

Dalle soluzioni per la produzione di Energia da Fonti Rinnovabili alle soluzioni tailor-made per rendere l'energia rinnovabile e l'efficienza energetica una scelta conveniente e accessibile: tre domande a Diego Garrone di A2A Energy Solutions

In vista dell'appuntamento mcTER EXPO - Fiera Internazionale Efficienza Energetica e Rinnovabili in programma a Veronafiere il prossimo 16 e 17 ottobre, riferimento per i professionisti del settore dell'energia e dell'efficienza energetica; abbiamo fatto una chiacchierata con Diego Garrone - A2A Energy Solutions srl, Head of Industrial Energy Efficiency Development.



A2A Energy Solutions è la società del Gruppo A2A che offre soluzioni di efficienza energetica per clienti business, condomini e aziende del terziario, nel rispetto della sostenibilità e promuovendo il risparmio energetico.

Servizi di consulenza in tema di interventi di efficienza energetica, scambio di certificati energetici, commodity trading, gestione calore, global service e facility management.

A2A Energy Solutions si propone come fornitore di soluzioni energetiche per clienti business, condomini, pubblica amministrazione e cittadini, in termini di risparmio energetico, sostenibilità e confort.

Quali osservatori privilegiati qual è il punto di vista di A2A Life Company sul tema della transizione energetica?

A2A Energy Solutions, Società del Gruppo A2A, è in prima linea nella **transizione energetica**, un tema che assumiamo come impegno chiaro di sviluppo e che vediamo come una responsabilità etica e valoriale in una strategia di business volta a generare valore a lungo termine. La nostra vision si focalizza sull'accelerazione dello sviluppo di fonti di energia rinnovabile e sull'adozione di soluzioni di efficienza energetica, con l'obiettivo di promuovere un futuro sostenibile, dove l'energia e l'innovazione giocano un ruolo chiave nelle prossime sfide che affronterà il Paese.

Come **ESCo** del Gruppo A2A, ci concentriamo sullo sviluppo di **soluzioni tailor-made** che coniugano innovazione tecnologica e rispetto dell'ambiente, **per aziende, condomini e il settore terziario**. L'obiettivo è guidare i nostri clienti in un percorso di transizione energetica per i propri edifici, processi e siti industriali, attraverso servizi Full Service, PPA, EPC o in Noleggio Operativo.

Il Gruppo A2A ha delineato una strategia chiara che si estende nel suo **piano strategico fino al 2035**, con investimenti significativi per accelerare la decarbonizzazione e favorire l'elettrificazione dei consumi. In particolare, sono previsti 22 miliardi di euro di investimenti, di cui 6 miliardi destinati all'economia circolare e **16 miliardi** alla transizione energetica.

In conclusione, A2A Energy Solutions si impegna a essere un leader attivo e responsabile nella transizione energetica, contribuendo alla riduzione delle emissioni di gas serra e al raggiungimento degli obiettivi di neutralità climatica, in linea con gli accordi internazionali e le politiche nazionali. **Promuoviamo l'energia da fonti rinnovabili e acceleriamo la decarbonizzazione, favorendo l'elettrificazione dei consumi e lo sviluppo di una rete energetica intelligente e flessibile.**

Quali sono le soluzioni per l'efficienza energetica che A2A Energy Solutions presenterà a mcTER EXPO 2024?

La nostra offerta in ambito di efficienza energetica ed energie rinnovabili si basa su un approccio che combina tecnologie innovative e modelli di business sostenibili, progettati ***tailor made*** per rispondere alle esigenze specifiche dei nostri clienti.

Per quanto riguarda le soluzioni per la produzione di **Energia da Fonti Rinnovabili**, siamo specializzati nella costruzione, gestione e manutenzione di impianti fotovoltaici, che rappresentano la nostra forza nel settore FER. Offriamo **modelli contrattuali flessibili** come il Noleggio Operativo, l'Energy Performance Contract e il Power Purchase Agreement (on site e virtual), che permettono ai nostri clienti di beneficiare di energia pulita e di ridurre l'impatto ambientale senza necessità di investimenti iniziali. Tra i progetti di successo, emerge la **collaborazione con Hitachi Rail** che ci ha scelto come partner per la realizzazione di un parco fotovoltaico nei loro siti produttivi con producibilità annua complessiva di circa 12,7 GWh, pari al 40% del proprio fabbisogno energetico annuo, attraverso un modello PPA con una durata di 25 anni.

Per quanto riguarda le **soluzioni per l'Efficienza Energetica**, proponiamo soluzioni come cogenerazione e trigenerazione, impianti a biomasse, relamping con tecnologia LED e efficientamento di sistemi ad aria compressa, senza trascurare le ottimizzazioni impiantistiche che possono favorire l'elettrificazione dei consumi come pompe di calore e geotermia. Un esempio concreto del nostro impegno è il **progetto per il Salumificio Bordoni**, dove abbiamo costruito e gestito una centrale termica a biomassa legnosa per la produzione di 3.000 MWh termici/anno, che ha portato a un significativo miglioramento delle performance energetiche.

In A2A Energy Solutions, crediamo fermamente nella transizione verso un futuro energetico sostenibile e siamo impegnati a fornire soluzioni che non solo rispettano l'ambiente, ma creano anche valore aggiunto per i nostri clienti. **Tutte le soluzioni sono interamente finanziate da noi**, garantendo ai clienti l'accesso a tecnologie avanzate **senza necessità di investimenti iniziali**.

Questo approccio permette di rendere l'energia rinnovabile e l'efficienza energetica una scelta conveniente e accessibile per tutti, con risultati tangibili per l'ambiente, che nel 2023 hanno portato alla riduzione di oltre 11.000 ton di CO2/anno.

Guardando al futuro quali sono i progetti di A2A Energy Solutions?

A2A Energy Solutions è un **partner per clienti industriali e del settore terziario e condomini per tutte le soluzioni di efficientamento e indipendenza energetica.**

Forti dei successi degli ultimi anni, ci poniamo come **pioniere nelle tecnologie innovative** e nei modelli di contratto che riescano a garantire il massimo risparmio e soddisfazione ai clienti. Per questo motivo, l'approccio è da sempre quello di analizzare le **migliori opportunità tecnologiche sul mercato e proporle ai clienti anche con metodologia EaaS** (Equipment as a Service).

L'analisi del quadro normativo e la costruzione di impianti contrattuali sempre allineati alle best practices hanno portato negli anni ad essere tra i primi a proporre ai clienti contratti EPC e PPA con formule custom per incontrare le esigenze di risparmio energetico e autoconsumo diffuso.

All'orizzonte vediamo l'avvento massimo della **condivisione dell'energia, con modelli che sfruttino appieno le potenzialità degli investimenti realizzati, come le Comunità Energetiche Rinnovabili (CER)** e gli interventi legati alle agevolazioni fiscali derivanti da programmi di incentivazione dedicati.

Riteniamo inoltre che i **Power Purchase Agreement** rappresentino ora e nel prossimo futuro ancora un veicolo in grado di garantire una stabilità del prezzo della commodity in un mercato che arriverà ad una stabilizzazione entro un tempo che non è invariante rispetto alle perturbazioni geopolitiche a livello mondiale.

Infine, la **grande opportunità data dalle Diagnosi Energetiche ai sensi del D.Lgs. 102/14 va sfruttata appieno da qui ai prossimi 4 anni.** Riuscire ad affiancare i nostri clienti nel percorso verso la neutralità carbonica rappresenta uno degli obiettivi principali della nostra Società.

Per informazioni:

www.a2a.it

