gestão e operações. No módulo de “vendas”, integramos novos produtos, otimizamos a captação de *leads* e iniciamos a venda de seguros Auto e Residencial e produtos de Assistências. No módulo de “gestão”, disponibilizamos uma funcionalidade completa de gestão de comissionamento. E, por fim, no módulo “operações”, implementamos melhorias no funil comercial e integramos o atendimento via “WhatsApp”. Com isso, duas Unidades do grupo – Paraná Seguros e Wiz Parceiros - já passaram a integrar a plataforma em suas rotinas comerciais, otimizando processos e alavancando resultados.

Após pouco mais de um ano de operações iniciadas, as Unidades Paraná Seguros – do segmento de Seguros – e Promotiva – do segmento de Consórcios e Crédito – seguem apresentando resultados surpreendentes, **comprovando a velocidade e capacidade da Wiz de integrar novos negócios e gerar valor para seus parceiros**. A Paraná Seguros apresentou um crescimento de 6x em emissão de prêmios quando comparada com o 1T23, seu primeiro trimestre completo em operação. Com foco no cliente, a Unidade lançou produtos e integrou a jornada de vendas de seguros ao contexto do banco. No mesmo sentido, a Promotiva expandiu em 72% sua rede comercial, atingindo a marca de mais de 690 correspondentes bancários distribuídos por todo o país em produção. A Unidade apresentou crescimento de 37% em Receita Líquida ex Comissões, expandindo não só as vendas dos produtos de crédito e consórcios, foco da operação, como também produtos complementares, como seguros.

**Novas  
Unidades:  
Crescimento  
contínuo**

## Inter Seguros Inovação e foco no cliente

Por mais um trimestre, a Inter Seguros obteve recorde histórico em seus indicadores. A carteira de clientes ativos atingiu a marca de 1,9 milhão, um patamar 46% acima do mesmo período do ano anterior. Só no primeiro trimestre desse ano foram registrados R\$52,3 milhões em Receita Bruta, 30,3% acima do 1T23. Ainda, seu modelo tem se provado escalável à medida em que combina crescimento acelerado da receita à diluição de despesas. Mesmo após a readequação de seus custos e despesas ao longo do ano de 2023, a Margem EBITDA voltou a acelerar, saindo de 72% no 4T23 para 79% nessa última leitura. A Unidade tem trabalhado continuamente na agenda de inovações, com lançamento de produtos e jornadas integradas em diferentes áreas do aplicativo do banco, prezando por atender de forma completa a demanda de seus clientes por produtos de proteção, mantendo uma experiência surpreendente e fortalecendo sua posição de maior operação de seguridade digital do país.

# Sumário de Resultados

## 1.1 Resultado Consolidado

Demonstração de Resultado Consolidado (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Receita Bruta	457,9	415,9	10,1%	457,9	492,5	-7,0%
Impostos sobre Receita	(46,5)	(43,5)	6,9%	(46,5)	(50,7)	-8,2%
Repasses de Comissões <sup>1</sup>	(179,7)	(159,6)	12,6%	(179,7)	(173,0)	3,9%
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>231,7</b>	<b>212,7</b>	<b>8,9%</b>	<b>231,7</b>	<b>268,8</b>	<b>-13,8%</b>
Custos	(55,7)	(58,1)	-4,1%	(55,7)	(57,0)	-2,3%
Despesas Gerais e Administrativas	(36,9)	(48,4)	-23,8%	(36,9)	(38,6)	-4,4%
Outras Receitas/Despesas	10,1	1,9	427,3%	10,1	2,6	289,7%
Equivalência Patrimonial	8,7	4,5	94,7%	8,7	6,9	25,7%
<b>EBITDA</b>	<b>157,8</b>	<b>112,6</b>	<b>40,1%</b>	<b>157,8</b>	<b>182,7</b>	<b>-13,6%</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>68,1%</i>	<i>52,9%</i>	<i>15,2p.p.</i>	<i>68,1%</i>	<i>68,0%</i>	<i>0,2p.p.</i>
Depreciação, Amortização e Impairment	(29,8)	(26,8)	11,2%	(29,8)	(56,1)	-46,9%
Resultado Financeiro	(21,5)	(30,1)	-28,6%	(21,5)	(8,6)	149,4%
IRPJ e CSLL	(39,4)	(21,2)	85,9%	(39,4)	(33,2)	18,5%
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>67,2</b>	<b>34,6</b>	<b>94,2%</b>	<b>67,2</b>	<b>84,8</b>	<b>-20,7%</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>29,0%</i>	<i>16,3%</i>	<i>12,8p.p.</i>	<i>29,0%</i>	<i>31,6%</i>	<i>-2,5p.p.</i>
Part. não controladores	(29,8)	(20,7)	44,0%	(29,8)	(26,7)	11,5%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>37,5</b>	<b>14,0</b>	<b>168,6%</b>	<b>37,5</b>	<b>58,2</b>	<b>-35,5%</b>

<sup>1</sup> Considera o somatório dos custos de Comissões de todas Unidades do Grupo.

No trimestre, atingimos o patamar de R\$231,7 milhões em **Receita Líquida ex Comissões**, 8,9% superior ao realizado no 1T23 (+R\$18,9 milhões), impulsionada pelo resultado do segmento de Seguros (+R\$19,9 milhões), com destaque para as Unidades Bmg Corretora (+R\$8,6 milhões), para a BRB Seguros (+R\$8,2 milhões), alavancada pelo produto Prestamista, e para a Wiz Corporate (+R\$7,7 milhões), que por mais um trimestre atingiu recorde em emissão de prêmio. Ainda, destaque no trimestre para a Unidade Promotiva, do segmento de Crédito e Consórcios, que apresentou crescimento de 36,9% em Receita Líquida ex Comissões em relação ao 1T23 (+R\$7,8 milhões), como efeito da contínua expansão da sua rede comercial.

No primeiro trimestre do ano nossas Unidades de Negócio comercializaram mais de R\$840,1 milhões em prêmios de seguros, com crescimento de 37,3% vs. o 1T23. Nossas Unidades ampliaram e renovaram seus portfólios de produtos, focadas em aprimorar a proposta de valor para seus clientes, oferecendo um portfólio mais completo e personalizado e promovendo também maior rentabilidade em seus canais de atuação. Em crédito e consórcios, atingimos um volume de R\$3,6 bilhões comercializados no 1T24 (-3,1% vs. 1T23).

**Prêmio Emitido**

**+R\$0,8bi**  
(+37,3% vs. 1T23)

**No 1T24, atingimos um EBITDA de R\$157,8 milhões, 40,1% acima do 1T23**, como efeito do bom desempenho comercial de nossas unidades de negócios e do foco em eficiência operacional, com redução de - R\$13,9 milhões (-13,1% vs. 1T23) em Custos e Despesas.

## Lucro Líquido Consolidado

**+R\$67,2mm**  
(+94,2% vs. 1T23)

O **Lucro Líquido Consolidado** apresentou crescimento de 94,2% no trimestre, com um total de R\$67,2 milhões, impulsionado pelo resultado operacional, bem como pelo melhor resultado financeiro do período (+R\$8,6 milhões), devido à redução nas despesas financeiras referentes ao Ajuste a Valor Presente do Contas a Pagar de Aquisições (+R\$4,9 milhões), pela redução nos juros dos Empréstimos e Debêntures (+R\$3,7 milhões) e pelo Ajuste a Valor Justo das parcelas de *earn-out* previstas no Contas a Pagar de Aquisições, com base nas projeções atualizadas dos negócios adquiridos, gerando efeito positivo de R\$2,9mm em resultado. O **Lucro Líquido da Controladora (Atribuível aos Acionistas Controladores)** atingiu R\$37,5 milhões no período, 168,6% maior que o apresentado no 1T23 (+R\$23,5 milhões), impulsionado pela performance em EBITDA, bem como pelo melhor resultado financeiro registrado no trimestre.

## 1.2 Resultado Consolidado Ajustado

<b>EBITDA Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T24</b>	<b>1T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ%</b>
<b>EBITDA</b>	<b>157,8</b>	<b>112,6</b>	<b>40,1%</b>	<b>157,8</b>	<b>182,7</b>	<b>-13,6%</b>
Provisão de Cancelamento de Receita	-	-	-	-	(10,1)	-
Custos Rescisórios e Demais Ajustes	-	9,7	-	-	-	-
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>157,8</b>	<b>122,3</b>	<b>29,1%</b>	<b>157,8</b>	<b>172,6</b>	<b>-8,6%</b>
<i>Margem EBITDA Ajustada</i>	<i>68,1%</i>	<i>57,5%</i>	<i>10,7p.p.</i>	<i>68,1%</i>	<i>64,2%</i>	<i>3,9p.p.</i>

► No trimestre não foram realizados ajustes em EBITDA.

<b>Lucro Líquido Ajustado (R\$ MM)</b>	<b>1T24</b>	<b>1T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>67,2</b>	<b>34,6</b>	<b>94,2%</b>	<b>67,2</b>	<b>84,8</b>	<b>-20,7%</b>
Ajustes em EBITDA	-	9,7	-	-	(10,1)	-
Ajustes em D&A e <i>Impairment</i>	35,9	23,0	-	35,9	51,2	-
Ajustes em Resultado Financeiro	15,9	16,8	-	15,9	(0,2)	-
Ajustes em IR/CSLL	(16,3)	(12,9)	-	(16,3)	(8,2)	-
<b>Lucro Líquido Ajustado</b>	<b>102,7</b>	<b>71,1</b>	<b>44,4%</b>	<b>102,7</b>	<b>117,5</b>	<b>-12,6%</b>
<i>Margem Líquida Ajustada</i>	<i>44,3%</i>	<i>33,4%</i>	<i>10,9p.p.</i>	<i>44,3%</i>	<i>43,7%</i>	<i>0,6p.p.</i>

No Lucro Líquido, destaque para os seguintes ajustes de efeitos não recorrentes e/ou sem impacto em caixa:

- Ajustes em Depreciação, Amortização e *Impairment*: No 1T24, foram ajustados R\$35,9 milhões em despesas com amortização dos ativos intangíveis reconhecidos com as aquisições da BRB Seguros, Promotiva e demais Unidades de Negócios.
- Ajustes em Resultado Financeiro: No 1T24, efeito do Ajuste a Valor Presente (AVP) das parcelas futuras dos custos de aquisição das investidas da Companhia (R\$6,6mm), bem como o efeito do Ajuste ao Valor Justo do contas a pagar de aquisições (R\$2,9mm), atualizações monetárias do contas a pagar de aquisições (R\$10,0mm) e variações cambiais de instrumentos financeiros contratados (R\$2,1mm).
- Ajustes em IR/CSLL: Os valores apresentados referem-se aos efeitos tributários dos ajustes realizados nas linhas de “EBITDA”, “D&A e *Impairment*” e “Resultado Financeiro”.

## 1.3 Resultado Contábil Controladora

Apresentamos a seguir a Demonstração de Resultados da Wiz Co na visão da Controladora, de forma a compor o Lucro Líquido atribuível aos acionistas controladores. Os resultados operacionais da Controladora são provenientes do Run-off - Operação Rede Caixa e da Unidade de Negócio Wiz Parceiros, incorporada no 2T23. Somam-se, ainda, as despesas corporativas e a equivalência patrimonial do resultado apurado pelas investidas da Wiz.

No 1T24, a Controladora registrou R\$66,3 milhões em EBITDA, representando um aumento de R\$19,1 milhões (+39,9%) em relação ao 1T23. O bom resultado operacional do trimestre deriva do foco da Companhia em eficiência operacional, com captura de R\$14,5 milhões em economias de custos e despesas (-39,9%) em relação ao 1T23 e do desempenho comercial recorde em diversas unidades de negócios da Companhia, impulsionando a linha de “Equivalência Patrimonial (MEP)”.

No 1T24, a Wiz Controladora registrou R\$34,1 milhões em MEP, resultado 34,4% (+R\$8,7 milhões) superior ao apresentado no 1T23, devido ao maior desempenho em participação no resultado de controladas, em contrapartida ao reconhecimento de equivalência patrimonial da realização de ativos identificáveis, anteriormente reconhecido em “Depreciação e Amortização”, tendo sido reclassificado para a linha de “MEP” a partir do 4T23. Abaixo, apresentamos um quadro com o detalhamento da equivalência patrimonial.

Em Lucro Líquido, a Controladora atingiu R\$37,5 milhões no 1T24, representando um aumento de R\$23,5 milhões (+168,6%) em relação ao 1T23. Esse desempenho foi impulsionado pela performance em EBITDA e, especialmente, pelo melhor desempenho em resultado financeiro (+R\$9,5 milhões), como efeito, principalmente, da redução nas despesas financeiras referentes ao Ajuste a Valor Presente (AVP) (-R\$4,9mm), e do reconhecimento de efeito positivo decorrente do Ajuste a Valor Justo das parcelas de *earn-out* previstas no Contas a Pagar de Aquisições, com base nas projeções atualizadas dos negócios adquiridos (+R\$2,9mm).

### EBITDA Ajustado

**R\$78,0 mm**  
+27,4% vs. 1T23

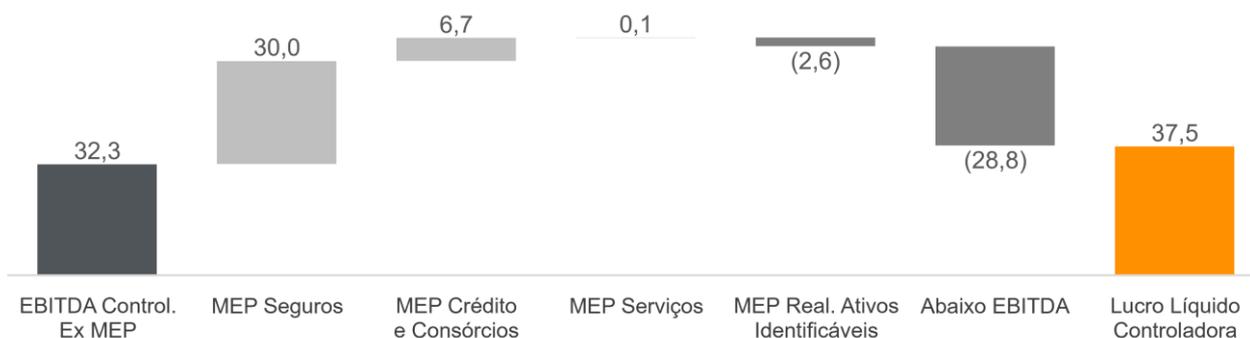
### Lucro Líquido Ajustado

**R\$62,1 mm**  
+40,7% vs. 1T23

Demonstração de Resultado Controladora (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>57,2</b>	<b>58,5</b>	<b>-2,1%</b>	<b>57,2</b>	<b>69,0</b>	<b>-17,1%</b>
Custos	(6,6)	(6,8)	-2,4%	(6,6)	(4,4)	51,3%
Despesas Gerais & Administrativas	(15,2)	(29,5)	-48,6%	(15,2)	(20,9)	-27,3%
Outras Receitas/Despesas	(3,3)	(0,2)	1547,9%	(3,3)	(10,1)	-67,5%
Equivalência Patrimonial (MEP)	34,1	25,4	34,4%	34,1	29,5	15,6%
<b>EBITDA</b>	<b>66,3</b>	<b>47,4</b>	<b>39,9%</b>	<b>66,3</b>	<b>63,2</b>	<b>4,9%</b>
Margem EBITDA	115,8%	81,0%	34,8p.p.	115,8%	91,5%	24,3p.p.
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(3,2)	(5,9)	-45,7%	(3,2)	6,5	-149,2%
Resultado Financeiro	(19,1)	(28,6)	-33,3%	(19,1)	(9,4)	102,9%
IRPJ e CSLL	(6,5)	1,2	-	(6,5)	(2,1)	206,0%
<b>Lucro Líquido Controladora</b>	<b>37,5</b>	<b>14,0</b>	<b>168,6%</b>	<b>37,5</b>	<b>58,2</b>	<b>-35,5%</b>
Margem Líquida	65,5%	23,9%	41,6p.p.	65,5%	84,3%	-18,7p.p.

### Composição Lucro Líquido Controladora

Abaixo apresentamos a composição do Lucro Líquido da Controladora no 1T24 a partir do EBITDA, excluindo a Equivalência Patrimonial.



- ▶ **MEP Seguros:** Aumento de 56,2% no MEP do Segmento de Seguros vs. o 1T23 (R\$10,8 milhões), efeito da performance das subsidiárias BRB Seguros (+R\$6,3 milhões) e Inter Seguros (+R\$3,0 milhões), sendo parcialmente compensado pelo menor resultado em Polishop Seguros (-R\$3,8 milhões).
- ▶ **MEP Crédito e Consórcios:** No trimestre, a equivalência patrimonial deste segmento foi impulsionada pela subsidiária Promotiva, adicionando R\$2,7 milhões no período, sendo parcialmente compensada pela participação da subsidiária Wiz Parceiros (-R\$3,9 milhões). Essa Unidade foi incorporada no 2T23 na Controladora, reduzindo o MEP apurado a partir dessa data.
- ▶ **MEP da realização de ativos identificáveis:** refere-se aos efeitos da realização da amortização de carteiras e contratos identificados nas aquisições de subsidiárias.

Equivalência Patrimonial (em R\$MM)	1T24			1T23		
	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP	Lucro Líquido	Part. Wiz	MEP
BRB Seguros	28,8	50,1%	14,4	16,2	50,1%	8,1
Bmg Corretora	17,2	40,0%	6,9	10,7	40,0%	4,3
Inter Seguros <sup>2</sup>	20,4	40,0%	8,1	15,8	40,0%	5,1
Omni 1 Corretora	6,0	50,1%	3,0	4,8	50,1%	2,4
Polishop Seguros	(8,0)	50,0%	(4,0)	(0,4)	50,0%	(0,2)
Paraná Seguros <sup>4</sup>	5,5	40,0%	2,2	(0,1)	100,0%	(0,1)
Wiz Conseg	(2,5)	100,0%	(2,5)	(1,7)	76,0%	(1,7)
Wiz Corporate <sup>1</sup>	12,0	40,0%	2,3	6,4	40,0%	1,3
Demais Operações	-	-	(0,6)	(1,3)	-	-
<b>MEP - Seguros</b>	<b>79,4</b>	-	<b>30,0</b>	<b>50,4</b>	-	<b>19,2</b>
Promotiva <sup>1</sup>	9,4	61,0%	5,7	5,0	61,0%	3,1
Wiz Parceiros	1,0	100,0%	1,0	4,9	100,0%	4,9
ben.up	-	-	-	(1,3)	49,9%	(0,7)
<b>MEP - Crédito e Consórcios</b>	<b>10,4</b>	-	<b>6,7</b>	<b>8,6</b>	-	<b>7,3</b>
Wiz Concept <sup>3</sup>	0,1	100,0%	0,1	(1,1)	100,0%	(1,1)
<b>MEP Resultado - Serviços</b>	<b>0,1</b>	-	<b>0,1</b>	<b>(1,1)</b>	-	<b>(1,1)</b>
<b>MEP da realização de ativos identificáveis</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(2,6)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
<b>MEP Total</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>34,1</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>25,4</b>

<sup>1</sup>Considera MEP pró-forma de Promotiva, somando participação direta e indireta, detida por meio de participação na subsidiária Wiz Corporate. Na Wiz Corporate, considera MEP pró-forma, excluindo participação na Promotiva. <sup>2</sup>MEP da subsidiária Inter Seguros é realizado com base em provisão de desempenho mensal, gerando descasamento entre o realizado no período. <sup>3</sup>Registro de MEP considera lucro líquido do período, ajustado do lucro não realizado. <sup>4</sup>Lucro líquido da subsidiária Paraná Corretagem de Seguros S.A.

## 1.4 Headcount

O gasto com pessoal constitui o principal componente dos nossos Custos e Despesas, atingindo, no 1T24, o montante de R\$66,1 milhões, o que representa 71,4% do total de Custos e Despesas do Consolidado. Em comparação ao 1T23, registramos a redução de 210 colaboradores (-12,2%), como efeito do projeto de eficiência operacional executado ao longo do ano de 2023.

A seguir, apresentamos uma tabela com a variação de *headcount* no período:

Headcount <sup>1</sup>	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Bmg Corretora <sup>2</sup>	6	37	-83,8%	6	36	-83,3%
BRB Seguros	225	256	-12,1%	225	226	-0,4%
Wiz Corporate	159	174	-8,6%	159	169	-5,9%
Promotiva	62	54	14,8%	62	62	0,0%
Wiz Parceiros	73	71	2,8%	73	70	4,3%
Wiz Concept	678	794	-14,6%	678	685	-1,0%
Outras Unidades	86	92	-6,5%	86	90	-4,4%
<b>Unidades de Negócios</b>	<b>1.289</b>	<b>1.478</b>	<b>-12,8%</b>	<b>1.289</b>	<b>1.338</b>	<b>-3,7%</b>
<b>Corporativo</b>	<b>217</b>	<b>238</b>	<b>-8,8%</b>	<b>217</b>	<b>218</b>	<b>-0,5%</b>
<b>Headcount Total <sup>1</sup></b>	<b>1.506</b>	<b>1.716</b>	<b>-12,2%</b>	<b>1.506</b>	<b>1.556</b>	<b>-3,2%</b>

<sup>1</sup> Posição final do trimestre. <sup>2</sup> Parte do *headcount* da Bmg Corretora foi integrado ao *headcount* comercial do Banco Bmg, a partir do 1T24.

A seguir, apresentamos a **evolução de *headcount*** nos últimos períodos:



## 2

# Resultado por Segmento

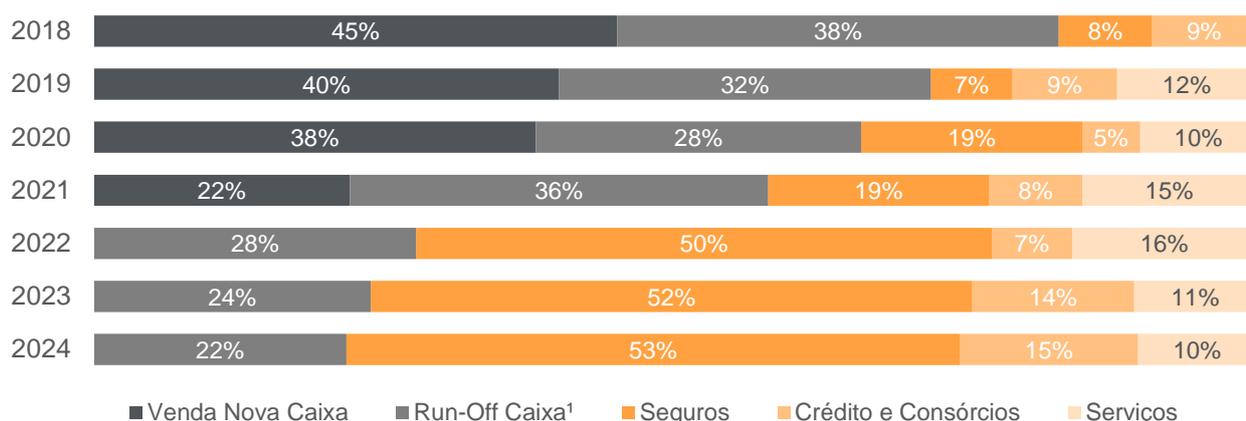
Nessa seção, apresentamos o resultado gerencial detalhado por segmento de atuação da Wiz Co: “Seguros”, “Consórcios e Crédito” e “Serviços”.

Resultado Consolidado YoY (R\$ MM) <sup>1</sup>	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	1T24	1T23	Δ%	1T24	1T23	Δ%	1T24	1T23	Δ%	1T24	1T23	Δ%	1T24	1T23	Δ%	1T24	1T23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>123,1</b>	<b>103,2</b>	<b>19,3%</b>	<b>35,6</b>	<b>29,5</b>	<b>20,8%</b>	<b>23,8</b>	<b>27,8</b>	<b>-14,2%</b>	<b>50,6</b>	<b>52,9</b>	<b>-4,4%</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>-</b>	<b>231,7</b>	<b>212,7</b>	<b>8,9%</b>
Custos e Despesas	(43,5)	(41,5)	5,0%	(14,8)	(13,1)	13,2%	(22,6)	(26,9)	-16,1%	(2,7)	(2,1)	31,2%	(8,9)	(22,9)	-61,1%	(92,6)	(106,5)	-13,1%
Outras Rec./Despesas	13,4	2,4	-	-	0,0	-	(0,1)	(0,1)	-	-	-	-	(3,3)	(0,4)	-61,1%	10,1	1,9	427,3%
MEP	9,1	5,1	79,8%	-	(0,7)	-	(0,0)	(0,2)	-	-	-	-	(0,4)	0,2	654,1%	8,7	4,5	94,7%
<b>EBITDA</b>	<b>102,1</b>	<b>69,2</b>	<b>47,6%</b>	<b>20,8</b>	<b>15,7</b>	<b>32,0%</b>	<b>1,2</b>	<b>0,6</b>	<b>83,9%</b>	<b>47,9</b>	<b>50,9</b>	<b>-5,8%</b>	<b>(14,1)</b>	<b>(23,8)</b>	<b>-40,6%</b>	<b>157,8</b>	<b>112,6</b>	<b>40,1%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>83,0%</b>	<b>67,1%</b>	<b>15,9p.p</b>	<b>58,3%</b>	<b>53,3%</b>	<b>5,0p.p</b>	<b>4,9%</b>	<b>4,1%</b>	<b>0,8p.p</b>	<b>94,7%</b>	<b>96,1%</b>	<b>-1,4p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>68,1%</b>	<b>52,9%</b>	<b>15,2p.p</b>
D&A e Impairment	(17,0)	(16,5)	2,6%	(3,3)	(3,2)	3,4%	(1,4)	(1,1)	28,2%	-	-	-	(8,1)	(5,9)	36,3%	(29,8)	(26,8)	11,2%
Resultado Financeiro	0,2	2,5	-90,2%	(2,2)	(4,0)	-43,9%	(0,4)	0,0	-	-	-	-	(19,1)	(28,6)	-33,3%	(21,5)	(30,1)	-28,6%
IRPJ e CSLL	(28,2)	(17,2)	64,4%	(6,0)	(4,5)	32,7%	(0,3)	(0,6)	-42,9%	-	-	-	(4,8)	1,1	-	(39,4)	(21,2)	85,9%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>57,1</b>	<b>38,0</b>	<b>50,4%</b>	<b>9,2</b>	<b>4,0</b>	<b>128,6%</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(1,0)</b>	<b>-6,2%</b>	<b>47,9</b>	<b>50,9</b>	<b>-5,8%</b>	<b>(46,1)</b>	<b>(57,3)</b>	<b>-19,5%</b>	<b>67,2</b>	<b>34,6</b>	<b>94,2%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>46,4%</b>	<b>36,8%</b>	<b>9,6p.p</b>	<b>26,0%</b>	<b>13,7%</b>	<b>12,2p.p</b>	<b>-4,1%</b>	<b>4,1%</b>	<b>-8,2p.p</b>	<b>94,7%</b>	<b>96,1%</b>	<b>-1,4p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>29,0%</b>	<b>16,3%</b>	<b>12,8p.p</b>

Resultado Consolidado QoQ (R\$ MM) <sup>1</sup>	Seguros			Crédito e Consórcios			Serviços			Run-Off Caixa			Corporativo + Ajustes <sup>2</sup>			Consolidado		
	1T24	4T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>123,1</b>	<b>148,2</b>	<b>-17,0%</b>	<b>35,6</b>	<b>35,0</b>	<b>1,7%</b>	<b>23,8</b>	<b>26,1</b>	<b>-8,7%</b>	<b>50,6</b>	<b>60,7</b>	<b>-16,6%</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>-</b>	<b>231,7</b>	<b>268,8</b>	<b>-13,8%</b>
Custos e Despesas	(43,5)	(45,8)	-4,9%	(14,8)	(14,0)	6,2%	(22,6)	(21,3)	6,1%	(2,7)	(2,9)	-5,7%	(8,9)	(11,7)	-23,5%	(92,6)	(95,6)	-3,1%
Outras Rec./Despesas	13,4	11,5	16,2%	-	0,1	-	(0,1)	1,2	-	-	-	-	(3,3)	(10,2)	-67,9%	10,1	2,6	289,7%
MEP	9,1	6,7	36,4%	-	0,1	-	(0,0)	(1,9)	-	-	-	-	(0,4)	2,0	-	8,7	6,9	25,7%
<b>EBITDA</b>	<b>102,1</b>	<b>120,7</b>	<b>-15,4%</b>	<b>20,8</b>	<b>21,2</b>	<b>-2,0%</b>	<b>1,2</b>	<b>4,2</b>	<b>-71,8%</b>	<b>47,9</b>	<b>57,8</b>	<b>-17,1%</b>	<b>(14,1)</b>	<b>(21,1)</b>	<b>-33,1%</b>	<b>157,8</b>	<b>182,7</b>	<b>-13,6%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>83,0%</b>	<b>81,4%</b>	<b>1,5p.p</b>	<b>58,3%</b>	<b>60,5%</b>	<b>-2,2p.p</b>	<b>4,9%</b>	<b>16,0%</b>	<b>-11,1p.p</b>	<b>94,7%</b>	<b>95,3%</b>	<b>-0,6p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>68,1%</b>	<b>68,0%</b>	<b>0,2p.p</b>
D&A e Impairment	(17,0)	(32,3)	-47,5%	(3,3)	(3,2)	3,4%	(1,4)	(1,0)	41,7%	-	-	-	(8,1)	(19,6)	-58,8%	(29,8)	(56,1)	-46,9%
Resultado Financeiro	0,2	3,1	-92,0%	(2,2)	(2,6)	-15,2%	(0,4)	0,4	-	-	-	-	(19,1)	(9,4)	102,9%	(21,5)	(8,6)	149,4%
IRPJ e CSLL	(28,2)	(33,5)	-15,6%	(6,0)	(5,3)	11,8%	(0,3)	(1,1)	-70,0%	-	-	-	(4,8)	6,7	-	(39,4)	(33,2)	18,5%
<b>Lucro Líquido do Período</b>	<b>57,1</b>	<b>58,0</b>	<b>-1,4%</b>	<b>9,2</b>	<b>10,0</b>	<b>-7,5%</b>	<b>(1,0)</b>	<b>2,4</b>	<b>-140,7%</b>	<b>47,9</b>	<b>57,8</b>	<b>-17,1%</b>	<b>(46,1)</b>	<b>(43,4)</b>	<b>6,3%</b>	<b>67,2</b>	<b>84,8</b>	<b>-20,7%</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>46,4%</b>	<b>39,1%</b>	<b>7,3p.p</b>	<b>26,0%</b>	<b>28,6%</b>	<b>-2,6p.p</b>	<b>-4,1%</b>	<b>9,2%</b>	<b>-13,3p.p</b>	<b>94,7%</b>	<b>95,3%</b>	<b>-0,6p.p</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>29,0%</b>	<b>31,6%</b>	<b>-2,5p.p</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação. <sup>2</sup> A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do “Corporativo” junto aos “Ajustes de Consolidação”, rerepresentando os dados históricos.

## Participação dos Segmentos na Receita Líquida Ex Comissões Consolidada



■ Venda Nova Caixa ■ Run-Off Caixa¹ ■ Seguros ■ Crédito e Consórcios ■ Serviços

<sup>1</sup> Para os anos de 2018 a 2020, considera-se "Run-Off Caixa" como o estoque de receitas da Unidade Wiz Rede apurado no período. A partir de 2021, o "Run-Off Caixa" é composto apenas pela receita auferida nos contratos vendidos até 14 de fevereiro de 2021.<sup>2</sup> De 2018 a 2024 considera resultado acumulado do ano.

## Contratos de Exclusividade Vigentes na Companhia

Abaixo, listamos os principais contratos de exclusividade para comercialização de produtos detidos pelas subsidiárias da Wiz Co.

Unidade de Negócio	Data Assinatura	Vigência	% share Wiz	Data Fim do Contrato
<b>Seguros</b>				
Inter Seguros	27/06/2019	50 anos	40,00%	26/06/2069
Bmg Corretora <sup>1</sup>	03/11/2020	20 anos	40,00%	02/11/2040
BRB Seguros	31/12/2021	20 anos	50,10%	30/12/2041
Polishop Seguros	16/08/2022	10 anos	50,00%	15/08/2032
Paraná Seguros <sup>2</sup>	08/11/2022	10 anos	40,00%	07/11/2032
Omni 1 Corretora	02/12/2022	10 anos	50,10%	01/12/2032
Wiz Conseg	05/01/2023	~11 anos	50,10%	-
<b>Crédito e Consórcios</b>				
Promotiva <sup>3</sup>	22/12/2022	5 anos	35,00%	21/12/2027

<sup>1</sup> A Wiz poderá adquirir uma participação adicional de 9% na Bmg Corretora, por meio de uma opção de compra exercível em 2024, caso a Unidade atinja os patamares de lucro líquido acordado entre as partes nos exercícios findos em 2021 a 2023.

<sup>2</sup> Caso o Paraná Banco exerça a opção de venda de 9% da participação na Paraná Holding, em 2025, a exclusividade para operar no balcão será renovada automaticamente por mais 10 anos, a partir da data final do contrato inicial.

<sup>3</sup> A Wiz detém, diretamente, 100,0% do capital social da Open X, subsidiária que detém 35,0% do capital da Promotiva S.A. Ainda, a Wiz detém 40,0% do capital social da Wiz Corporate, que detém 65,0% do capital social da Promotiva. Dessa forma, a Wiz detém uma participação total na Promotiva de 61,0%.

## 2.1 Seguros

Resultado Segmento Seguros YoY (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T24	1T23	1T24	1T23	1T24	1T23	1T24	1T23	1T24	1T23	1T24	1T23
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>29,5</b>	<b>20,9</b>	<b>57,2</b>	<b>49,1</b>	<b>27,1</b>	<b>19,4</b>	<b>9,2</b>	<b>13,7</b>	<b>123,1</b>	<b>103,2</b>	<b>36,3</b>	<b>25,9</b>
Custos e Despesas	(6,3)	(6,0)	(14,2)	(14,4)	(15,6)	(13,8)	(7,4)	(7,3)	(43,5)	(41,5)	(7,7)	(1,7)
Outras Rec./Despesas	(0,1)	(0,0)	11,2	0,0	(0,0)	(0,6)	2,4	3,0	13,4	2,4	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	9,1	5,1	9,1	5,1	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>23,0</b>	<b>14,9</b>	<b>54,3</b>	<b>34,7</b>	<b>11,5</b>	<b>5,1</b>	<b>13,3</b>	<b>14,5</b>	<b>102,1</b>	<b>69,2</b>	<b>28,6</b>	<b>24,2</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>78,0%</b>	<b>71,3%</b>	<b>94,8%</b>	<b>70,8%</b>	<b>42,4%</b>	<b>26,1%</b>	<b>144,1%</b>	<b>105,3%</b>	<b>83,0%</b>	<b>67,1%</b>	<b>78,8%</b>	<b>93,3%</b>
D&A e Impairment	(0,2)	(0,0)	(13,5)	(13,4)	(0,4)	(0,3)	(2,9)	(2,8)	(17,0)	(16,5)	(0,4)	(0,2)
Resultado Financeiro	1,3	1,3	3,2	3,2	(2,5)	0,0	(1,7)	(2,0)	0,2	2,5	-	-
IRPJ/CSLL	(7,0)	(5,5)	(15,2)	(8,3)	(2,7)	(1,6)	(3,3)	(1,8)	(28,2)	(17,2)	(7,8)	(8,1)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>17,2</b>	<b>10,7</b>	<b>28,8</b>	<b>16,2</b>	<b>5,9</b>	<b>3,2</b>	<b>5,3</b>	<b>7,9</b>	<b>57,1</b>	<b>38,0</b>	<b>20,4</b>	<b>15,8</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>58,2%</b>	<b>51,1%</b>	<b>50,3%</b>	<b>33,0%</b>	<b>21,7%</b>	<b>16,5%</b>	<b>57,7%</b>	<b>57,3%</b>	<b>46,4%</b>	<b>36,8%</b>	<b>56,3%</b>	<b>61,0%</b>

Resultado Segmento Seguros QoQ (R\$ MM)	Bmg Corretora		BRB Seguros		Wiz Corporate		Outras Unidades		Seguros		Inter Seguros	
	1T24	4T23	1T24	4T23	1T24	4T23	1T24	4T23	1T24	4T23	1T24	4T23
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>29,5</b>	<b>31,5</b>	<b>57,2</b>	<b>70,8</b>	<b>27,1</b>	<b>28,8</b>	<b>9,2</b>	<b>17,1</b>	<b>123,1</b>	<b>148,2</b>	<b>36,3</b>	<b>30,5</b>
Custos e Despesas	(6,3)	(8,1)	(14,2)	(14,4)	(15,6)	(15,3)	(7,4)	(7,9)	(43,5)	(45,8)	(7,7)	(8,4)
Outras Rec./Despesas	(0,1)	(1,7)	11,2	9,7	(0,0)	0,7	2,4	2,9	13,4	11,6	-	-
Equivalência Patrimonial	-	-	-	-	-	-	9,1	6,7	9,1	6,7	-	-
<b>EBITDA</b>	<b>23,0</b>	<b>21,7</b>	<b>54,3</b>	<b>66,0</b>	<b>11,5</b>	<b>14,2</b>	<b>13,3</b>	<b>18,8</b>	<b>102,1</b>	<b>120,7</b>	<b>28,6</b>	<b>22,1</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>78,0%</b>	<b>68,8%</b>	<b>94,8%</b>	<b>93,3%</b>	<b>42,4%</b>	<b>49,2%</b>	<b>144,1%</b>	<b>110,0%</b>	<b>83,0%</b>	<b>81,4%</b>	<b>78,8%</b>	<b>72,4%</b>
D&A e Impairment	(0,2)	(0,2)	(13,5)	(13,5)	(0,4)	(1,1)	(2,9)	(17,5)	(17,0)	(32,3)	(0,4)	(0,4)
Resultado Financeiro	1,3	1,5	3,2	2,3	(2,5)	(0,0)	(1,7)	(0,7)	0,2	3,1	-	-
IRPJ/CSLL	(7,0)	(7,0)	(15,2)	(18,4)	(2,7)	(4,2)	(3,3)	(3,9)	(28,2)	(33,5)	(7,8)	(6,4)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>17,2</b>	<b>15,9</b>	<b>28,8</b>	<b>36,4</b>	<b>5,9</b>	<b>8,9</b>	<b>5,3</b>	<b>(3,3)</b>	<b>57,1</b>	<b>58,0</b>	<b>20,4</b>	<b>15,2</b>
<b>Margem Líquida</b>	<b>58,2%</b>	<b>50,6%</b>	<b>50,3%</b>	<b>51,5%</b>	<b>21,7%</b>	<b>30,8%</b>	<b>57,7%</b>	<b>-19,1%</b>	<b>46,4%</b>	<b>39,1%</b>	<b>56,3%</b>	<b>50,0%</b>

<sup>1</sup> A partir do 1T24, a Companhia passa a apresentar o resultado dos segmentos com abertura até o lucro líquido, rerepresentando os dados históricos para melhor comparação.

No 1T24, registramos R\$123,1 milhões em Receita Líquida de Comissões no segmento de Seguros, crescimento de 19,3% quando comparado ao mesmo período do ano anterior, efeito de mais um trimestre de performance comercial recorde em algumas unidades do segmento. Destaque para: (i) o desempenho da BMG Corretora (+41,0% vs. 1T23), (ii) o desempenho da BRB Seguros (+16,6% vs. 1T23); e (iii) o desempenho da Wiz Corporate (R\$ 27,1 milhões, +39,4% vs. 1T23), impulsionado pela estratégia focada na venda de produtos renováveis e recorrentes, que vem sendo aplicada ao longo dos últimos anos e pelo aumento do ticket médio dos prêmios emitidos pela Unidade.

Destaque também para a performance da investida Inter Seguros, que alcançou R\$52,4 milhões em Receita Bruta (+30,2% vs. 1T23), registrando R\$8,1 milhões em Equivalência para a Wiz no período. Por fim, a Paraná Seguros, que atingiu Receita Bruta de R\$12,9 milhões no 1T24 (+R\$10,9 milhões vs. 1T23), adicionando R\$2,2 milhões em MEP para a Wiz.

Em EBITDA, o segmento registrou R\$102,1 milhões, 47,6% acima do apresentado no 1T23, pela maior eficiência comercial e operacional, devido ao controle de custos e despesas, resultando em um ganho de 15,9p.p. em margem EBITDA.

Juntas, as Unidades da Wiz somaram R\$840,1 milhões em prêmio emitido no 1T24, crescendo 37,3% em relação ao 1T23.

Prêmio Emitido de Seguros (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Bmg Corretora	210,5	189,0	11,4%	210,5	211,5	-0,4%
BRB Seguros	185,8	124,9	48,8%	185,8	173,5	7,1%
Inter Seguros	62,9	53,1	18,7%	62,9	54,2	16,1%
Wiz Corporate	178,5	92,0	94,0%	178,5	138,5	28,9%
Outras Uns Segmento de Seguros	89,9	69,8	28,8%	89,9	79,3	13,4%
<b>Prêmio Emitido Segmento de Seguros</b>	<b>727,7</b>	<b>528,7</b>	<b>37,6%</b>	<b>727,7</b>	<b>656,9</b>	<b>10,8%</b>
Prêmio Emitido Demais Segmentos	112,4	83,1	35,2%	112,4	135,4	-17,0%
<b>Prêmio Emitido de Seguros Total</b>	<b>840,1</b>	<b>611,9</b>	<b>37,3%</b>	<b>840,1</b>	<b>792,4</b>	<b>6,0%</b>

Abaixo, detalhamos os principais destaques das Unidades do Segmento de Seguros no período:



- ▶ No trimestre, a Bmg Corretora registrou **Receita Líquida Ex Comissões de R\$29,5 milhões, representando um crescimento de 41,0% em relação ao 1T23 (+R\$8,6 milhões)**, impulsionada pelo produto Prestamista (+R\$9,6 milhões), como efeito do aquecimento do mercado de crédito consignado, que alavancaram as vendas novas. No trimestre foram emitidos R\$210,5 milhões em prêmio de seguros, 11,4% maior que o mesmo período do ano anterior. Destaque para o produto Prestamista, que adicionou R\$110 milhões de prêmio emitido de venda nova no período (+23,7% vs. 1T23) e para o produto BMG Med (produto de saúde não regulado, com cobertura para exames, telemedicina e outros), que segue apresentando crescimento constante, atingindo no período um prêmio emitido de R\$4,4 milhões (+60,6% vs. 4T23). A Unidade encerrou o trimestre com um EBITDA de R\$23,1 milhões (+55,2% vs. 1T23), e Lucro Líquido de R\$17,2 milhões (+R\$6,5 milhões vs. 1T23), efeito da melhor performance comercial e do maior controle em custos e despesas, gerando um aumento de +7,0p.p. em Margem Líquida quando comparado ao mesmo período de 2023.

**+48,8%**  
vs. 1T23  
**Prêmio Emitido**

- ▶ No 1T24, a Unidade atingiu **Receita Líquida Ex Comissões de R\$57,2 milhões, aumento de 16,6% vs. 1T23**. No período, a BRB Seguros emitiu R\$185,8 milhões em prêmio de seguros, performance recorde da Unidade por mais um trimestre, com um aumento de 48,8% em relação ao 1T23. **Dentre os produtos, destacaram-se o Prestamista, com um crescimento em prêmio de 84,2% vs. 1T23**, impulsionado pelas novas linhas do produto lançadas em 2023 e pelo aumento no volume de crédito concedido do canal, especialmente crédito consignado. Essa performance resultou em um aumento de Receita Bruta do produto de 22,4% (ou +R\$8,5 milhões).
- ▶ A Unidade registrou **um EBITDA no período de R\$54,3 milhões (+56,2% vs. 1T23)**, impulsionada pelo resultado de receitas e também pela eficiência em custos e despesas, com redução de 1% em comparação ao 1T23. A BRB Seguros atingiu um **Lucro Líquido de R\$28,8 milhões (+77,4% vs. 1T23)**, com expansão de 17,2p.p. em sua Margem Líquida, que atingiu 50,3%.

**interseguros****R\$52,4**  
milhões em  
Receita Bruta  
**+30,2% vs. 1T23**

- ▶ A nossa investida Inter Seguros encerrou o 1T24 superando mais uma vez seu **patamar histórico de Receita Bruta, registrando R\$52,4 milhões, 30,2% acima do 1T23**. Em Receita Líquida o crescimento no período foi de 40,1%. Destaque mais um trimestre para o produto de Consórcio, que ultrapassou a marca de R\$350 milhões em vendas, expansão de 31,2% vs. 1T23. A carteira de segurados também apresentou crescimento por mais um período, alcançando a marca histórica de **1,9 milhão de clientes, 46% acima do 1T23**. Em portfólio de produtos, a Inter Seguros lançou, no trimestre, o produto “Empresa Protegida”, seguro patrimonial para empresas, com contratação 100% digital e flexível, possuindo cobertura básica de incêndio, explosão, fumaça e queda de aeronaves. Ganham destaque também as melhorias no produto de consórcio, com a adição do “Plano Conforto”.
- ▶ Apresentando, no período, um EBITDA de R\$28,6 milhões (+18,3% vs. 1T23 e +29,4% vs. 4T23), a Inter Seguros tem provado sua escalabilidade, à medida que combina crescimento acelerado de receita e controle de despesas. Após aumento nos custos e despesas registrados a partir do 2T23, devido à integralização de despesas indiretas, a Unidade atinge Margem EBITDA de 78,8% no 1T24, com expansão de 6,3p.p. quando comparado ao 4T23. A Inter Seguros adicionou R\$8,1 milhões em Equivalência Patrimonial ao Lucro Líquido Consolidado da Wiz Co no período.

**WIZ Corporate****R\$178,5**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
**+94,0% vs. 1T23**

- ▶ No 1T24, a Unidade Wiz Corporate apresentou a Receita Bruta de R\$31,3 milhões (+40,6% vs. 1T23). O desempenho em receita reflete a consistente performance comercial da Unidade nos últimos períodos, atingindo, no trimestre, a **emissão histórica de R\$178,5 milhões em prêmio de seguros (+94,0% vs. 1T23)**, com um crescimento do ticket médio de prêmio emitido de 47,8% quando comparado ao 1T23. Ainda, o desempenho é resultado de uma estratégia voltada para o aumento da venda de produtos renováveis e recorrentes, cuidadosamente planejada ao longo dos últimos três anos. A abordagem da Unidade envolve uma equipe especializada e multidisciplinar, estabelecendo parcerias estratégicas com diversos canais de distribuição. Esses esforços resultaram em um *pipeline* de negócios robusto, garantindo a recorrência em seguros e criação de valor a longo prazo. Para o futuro, a Unidade segue concentrada na estratégia comercial e intensificando seu investimento em tecnologia para

aprimorar a experiência em seguros corporativos, junto a esses canais estratégicos. A performance em receita, aliada ao controle de custos e despesas, resultaram no EBITDA de R\$11,5 milhões no 1T24, crescimento de 126,7% vs. 1T23.

## Outras Unidades de Negócio

- ▶ No 1T23 Unidade Omni1 alcançou R\$49,8 milhões em prêmio emitidos, 21,0% maior que o mesmo período do ano anterior, com destaque no trimestre para os produtos de Assistência, que atingiram R\$15,3 milhões em vendas, crescendo 47,4% vs. 1T23. Apesar da assistência veicular ainda configurar como a mais representativa, houve notável evolução da assistência residencial, que cresceu 176% comparada ao 1T23. A UN registrou uma Receita Líquida Ex Comissões de R\$10,4 milhões no período, com crescimento de 60,2% vs. 1T23.
- ▶ A Paraná Seguros atingiu a Receita Líquida de Comissões no período de R\$9,7 milhões, 65,7% maior que o 4T23, com Lucro Líquido de R\$5,5 milhões (+R\$3,2 milhões vs. 4T23). **A Unidade atingiu a marca histórica de R\$23,5 milhões em prêmio emitido, mais que dobrando o resultado do trimestre anterior**, e já alcançando mais de 75% do prêmio total emitido pela Paraná Seguros nos doze meses de 2023. Esse resultado é impulsionado, principalmente, pelo aumento do poder de compra dos clientes e campanha de vendas, que impulsionaram a concessão de crédito no banco, elevando as operações do seguro prestamista. No período, Paraná Seguros adiciona, via equivalência patrimonial, R\$2,2 milhões ao Lucro Líquido da Wiz.

**R\$23,5**  
milhões em  
Prêmio Emitido  
**+114,3% vs. 4T23**

## 2.2 Crédito e Consórcios

Resultado Segmento Crédito e Consórcios (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Promotiva	29,0	21,2	36,9%	29,0	25,9	12,0%
Wiz Parceiros	6,6	8,3	-20,7%	6,6	9,1	-27,8%
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>35,6</b>	<b>29,5</b>	<b>20,8%</b>	<b>35,6</b>	<b>35,0</b>	<b>1,7%</b>
Custos e Despesas	(14,8)	(13,1)	13,3%	(14,8)	(14,0)	6,2%
Outras Receitas e Despesas	-	0,0	-	-	0,1	-
Equivalência Patrimonial	-	(0,7)	-	-	0,1	-
<b>EBITDA</b>	<b>20,8</b>	<b>15,7</b>	<b>32,0%</b>	<b>20,8</b>	<b>21,2</b>	<b>-2,0%</b>
<b>Margem EBITDA</b>	<b>58,3%</b>	<b>53,3%</b>	<b>5,0p.p.</b>	<b>58,3%</b>	<b>60,5%</b>	<b>-2,2p.p.</b>

No 1T24, atingimos R\$35,6 milhões em Receita Líquida ex Comissões no segmento de Crédito e Consórcios, crescimento de 20,8% (+R\$6,1 milhões) em relação ao mesmo período do ano anterior, e EBITDA de R\$20,8 milhões, 32,0% acima do 1T23. Esse resultado reflete o bom desempenho da operação da Promotiva, atingindo R\$29,0 milhões em Receita Líquida ex Comissões no trimestre, maior receita histórica da Unidade, já representando 71,6% da receita consolidada do segmento no trimestre. A Wiz Parceiros atingiu Receita Líquida ex Comissões de R\$6,6 milhões no 1T24, 20,7% inferior ao 1T23, refletindo o impacto da queda de 39,9% no volume de vendas de consórcios.

Crédito e Consórcios (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Promotiva	2.301,6	2.111,3	9,0%	2.301,6	2.274,0	1,2%
Wiz Parceiros	727,3	1.225,7	-40,7%	727,3	813,3	-10,6%
<b>Crédito e Consórcios Segmento</b>	<b>3.028,9</b>	<b>3.337,0</b>	<b>-9,2%</b>	<b>3.028,9</b>	<b>3.087,3</b>	<b>-1,9%</b>
Crédito e Consórcios Demais Segmentos	553,5	359,5	54,0%	553,5	504,9	9,6%
<b>Crédito e Consórcios Total</b>	<b>3.582,4</b>	<b>3.696,5</b>	<b>-3,1%</b>	<b>3.582,4</b>	<b>3.592,2</b>	<b>-0,3%</b>

## Promotiva

**R\$2,3 bi**  
crédito e  
consórcios  
comercializados  
**+9,0% vs. 1T23**

- ▶ No primeiro trimestre de 2024, a Promotiva adicionou R\$29,0 milhões em Receita Líquida de Comissões, seu melhor resultado histórico, apresentando crescimento de 36,9% quando comparado ao mesmo período do ano anterior. No período, a Unidade alcançou o volume de **R\$1,8 bilhão em Crédito PF comercializado** (+9,8% vs. 1T23), registrando seu melhor desempenho na série histórica e consolidando o seu crescimento consistente. O produto Consórcio atingiu o volume de R\$518,0 milhões em cartas vendidas (+6,4% vs. 1T23), principalmente alocados entre automóveis, imóveis e pesados, efeito da estratégia de vendas fortalecida para essa vertical de produtos. Na vertical de seguros, o produto Prestamista encerrou o trimestre com R\$82,6 milhões de prêmio emitido, crescimento de 68,9% quando comparado com o mesmo período de 2023.
- ▶ A operação mantém seu foco na expansão da rede comercial e de convênios credenciados, encerrando o trimestre com mais de 690 Cobans em produção (+71,6% vs. o 1T23), fortalecendo sua presença no mercado, com aumento na capilaridade e atuação. Esse trabalho constrói as fundações para o aumento da capacidade produtiva da Promotiva, garantindo as condições ideais para o crescimento contínuo da Unidade.

## 2.3 Serviços

Resultado Segmento Serviços (R\$ MM)	1T24	1T23	Δ%	1T24	4T23	Δ%
Receita Líquida Ajustada	23,8	27,8	-14,2%	23,8	26,1	-8,7%
Custos e Despesas	(22,6)	(26,9)	-16,1%	(22,6)	(21,3)	6,1%
Outras Receitas e Despesas	(0,1)	(0,1)	-26,4%	(0,1)	1,2	-104,5%
Equivalência Patrimonial	(0,0)	(0,2)	-86,7%	(0,0)	(1,9)	-
<b>EBITDA</b>	<b>1,2</b>	<b>0,6</b>	<b>83,9%</b>	<b>1,2</b>	<b>4,2</b>	<b>-71,8%</b>
Margem EBITDA	4,9%	2,3%	2,6p.p.	4,9%	16,0%	-11,1p.p.

## WIZ Concept

No segmento de Serviços apresentamos os resultados da Unidade Wiz Concept, que no período apresentou a Receita Líquida ex Comissões de R\$23,8 milhões, com retração de 14,2% (-R\$3,9 milhões) vs. 1T23, impactada pela redução na receita proveniente das linhas de “Soluções Corporativas”, “Soluções em Crédito”, bem como da linha de “Tele vendas”, que teve como principal impacto a realocação da receita de estoque e renovação do seguro residencial da antiga operação Rede Caixa para o resultado do Run-Off Caixa. A Unidade mantém o foco na rentabilidade do negócio, descontinuando linhas com baixos desempenho e investindo em aprimoramentos no relacionamento com o cliente e na excelência do atendimento, além da concentração de recursos em áreas de maior potencial de crescimento. A Unidade encerra o primeiro trimestre de 2024 com um EBITDA de R\$1,2 milhão, expandindo 83,9% vs. 1T23, com Margem EBITDA de 4,9%.

## 2.4 Run-Off Caixa

No trimestre, a Unidade Rede Caixa adicionou R\$47,9 milhões em EBITDA à Companhia, resultado 5,8% abaixo do 1T23, devido ao decaimento de -4,4% na receita da operação.

<b>Resultado Run-Off Caixa (R\$ MM)</b>	<b>1T24</b>	<b>1T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Receita Líquida Ajustada</b>	<b>50,6</b>	<b>52,9</b>	<b>-4,4%</b>	<b>50,6</b>	<b>60,7</b>	<b>-16,6%</b>
Custos e Despesas	(2,7)	(2,1)	31,2%	(2,7)	(2,9)	-5,7%
<b>EBITDA</b>	<b>47,9</b>	<b>50,9</b>	<b>-5,8%</b>	<b>47,9</b>	<b>57,8</b>	<b>-17,1%</b>
Margem EBITDA	94,7%	96,1%	-1,4p.p.	94,7%	95,3%	-0,6p.p.

## 2.5 Corporativo e Abaixo do Ebitda

<b>Resultado Corporativo e Ajustes (R\$ MM) <sup>2</sup></b>	<b>1T24</b>	<b>1T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ%</b>
<b>Receita Líquida Ajustada<sup>1</sup></b>	<b>(1,5)</b>	<b>(0,6)</b>	<b>-</b>	<b>(1,5)</b>	<b>(1,2)</b>	<b>-</b>
Despesas	(8,9)	(22,9)	-61,1%	(8,9)	(11,7)	-23,5%
Outras Receitas/Despesas	(3,3)	(0,4)	654,1%	(3,3)	(10,3)	-68,0%
Equivalência Patrimonial <sup>1</sup>	(0,4)	0,2	-	(0,4)	2,0	-
<b>EBITDA Corporativo + Ajustes</b>	<b>(14,1)</b>	<b>(23,8)</b>	<b>-40,6%</b>	<b>(14,1)</b>	<b>(21,1)</b>	<b>-33,1%</b>

<sup>1</sup> Valores reportados em "Receita Líquida" e "Equivalência Patrimonial" são referentes a ajustes de consolidação. <sup>2</sup> A partir do 1T24, a Companhia passou a consolidar os dados do "Corporativo" aos "Ajustes de Consolidação", reapresentando os dados históricos para melhor comparação.

- ▶ **Despesas:** no 1T24, a linha de Despesas Gerais e Administrativas do Corporativo totalizou R\$8,9 milhões, R\$14,0 milhões abaixo do 1T23, como efeito das revisões realizadas na Wiz Co para otimização de sua estrutura, em linha com a estratégia da Companhia de busca por maior eficiência operacional e alinhamento da estrutura corporativa à estratégia de negócio do grupo.
- ▶ **Outras Receitas e Despesas:** o resultado de -R\$3,3 milhões apresentado em "Outras Receitas/Despesas" no 1T24 decorreu majoritariamente do reconhecimento de perdas de capital em empresas investidas.

<b>Abaixo do EBITDA Consolidado (em R\$MM)</b>	<b>1T24</b>	<b>1T23</b>	<b>Δ%</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>Δ%</b>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	(29,8)	(26,8)	11,2%	(29,8)	(56,1)	-46,9%
Resultado Financeiro	(21,5)	(30,1)	-28,6%	(21,5)	(8,6)	149,4%
IRPJ/CSLL	(39,4)	(21,2)	85,9%	(39,4)	(33,2)	18,5%

- ▶ **Depreciação, Amortização e *Impairment*:** o aumento de R\$3,0 milhões (ou +11,2%) apresentado no 1T24, em relação ao mesmo período do ano anterior é devido, especialmente, ao reconhecimento da amortização da parte do não controlador dos ativos identificados na aquisição da Bmg Corretora e BRB Seguros.
- ▶ **Resultado Financeiro:** no 1T24, apresentamos um resultado financeiro de -R\$21,5 milhões, com queda de R\$8,6 milhões em relação ao 1T23 devido, principalmente, à redução nas despesas financeiras referentes ao Ajuste a Valor Presente (AVP) do Contas a Pagar de Aquisições (+R\$4,9 milhões), (ii) à redução nos juros dos Empréstimos e Debêntures (+R\$3,7 milhões), e (iii) ao Ajuste a Valor Justo das parcelas de *earn-out* previstas no Contas a Pagar de Aquisições, com base nas projeções atualizadas dos negócios adquiridos (+R\$2,9 milhões).
- ▶ **IRPJ e CSLL:** no 1T24 nossos gastos com IR/CSLL apresentaram crescimento de R\$18,2 milhões em relação ao 1T23 devido a um melhor resultado operacional no período. No primeiro trimestre de 2024 registramos uma alíquota efetiva de 36,9%, como efeito das despesas indedutíveis para fins de apuração de IRPJ/CSLL, como Ajuste a Valor Presente (AVP), perdas de capital e pagamento de parcelas de *earn-out*.

## 3

## Fluxo de Caixa e Pagamentos

## 3.1 Fluxo de Caixa

Encerramos o trimestre com saldo de caixa de R\$366,6 milhões no Consolidado. O Fluxo de Caixa de R\$69,9 milhões no período decorre, essencialmente, da Geração de Caixa Operacional, ajustado, sendo parcialmente compensado pelo pagamento de Dividendos e pela linha de Financiamentos.

Fluxo de Caixa Gerencial (R\$ MM)	1T24	4T23	3T23	2T23 <sup>1</sup>	1T23 <sup>1</sup>
<b>Lucro Líquido Consolidado</b>	<b>67,2</b>	<b>84,8</b>	<b>73,3</b>	<b>43,2</b>	<b>34,6</b>
Depreciação, Amortização e <i>Impairment</i>	29,8	56,1	27,6	27,4	26,8
Capital de Giro	0,9	(23,6)	(19,6)	13,1	(46,4)
Capex	(4,2)	(2,6)	(3,4)	(2,1)	(9,9)
<b>Geração de Caixa Operacional</b>	<b>93,8</b>	<b>114,7</b>	<b>77,8</b>	<b>81,6</b>	<b>5,1</b>
Investimentos	10,8	(1,5)	(34,2)	13,2	(15,5)
Dividendos	(19,3)	(68,5)	(53,1)	(30,1)	(2,8)
Financiamentos	(15,4)	0,2	(18,7)	3,7	(10,9)
Outros	-	-	(41,3)	-	(6,3)
<b>Saldo de Caixa Inicial</b>	<b>296,6</b>	<b>251,7</b>	<b>321,1</b>	<b>252,8</b>	<b>283,2</b>
Fluxo de Caixa	69,9	45,0	(69,4)	68,3	(30,4)
<b>Saldo de Caixa Final Consolidado</b>	<b>366,6</b>	<b>296,6</b>	<b>251,7</b>	<b>321,1</b>	<b>252,8</b>
Saldo de Caixa Final Controladora	<b>109,0</b>	<b>103,6</b>	<b>126,2</b>	<b>76,0</b>	<b>54,6</b>

<sup>1</sup>Valores ajustados para conciliação do fechamento anual do fluxo de caixa. Alteração realizada entre as linhas de Capital de Giro e Investimentos.

As principais variações que impactaram o fluxo de caixa do período foram:

- ▶ **Investimentos:** o fluxo de investimento no 1T24, no valor de R\$10,8 milhões, é proveniente do desembolso de R\$5,9 milhões devido à aquisição de participação remanescente na Wiz Concept (antiga Wiz BPO). Esses valores foram parcialmente compensados por efeitos positivos gerados no fluxo de caixa decorrentes da contabilização do Ajuste a Valor Presente (AVP) e Atualização Monetária das aquisições realizadas pela Companhia, no valor de R\$16,7 milhões.
- ▶ **Financiamentos:** o fluxo de -R\$15,4 milhões apresentado é referente (i) ao pagamento da quinta parcela dos juros remuneratórios da 1ª Emissão de Debêntures da Companhia, no valor de R\$15,9 milhões, (ii) ao pagamento de R\$7,0 milhões em juros e amortização de principal de empréstimos contratados pela Companhia e suas subsidiárias, sendo parcialmente compensado pelos juros remuneratórios das debêntures reconhecidos em resultado no período, no valor de R\$7,6 milhões.
- ▶ **Dividendos:** no trimestre foram desembolsados R\$19,3 milhões em dividendos a acionistas não controladores de nossas empresas controladas.

## 3.2 Pagamentos e Dívida Líquida

Apresentamos, a seguir, o cronograma de pagamentos das principais linhas do Passivo na visão do Consolidado. Unificamos as contas “Empréstimos” e “Debêntures” e, abaixo, apresentamos o saldo do Contas a Pagar de Aquisições, conforme registrado em Balanço Patrimonial em 31 de março de 2024.

<b>Cronograma de Pagamentos (R\$ MM)</b>	<b>2024</b>	<b>2025</b>	<b>2026</b>	<b>2027</b>
Empréstimos e Debêntures	47,1	181,6	162,1	30,6
Contas a Pagar de Aquisições (AVP)	227,5	161,6	183,4	24,1
<b>Total a Pagar</b>	<b>274,6</b>	<b>343,2</b>	<b>345,6</b>	<b>54,7</b>

Abaixo, apresentamos a composição da Dívida Líquida da Companhia, considerando a dívida bruta proporcional à participação da Wiz em suas subsidiárias, bem como o Caixa por Participação.

<b>Dívida Líquida Wiz Controladora (R\$ MM)</b>	<b>1T24</b>	<b>4T23</b>	<b>3T23</b>	<b>2T23</b>	<b>1T23</b>
Empréstimos e Debêntures Controladora <sup>1</sup>	277,2	285,5	276,1	285,1	276,3
C.P. Aquisições Controladora <sup>2</sup>	480,3	474,0	476,0	505,8	494,2
Empréstimos Subsidiárias - Part. Wiz <sup>1</sup>	38,4	39,3	43,7	44,0	49,4
C.P. Aquisições Promotiva - Part. Wiz <sup>2</sup>	27,1	26,1	25,1	24,0	53,7
Dívida Wiz por Participação	823,0	824,8	820,9	858,8	873,5
Saldo de Caixa Controladora <sup>3</sup>	109,0	103,6	126,2	76,0	54,6
Saldo de Caixa Subsidiárias <sup>3</sup>	257,6	193,0	125,5	245,1	198,2
% Part. Wiz Caixa Subsidiárias	49,6%	51,8%	53,6%	50,2%	52,1%
Saldo de Caixa Subsidiárias Não Controladas	19,9	12,7	11,7	10,9	11,1
Caixa Wiz por Participação	256,6	216,3	205,1	210,0	169,0
<b>Dívida Líquida Wiz</b>	<b>566,3</b>	<b>608,5</b>	<b>615,7</b>	<b>648,9</b>	<b>704,6</b>

<sup>1</sup>Posição do 1T24 conforme Notas Explicativas nº18 e nº23 da Demonstração Financeira em 31 de março de 2024. <sup>2</sup>Nota Explicativa nº19. <sup>3</sup>Notas Explicativas nº8 e nº9.

## 4

## Anexos

## 4.1 Resultado por Participação

Resultado por Participação 1T24 (R\$ MM)	Run-Off	Bmg Corretora	BRB Seguros	Inter Seguros	Wiz Corporate	Promotiva	Wiz Parceiros	Wiz Concept	Demais UNs	Corp. + Ajustes	1T24
Receita Bruta	57,1	30,3	32,5	20,9	12,5	101,8	15,3	26,6	18,6	(1,6)	314,0
Impostos sobre receita	(6,5)	(1,7)	(3,8)	(6,4)	(1,4)	(10,7)	(2,0)	(2,7)	(1,7)	-	(36,9)
Comissões	-	(16,8)	-	-	(0,3)	(73,4)	(6,8)	(0,1)	(6,3)	0,1	(103,4)
<b>Receita Líquida ex Comissões</b>	<b>50,6</b>	<b>11,8</b>	<b>28,7</b>	<b>14,5</b>	<b>10,8</b>	<b>17,7</b>	<b>6,6</b>	<b>23,8</b>	<b>10,6</b>	<b>(1,5)</b>	<b>173,6</b>
Custos e Despesas	(2,7)	(2,5)	(7,1)	(3,1)	(6,2)	(5,3)	(6,2)	(22,6)	(6,4)	(8,9)	(71,0)
Outras Receitas e Despesas	-	(0,1)	5,6	-	(0,0)	-	-	(0,1)	0,3	(3,3)	2,5
MEP <sup>1</sup>	-	-	-	-	-	-	-	(0,0)	(1,2)	0,7	(0,6)
<b>EBITDA</b>	<b>47,9</b>	<b>9,2</b>	<b>27,2</b>	<b>11,4</b>	<b>4,6</b>	<b>12,4</b>	<b>0,3</b>	<b>1,2</b>	<b>3,3</b>	<b>(13,0)</b>	<b>104,6</b>
<i>Margem EBITDA</i>	<i>94,7%</i>	<i>78,0%</i>	<i>94,8%</i>	<i>78,8%</i>	<i>42,4%</i>	<i>70,3%</i>	<i>5,3%</i>	<i>4,9%</i>	<i>31,4%</i>	-	<i>60,2%</i>
D&A e Impairment	-	(0,1)	(6,8)	(0,1)	(0,1)	(2,0)	-	(1,4)	(1,5)	(8,1)	(20,2)
Resultado Financeiro	-	0,5	1,6	-	(1,0)	(1,4)	0,0	(0,4)	(1,1)	(19,1)	(20,9)
IR/CSLL	-	(2,8)	(7,6)	(3,1)	(1,1)	(3,3)	(0,5)	(0,3)	(2,5)	(4,8)	(26,0)
<b>Lucro Líquido</b>	<b>47,9</b>	<b>6,9</b>	<b>14,4</b>	<b>8,1</b>	<b>2,3</b>	<b>5,7</b>	<b>(0,1)</b>	<b>(1,0)</b>	<b>(1,8)</b>	<b>(45,0)</b>	<b>37,5</b>
<i>Margem Líquida</i>	<i>94,7%</i>	<i>58,2%</i>	<i>50,3%</i>	<i>56,3%</i>	<i>21,7%</i>	<i>32,3%</i>	<i>-2,2%</i>	<i>-4,1%</i>	<i>-17,0%</i>	-	<i>21,6%</i>
<b>% Participação Wiz</b>	<b>100,0%</b>	<b>40,0%</b>	<b>50,1%</b>	<b>39,8%</b>	<b>40,0%</b>	<b>61,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>33,0%</b>	<b>100,0%</b>	-

## 4.2 Demonstração do Resultado

Operações continuadas	Controladora		Consolidado	
	31/03/2024	31/03/2023	31/03/2024	31/03/2023
Receita Líquida da prestação de serviços	58.417	58.813	291.135	260.205
Custo dos serviços prestados	(7.812)	(7.145)	(115.154)	(107.328)
<b>Lucro bruto</b>	<b>50.605</b>	<b>51.668</b>	<b>175.981</b>	<b>152.877</b>
Despesas administrativas	(15.169)	(29.500)	(36.902)	(46.631)
Depreciação e amortização	(3.213)	(5.914)	(29.761)	(26.767)
Outras receitas	849	1.558	16.146	4.992
Outras despesas	(4.142)	(1.758)	(6.089)	(3.085)
Participação nos lucros de controladas	34.118	25.381	8.693	4.464
<b>Lucro operacional antes do resultado financeiro</b>	<b>63.048</b>	<b>41.435</b>	<b>128.068</b>	<b>85.850</b>
Receitas financeiras	6.467	1.956	13.844	9.356
Despesas financeiras	(25.566)	(30.603)	(35.314)	(39.423)
<b>Resultado financeiro, líquido</b>	<b>(19.099)</b>	<b>(28.648)</b>	<b>(21.470)</b>	<b>(30.067)</b>
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>43.949</b>	<b>12.789</b>	<b>106.598</b>	<b>55.783</b>
Imposto de renda e contribuição social correntes	-	(2.330)	(33.729)	(24.480)
Imposto de renda e contribuição social diferidos	(6.455)	3.503	(5.622)	3.316
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>	<b>37.494</b>	<b>13.962</b>	<b>67.247</b>	<b>34.620</b>
Quantidade de ações ao final do exercício - em unidades	159.907.282	159.907.282	n.a.	n.a.
<b>LUCRO LÍQUIDO POR AÇÃO - EM REAIS</b>	<b>0,23447</b>	<b>0,08731</b>	<b>n.a.</b>	<b>n.a.</b>
<b>Atribuível a:</b>				
Acionistas da Companhia	n.a.	n.a.	37.494	13.962
Participação dos não controladores	n.a.	n.a.	29.752	20.658
<b>LUCRO LÍQUIDO DO PERÍODO</b>			<b>67.247</b>	<b>34.620</b>

## 4.3 Balanço Patrimonial

ATIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2024	31/12/2023	31/03/2024	31/12/2023
Caixa e equivalentes de caixa	10.499	5.836	36.996	35.566
Aplicações financeiras	98.472	97.747	329.558	261.053
Contas a receber	16.395	15.844	138.649	127.911
Impostos a compensar	12.601	12.268	99.358	95.574
Dividendos a receber	32.658	30.555	-	1.035
Instrumentos financeiros derivativos	26.034	26.034	26.034	26.034
Outros ativos	8.505	9.606	21.333	26.026
<b>Total do ativo circulante</b>	<b>205.164</b>	<b>197.890</b>	<b>651.928</b>	<b>573.199</b>
Contas a Receber	-	-	561	547
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	-	-
Imposto de renda e contribuição social diferidos	33.540	39.995	22.453	18.210
Outros ativos	59.794	62.116	32.414	30.205
Investimentos	875.995	848.812	213.106	205.386
Imobilizado	6.408	6.675	12.154	12.738
Intangível	210.977	211.522	1.671.147	1.695.975
Direito de Uso	4.274	3.881	11.758	7.603
<b>Total do ativo não circulante</b>	<b>1.190.988</b>	<b>1.173.001</b>	<b>1.963.593</b>	<b>1.970.665</b>
<b>TOTAL DO ATIVO</b>	<b>1.396.152</b>	<b>1.370.891</b>	<b>2.615.521</b>	<b>2.543.864</b>

PASSIVO	Controladora		Consolidado	
	31/03/2024	31/12/2023	31/03/2024	31/12/2023
Contas a pagar	6.452	4.613	163.934	141.783
Obrigações sociais	10.314	13.982	37.625	46.707
Obrigações tributárias	4.004	5.399	38.937	45.337
Dividendos e JCP a pagar	35.395	35.395	58.679	68.239
Intermediação de pagamentos	252	281	252	281
Contas a pagar de aquisições	213.702	213.384	225.432	224.740
Arrendamentos	1.329	978	4.819	3.122
Debêntures	2.596	11.096	2.596	11.096
Empréstimos	11.124	7.489	30.203	26.036
Outros passivos	7.873	8.665	7.857	8.670
Receitas diferidas	-	-	13.860	13.860
Instrumentos financeiros derivativos	-	-	4.395	5.493
<b>Total do circulante</b>	<b>293.041</b>	<b>301.282</b>	<b>588.589</b>	<b>595.364</b>
Contas a pagar	4.312	3.376	7.234	5.661
Debêntures	223.919	223.726	223.919	223.726
Contas a pagar de aquisições	266.570	260.587	299.205	291.974
Provisão para contingências	14.643	14.297	19.207	18.709
Empréstimos	39.584	43.182	88.995	95.257
IR/CSLL diferidos	-	-	82.476	72.610
Outros passivos	31.929	39.951	43.269	36.592
Arrendamento	3.018	2.848	7.732	5.058
Receitas diferidas	-	-	36.960	40.425
Instrumentos Financeiros Derivativos	-	-	1.828	2.908
<b>Total do não circulante</b>	<b>583.975</b>	<b>587.967</b>	<b>810.825</b>	<b>792.920</b>
Capital social	40.000	40.000	40.000	40.000
Reservas de capital	33.454	33.454	33.454	33.454
Reserva legal	6.658	6.658	6.658	6.658
Reservas de lucros	467.623	467.623	467.623	467.623
Ajuste de avaliação patrimonial	608	608	608	608
Lucros acumulados	37.494	-	37.494	-
Transações de capital	(66.701)	(66.701)	(66.701)	(66.701)
<b>Atribuído aos acionistas controladores</b>	<b>519.136</b>	<b>481.642</b>	<b>519.136</b>	<b>481.642</b>
Part. acionistas não controladores	-	-	696.971	673.937
<b>Total do patrimônio líquido</b>	<b>519.136</b>	<b>481.642</b>	<b>1.216.107</b>	<b>1.155.579</b>
<b>TOTAL DO PASSIVO E PATRIMÔNIO LÍQUIDO</b>	<b>1.396.152</b>	<b>1.370.891</b>	<b>2.615.521</b>	<b>2.543.864</b>

## 4.4 Demonstração do Fluxo de Caixa

	Controladora		Consolidado	
	31/03/2024	31/03/2023	31/03/2024	31/03/2023
<b>Lucro antes do imposto de renda e contribuição social</b>	<b>43.949</b>	<b>12.788</b>	<b>106.598</b>	<b>55.783</b>
<b>Ajustes de:</b>				
Depreciação e amortização	2.926	1.148	28.565	2.929
(Ganho)/Perda de capital em investidas	2.967	869	2.797	1.271
Despesas financeiras líquidas - AVP e juros em aquisições	15.039	11.203	16.661	11.469
Amortização de direitos de uso	423	359	1.266	880
Juros e remensuração de arrendamentos	209	-	369	-
Obsolescência do ativo imobilizado	238	104	1.004	104
Amortização de ativos identificáveis	-	4.406	-	22.959
Equivalência patrimonial em investimentos	(34.118)	(25.381)	(8.693)	(4.464)
Variações monetárias e cambiais não realizadas	1.690	769	4.321	(40)
Mudança no valor justo dos instrumentos financeiros	(2.863)	-	(2.863)	3.559
Despesas financeiras líquidas - Atualização monetária de debêntures	7.622	9.142	7.622	9.142
Receitas diferidas	-	-	(3.465)	(3.465)
Provisão contratos de não competição	500	(7.004)	3.812	(7.004)
Provisão de cancelamentos	(792)	-	(792)	-
Provisões fiscais, cíveis e trabalhistas	346	91	498	507
Rendimentos de aplicações financeiras	(2.571)	(1.595)	(7.836)	(7.020)
<b>Total de ajustes</b>	<b>(8.383)</b>	<b>(5.889)</b>	<b>43.266</b>	<b>30.827</b>
<b>Variações de:</b>				
Contas a pagar	2.775	6.674	23.724	(20.185)
Contas a receber	(551)	6.083	(10.752)	(4.620)
Obrigações sociais	(3.668)	(3.799)	(9.082)	(5.979)
Obrigações tributárias	(1.587)	4.790	(13.641)	(13.868)
Outros ativos	3.423	(10.331)	2.484	(9.811)
Outros passivos	(8.522)	2.203	2.843	(3.305)
Intermediação de pagamentos	(29)	(2.021)	(29)	(2.021)
Provisão para contingências	-	6	-	44
Contas a pagar de aquisições	-	7.779	-	9.155
Outras variações	-	4.458	-	4.506
Instrumentos financeiros derivativos a pagar	-	-	-	5.436
Contas a receber com partes relacionadas	-	(441)	-	-
<b>Soma de Variações</b>	<b>(8.159)</b>	<b>15.125</b>	<b>(4.453)</b>	<b>(41.205)</b>
<b>Caixa gerado nas operações</b>	<b>27.407</b>	<b>22.024</b>	<b>145.411</b>	<b>45.405</b>
IRPJ E CSLL pagos no exercício	(141)	(4.618)	(30.272)	(12.336)
<b>Caixa líquido gerado pelas atividades operacionais</b>	<b>27.266</b>	<b>17.406</b>	<b>115.139</b>	<b>33.069</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de investimentos</b>				
Aportes de aplicações financeiras	(15.000)	(700)	(263.843)	(193.773)
Resgates de aplicações financeiras	16.846	43.749	203.175	236.169
Pagamento de aquisições	-	(28.556)	-	(28.556)
Dividendos recebidos	2.814	1.933	2.214	-
Aquisição de imobilizado	(144)	(490)	(541)	(1.186)
Aquisição de intangível	(2.208)	(4.276)	(3.616)	(17.044)
Aportes em investidas	(950)	(4.538)	-	(889)
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de investimentos</b>	<b>1.358</b>	<b>7.121</b>	<b>(62.612)</b>	<b>(5.278)</b>
<b>Fluxo de caixa das atividades de financiamento</b>				
Pagamento de aquisições	(5.875)	-	(5.875)	-
Debêntures – pagamento de juros	(15.929)	(18.139)	(15.929)	(18.139)
Dividendos e juros sobre capital próprio pagos	-	-	(19.280)	(2.789)
Instrumentos financeiros derivativos pagos	-	-	(1.549)	(1.877)
Empréstimos – pagamento de principal	-	-	(4.444)	(40)
Empréstimos – pagamento de juros	(1.653)	-	(2.601)	-
Arrendamentos	(504)	-	(1.419)	-
<b>Caixa líquido aplicado nas atividades de financiamentos</b>	<b>(23.961)</b>	<b>(18.139)</b>	<b>(51.097)</b>	<b>(22.845)</b>
<b>Aumento/(Diminuição) de caixa e equivalente de caixa</b>	<b>4.663</b>	<b>6.388</b>	<b>1.430</b>	<b>4.946</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa no início do período</b>	<b>5.836</b>	<b>11.198</b>	<b>35.566</b>	<b>35.650</b>
<b>Caixa e equivalentes de caixa ao final do período</b>	<b>10.499</b>	<b>17.586</b>	<b>36.996</b>	<b>40.596</b>

BRASÍLIA  
SCN, Qd. 02, Bloco D, Entrada B – Sala 1301  
Edifício Liberty Mall – Brasília - DF  
CEP: 70712-903

SÃO PAULO  
Rua Olimpíadas, 66, 12º andar  
Edifício Capital Center - São Paulo - SP  
CEP: 04551-000

+55 11 3080-0100  
[ri.wiz.co](http://ri.wiz.co)  
[ri@wiz.co](mailto:ri@wiz.co)

**WIZ**<sup>co</sup>